

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова»
Смоленский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова

Кафедра Информационные и телекоммуникационные системы

Курсовая работа

по дисциплине Телекоммуникационные системы

на тему Роль телекоммуникационной инфраструктуры в развитии

информационно-коммуникационной инфраструктуры

Выполнил (а) студент (ка) 2 курса
19) 104 группы очно формы обучения
семестр 3

Корнеев Роман Александрович
(Ф.И.О. полностью)

Корнеев
(подпись)

Руководитель: А. М. И. Гусев
(должность, учебная степень)

Селевко Наталья Александровна
(Ф.И.О.)

Отметка о допуске (недопуске) к защите

допущен
« 16 » Апреля 2019 г.

Корнеев
(Подпись руководителя)
Рег. номер 10 от 14.05.2019
(Дата)

65/ур/и/Корнеев

г. Смоленск
2019 г.

ОГЛАВЛЕНИЕ

Введение	3
Глава 1. Особенности таможенного регулирования внешнеэкономической деятельности	
1.1 Характеристика внешнеэкономической деятельности.....	5
1.2 Таможенное регулирование внешнеэкономической деятельности.....	10
Глава 2. Анализ роли таможенной службы в регулировании внешнеэкономической деятельности	
2.1 Статистические показатели таможенного регулирования внешнеэкономической деятельности.....	17
2.2 Методы таможенного регулирования внешнеэкономической деятельности.....	30
Заключение	35
Список использованных источников	37

ВВЕДЕНИЕ

Актуальность темы обусловлена усилением интеграционных процессов в мировой экономике, которые ставят новые требования к развитию и функционированию национальных экономических систем, в частности в сфере таможенно-тарифного регулирования внешнеэкономической деятельности.

Мировая экономическая наука отводит государству ведущую роль в разработке и реализации национальной внешнеторговой политики, выдвигает новые требования к участникам цепи поставок.

Очевидным стало и то, что глобализация и информационные технологии являются основными факторами влияния на международную экономическую деятельность и таможенную службу. Реальная статистика уменьшения таможенных пошлин многих стран мира на фоне увеличения их торговых объемов обуславливают рост административных расходов на процедуры соответствия, если своевременно не применять меры по их уменьшению как для таможни, так и для торговли.

Это позволяет утверждать, что таможенное дело играет центральную роль в регулировании международных торговых операций. Поэтому актуальной задачей для Федеральной таможенной службы является поддержка процесса расширения торговых правил и ускорение роста торговых соглашений страны с применением методов ограничения импорта и экспорта, основное место среди которых занимают тарифное и нетарифное регулирование внешнеэкономической деятельности (далее - ВЭД) - меры, направленные на реализацию государственной политики в сфере государственного таможенного дела.

В основном исследования таможенного регулирования ВЭД обуславливается ростом роли государственной таможенного дела в развитии экономики РФ, влиянием существенных колебаний экономической политики от либерализации к протекционизму, неопределенностью относительно стратегии

экономического развития отдельных отраслей национального хозяйства, финансового обеспечения такого перехода в реальном измерении.

Важно уделить внимание развитию системы таможенного регулирования ВЭД с помощью действенного механизма в обеспечении формирования стабильной экономической платформы государства в условиях дефицита финансовых ресурсов.

Объектом является Таможенной служба.

Предметом исследования являются регулирование внешнеэкономической деятельности таможенной службы.

Цель работы заключается в исследовании роли таможенного органа в регулировании внешнеэкономической деятельности.

Указанная цель исследования обусловила постановку и решение следующих задач:

- охарактеризовать внешнеэкономическую деятельность;
- изучить характеристику таможенного регулирования внешнеэкономической деятельности;
- проанализировать статистические показатели таможенного регулирования внешнеэкономической деятельности;
- рассмотреть методы таможенного регулирования внешнеэкономической деятельности.

Методы исследования : метод анализа, сравнения и обобщения.

Структура курсовой работы состоит из введения, двух глав, заключения и списка использованных источников.

ГЛАВА 1. ОСОБЕННОСТИ ТАМОЖЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

1.1 Характеристика внешнеэкономической деятельности

Переход экономики на рыночные отношения, рост числа внешнеторговых операций, увеличение пассажиропотока через таможенные границы, усиление мер национальной и личной безопасности граждан, применение современных глобальных информационных технологий, формирование международной нормативно-правовой базы обусловили необходимость комплексного реформирования всей системы таможенных отношений в РФ.

С целью защиты своих национальных интересов РФ осуществляет таможенную деятельность, используя различные способы воздействия на участников исполнительных общественных отношений, при этом обеспечивая им поддержку или создавая неблагоприятные условия для реализации отдельных видов операций (сделок) в области внешней экономической деятельности.

Поэтому механизм регулирования внешнеэкономических отношений государством в современных условиях базируется на последних достижениях международного таможенного права и особенностях предпринимательской деятельности отечественных субъектов предпринимательства. К основным особенностям современной системы таможенно-правового регулирования внешнеэкономической деятельности в РФ необходимо отнести:

- во-первых, высокий уровень правового обеспечения государственной системы таможенно-правового регулирования внешнеэкономической деятельности;

– во-вторых, унификацию организационно-правовых, административных, технических компонентов систем регулирования внешнеэкономической деятельности и их международную совместимость.

Регулирование внешнеэкономической деятельности в РФ осуществляется с помощью:

- законов РФ;
- предусмотренных в законах РФ актов тарифного и нетарифного регулирования, выдаваемые государственными органами РФ в пределах их компетенции;
- экономических мер оперативного регулирования (валютно-финансового, кредитного и т.п.) в пределах законов РФ;
- решений негосударственных органов управления экономикой, принимаемых их уставными документами в пределах законов РФ;
- сделок, заключаемых между субъектами, внешнеэкономической деятельности, которые не противоречат законам РФ [11, с. 44].

Статьей 12 ФЗ РФ от 28.10.2018 N 164-ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» [2]. определено понятие таможенно-тарифного регулирования, под которым понимается «метод государственного регулирования внешней торговли товарами, осуществляемый путем применения ввозных и вывозных таможенных пошлин».

Таможенно-правовое регулирование внешнеэкономической деятельности предприятий осуществляется на основании Конституции РФ [1], Таможенного кодекса ЕАЭС [6], ФЗ РФ от 28.10.2018 N 164-ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» [9] международных договоров РФ, законов РФ, постановлений Правительства РФ и Центрального Банка РФ, приказов министерств и ведомств, регулирующих перемещение товаров через таможенную границу, Единого таможенного тарифа ЕАЭС, решений комиссии ЕАЭС и других нормативно-правовых актов в области таможенного дела.

Обычно правовое обеспечение государственной системы таможенно-правового регулирования внешнеэкономической деятельности состоит из законов и подзаконных актов, определяющих круг полномочий органов исполнительной власти, права и обязанности субъектов предпринимательской деятельности. В РФ правовое обеспечение системы регулирования внешнеэкономической деятельности представлено Конституцией РФ, Таможенным кодексом ЕАЭС и большим количеством юридических актов, влияющих на таможенные правоотношения. Для таможенного обслуживания внешнеэкономических операций предприятий сотрудник таможни должен знать около 9000 документов и руководствоваться ими в своей деятельности. Такая ситуация требует определенной систематизации этих документов и приведении таможенной правовой базы в соответствие с международными нормами и стандартами.

Система - объединение определенного разнообразия в единое и четко разграничено целое, элементы которого относительно целого и других частей занимают соответствующие их места.

В условиях административной реформы и рыночных преобразований в РФ государственную систему таможенно-правового регулирования внешнеэкономической деятельности необходимо рассматривать с позиции теории управления.

К основным компонентам указанной системы следует отнести:

- субъекта управления - орган исполнительной власти, который формирует и реализует таможенную политику и другие компетентные государственные органы;
- объект управления - внешнеэкономическую деятельность предприятий;
- управляющее воздействие - комплекс регуляторно-правовых и организационно-правовых мер, с помощью которых осуществляется воздействие на объект;

– обратные связи - информация предприятий для субъекта управления по результативности (оптимальности) управленческого воздействия.

В условиях глобализации мировой экономики основным направлением совершенствования таможенного дела РФ должна стать международная направленность динамики государственной системы таможенно-правового регулирования внешнеэкономической деятельности, которая органично сочетает меры тарифного и нетарифного регулирования, и совершенствования мер таможенного администрирования.

В контексте указанных компонентов можно увидеть, что государственные органы осуществляют управляющее воздействие на внешнеэкономическую деятельность субъектов хозяйствования путем принятия и применения нормативно-правовых актов, регулирующих отношения, возникающие в процессе осуществления внешнеэкономической деятельности и определяют меры таможенно-правового регулирования.

Такое воздействие и имеет целью защиту как публичных, так и частных интересов. Установленные правовые нормы должны выполняться предприятиями всех форм собственности. Органы исполнительной власти, реализующие таможенную политику, с помощью мер таможенного администрирования реализуют принятые правовые нормы и обеспечивают их выполнение предприятиями на территории страны.

Предприятие это самостоятельный хозяйствующий субъект, созданный для производства продукции, выполнения работ и оказания услуг с целью удовлетворения общественных потребностей и получения прибыли.

При этом нередки случаи, когда предприятие встречает трудности при перемещении товаров через таможенную границу, лишние процедуры, административные барьеры, формальный подход со стороны представителей органов исполнительной власти и др.

Такая информация должна поступать к субъекту управления (государственному органу) с целью дальнейшего совершенствования механизма реализации таможенной политики в ЕАЭС и принятия соответствующих мер.

Субъект управления корректирует свой управляющее воздействие с учетом предложений субъекта внешнеэкономической деятельности путем внесения изменений в нормативно-правовые акты и совершенствование таможенного администрирования внешнеэкономической деятельности предприятий.

Результатом такого управленческого воздействия должна быть ликвидация условий, которые привели к необоснованным задержкам в таможенном оформлении грузов и замедление товарооборота. Указанный процесс раскрывает сущность динамики государственной системы таможенно-правового регулирования внешнеэкономической деятельности и должно быть непрерывным.

Учитывая вышеизложенное, государственную систему таможенно-правового регулирования внешнеэкономической деятельности можно определить, как комплекс взаимосвязанных элементов, в состав которого входят цели, задачи, методы, принципы и средства таможенно-правового регулирования, государственные органы - субъекты таможенно-правового регулирования, объект и предмет, процесс и механизм Таможенно- правового регулирования, таможенные правоотношения.

В качестве стратегической цели таможенно-правового регулирования внешнеэкономической деятельности можно определить, как обеспечение безопасных условий жизни населения РФ и экономической безопасности государства, создание условий для социального и экономического прогресса. К иным целям таможенно-правового регулирования необходимо отнести защиту окружающей среды, растительного и животного мира, морали, сохранение исторического и культурного наследия, поддержку национальных товаропроизводителей, наполнения государственного бюджета, выполнения международных договоренностей и тому подобное.

Для создания безопасных условий жизни населения РФ государство осуществляет контроль за импортными, транзитными грузами и транспортными средствами, которые поступают на территорию РФ. При этом можно говорить о двух направлениях такой деятельности:

– во-первых, это контроль за качеством товаров, которые законно импортируются и используются населением РФ в личных целях или в процессе производства;

– во-вторых - это прекращение незаконного перемещения через таможенную границу товаров ненадлежащего качества или товаров и предметов, исключенных законодательством из обращения в РФ.

Обеспечение экономической безопасности включает такие направления деятельности, как защита интересов национального товаропроизводителя, развитие предприятий всех форм собственности, пополнение доходной части государственного бюджета и другие.

1.2 Таможенное регулирование внешнеэкономической деятельности

Представляется, что объектом таможенно-правового регулирования является внешнеэкономическая деятельность, поведение людей, направленное на перемещение товаров через таможенную границу. Их осуществление означает выполнение обязанностей и реализация права, предусмотренного для сторон таможенных правоотношений. Товары и транспортные средства, перемещаемые через таможенную границу, в таможенно-правовых отношениях является предметом таможенно-правового регулирования.

Таможенно-правовое регулирование внешнеэкономической деятельности - это правовой институт таможенного дела, включающий комплекс регуляторно-правовых и организационно-правовых средств управленческого воздействия государства на внешнеэкономическую деятельность юридических лиц всех форм собственности в сфере таможенных правоотношений.

Сущность таможенно-правового регулирования заключается в составлении таможенных отношений, в установлении с помощью таможенного права четко определенных юридических прав и обязанностей участников этих отношений [9, с. 26].

К другим правовым институтам, которые включаются в таможенное дело, можно отнести:

- таможенно-правовое регулирование деятельности граждан по перемещению предметов и валютных ценностей через таможенную границу;
- борьбу с контрабандой и нарушениями таможенных правил;
- ведение классификатора товаров внешнеэкономической деятельности;
- верификацию сертификатов о происхождении товаров из РФ;
- таможенную статистику;
- кадровую работу и другие.

Все эти правовые институты могут рассматриваться как направления развития теории таможенного права и исследований в области таможенного права.

Правовая природа таможенно-правового регулирования внешнеэкономической деятельности юридических лиц выражается прежде всего в его социальной направленности, поскольку оно обеспечивает возможность реализации норм материального права различных отраслей. Соответственно, каждое мероприятие таможенно-правового регулирования - это комплекс юридически закрепленных норм, имеющих целью практическую реализацию таможенной политики государства.

Таможенно-правовое регулирование как юридическое явление характеризуется также тем, что в его ходе возникают таможенно-административные отношения - самостоятельный вид правовых отношений.

Для возникновения таможенных правоотношений необходимо наличие четырех обстоятельств:

- нормы материального права;
- нормы процессуального (процедурного) права;
- правосубъектность участников правоотношений;
- юридический факт.

Как правило, юридическим фактом в таможенных правоотношениях признается перемещение через таможенную границу ЕАЭС товара или транспортного средства.

Правосубъектность участников таможенных правоотношений включает правоспособность и дееспособность юридического лица, осуществляющего внешнеэкономическую операцию, и правоспособность, и дееспособность государственного органа, который сопровождает и контролирует соответствующую операцию.

В общем понимании таможенно-правовое регулирование является отражением государственного влияния на внешнеэкономическую деятельность юридических лиц, которая выражается в установлении ограничений административного и экономического характера свободному перемещению товаров и транспортных средств через таможенную границу.

В широком смысле таможенно-правовое регулирование - это государственная деятельность, в соответствии с которой складываются общественные отношения, регулируемые нормами таможенного права - таможенные правоотношения. В узком смысле оно рассматривается как урегулированный нормами права порядок реализации мер нетарифного и таможенно-тарифного регулирования с помощью таможенного администрирования.

В этом понятии отражена связь норм таможенно-процессуального права с нормами материального административного права, подчеркнута связь таможенного права с другими отраслями права. Она проявляется в том, что в результате таможенно-правового регулирования решаются задачи государственного управления и реализуются права субъектов хозяйствования на проведение внешнеэкономической деятельности.

Характерными чертами таможенно-правового регулирования внешнеэкономической деятельности юридических лиц в РФ являются:

– таможенно-правовое регулирование выражается в деятельности государства, реализуется в правовых формах;

– применение норм материального права осуществляются в юридическом порядке, которые урегулированы таможенно-процессуальными нормами;

– таможенно-правовое регулирование реализует права предпринимателей на осуществление внешнеэкономических операций;

– таможенно-правовое регулирование обеспечивает безопасные условия жизни и пополнения доходной части государственного бюджета;

– таможенно-правовое регулирование обеспечивает выполнение международных договоренностей государства [16, с. 52].

Таможенно-правовое регулирование состоит из ряда государственных мероприятий, которые условно можно объединить в две группы средств управленческого воздействия на внешнеэкономическую деятельность юридических лиц:

- регуляторно-правовые;
- организационно-правовые.

Регуляторно-правовые средства выражаются в нормах материального права административного и экономического характера, закрепленных в законах РФ и подзаконных актах. При этом те нормативно-правовые акты, охватывающие вопросы государственного воздействия посредством установления административных запретов и ограничений, можно отнести к мерам нетарифного регулирования.

Само название «нетарифное» сейчас в юридической практике является наиболее популярным и связано с регулированием внешней торговли без применения тарифа. Поскольку понятие «тариф» и «ставка» тождественны, то можно утверждать, что нетарифное регулирование связано с ограничениями внешней торговли без применения ставок таможенного обложения.

Наряду с нетарифными мерами регулирования в группу регуляторно-правовых мер можно отнести таможенно-тарифные рычаги регулирования внешнеэкономической деятельности юридических лиц, связанные с таможенно-

налоговой нагрузкой и предоставлением таможенно-тарифных преференций (льгот) юридическим лицам по уплате таможенных пошлин.

Импортируемые в РФ, как и импортируемые товары в другие страны, подлежат обложению налогами и сборами. Таможенно-налоговая нагрузка является основным регуляторно-правовым средством государственного влияния на внешнеэкономическую деятельность субъектов хозяйствования, комплексом правовых мер регулирования внешнеэкономической деятельности юридических лиц экономического характера.

При ввозе на таможенную территорию ЕАЭС товары подлежат налогообложению пошлиной, налогом на добавленную стоимость, а отдельные их виды - еще и акцизным налогом. Указанные виды налогов являются косвенными, поскольку плательщиком является потребитель товара, на которого указанные налоги перекладываются путем надбавки к цене.

Основными функциями налогов считают фискальную и регулирующую. Вопрос о том, насколько эффективно государство в состоянии использовать регулирующую функцию налогов, является одним из центральных в теории налогообложения. История развития теорий налогообложения - это история борьбы двух основных направлений в экономической теории - монетаризма и кейнсианства.

Сторонники монетарных методов, прежде всего А. Смит и Д. Рикардо, считали, что налоги должны выполнять фискальную функцию и быть нейтральными относительно экономических процессов. Кейнсианцы отстаивали необходимость усиления государственного регулирования экономики с помощью финансовых регуляторов, в том числе налогов [10, с. 38].

Государственное влияние на внешнеэкономическую деятельность может быть прямым, например, предоставление конкретным экспортерам льгот по уплате пошлины, или косвенным, например, путем установления высоких импортных тарифов на продукцию, чтобы побудить участников внешнеэкономической деятельности импортировать необходимые для государства товары.

Ставки налогов, установленных на импорт и экспорт товаров, и таможенно-налоговые преференции имеют цель, с одной стороны, защищать интересы национального товаропроизводителя и пополнять доходную часть госбюджета, а с другой - способствовать внешнеэкономической деятельности юридических лиц. Оптимальное соотношение указанных процессов является залогом роста экономики государства. Вопросы таможенно-тарифного регулирования могут рассматриваться в диссертационных исследованиях по финансовому праву или международной экономике.

Принятие правовых норм, охватывающих меры нетарифного и таможенно-тарифного регулирования, предопределяет использование государством механизма реализации этих правовых мер. Такой механизм имеет целью обеспечение правовых мер с помощью второй группы средств таможенно-правового регулирования - организационно-правовых.

Сущность организационно-правовых средства оказываются в комплексе мер таможенного администрирования - определении порядка перемещения через таможенную границу товаров и транспортных средств и выполнении процедуры применения мер нетарифного и таможенно-тарифного регулирования в каждой экспортно-импортной партии товара в полном объеме.

Меры таможенного администрирования, которые по своей правовой сути представляют собой правила и процедуры, имеют характерные признаки, а именно:

- процедуры определены Таможенным кодексом ЕАЭС и другими нормативными документами;
- применение мер таможенного администрирования направлено на обеспечение нетарифного и таможенно-тарифного регулирования;
- меры применяются исключительно органами исполнительной власти, реализующими таможенную политику.

Приведенная классификация мер таможенно-правового регулирования и выделения, наряду с традиционными нетарифными и таможенно-тарифными,

отдельной группы мер таможенного администрирования не противоречат признанным международным нормам.

Высокий уровень развития таможенно-правового регулирования внешнеэкономической деятельности в государстве имеет и большое общественное значение - дает надежду на беспристрастное выполнение служебных обязанностей должностными лицами всех рангов, позволяет руководителям осуществлять стратегическое планирование деятельности своих предприятий, а всем гражданам - иметь безопасные условия жизни и ощущение уверенности в будущем.

Таким образом, государственная система таможенно-правового регулирования внешнеэкономической деятельности - это комплекс взаимосвязанных элементов, в состав которого входят цели, задачи, методы, принципы и средства таможенно-правового регулирования, государственные органы - субъекты таможенно-правового регулирования, объект и предмет, процесс и механизм таможенно-правового регулирования, таможенные правоотношения.

Система таможенно-правового регулирования обеспечивается регуляторно-правовыми и организационно-правовыми средствами таможенно-правового регулирования. К регуляторно-правовым средствам относятся нетарифное и таможенно-тарифное регулирование, а к организационно-правовым - таможенное администрирование.

ГЛАВА 2. АНАЛИЗ РОЛИ ТАМОЖЕННОЙ СЛУЖБЫ В РЕГУЛИРОВАНИИ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

2.1. Статистические показатели таможенного регулирования внешнеэкономической деятельности

В 1990-х г. значительное увеличение внешнеэкономических операций побудило государство отменить государственную регистрацию субъектов хозяйствования как участников внешнеэкономической деятельности. Но необходимость статистического учета внешнеэкономической деятельности с целью анализа состояния внешней торговли является вопросом, который требовал соответствующего решения. Для этого государство создало органы исполнительной власти, реализующие таможенную политику, к основным задачам которых было отнесено ведение таможенной статистики и создание действенного механизма контроля за товарами, перемещаемыми через таможенную границу, путем внедрения мер таможенного администрирования.

Сейчас таможенная статистика внешней торговли представляет собой обобщенную и систематизированную информацию о перемещении товаров через таможенную границу ЕАЭС, которая необходима для проведения аналитической работы в области таможенного дела и внешней торговли.

Таможенная статистика осуществляется на основании учета таможенной стоимости товаров – заявленной декларантом или определенной таможенным органом стоимость товаров, перемещаемых через границу РФ, которая исчисляется на момент пересечения товарами таможенной границы в соответствии с положениями Таможенного кодекса ЕАЭС.

Функциональное назначение таможенной стоимости товаров:

– фискальная (выступает основой для начисления таможенных платежей);

- правоохранительная (является базой для применения санкций за нарушение таможенных правил);
- статистическая функция предназначена для: обеспечения достоверного учета данных об объемах внешнеторговых операций; анализа основных тенденций, структуры и динамики внешнеторговых товаропотоков государства; анализа рынка страны; контроля за начислением таможенных платежей осуществление валютного контроля в пределах компетенции таможенных органов; представления данных таможенной статистики для составления торгового и платежного балансов страны; содействие в осуществлении государствами взаимного обмена информацией и таможенной статистикой и др.; контроль за эквивалентностью встречных товарных отправок; валютный контроль при проведении экспортно-импортных операций; контроль за соблюдением установленных стоимостных квот.

В связи с тем, что процедура определения и контроля таможенной стоимости связана с внешнеторговой деятельностью, особое значение приобретает унификация таможенного законодательства торгующих сторон, трансформация национальных законодательств по определению таможенной стоимости и организации его контроля на основе международных принципов. Все это в значительной степени облегчит участникам ВЭД организацию внешнеэкономических операций и упростит таможенное оформление товаров.

Внедрение четких норм и правил определения таможенной стоимости ввозимых товаров обеспечивает организацию эффективной системы контроля за их соблюдением. Благодаря правильному исчислению базы налогообложения ввозимых товаров достигается оптимальный размер поступлений от взимания таможенных платежей в государственный бюджет.

Большинство стран, участвующих во внешней торговле, применяют одну из двух международных систем определения таможенной стоимости: Брюссельскую или ГАТТскую. Некоторые страны используют собственные национальные методики определения таможенной стоимости товаров.

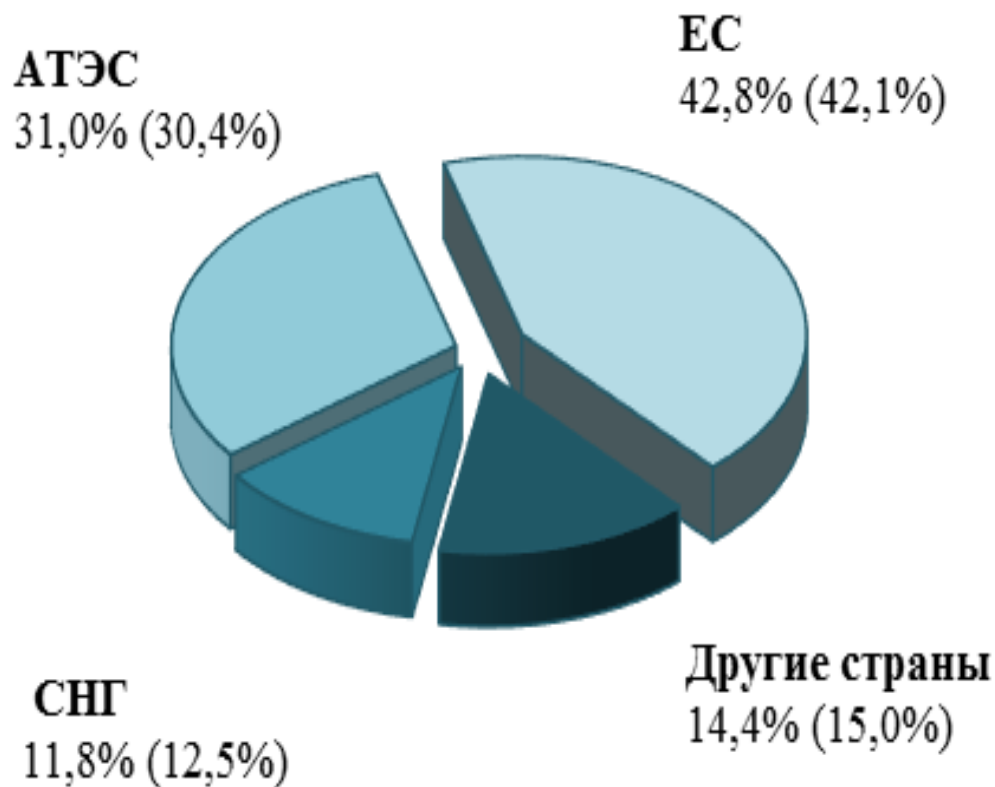
С целью унификации законодательства различных стран, в 1950 г. в Брюсселе была разработана Конвенция о создании унифицированной методологии определения таможенной стоимости товаров. Этот документ определил Брюссельскую таможенную стоимость как нормальную стоимость товара, по которой товар может быть продан в стране его назначения. Конвенция определяет таможенную стоимость как цену CIF в том месте, где товар пересекал таможенную границу страны назначения. Кроме того, определено еще одно важное условие относительно ценовых показателей - цена товара должна быть нормальной ценой, образованной рыночными отношениями между независимыми друг от друга продавцом и покупателем.

Следующим шагом в мировой унификации методов определения таможенной стоимости товара был пакет соглашений, принятых в 1979 г. на многосторонних переговорах в Токио.

Одним из документов, которым сегодня руководствуются большинство стран, является так называемый Кодекс о таможенной стоимости ГАТТ [3]. Одно из его положений обязывает все страны-участницы ГАТТ привести национальную законодательную базу по вопросам определения таможенной стоимости в соответствие всем положениям Кодекса. При определении таможенной стоимости большинство стран мира (РФ входит в их число) на современном этапе руководствуется положениями ГАТТ (статья VII настоящего Соглашения касается определения таможенной стоимости для таможенных целей) и Соглашения о применении статьи VII Генерального соглашения по тарифам и торговле 1994. (г. Марракеше 15 апреля 1994 г.).

В зависимости от применения определенного метода таможенной оценки товаров цена на товар может быть увеличена или уменьшена, тем самым государство может усиливать фискальную направленность таможенных платежей, стимулировать или уменьшать товаропоток в определенном направлении (импорта или экспорта). Поэтому методы определения цены при ввозе товаров также важны для расчета суммы импортных пошлин, как и размер самой таможенной ставки.

То есть, таможенную стоимость можно трактовать как сумму расходов, понесенных по данному товару импортером до оговоренного пункта на таможенной границе независимо от того, как фактически распределяются расходы по контракту. То есть таможенная стоимость при импорте рассчитывается на основе реальных сумм расходов при ввозе товара.



Источник : http://www.ved.gov.ru/monitoring/foreign_trade_statistics/monthly_trade_russia/

Рис. 1. Структура внешнеторгового оборота по группам стран в январе-декабре 2018 года (январь-декабрь 2017 года)

Целесообразно заметить, что кроме таможенной стоимости в системе таможенного налогообложения используется понятие фактурной стоимости. Фактурная стоимость - это сумма, фактически выплаченная или, которая

подлежит выплате за товар, или которая должна компенсироваться встречными поставками и фиксируется в счете-фактуре, подается к оплате. Размер фактурной стоимости и состав, которые ее формируют, определяются условиями внешнеэкономического контракта.

Разница между таможенной и фактурной стоимостью заключается прежде всего в разной функциональной значимости. Если таможенная стоимость является основной для системы таможенного налогообложения, то фактурная стоимость является основой системы валютного контроля, а также базой для расчета таможенной стоимости. Поэтому таможенная стоимость рассчитывается в национальных денежных единицах, а фактурная - в свободно конвертируемой валюте, которая отмечается в счет-фактуре [13, с. 62].

Таможенная стоимость товаров в рамках осуществления функции учета посредством таможенной статистики определяется таможенными органами на основании таможенных деклараций как наиболее распространенного источника данных во внешней торговле.

В большинстве пунктов ввоза товары ввозятся на таможенную территорию той или иной страны (или вывозятся с этой территории) в соответствии с различными таможенными процедурами при подаче соответствующих деклараций, в которых содержится большой объем статистически значимой информации о таких перемещениях товаров. На сегодняшний день таможенные процедуры упразднены в пользу свободного перемещения товаров на рынке лишь в рамках некоторых таможенных союзов (например, Европейского союза или ЕАЭС). Операции между всеми другими странами и между союзными странами и странами, не являющимися членами какого-либо союза, регулируются таможенными процедурами. В связи с этим в Статистике международной торговли товарами, используемой Департаментом по экономическим и социальным вопросам ООН [15] в редакции от 2010 г. (далее – СМТТ-2010) такие таможенные документы рассматриваются как наиболее распространенный источник данных и рекомендуется, чтобы сотрудники статистических служб использовали их в своей деятельности (СМТТ-2010, пункт

8.2). Составители статистики должны сотрудничать с национальными таможенными органами в деле поощрения применения международных руководящих принципов относительно таможенных процедур, установленных Всемирной таможенной организацией (далее – ВТАО), признавая необходимость обеспечения международной сопоставимости и повышения актуальности статистики торговли для целей национальной политики.

Под таможенной декларацией понимается совершение определенного действия или заявления, независимо от формы его осуществления, в рамках правил таможенного регулирования, с доведением до таможенных органов посредством указанного действия (заявления) требуемых данных либо информации, предусмотренной нормативно-правовыми актами в сфере таможенного регулирования [17]. Декларантом в данном случае будет выступать физическое либо юридическое лицо, осуществляющее перемещение товаров через таможенную границу с указанием в таможенной декларации необходимой информации об указанных товарах [17].

В ПКК отмечается, что декларант не обязательно должен являться собственником товара, но может быть любым лицом, обладающим правом распоряжаться данным товаром (например, перевозчик, экспедитор, грузополучатель или агент, утвержденный таможенными органами) [6].

«Термин «таможенная декларация» охватывает не только традиционные декларации, подаваемые в виде бумажных документов, но и декларации в электронной и устной форме, а также в виде действий, требуемых от пассажиров в рамках двухканальной системы (красный/зеленый коридор). Информационное содержание таких деклараций может значительно варьироваться, и, как правило, наиболее полные данные представляются в документах в тех случаях, когда товары проходят таможенную очистку для внутреннего использования или декларируются для окончательного вывоза» [16].

Применимо также использование связанных таможенных и сопроводительных документов, под которыми понимаются таможенные документы, подлежащие заполнению в дополнение к таможенной декларации

(например, декларация таможенной стоимости или специальные формы, заполняемые в случае ввоза товаров в свободные таможенные зоны или свободные промышленные зоны или их вывоза из этих зон).

Страны могут устанавливать весьма различные требования в отношении этих документов. Связанные таможенные документы отличаются от сопроводительных документов к таможенным декларациям, таких как счет-фактура, грузовой манифест, коносамент или сертификат происхождения, которые не заполняются или не выдаются таможенным органом.

Сопроводительные документы к таможенным декларациям, рассматриваются в качестве нетаможенных источников данных, а связанные таможенные документы рассматриваются в качестве таможенных документов. Однако страны могут и не придерживаться такого разграничения и рассматривать все или некоторые сопроводительные документы, предоставляемые таможенному органу, как часть таможенной документации.

Следует отметить, что вследствие повышенного внимания к вопросам безопасности и распространения по всему миру торговых соглашений роль таможи претерпевает изменения. Снижение тарифов и упрощение таможенных процедур также изменяют коммерческую практику. Поэтому некоторые допущения в отношении таможенных документов уже не столь точны как ранее. Также в результате этих изменений некоторые таможенные процедуры, на которые статистические учреждения полагались для идентификации некоторых видов трансграничного перемещения товаров, уже не являются широко распространенными или используются иначе.

Например, в некоторых случаях товары, которые просто транспортировались через территорию определенной страны, в прошлом, как правило, декларировались как транзитные товары, и исключались из статистики торговли. В настоящее время они часто декларируются и учитываются как стандартные импортные (и впоследствии реэкспортные) товары, что, соответственно, приводит к завышению показателей статистики торговли страны.

В этой связи целесообразно тесное сотрудничество сотрудников таможенных органов со специалистами статистических служб, с тем чтобы достичь взаимопонимания в отношении различий между определенными таможенными и статистическими определениями, а также того, что операция, подпадающая под действие одной и той же таможенной процедуры, может впоследствии различным образом классифицироваться в статистических целях.

Следует учитывать и то, что в России указанные процедуры разрешаются с учетом существования таможенных границ, определенных в рамках таможенной территории ЕАЭС.

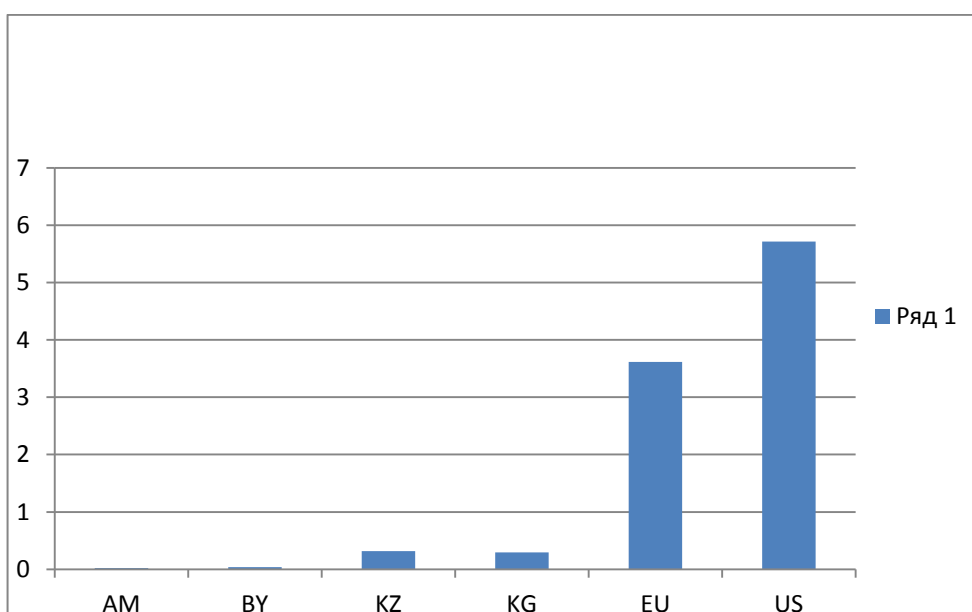
Беларусь, Казахстан и Российская Федерация 6 октября 2007 года подписали Договор о создании единой таможенной территории и формировании таможенного союза, основные цели которого заключаются в обеспечении свободного перемещения товаров при взаимной торговле, создании благоприятных условий для внешнеторгового сотрудничества с третьими странами, а также дальнейшем развитии экономической интеграции между государствами-членами. Полностью функциональным таможенный союз стал после того, как 1 июля 2010 года и 1 июля 2011 года вступили в силу соответственно таможенный кодекс таможенного союза и единый таможенный тариф, чему предшествовало упразднение всех форм таможенного контроля на внутренних границах. 18 ноября 2011 года государства члены подписали Декларацию о евразийской экономической интеграции [7], предусматривающей начало работы единого экономического пространства с 1 января 2012 года. С 29 мая 2014 года [5] президентами Республики Беларусь, Республики Казахстан и Российской Федерации подписан Договор о Евразийском экономическом союзе, который вступил в силу 1 января 2015.

По формированию ЕАЭС деятельность по организации и ведению статистики внешней торговли и двусторонней торговли ЕАЭС определена в качестве приоритетной. Основные цели сбора и распространения статистических данных о внешней и взаимной торговле заключаются в следующем:

- обеспечение полного и точного учета данных о торговле между государствами-членами и о торговле с третьими странами;
- анализ структуры и динамики торговых потоков;
- обеспечение руководящих органов ЕАЭС и всех заинтересованных сторон информацией, необходимой для принятия решений по торговой политике, таможенному тарифу и таможенному регулированию.

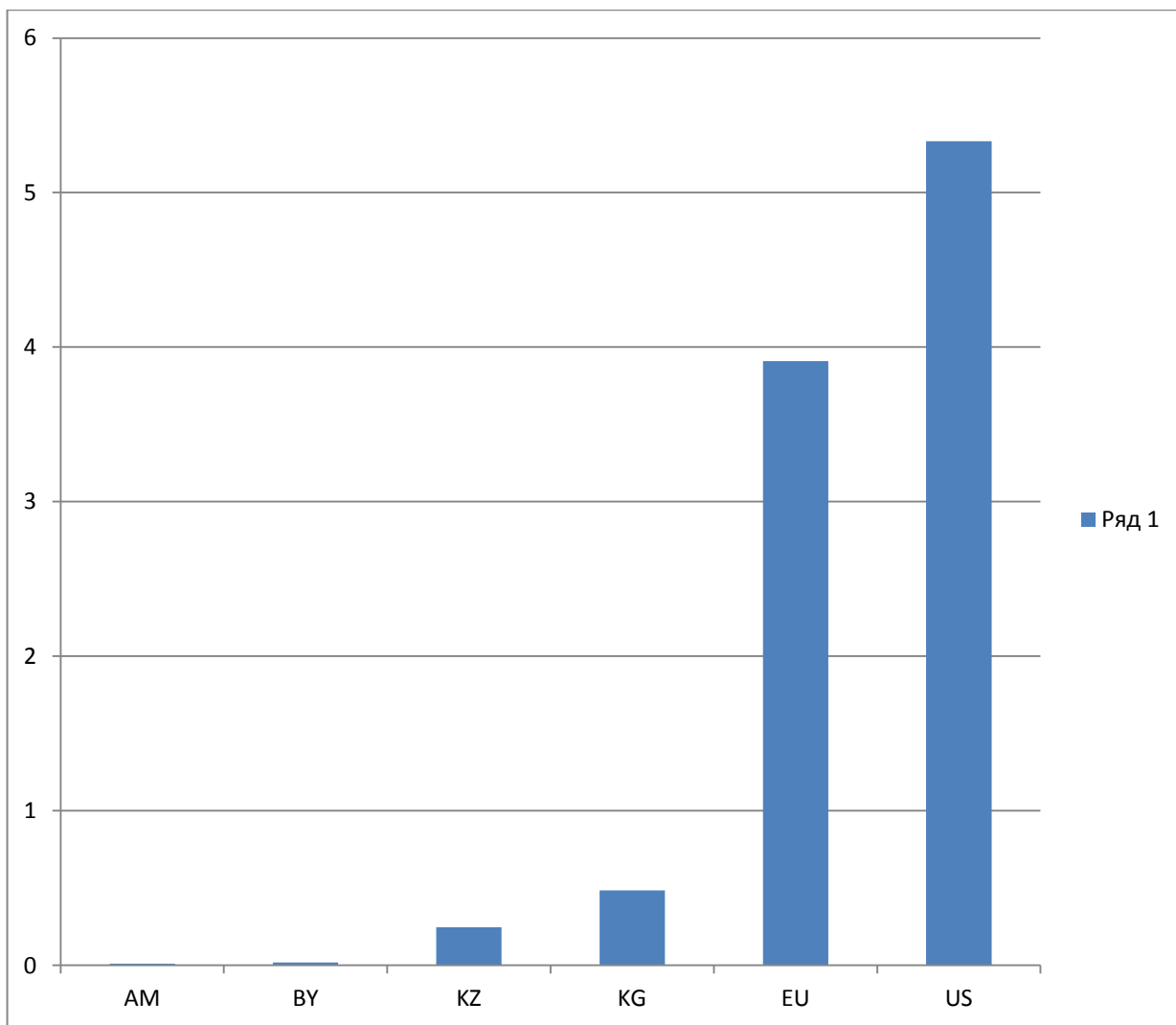
Приняты и реализуются соглашения о составлении внешнеторговой статистики в целом и о составлении двусторонней торговой статистики, а также о передаче данных во вновь созданный Статистический центр при Комиссии ЕАЭС. Подготовлена и утверждена единая методология ведения статистики внешней торговли и статистики двусторонней торговли между членами ЕАЭС.

Появление ЕАЭС поставило перед государствами-членами сложную задачу по обеспечению сбора и анализа данных о международной торговле ввиду отсутствия таможенных документов, пригодных для этой цели. С целью обеспечения сбора необходимых данных государства-члены создали учреждение, которое отвечает за сбор данных о международной торговле, и которое разработает план действий по организации статистического наблюдения за взаимной торговлей.



Источник: http://www.eurasiancommission.org/ru/act/integr_i_makroec/dep_makroec_pol/investigations/Documents/EEC_Model_RUS.pdf

Рис.2. Доли стран — получателей экспортных поставок



Источник: http://www.eurasiancommission.org/ru/act/integr_i_makroec/dep_makroec_pol/investigations/Documents/EEC_Model_RUS.pdf

Рис.3. Доли стран – источников импортных поставок в РФ

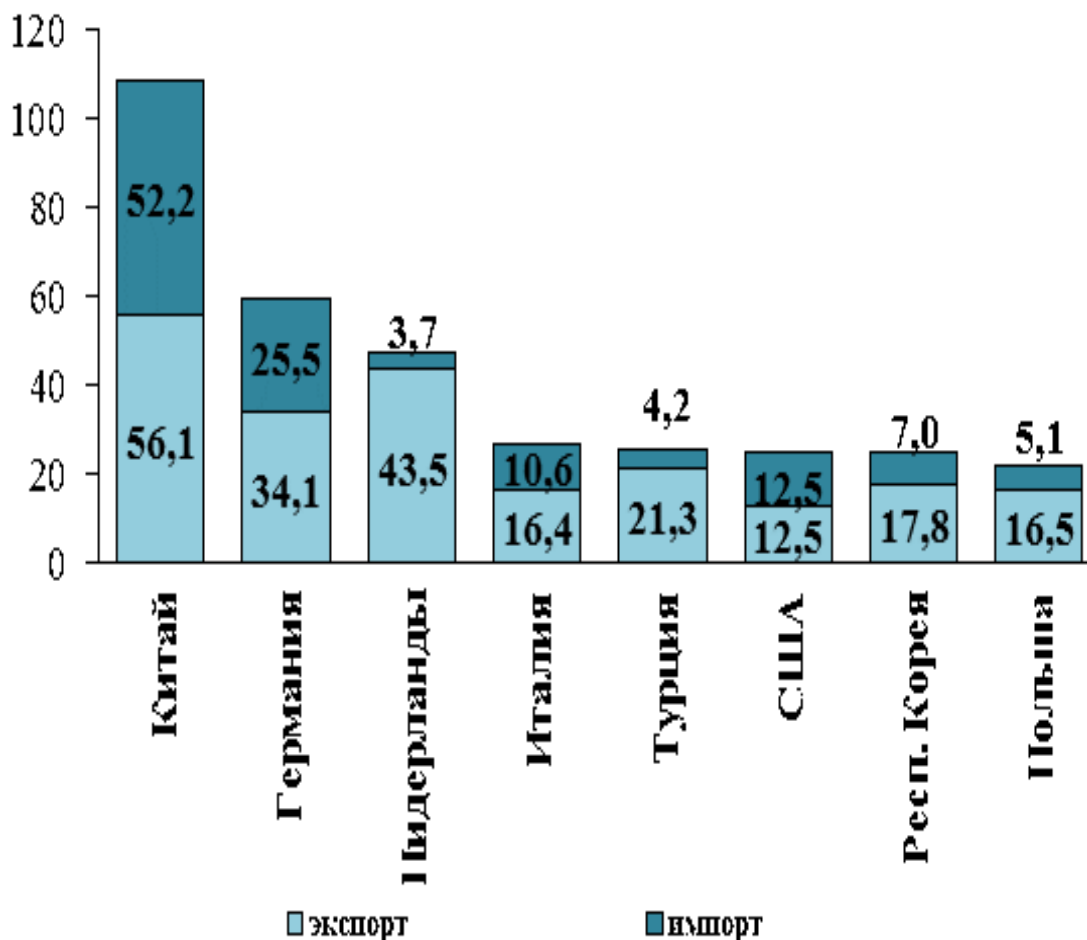
На основе последних имеющихся ежегодных таможенных данных был определен перечень потенциальных респондентов. В целях организации эффективного контроля данных была создана база данных, содержащая подробные сведения о торговле в разбивке по кодам товарной номенклатуры, включая средние ежемесячные показатели по количеству и стоимости экспорта и импорта и диапазон возможной удельной стоимости данных товаров. Также планируется как можно шире распространять среди потенциальных респондентов информацию о целях и сроках проведения нового статистического обследования, частоте представления отчетности и методологии составления данных.

Рассматриваются планы по разработке нового или пересмотру действующего законодательства, с тем чтобы установить ответственность респондентов за непредставление требуемых данных или представление неверных данных, а также ответственность налоговых органов за передачу (на периодической основе) уполномоченному статистическому органу необходимой информации для составления статистики торговли. Наличие информации, полученной от налоговых органов, позволит ответственному учреждению более эффективно организовать свою работу, включая создание и периодическое обновление обследуемой совокупности и определение порогов исключения из отчетности.

Страны дальнего зарубежья являются главными торговыми партнерами России. По итогам 2018 года их доля в товарообороте составила 88,2 %, в экспорте – 87,8 %, в импорте – 89,0 процента.

Внешнеторговый оборот России со странами дальнего зарубежья в январе-декабре 2018 г. составил 606,6 млрд. долл. США и относительно 2017 года увеличился на 18,4 процента. Экспорт вырос на 27,5 % до 394,7 млрд. долл. США, импорт – на 4,6 % до 211,9 млрд. долл. США[19].

Лидирующие позиции среди стран-членов Евросоюза занимают Германия, Нидерланды (в значительной мере за счет больших объемов реэкспорта российских углеводородов) и Италия, на долю которых приходится 45,5 % внешнеторгового оборота с данной группой стран.



Источник : http://www.ved.gov.ru/monitoring/foreign_trade_statistics/monthly_trade_russia/

Рис.4 . Внешнеторговый оборот России со странами дальнего зарубежья (январь-декабрь 2018 г)

Наиболее важными внешнеторговыми партнерами среди стран АТЭС являются Китай, США, Япония и Республика Корея, на долю которых по итогам 2018 года пришлось 84,1 % внешнеторгового оборота с данной группой стран.

По итогам 2018 года Китай – крупнейший внешнеторговый партнер России (15,7 % торгового оборота России или 108,3 млрд. долл. США). Российский экспорт в Китай составил 56,1 млрд. долл. США, увеличившись на 44,1% к 2017 году [19].

Доля других крупнейших партнеров России в 2018 году составила 8,7 % для Германии, 6,9 % для Нидерландов, 3,9 % для Италии, 3,7 % для Турции.

Внешняя торговля Российской Федерации со странами СНГ в январе-декабре 2018 г.



Источник : http://www.ved.gov.ru/monitoring/foreign_trade_statistics/monthly_trade_russia/

Рис.5. Внешняя торговля РФ со странами СНГ (январь-декабрь 2018)

2.2. Методы таможенного регулирования внешнеэкономической деятельности

В общей теории права различают два основных метода правового регулирования общественных отношений:

- императивный (основанный на формуле «власть подчинение»);
- диспозитивный (основанный на равенстве участников и свободе их действий в определенно установленных нормой пределах).

Их еще именуют авторитарным и демократичным методами. Императивный (авторитарный), или властно-побудительный, метод - строго обязательный, не допускающий отступлений от требований юридического установления. Данный метод в качестве основного юридического средства использует властное предписание. Что предписано, то и следует делать, не допуская каких-либо отступлений. Этот метод чаще всего присущ административному и уголовному праву, хотя используется конституционным правом, встречается в иных отраслях права. Юридическим фактом для возникновения правоотношений в данном случае является государственно-властное предписание (приказ о переводе на другую работу, решение суда и др.).

Диспозитивный метод (демократичный) основан на учете инициативы, самостоятельности в выборе того или иного поведения участниками регулируемых отношений. Он допускает возможность сторонам урегулировать собственные действия по своему усмотрению. Законом лишь определяются пределы такого усмотрения либо устанавливаются определенные процедуры. Данный метод специфичен для гражданского, семейного права.

«Специфика таможенного дела как объекта правового регулирования состоит в целенаправленной деятельности государства по регулированию внешнеэкономической деятельности посредством установления порядка и условий перемещения через таможенную границу товаров транспортных

средств, поэтому в таможенно-правовом регулировании ВЭД превалирует властный метод. Он проявляется в установлении всевозможных обязательных предписаний, запретов и ограничений» [12, с. 36].

Предписания возлагаются на прямые юридические обязанности, как на таможенные органы, так и на участников внешнеэкономической деятельности по совершению определенных действий, предусмотренных соответствующей правовой нормой (например, действий по декларированию товаров и их последующему таможенному оформлению).

Запреты, «фактически те же предписания, но в отличии от первых, они возлагают обязанность на субъектов (в основном это касается участников ВЭД, но в ряде случаев и должностных лиц таможенных органов) не совершать тех или иных строго оговоренных действий, если они стали причастными к условиям, предусмотренным правовой нормой (например, запрет для участников ВЭД на пользование товарами и транспортными средствами, таможенное оформление которых не завершено, без разрешения таможенных органов)» [12, с. 36].

А ограничения, в свою очередь выступают в качестве правил, определяющие какие-либо рамки, границы дозволенного или условия. В качестве примера здесь можно привести контингентирование экспорта и импорта, т.е. количественные или стоимостные ограничения экспорта и импорта, вводимые на определенный срок по отдельным товарам и услугам, странам или группам стран. Ограничения на перемещение товаров и транспортных средств могут устанавливаться как в российских нормативно-правовых актах (указах Президента, постановлениях Правительства), так и в актах международного права (международных договорах и решениях межправительственных организаций).

Менее широко, но все же применим в таможенном регулировании внешнеэкономической деятельности и диспозитивный метод. В большинстве случаев он проявляется в правовой регламентации правомочий тех или иных участников таможенных правоотношений. Например, в соответствии с

положениями ТК ЕАЭС, участник ВЭД вправе в любое время выбрать любой таможенный режим или изменить его на другой независимо от характера, количества товаров, страны их происхождения и прочих условий.

То есть вправе изменить либо не изменить режим по своему усмотрению (диспозитивно). Еще пример: право сотрудников таможенного органа использовать те формы таможенного контроля, которые они считают достаточными для обеспечения соблюдения законодательства о таможенном деле. Иными словами, будет ли сотрудник таможенного органа при таможенном оформлении делать тотальный досмотр товара или руководствуясь своим личным опытом и прочими обстоятельствами, сочтет вполне достаточным и ограничиться лишь его поверхностным визуальным осмотром – это его субъективное право, это он несет персональную ответственность как государственный служащий. Наряду с общеправовыми методами таможенного регулирования внешнеэкономической деятельности применяются и так называемые специальные методы – методы тарифного и нетарифного регулирования ВЭД.

«Методы тарифного регулирования внешнеэкономической деятельности основаны на использовании ценового фактора влияния на внешнеэкономический оборот. Такое влияние осуществляется посредничеством установления и взимания таможенных пошлин и иных таможенных платежей при перемещении товаров и транспортных средств через таможенную границу ЕАЭС» [13, с. 89].

Государство посредством изменения ставок таможенных платежей в ту или иную сторону всегда должно искать компромисс между своими интересами, интересами участников внешнеэкономической деятельности и интересами потребителей, ввозимых и вывозимых из страны товаров. Сбалансировать этот треугольник довольно непростая задача. Так, например, посредством увеличения размера (ставки) таможенных платежей за единицу того или иного ввозимого в страну товара можно получить дополнительные средства в государственный бюджет и потратить их на нужды общества. Но при этом

неизбежно будут увеличены цены на товары, снизится их окупаемость и как следствие – объемы товарооборота через границу, и опять-таки снизится общая сумма взимаемых таможенных платежей.

С другой стороны, если неоправданно занижить ставки таможенных платежей на ввозимые товары, то это неизбежно приведет к росту общего объема ввозимых товаров, как следствие – к росту общей суммы взимаемых таможенных платежей (пополнению доходов государства) и, наконец, к удовлетворению интересов российских потребителей ввозимых товаров (ведь цены прямо пропорциональны ставкам таможенных пошлин). Но на самом деле не все так просто. Ведь не секрет, что к сожалению, потребительские свойства российских товаров, зачастую несколько хуже, чем у аналогичных иностранных товаров, и их окупаемость регулируется в том числе таможенно-тарифными методами. А появление на внутреннем рынке РФ большого количества дешевых иностранных товаров неизбежно приводит к снижению окупаемости отечественных аналогов и как следствие – к банкротству российских производителей таких товаров, росту безработицы и другим социальным последствиям негативного характера.

Таким образом, сбалансировать оптимальные ставки таможенных платежей весьма и весьма непростая задача и к сожалению, до сих пор в нашей стране пока, что не существуют концепции и не разработана методика количественного анализа влияния изменения размеров ставок таможенных платежей на общие экономические показатели жизни общества. Можно лишь с уверенностью сказать (и то по оценкам западных специалистов), что экономические последствия изменения ставок таможенных тарифов в ту или иную сторону становятся ощутимы в обществе не ранее 7-10 лет.

В условиях либерализации внешней торговли РФ ее национальной экономики целями тарифного регулирования внешнеэкономической деятельности со стороны государства являются пополнение доходной части бюджета за счет взимания таможенных пошлин, налогов и иных платежей, но и стимулирование развития в нашей стране потенциально конкурентоспособных

на мировом рынке производств, в настоящее время недостаточно конкурентоспособных, но все же имеющих шансы обрести конкурентоспособность, а также регулирования темпов свертывания бесперспективных отраслей с целью минимизации социальных издержек такого свертывания (прежде всего, когда отсутствует реальная возможность трудоустройства занятого в таком производстве населения). Все эти цели свидетельствуют о сложности и многообразии таможенно-тарифной политики нашего государства.

Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности осуществляется также посредством выдачи компетентными органами всевозможных лицензий на осуществление тех или иных экспортно-импортных операций, квотирования поставок определенного товара в пределах оговоренного режима, сертификации продукции на соответствие национальным стандартам и требованиям, а также посредством применения иных мер нетарифного регулирования. Нетарифными эти меры названы потому, что в их основе не лежит ценовой фактор, как в случае с мерами тарифного регулирования. Такой вывод следует и из буквально толкования самой формулировки.

Методы нетарифного регулирования (как, впрочем, и тарифного) носят некий оттенок императивности и позволяют действительно влиять на рост внешнеторгового дефицита, выравнивать торговый и платежный балансы, более рационально распоряжаться иностранной валютой при ее острой нехватке для закупки за рубежом наиболее необходимых в стране товаров, способствует защите национальных производителей и потребителей ввозимых товаров.

Соответственно, методы таможенного регулирования внешнеэкономической деятельности обусловлены спецификой такого регулирования, а также спецификой деятельности таможенных органов, а потому связаны с императивными установками и детальной регламентацией поведения субъектов внешнеэкономической деятельности.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

1. Государственная система таможенно-правового регулирования включает в себя элементы, выделение которых и дает возможность определить их специфику как самостоятельного правового явления. Эти элементы вытекают из анализа таможенного режима и правоотношений, которые складываются в сфере внешнеэкономической деятельности. К ним относятся:

- цель таможенно-правового регулирования;
- объект и предмет таможенно-правового регулирования;
- государственные органы - субъекты таможенно-правового регулирования;
- принципы таможенно-правового регулирования;
- особый порядок деятельности, действий или поведения граждан, юридических лиц, государственных органов и их должностных лиц в сфере международной торговли, направленный на реализацию заинтересованными лицами своих субъективных прав и интересов;
- осуществление контроля уполномоченными субъектами за соблюдением установленных правил таможенно-правового регулирования;
- привлечение лиц, нарушающих правила регулирования, к установленной законом ответственности.

2. Стратегической целью таможенного регулирования внешнеэкономической деятельности предприятий можно определить, как обеспечение безопасных условий жизни населения РФ и экономической безопасности государства, содействие социальному и экономическому прогрессу.

3. Объектом таможенного регулирования является внешнеэкономическая деятельность, поведение людей, направленное на перемещение товаров через

таможенную границу. Их осуществление означает выполнение обязанностей и реализация прав для сторон таможенных правоотношений.

Товары и транспортные средства, перемещаемые через таможенную границу, в таможенно-правовых отношениях является предметом таможенно-правового регулирования.

4. Таможенное регулирование внешнеэкономической деятельности юридических необходимо понимать, как определенную нормативными актами деятельность компетентных государственных органов, направленную на обеспечение таможенной безопасности с помощью административных и экономических ограничений для свободного в перемещения товаров через таможенную границу.

В общем понимании таможенное регулирование является отражением государственного влияния на внешнеэкономическую деятельности предприятий.

В широком смысле таможенное регулирование - это государственная деятельность, в соответствии с которой формируются общественные отношения, регулируемые нормами таможенного права - таможенные правоотношения.

В узком смысле таможенное регулирование рассматривается как урегулированный нормами права порядок реализации мер нетарифного и таможенно-тарифного регулирования с помощью таможенного администрирования

5. Правовая природа таможенного регулирования внешнеэкономической деятельности юридических лиц выражается прежде всего в его социальной направленности, поскольку оно обеспечивает возможность реализации норм материального права различных отраслей.

Соответственно, каждое мероприятие таможенно-правового регулирования, является комплексом юридически закрепленных норм, имеющих целью практическую реализацию таможенной политики государства.

Таможенно-правовое регулирование как юридическое явление характеризуется также тем, что в его ходе возникают таможенно-административные отношения - самостоятельный вид правовых отношений.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. Генеральное соглашение по тарифам и торговле 1994 года (ГАТТ/GATT) [рус., англ.] (Вместе с <Договоренностями в отношении положений о платежном балансе, освобождения от обязательств, о толковании статей II:1 «b», XVII, XXIV, XXVIII>, «Марракешским протоколом...») (Заключено в г. Марракеше 15.04.1994). // Собрание законодательства РФ. 10 сентября 2012 г. N 37 (приложение, ч. VI). С. 2524 - 2538.
2. Договор о Евразийском экономическом союзе (Подписан в г. Астане 29.05.2014) (ред. от 11.04.2017). [Электронный ресурс]. // Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_163855/ (дата обращения 07.12.2018).
3. Международная конвенция об упрощении и гармонизации таможенных процедур [Электронный ресурс]: (совершено в Киото 18.05.1973 г.) (в ред. Протокола от 26.06.1999 г.). – Режим доступа: <http://base.garant.ru/2566923/> (дата обращения 07.12.2018).
4. Конституция Российской Федерации. С гимном России: принята всенар. голосованием 12 дек. 1993 г.: с учетом поправок , внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ). // Официальный текст Конституции РФ с внесенными поправками от 05.02.2014 опубликован на Официальном интернет-портале правовой информации <http://www.pravo.gov.ru>, 26.02.2014, в «Собрании законодательства РФ», 03.03.2014, N 9, ст. 851.
5. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (приложение N 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_215315/ (дата обращения 07.12.2018).

6. Декларация от 18.11.2011 «О евразийской экономической интеграции» [Электронный ресурс]. // Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_121934/(дата обращения 07.12.2018).
7. Федеральный закон от 08.12.2003 N 164-ФЗ (ред. от 28.11.2018) «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности». // «Собрание законодательства РФ», 15.12.2003, N 50, ст. 4850.
8. Федеральный закон от 28.10.2018 N 164-ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности».
9. Галузо, В.Н. Таможенное право/В.Н Галузо. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2016. - 367 с.
10. Налоговая система. / Под ред. Н.Г. Кузнецова. - М.: РИОР: ИНФРА-М, 2017. - 583 с.
11. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности в условиях вступления Российской Федерации во Всемирную торговую организацию. / под ред. Г. К. Дмитриевой. - М.: Норма: ИНФРА-М, 2017. - 192 с.
12. Сафоненков, П.Н. Совершенствование деятельности таможенных органов по обеспечению прав участников: дисс. ...к.ю.н /П.Н. Сафоненков. - М.: ИЦ РИОР, НИЦ ИНФРА-М, 2016. - 222 с.
13. Цветинский, М.П. Таможенно-тарифное регулирование внешнеэкономической деятельности и таможенная стоимость/М.П. Цветинский. - М.: БИНОМ. ЛЗ, 2016. - 362 с.
14. Таможенное право. / Отв. ред. О. Ю. Бакаева. - М.: Норма: ИНФРА-М, 2016. - 512 с.
15. Статистика международной торговли товарами: концепции и определения. [Электронный ресурс]. // Режим доступа: [https://unstats.un.org/unsD/trade/eg-imits/IMTS%202010%20\(Russian\).pdf](https://unstats.un.org/unsD/trade/eg-imits/IMTS%202010%20(Russian).pdf) (дата обращения 07.12.2018).
16. Статистика международной торговли товарами: Руководство для составителей [Электронный ресурс]. // Режим доступа:

http://complex.imexp.ru/wp-content/uploads/2015/01/intl_trade_stats_guide_rus.pdf#1
(дата обращения 07.12.2018).

17. Glossary of international customs terms [Электронный ресурс]. // Режим доступа: <http://www.tsouz.ru/Docs/kodeks/Documents/glossary.pdf> (дата обращения 07.12.2018).

18. Доли стран — получателей экспортных поставок, Доли стран — источников импортных поставок. [Электронный ресурс]. // Режим доступа: http://www.eurasiancommission.org/ru/act/integr_i_makroec/dep_makroec_pol/investigations/Documents/EEC_Model_RUS.pdf (дата обращения 07.12.2018).

19. Обзор внешней торговли – Портал ВЭД. [Электронный ресурс]. // Режим доступа: http://www.ved.gov.ru/monitoring/foreign_trade_statistics/monthly_trade_russia/ (дата обращения 07.12.2018).