

ОГЛАВЛЕНИЕ

Введение	3
Глава 1. Общая характеристика таможенных платежей и методы их определения	
1.1 Понятие и виды таможенных платежей при импорте товаров в Российскую Федерацию.....	5
1.2 Методы определения таможенной стоимости товаров и механизм администрирования таможенных платежей в условиях импорта.....	14
Глава 2. Анализ развития администрирования таможенных платежей в Российской Федерации	
2.1 Общий анализ структуры импорта товаров в Российской Федерации.....	24
2.2 Проблемы и перспективы администрирования таможенных платежей в условиях ЕАЭС.....	34
Заключение	41
Список использованных источников	43

ВВЕДЕНИЕ

Администрирование таможенных платежей представляет собой целый механизм, благодаря которому таможенные органы осуществляют контроль над тем, чтобы таможенные платежи были уплачены в соответствии с установленными требованиями и нормами таможенного законодательства.

Как такового определения понятию «администрирование таможенных платежей» не существует, однако с уверенностью можно сказать о том, что администрирование – это, прежде всего, контроль.

Одной из главной задач, которая стоит перед таможенными органами на современном этапе, является пополнение государственного бюджета, то есть выполнение фискальной функции. Из этого следует, что администрирование таможенных платежей – это прямой путь к наращиванию экономической мощи государства.

Сегодня, когда объем импорта товаров в Российскую Федерацию по многим показателям превышает объем экспорта таких товаров, контроль таможенной стоимости и таможенных платежей становится необходимой мерой защиты нашего внутреннего национального рынка. Именно в этом и заключается актуальность данной курсовой работы.

Объект курсовой работы – процесс администрирования таможенных платежей в условиях импорта.

Предмет курсовой работы – структура импорта товаров в Российской Федерации.

Цель курсовой работы - определить значение администрирования таможенных платежей от импорта товаров в Российскую Федерацию.

В соответствии с поставленной целью в работе решались следующие задачи:

– определить виды таможенных платежей при импорте товаров в Российскую Федерацию;

- охарактеризовать механизм администрирования таможенных платежей в условиях импорта;
- проанализировать структуру импорта товаров в Российскую Федерацию;
- выявить основные проблемы и перспективы администрирования таможенных платежей в ЕАЭС.

Методами данного исследования являются: сравнение, анализ и синтез.

Информационной базой для исследования стали труды таких отечественных научных деятелей, как: А.С. Голубева, Е.В. Фарценкова, Ю.В. Карасева, А.В. Аносов, а также учебные пособия, учебники, сборники и ресурсы сети Интернет.

В первой главе рассматриваются виды таможенных платежей и механизм их администрирования, а также методы определения таможенной стоимости товаров. Во второй главе проводится анализ структуры импорта товаров в Российскую Федерацию, и выявляются основные проблемы администрирования таможенных платежей в ЕАЭС.

ГЛАВА 1. ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ТАМОЖЕННЫХ ПЛАТЕЖЕЙ И МЕТОДОВ И МЕТОДЫ ИХ ОПРЕДЕЛЕНИЯ

1.1 Понятие и виды таможенных платежей при импорте товаров в Российскую Федерацию

Институт таможенных платежей, прежде всего, основывается на том, что в действие приводится правовой механизм установления и взимания этих таможенных платежей. Эффективность применения таможенных платежей в системе финансовой и таможенной политики российского государства полностью зависит от правового механизма.

Стоит отметить, что на сегодняшний день как такового понятия «таможенные платежи» не существует, что, несомненно, является главной причиной рождения множества спорных моментов, касающихся правильной трактовки данного понятия.

Таможенные платежи обладают определенными особенностями, которые характеризуются их обязательным характером, наличием определенной процедуры установления таких платежей, областью применения, а также особенностями взимания. Согласно российскому законодательству, уплата таможенных платежей, налогов и сборов должна проводиться любым лицом в обязательном порядке.

Для того чтобы пройти весь долгий процесс установления таможенных платежей, необходимо осознавать тот факт, что для осуществления данной цели следует пройти множество долгих и сложные технических этапов и процессов. Такие этапы и процессы необходимы не только для того, чтобы установить необходимый перечень таможенных платежей, но и для того, чтобы узнать как можно больше информации обо всех необходимых составляющих элементах.

Итак, такими элементами являются следующие [23]:

- определение плательщика;
- вычисление объекта обложения;
- определение базовой ставки;
- порядки исчисления;
- необходимые сроки уплаты платежей.

Вдобавок ко всему следует отметить, что таможенные платежи должны устанавливаться при помощи не только таможенного, но и налогового законодательства.

Правительство Российской Федерации занимается решением определенных конкретных вопросов, которые непосредственно связаны с установлением таможенных пошлин и сборов. Также, Правительство Российской Федерации устанавливает ставки таможенных пошлин и сборов, связанных с оформлением товаров, предоставлением определенных льгот.

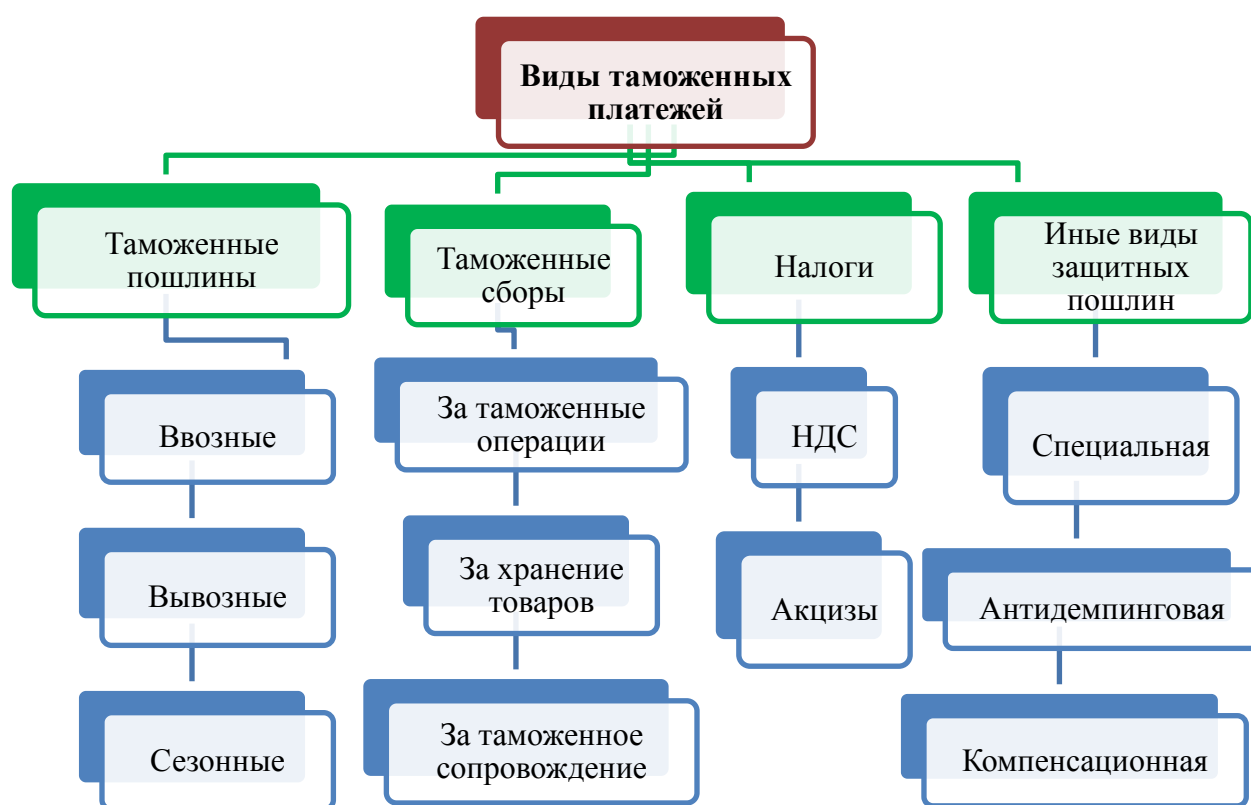
Однако параллельно и налоговое законодательство также регламентирует несколько важных моментов, которые связаны с формированием налогов. Так, Налоговый кодекс Российской Федерации содержит в себе ставки акцизов и НДС, а также перечень товаров, которые попадают под акциз [23].

Стоит отметить, что таможенные платежи являются необходимой частью формирования федерального бюджета. По статистике, именно за счет поступлений от уплаты таможенных платежей формируется более трети от общего дохода государства. При этом бюджетное распределение страны необходимо проводить, учитывая ее региональные интересы.

Исходя из всего вышесказанного, можно сделать вывод о том, что таможенные платежи представляют собой обязательные для уплаты платежи, которые взимаются уполномоченными на это должностными лицами таможенных органов при перемещении товаров через таможенную границу ЕАЭС.

Итак, на основании Таможенного кодекса ЕАЭС все таможенные платежи характеризуются (рис.1):

1. ввозными таможенными пошлинами (при импорте товаров из других стран);
2. вывозными таможенными пошлинами (при экспорте товаров в другие страны);
3. налогом на добавленную стоимость (далее - НДС), который взимается при осуществлении ввоза товаров на таможенную территорию ЕАЭС;
4. акцизом (или акцизами), который взимается при осуществлении ввоза товаров на таможенную территорию ЕАЭС;
5. а также таможенными сборами.



Источник: Таможенные платежи и их виды. – 2006-2018. – Электрон.дан. - Режим доступа:
https://studme.org/1405100330727/pravo/tamozhennye_platezhi_vidy (дата обращения 05.12.2018)

Рис. 1. Виды таможенных платежей

Таможенные платежи являются очень важными для государства, так как они выполняют, как минимум, две главные функции: это регулирующая и фискальная функции [24].

Регулирующая функция – это такая функция, выполняемая таможенными платежами, которая включает в себя большой ассортимент основных экономических мер, таких как:

- проведение политики протекционизма (то есть меры направлены на защиту отечественных производителей);
- либерализация внешнеторговых связей (для того, чтобы заполнить внутренний рынок теми товарами, которые больше всего пользуются спросом).

Фискальная функция – это такая функция, осуществляемая таможенными платежами, при которой главным источником дохода государственного бюджета являются денежные средства, которые поступают в государственный бюджет страны.

Для того чтобы защитить экономические интересы, как России, так и ЕАЭС в области таможенного дела могут применяться следующие виды таможенных пошлин:

- специальные пошлины (в том числе предварительные);
- антидемпинговые пошлины (в том числе предварительные);
- компенсационные пошлины (в том числе предварительные).

Для того чтобы проводить незамедлительное регулирование общих объемов импорта определенных категорий ввозимых товаров законодательство Российской Федерации иногда устанавливает сезонные таможенные пошлины [14].

Однако отрицание существования других функций таможенных платежей было бы ошибкой. Помимо фискальной и регулирующей функций существуют еще такие важные функции как: контрольная, балансирующая, статистическая и прочие.

Стоит также отметить, что на самом деле в условиях импорта товаров в Российскую Федерацию необходимость в уплате различного рода таможенных платежей намного больше, чем при экспорте товаров из Российской Федерации.

Таможенная пошлина – это необходимый для уплаты платеж, который уплачивается при перемещении товаров через таможенную границу и который имеет ключевое значение во всей системе таможенных платежей, а также в системе регулирования внешнеэкономической деятельности [14].

Однако стоит все же отличать таможенную пошлину от налога. Таможенная пошлина характеризуется преобладанием регулирующей функцией над фискальной.

Таможенные пошлины можно классифицировать по разным критериям:

- по направлению перемещения товаров;
- по способу исчисления таможенной пошлины;
- по особенностям установления и порядку введения таможенных пошлин.

Первый критерий «по направлению перемещения товаров» делит таможенные пошлины на ввозные (их еще называют импортными) и вывозные (то есть экспортные).

Итак, ЕАЭС занимается установлением импортных таможенных пошлин, которые унифицированы для всех государств, входящих в ЕАЭС. Что же касается ставок экспортных таможенных пошлин, то их устанавливает каждое государство отдельно от другого государства ЕАЭС в соответствии с национальным законодательством [11].

Как в Российской Федерации, так и по всему миру пошлины на импорт занимают большую часть от всех таможенных пошлин. Такие пошлины – это помощь своему государству и его экономике. Импортные пошлины созданы с целью защитить отечественное производство от иностранной конкуренции.

В свою очередь главная функция экспортных таможенных пошлин заключается в том, что они ограничивают вывоз определенных видов

продукции и удерживают эту продукцию, эти товары в пределах территории Российской Федерации. Такие пошлины также направлены на совершенствование определенных сфер экономики (например, при повышении экспортных пошлин на сырье).

По второму критерию классификации пошлин «по способу исчисления» таможенные пошлины могут быть [14]:

- 1) адвалорными – для таких пошлин тарифные ставки установлены в процентах к таможенной стоимости товаров;
- 2) специфическими – это такие пошлины, которые устанавливаются исходя из физических характеристик товаров в их натуральном выражении;
- 3) комбинированными – в данном случае комбинированные пошлины сочетают в себе адвалорные и специфические ставки таможенных пошлин.

Интересен тот факт, что адвалорная пошлина является самой распространенной пошлиной в мире. Это можно объяснить тем, что такие пошлины хорошо подходят, например, к уже готовым изделиям, а также к машинной, научной и технической продукции.

Главным достоинством адвалорной пошлины при ее применении является хорошая защита национального рынка от различного рода резких колебаний в ценах на конкретный товар уже на мировом рынке. Однако у данного вида таможенной пошлины существуют и недостатки, главными из которых можно назвать необходимость точного определения цены выбранного товара, а также правильное определение таможенной стоимости.

Необходимо отметить, что ставки таможенных пошлин нельзя изменить по желанию лиц, которые осуществляют перемещение товаров через таможенную границу, так как эти ставки едины и устанавливаются законодательно.

Третий критерий классификации таможенных пошлин «по порядку введения пошлин» делит таможенные пошлины на ординарные и партикулярные.

К первым относятся такие таможенные пошлины, которые предназначены для применения в стабильных условиях внешней торговли. Также ординарные пошлины – это бессрочные пошлины.

Что же касается партикулярных пошлин, то их устанавливают при импорте товаров, но только в тех случаях, когда необходимо провести протекционистскую политику, предотвратить вред или ликвидировать угрозу по отношению к национальной экономике. Особенностью партикулярных таможенных пошлин также является то, что, в отличие от ординарных таможенных пошлин, партикулярные устанавливают на ограниченный период.

Вдобавок к вышесказанному стоит сказать, что сезонные пошлины – это и есть партикулярные пошлины, которые взимаются не на постоянной основе, а всего лишь на некоторое количество времени. Также важным моментом в описании сезонных пошлин будет являться следующие два критерия [14]:

- такие таможенные пошлины устанавливаются, как правило, на такие товары, которые способны изменять свои цены на протяжении календарного года в определенные сезоны (то есть в определенное время года);
- данный вид пошлины заменяет импортную и экспортную таможенную пошлину.

Что же касается особых пошлин, то, в отличие от сезонных, которые устанавливаются временно, рассматриваемый вид пошлины применяется исключительно для того, чтобы защитить экономические интересы как всего ЕАЭС, так и всех входящих в его состав государств, а также в данном случае существует необходимость производить оплату таких пошлин сверх уже взимаемых импортных пошлин.

Российская Федерация устанавливает особые пошлины исходя из предписаний, изложенных в Федеральном законе от 08.12.2003 № 165-ФЗ «О

специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мерах при импорте товаров».

Таким образом, существует необходимость рассмотреть процесс формирования защитных импортных мер в отношении ввозимого на российскую территорию товара.

Итак, во-первых, перед тем как назначить определенные таможенные пошлины в отношении какого-либо товара, необходимо провести официальное расследование для того, чтобы установить потребность такого назначения, основываясь на правовой базе государств-участников ЕАЭС.

Во-вторых, при установлении различного рода импортных пошлин причиной такого установления может быть наличие достаточных оснований полагать, что, увеличившись, импорт может нанести большой вред национальной экономике государства.

Существуют также и иные виды защитных пошлин, такие как [14]:

- 1) специальные;
- 2) антидемпинговые;
- 3) компенсационные.

Рассмотрим каждый вид указанных выше пошлин отдельно. Итак, специальными пошлинами называют такие пошлины, которые вводятся в действие только в тех случаях, когда обнаруживается факт роста, скачка импорта. Такие пошлины нужны для того, чтобы защитить национальный рынок от иностранной конкуренции. Такие пошлины могут взиматься независимо от того, была ли применена импортная пошлина или нет.

Второй вид рассматриваемых пошлин – антидемпинговые. Такие пошлины взимаются так же, как и специальные (то есть их применение не зависит от импортной пошлины, они могут существовать одновременно) и нацелены на борьбу с демпинговым импортом.

Для того чтобы картина стала более ясной необходимо дать определение слову «демпинг». Таким образом, демпингом называют такую ситуацию в экономике, при которой определенные товары специально

продаются по очень низким ценам, иногда даже ниже их себестоимости. Это делается для того, чтобы войти на рынок и по ценовому признаку выиграть у конкурентов.

Третий вид пошлин – компенсационные. Данные пошлины нацелены на то, чтобы качественно воздействовать на специфические субсидии какого-либо иностранного партнера на внутреннюю экономику Российской Федерации. Стоит отметить, что у специальных, антидемпинговых и компенсационных пошлин есть общая сторона – все эти виды пошлин могут взиматься наряду с импортными пошлинами.

В Российской Федерации также применяются и тарифные квоты. Тарифные квоты напрямую связаны с таможенными пошлинами. Так, например, если товары ввозятся на таможенную территорию ЕАЭС в установленном количестве (то есть квоте) и не превышают установленного объема, то в таком случае в отношении товаров таможенными органами используется пониженная ставка пошлины [14]. Однако, в том случае, когда объем все-таки превышает установленные нормы (квоты), то в ход идет повышенная ставка таможенной пошлины.

Что касается налоговой составляющей таможенных платежей, то сюда включены НДС (налог на добавленную стоимость) и акцизы. Порядок взимания налоговых таможенных платежей в Российской Федерации устанавливается Налоговым кодексом Таможенным кодексом ЕАЭС.

Стоит сказать, что налоговые таможенные платежи, включающие в себя НДС и акцизы, это косвенные налоги. Они нацелены на выполнение фискальной функции государства.

Итак, налог на добавленную стоимость представляет собой процесс изъятия какой-то части добавленной стоимости, создаваемой в процессе производства товаров или услуг в государственный бюджет [11].

Что же касается акцизов, то они устанавливаются в большинстве своем на товары широкого потребления. Их особенность заключается в том, что они уже входят в цену готового продукта.

Существует десять видов подакцизных товаров, которые объединены в четыре основные группы [14]:

- алкогольная продукция;
- табачная продукция;
- автомобильная продукция;
- горюче-смазочные материалы.

Теперь необходимо дать определение понятию «таможенные сборы». Итак, таможенными сборами называют такие таможенные платежи, которые обладают фискальной функцией и уплачиваются таможенными органами при совершении ими различного рода таможенных операций, которые непосредственно связаны с хранением, выпуском или сопровождением товаров.

Таможенные сборы бывают следующих видов:

- сборы за проведение таможенных операций (их необходимо уплачивать при различных видах декларирования);
- сборы, связанные с таможенным сопровождением товаров (необходимы при транспортировке товаров транзитом через третьи страны);
- сборы за осуществление хранения товаров (на СВХ, принадлежащих таможенным органам).

Подводя итог, можно сделать вывод о том, что таможенные платежи является неотъемлемой частью формирования государственного бюджета нашей страны. Таможенные платежи бывают разных видов и выполняют такие важные для государства функции как протекционистская, регулирующая и фискальная.

1.2 Методы определения таможенной стоимости товаров и механизм администрирования таможенных платежей в условиях импорта

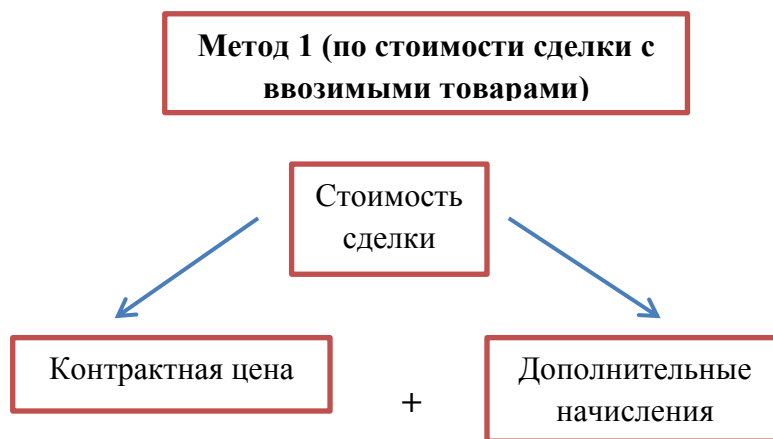
Для того чтобы рассмотреть методы определения таможенной стоимости товаров необходимо определить, что собой представляет сама таможенная стоимость. Итак, таможенной стоимостью можно назвать налоговую систему, а если быть точнее – базу, которая создана для того, чтобы правильно рассчитать таможенную пошлину, а также налог на добавленную стоимость.

В таможенном деле существует такая система, при которой производится регулярное повышение таможенной стоимости при импорте товаров. Такие меры необходимы, прежде всего, для того, чтобы пополнить доходную часть государственного бюджета, так как при этом увеличиваются соответственно и таможенные платежи.

Определив, что же такое таможенная стоимость, рассмотрим шесть основных методов определения таможенной стоимости. Особенностью этих методов является то, что их нельзя применять хаотично, они должны работать только в нужной последовательности. Из этого следует, что каждый последующий метод определения таможенной стоимости применяется лишь в том случае, если нельзя применить предыдущий метод. Стоит также сказать, что последний – шестой метод является резервным методом [17].

Таким образом, рассмотрим методы определения таможенной стоимости по порядку.

Первый метод «по стоимости сделки с ввозимыми товарами» (рис. 2). Данный метод чаще всех остальных применяется при определении таможенной стоимости. Для того, чтобы определить таможенную стоимость по первому методу необходимо сложить между собой стоимость товара в стране происхождения по инвойсу со стоимостью доставки товара до границы Российской Федерации, в результате чего мы должны получить необходимую базу для произведения правильных расчетов таможенных пошлин и НДС.



Источник: Методы определения таможенной стоимости. – 2001-2018. – Электрон.дан. - Режим доступа: http://pointers.ru/metody_opredelenija_tamozhennoj_stoimosti.phtml (дата обращения 05.12.2018)

Рис. 2. Метод по стоимости сделки с ввозимыми товарами

Стоит отметить, что основными условиями использования первого метода заключены в следующем [17]:

- должен быть заключен договор купли-продажи на оцениваемые товар (или товары);
- покупатель вправе распоряжаться и пользоваться товарами без ограничений;
- после того как товар был приобретен покупателем, продавец не имеет отношения к дальнейшей перепродажи товара (это касается и получаемого дохода на такой товар);
- как правило, продавец с покупателем – это невзаимосвязанные между собой лица;
- к контрактной цене можно прибавить определенную сумму только в том случае, если поданы сведения, подтвержденные документами.

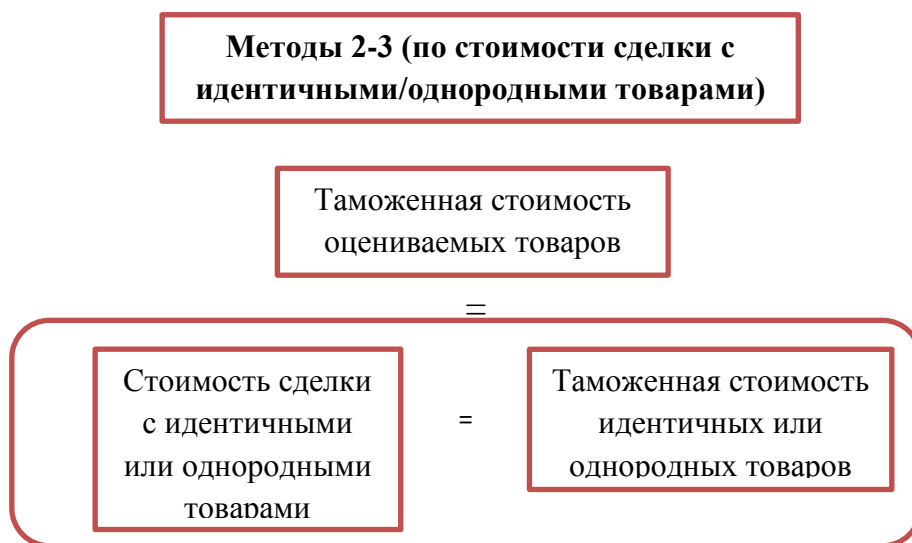
Второй метод «по стоимости сделки с идентичными товарами». С помощью данного метода таможенная стоимость определяется исходя из стоимости сделки с идентичными товарами.

Третий метод «по стоимости сделки с однородными товарами» можно рассматривать вкуче со вторым методом, так как они идентичны друг другу и

отличаются лишь тем, что во втором методе речь идет об идентичных товарах, а в третьем методе – об однородных [17].

Для того чтобы лучше понять, в чем же отличие этих двух методов, следует дать определению понятию «однородные товары». Таким образом, однородными можно назвать такие товары, которые не являются абсолютно идентичными, но, несмотря на это обладают схожими характеристиками.

Однородные товары могут состоять из схожих компонентов, а также выполняют точно такие же функции, что и определяемые товары.



Источник: Методы определения таможенной стоимости. – 2001-2018. – Электрон.дан. - Режим доступа: http://pointers.ru/metody_opredelenija_tamozhennoj_stoimosti.phtml (дата обращения 05.12.2018)

Рис. 3. Метод по стоимости сделки с идентичными/однородными товарами

Основными условиями второго и третьего методов состоят в следующем (рис. 3):

– товары, которые выбирает декларант, должны быть идентичными (при соблюдении второго метода) или однородными (при соблюдении третьего метода);

– в отношении рассматриваемых товаров уже установлена таможенная пошлина с помощью первого метода;

– продажа рассматриваемых товаров в тех же количествах и на том же коммерческом уровне;

– в том случае, если проводились корректировки, связанные с осуществлением продажи на разных коммерческих уровнях, то необходимо предоставить соответствующие документы, которые подтвердят соответствие условий проведения такой корректировки;

– также необходимо подтверждать документами разницу в расходах, которая появляется между идентичными (однородными) и оцениваемыми товарами.

Четвертый метод «на основе вычитания стоимости» (рис. 4). Данный метод основан на том, что цена, в соответствии с которой изначально были ввезены товары, является основной базой для конкретных товаров (то есть это могут быть оцениваемые, идентичные и однородные товары). При этом одним из главных условий является то, что такие товары должны быть проданы на территории нашей страны наибольшей партией в том же состоянии, в котором они были изначально [17].

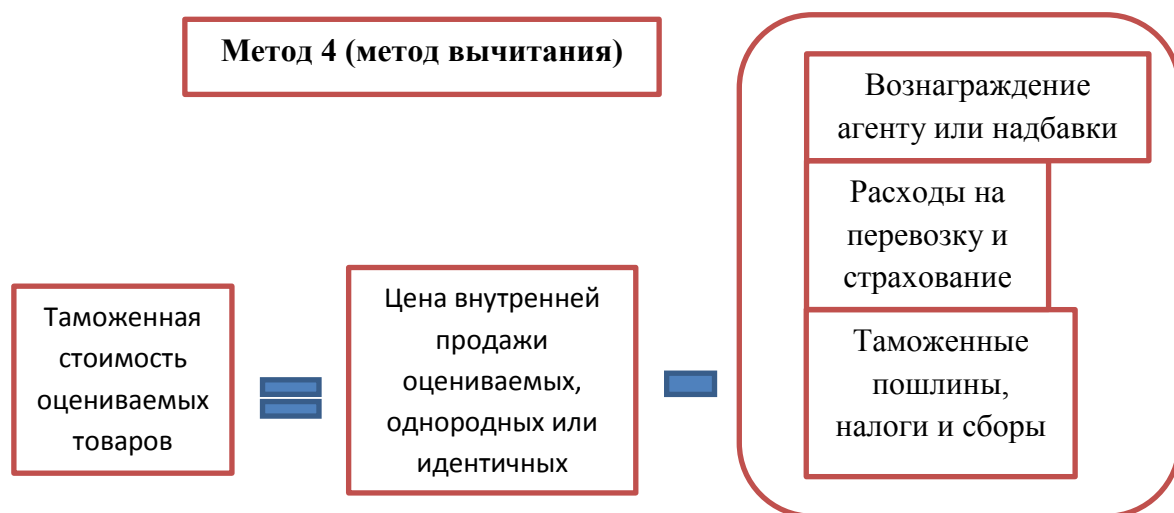
Также стоит отметить, что для того, чтобы применить четвертый метод необходимо вычесть из цены все затраты, которые имеют отношение исключительно к внутреннему рынку. Примечателен тот факт, что подобные затраты не входят в саму таможенную стоимость.

Основные условия четвертого метода заключены в следующем:

– ввезенные на территорию Российской Федерации товары должны иметь точно такое же состояние при продаже, то есть после перемещения границы они не должны каким-либо образом видоизменяться;

– лица, которым продаются товары, а также лица, которые продают эти самые товары, не взаимосвязаны между собой;

– еще одним важным условием является то, что оцениваемые и идентичные (или однородные) товары должны продаваться на внутренних рынках страны в то же время когда на территорию Российской Федерации ввозятся оцениваемые товары.



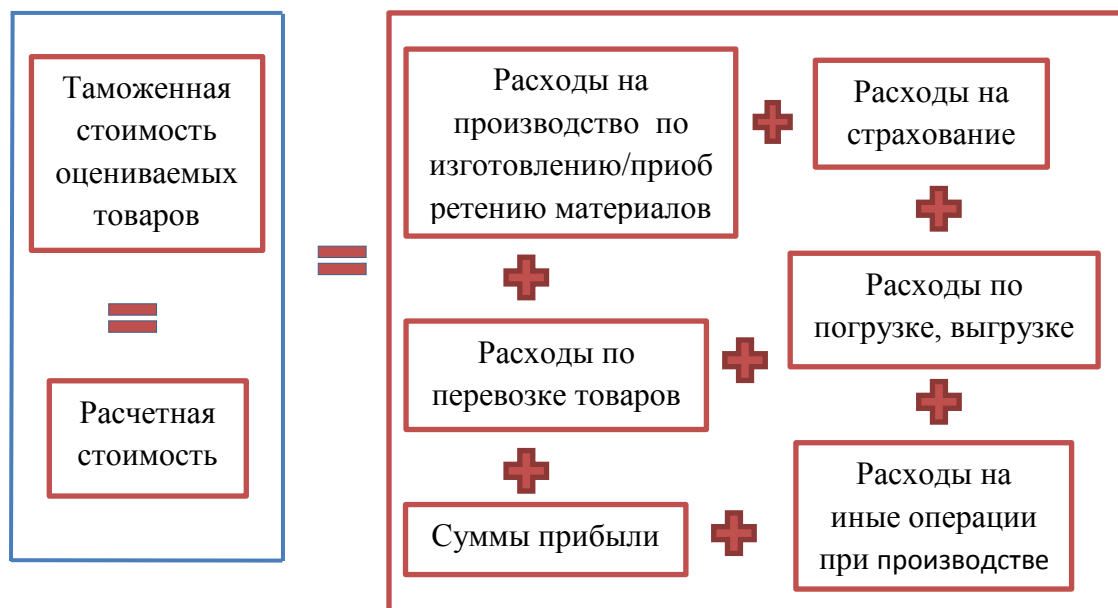
Источник: Методы определения таможенной стоимости. – 2001-2018. – Электрон.дан. - Режим доступа:
http://pointers.ru/metody_opredelenija_tamozhennoj_stoimosti.phtml (дата обращения 05.12.2018)

Рис. 4.Метод вычитания

Пятый метод «на основе сложения стоимости» (рис. 5). Этот метод базируется на учете издержек производства, и его по праву можно считать самым сложным методом, который можно будет применить только в том случае, если ни один из предыдущих методов не подошел.

Сложность метода состоит в том, что в данном случае поставщику необходимо предоставить анализ данных, касающихся себестоимости продукта. Это достаточно долгий и сложный процесс, требующий внимание к деталям, поэтому далеко не каждый поставщик сможет с легкостью выполнить такое условие [17].

Метод 5 (на основе сложения стоимости)



Источник: Методы определения таможенной стоимости. – 2001-2018. – Электрон.дан. - Режим доступа: http://pointers.ru/metody_opredelenija_tamozhennoj_stoimosti.phtml (дата обращения 05.12.2018)

Рис. 5. Метод на основе сложения стоимости

Шестой метод «резервный». Его можно применять только в тех случаях, когда осуществить определение таможенной стоимости другими пятью методами не представляется возможным. Резервный метод сам по себе является достаточно необычным. Его необычность заключается в том, что он базируется не на каких-то установленных формулах, как это было в предыдущих пяти методах, а на расчетах и оценках экспертов.

В данном методе таможенная стоимость рассчитывается на основании таких цен на конкретные товары, которые используются на внутреннем рынке страны при обычных условиях конкуренции [17].

Таким образом, можно утверждать о том, что все таможенные платежи должны взиматься в том порядке, который устанавливает законодательство стран-участниц ЕАЭС. Еще одним важным фактором в

процессе уплаты необходимых таможенных платежей является то, что такие платежи должны выплачиваться в валюте той страны ЕАЭС, в которой происходил процесс выпуска товаров [13].

В целом платежи подразделяются на три группы в зависимости от места их поступления.

Первую группу образуют таможенные платежи, которые базируются на конкретных механизмах, установленных государствами-членами ЕАЭС. Платежи из данной группы должны распределяться между государствами-членами ЕАЭС. Стоит отметить, что платежи данной группы направлены на защиту товаров Союза [18].

Вторая группа платежей включают в себя такие платежи, которые сразу пойдут в бюджетный фонд стран ЕАЭС. Платежи из второй группы существуют для того, чтобы успешно проводить балансировку налоговых режимов, касающихся как отечественных, так и иностранных товаров, а также для того, чтобы осуществлять пополнение государственного бюджета.

В третью группу входят такие платежи, которые находятся на едином счете. Платежи, входящие в эту группу должны оставаться имуществом того субъекта, который непосредственно осуществил уплату платежей до тех пор пока не будут совершены определенные действия лицами или же таможенными органами (например, подача различного рода распоряжений от лица, осуществившего внесение платежей или решение, принятое таможенными органами о взыскании).

Что касается признаков администрирования таможенных платежей, то можно выделить следующие [13]:

- 1) фискальные (то есть таможенные платежи являются одним из основных источников пополнения федерального бюджета);
- 2) управленческие (управленческий характер администрирования);
- 3) основной финансовый ресурс страны – это федеральный бюджет;

4) главная функция таможенных органов – осуществление взимания таможенных платежей;

5) администрирование подразделяется на: правовое (различные нормативные акты, решения Евразийской экономической комиссии и тому подобное) и неправовое (проведение различного рода мероприятий, осуществление планирования, прогнозов);

6) субъекты администрирования - это таможенные органы, Евразийская экономическая комиссия и лица, уплачивающие таможенные платежи;

7) еще одной особенностью администрирования является его двухуровневая система (союзная и национальная);

8) регулирование администрирования таможенных платежей осуществляется российским законодательством, законодательством ЕАЭС, а также налоговым законодательством;

9) главными задачами, стоящими перед осуществлением администрирования таможенных платежей, является, прежде всего, взимание таких платежей, контроль их уплаты и осуществление распределения доходов от импортных платежей.

Однако стоит учитывать и тот факт, что администрирование таможенных платежей и фискальная функция государства – это разные понятия, хотя и имеют схожие задачи и функции. Их различия состоят в следующем [20]:

1) в финансовой системе таможенных органов существует такой принцип, при котором происходит разделение полномочий между независимыми странами ЕАЭС; администрированием таможенных платежей руководит Евразийская экономическая комиссия (то есть постоянно действующий регулирующий орган ЕАЭС), в состав этой Комиссии входит один представитель каждой из пяти стран ЕАЭС, который наделен определенными полномочиями;

2) все страны-участницы ЕАЭС перечисляют средства, полученные в результате администрирования таможенных платежей на единый счет, после чего данные средства распределяются между всеми членами ЕАЭС.

Подводя итог, стоит сказать о том, что основными задачами администрирования таможенных платежей является осуществление контроля за правильностью исполнения таких платежей. Главными функциями таможенных платежей являются регулирующая, фискальная и протекционистская функции, которые регулируют всю систему администрирования таможенных платежей, способствуют пополнению государственного бюджета и защищают отечественные товары от иностранной конкуренции на внутреннем рынке. Также стоит сказать о том, что система администрирования таможенных платежей и система пополнения государственного бюджета тесно взаимосвязаны между собой.

ГЛАВА 2. АНАЛИЗ РАЗВИТИЯ АДМИНИСТРИРОВАНИЯ ТАМОЖЕННЫХ ПЛАТЕЖЕЙ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

2.1 Общий анализ структуры импорта товаров в Российской Федерации

На современном этапе развития российской экономики значительное место занимают международные отношения Российской Федерации с другими странами. Международная торговля товарами, как уже давно известно, основывается на импорте и экспорте товаров.

Так как импорт является незаменимым механизмом для сохранения торгового баланса нашей страны, то возникает необходимость провести общий анализ структуры импорта товаров в Российскую Федерацию. Для этого необходимо рассмотреть объемы импорта в Российскую Федерацию за последние три года, взять каждый год в отдельности, провести общий анализ импорта и его структуры и сравнить эти показатели с предыдущими периодами. Для анализа возьмем три периода: с января по декабрь 2016 года, с января по декабрь 2017 и с января по октябрь 2018 [21].

Таким образом, стоит проанализировать объемы и структуру импорта для 2016 года, затем 2017, а после этого дойти до настоящего времени, то есть 2018 года.

Итак, за 2016 год общий объем импорта продукции в Российскую Федерацию составил более 180 млрд. долл. США (далее – млрд. долл.), тем самым снизившись на 0,5% по сравнению с 2015 годом [21].

Далее проанализируем товарную структуру импорта в Российскую Федерацию из стран дальнего зарубежья за 2016 год.

Стоит отметить, что в 2016 году доля импорта машин и оборудования составила 50,3%, это означает, что стоимостный объем импорта данной продукции в рассматриваемом году вырос по сравнению с предыдущим

годом на 5,5%. Однако физические объемы импорта легковых и грузовых автомобилей значительно снизились на 24,9% и 17,6% соответственно [15].

Что касается электрического оборудования, то здесь стоимостный объем импорта, наоборот, увеличился на 4,2%, а этот же показатель для группы товаров «инструменты и аппараты оптические» вырос на 1,9%.

В товарной структуре импорта продуктов химической промышленности тоже произошли некоторые изменения, но они не очень значительные. Так, например, в 2016 году удельный вес такой продукции был 19,1% (для сравнения в 2015 году этот же показатель составлял 19,2%). Что касается стоимостного и физического показателей, то они оба возросли на 0,7% и 4,1% соответственно.

Импортный объем продукции из группы «продовольственные товары и сырье для их производства» по сравнению с 2015 годом в 2016 снизился на 1,2% и составил 12,6%. Также снизились стоимостный и физический объемы импорта на 8,2% и 9,2% соответственно. Меньше стали ввозить крупный рогатый скот, сыры и творог, рыбу, больше – жареный кофе [25].

Суммарный объем импорта текстильных изделий и обуви в 2016 году стал ниже на 0,2%, чем в предыдущем, и составил 5,9%. Также стоит отметить, что стоимостный и физический объемы тоже снизились на 2,1% и 8,6% соответственно.

Суммарный объем импорта товаров из группы «металлы и изделия из них» снизился на 0,3%. Стоимостный и физический объемы сократились на 4,4% и 5,2% соответственно. Необходимо отметить, что в 2016 году стали меньше закупать черные металлы и изделия из этих металлов.

До этого момента мы рассматривали объемы импорта товаров в Российскую Федерацию из стран дальнего зарубежья, далее стоит проанализировать товарную структуру импорта из стран СНГ.

Итак, для стран СНГ в 2016 году импорт товаров в Российскую Федерацию выглядит следующим образом. Для категории продовольственных товаров и сырья для их производства удельный вес

повысился по сравнению с этим же показателем 2015 года на 2,5% и составил 23,4%. Возросли физические объемы импорта следующих продовольственных товаров: сыры и творог (на 7,5%), сливочное масло (на 2,8%). Однако значительно сократились физические объемы импорта таких товаров как: свинина (на 83,9%), цитрусовые (на 40,2%), мясо птицы (на 8,6%) [21].

Что касается машин и оборудования, то объем импорта данной продукции из стран СНГ в 2016 году составил 23,4%, что говорит о его повышении на 3,1% по сравнению с тем же показателем 2015 года. Стоимостный объем вырос на 6,3%. Параллельно произошло снижение объемов импорта на такие товары как: аппараты оптические и механическое оборудование, и повышение импорта на легковые и грузовые автомобили [15].

Суммарный объем импорта продукции из категории «химическая промышленность» по сравнению с предыдущим годом в 2016 году понизился на 0,7% и составил 14,3%. Стоимостный объем данной продукции снизился на 12,2%, физический объем, наоборот, увеличился на 3,2%. Российская Федерация стала больше импортировать такую продукцию как: пластмасса и изделия из нее, органические продукты и продукты фармацевтики. Однако наша страна в 2016 году меньше ввезла на свою территорию лаков и красок.

Объем импорта металлов из стран СНГ к концу 2016 года составил 13,9%, повысившись на 1,4% по сравнению с 2015 годом. Стоимостный объем металлов вырос на 2%, физический – на 10%.

Стали больше ввозить труб, плоских прокатов из железа и нелегированной стали.

Общий объем импорта за 2016 год текстильных изделий стал 7,8%, увеличившись на 2,1%. Стоимостный и физический объемы также увеличились и составили 25,9% и 40,9% соответственно [25].

Что касается топливно-энергетических товаров, то объем их импорта в 2016 году составил 4%, что на 6% меньше показателя за 2015 год.

Стоимостный и физический объемы также значительно сократились на 65,1% и 13,7% соответственно.

Стоит также отметить, что крупнейшим торговым партнером Российской Федерации является Европейский союз, на его долю в 2016 году пришлось 42% всего российского товарооборота. На втором месте стоят страны АТЭС (30,1%), на третьем страны СНГ (12,2%) и на четвертом месте страны ЕАЭС (8,4) [16].

Объемы торговли со странами СНГ за январь-декабрь 2015-2016 гг. приведены ниже (Таблица 1):

Таблица 1

Объемы торговли со странами СНГ в январе-декабре 2015-2016 гг.

Страны СНГ	Импорт за январь-декабрь 2015 года (в млн. долл.)	Импорт за январь-декабрь 2016 года (в млн. долл.)
Азербайджан	518	447
Армения	210	380
Беларусь	9670	10165
Казахстан	4897	3620
Киргизия	72	172
Молдова	186	250
Таджикистан	53	27
Туркменистан	74	333
Узбекистан	602	765
Украина	5674	3951

Источник: Официальный сайт ФТС России. – 2004-2018. – Электрон.дан. Режим доступа: <http://www.customs.ru/index.php> (дата обращения 10.12.2018)

Главными экономическими партнерами нашей страны в 2016 году среди стран дальнего зарубежья стали следующие страны: Китай (товарооборот в 2016 году 66,2 млрд. долл.), Германия (40,8 млрд. долл.), Нидерланды (32,4 млрд. долл.), США (20,4 млрд. долл.), а также Италия, Япония, Турция, Республика Корея, Франция и Польша [16].

Таким образом, мы подошли в 2017 году. В 2017 году общий объем импорта в Российскую Федерацию по всем категориям товаров составил 228,6 млрд. долл., увеличившись на 24,6%, если сравнивать с тем же показателем за 2016 год [21].

Если рассматривать импорт товаров из категории «машины и оборудование» по странам дальнего зарубежья, то можно прийти к выводу о том, что объем импорта данной продукции незначительно увеличился (на 1,7%) и составил в 2017 году 51,9%. То же самое можно сказать и о стоимостном объеме импорта машин и оборудования, он тоже увеличился, но уже значительно, то есть увеличение в 2017 году по сравнению с 2016 годом произошло на 28,7% [15].

Что касается показателя физического объема импорта в Российскую Федерацию автомобилей, то здесь произошла следующая ситуация: общий объем импорта за 2017 год легковых автомобилей понизился на 1,3%, а общий объем грузовых автомобилей, наоборот, вырос более чем на 65%.

Итак, объем импорта продукции из категории «химическая промышленность» в 2017 году составлял 18,4%, это на 0,8% ниже такого же показателя за 2016 год. Стоимостный объем импорта вырос на целых 19,2%, а физический объем импорта тоже повысился, но не так значительно (на 2,6%). Российская Федерация стала больше покупать каучук, резину и изделия из нее, различного рода органические соединения, лаки и краски, продукцию фармацевтики, а также различные пластмассы и изделия из них.

Ввоз товаров продовольствия в 2017 году немного понизился и в общей сложности составил 11,6%. Стоимостный объем импорта продовольственных товаров вырос на 14,2%, а физический объем импорта этих товаров вырос на 8,4%. Увеличились поставки в Российскую Федерацию рыбы, сыров, творога, мяса и сливочного масла.

Общий суммарный объем импорта обуви и текстильных изделий в 2017 году составил 5,9%. Примечателен тот факт, что данный показатель за 2017 год по сравнению с тем же показателем за 2016 год остался прежним,

что говорит о стабильности поставок обуви и текстильных изделий за рассматриваемые два года.

Объем импорта товаров из группы «металлы и изделия из них» в рассматриваемом году составил 5,8%, повысившись по сравнению с предыдущим годом на 0,3%. Стоит отметить, что в 2017 году сильно вырос импорт таких товаров из металла как: трубы (увеличение импорта почти на 75%) и плоский прокат из железа и стали (импорт увеличился более чем на 11%).

Теперь проанализируем товарную структуру импорта в Российскую Федерацию из стран СНГ за 2017 год. Итак, общий объем импорта продовольственных товаров в рассматриваемый период составил 22,6%, что меньше того же показателя за 2016 год на 1,1%. Здесь стоит отметить, что в 2017 году физические объемы импорта продовольственных товаров остались такими же, как и в предшествующем году. Что же касается стоимостных показателей объема импорта, то здесь можно утверждать о том, что данные показатели увеличились почти на 19% по сравнению с 2016 годом [21].

В 2017 году увеличился импорт в Российскую Федерацию рыбы, молока и сливок, а также мяса птицы. Однако снизились объемы импорта цитрусовых, сливочного масла, сыра и творога.

Суммарный объем импортируемых машин и оборудования в 2017 году по сравнению с объемом импорта этих товаров в 2016 году снизился ровно на 1% и составил 22,2%. Стоимостный импорт вырос на 19,5%, при этом увеличились поставки железнодорожной техники и средств наземного транспорта. Физические показатели импорта увеличились для легковых и грузовых автомобилей (на 21,7% и 23,8% соответственно) [15].

Объем импорта товаров из категории «металлы и изделия из них» в 2017 году вырос до 17%. Выросли также стоимостный и физический показатели импорта (на 53% и 39% соответственно). Выросли поставки труб и плоского проката из железа и стали.

Доля импорта химической продукции в 2017 году снизилась на 0,7% и составила 13,7%. Стоимостный объем химической продукции повысился на 18,7% , а физический на 15,8%. Импорт пластмасс в 2017 году увеличился на 13%, также увеличился и импорт продукции неорганической химии – на 8,8% [25].

Текстильные изделия и обувь в 2017 году импортировались на 0,7% меньше чем в 2016 году. Стоимостные и физические показатели импорта обуви и текстильных изделий, наоборот, выросли на 14,4% и 21,5% соответственно.

Объем импорта топливно-энергетических товаров в рассматриваемый период составил 4,7%, что означает факт повышения этого показателя на 0,8% по сравнению с 2016 годом. Стоимостный объем импорта сильно увеличился почти на 50 %, а физический увеличился на 8%.

Главным торговым партнером Российской Федерации в 2017 году по-прежнему остается Европейский союз, доля внешнеторгового оборота нашей страны с которым осталась на таком же уровне, что и в 2016 году (внешнеторговый оборот равен 42%). На втором месте, по-прежнему, страны АТЭС (30,6%), третье место занимают страны СНГ (12,5%) и четвертое место принадлежит странам ЕАЭС (8,8%) [16].

Что касается стран дальнего зарубежья, то неоспоримым лидером во внешнеторговых отношениях с Российской Федерацией является Китай (товарооборот за 2017 год – 87,1 млрд. долл.; за 2016 -132 млрд. долл.), затем Германия (2017 – 50,1 млрд. долл.), Нидерланды (39,6 млрд. долл.), Италия (24,1 млрд. долл.), США (23,3 млрд. долл.), а также Турция, Республика Корея, Япония, Польша и Франция.

Объемы торговли со странами СНГ в январе-декабре 2016-2017 гг. приведены ниже (Таблица 2):

Объемы торговли со странами СНГ в январе-декабре 2016-2017 гг.

Страны СНГ	Импорт за январь-декабрь 2016 года (в млн. долл.)	Импорт за январь- декабрь 2017 года (в млн. долл.)
Азербайджан	448	694
Армения	390	515
Беларусь	10350	12472
Казахстан	3637	4917
Киргизия	177	207
Молдова	250	353
Таджикистан	27	26
Туркменистан	332	85
Узбекистан	762	1027
Украина	3893	4913

Источник: Официальный сайт ФТС России. – 2004-2018. – Электрон.дан. Режим доступа: <http://www.customs.ru/index.php> (дата обращения 10.12.2018)

Для того чтобы провести анализ импорта различных категорий товаров в Российскую Федерацию за 2018, были взяты текущие показатели, то есть показатели за январь-октябрь 2018 года. Данные показатели текущего года были сравнены с показателями предыдущего года, однако, только за период с января по октябрь, а не за весь год.

Таким образом, общий объем импорта в Российскую Федерацию за январь-октябрь 2018 (далее - период) составил 199 млрд. долл. Если сравнивать с этим же периодом прошлого года, то объем импорта весомо увеличился на 7,4%. Доля стран дальнего зарубежья здесь составляет 89%, а доля стран СНГ – 11% [21].

Больше всего за указанный период 2018 года в Российскую Федерацию ввозилось машин и оборудования, несмотря на незначительное снижение данного показателя за указанный период по сравнению с 2017 годом (импорт данных товаров снизился на 0,7% и составил в 2018 году 47,3%) [15].

Также стоит отметить, что товары из категории «машины и оборудование» больше всего ввозятся из стран дальнего зарубежья (50,6%), а также из стран СНГ (20,6%).

Суммарный объем импорта продуктов химической промышленности за указанный период 2018 года составил 18,4%, немного увеличившись на 0,4%. Страны дальнего зарубежья поставили в Российскую Федерацию за указанный период 2018 года с процентной долей 18,9%, а страны СНГ на 14,4%, то есть произошло небольшое увеличение доли указанных стран в импорте в Российскую Федерацию.

Стоимостный и физический объемы импорта данной продукции в 2018 году выросли на 9,6% и 1,1% соответственно. В текущем году в нашу страну стало осуществляться больше поставок мыла и моющих средств, каучука, резины, пластмасс, а также продуктов органической химии [25].

Что касается общего объема импорта продовольственных товаров в Российскую Федерацию, то в январе-октябре 2018 года он сократился на 0,4% по сравнению с этим же показателем указанного периода 2017 года. Из стран дальнего зарубежья в нашу страну было ввезено 11,1% таких товаров, а из стран СНГ – 21,8%.

В свою очередь стоимостный и физический объемы импорта продовольственных товаров увеличились на 3,4% и 1,2% соответственно. Мы стали больше ввозить пальмового и подсолнечного масла, цитрусовых фруктов, сыра и творога. Однако импорт на мясо, сливочное масло, молока и сливок существенно сократился.

Объем импорта товаров из группы «металлы и изделия из них» немного увеличился на 0,3% по сравнению с 2017 годом и составил 7,4%. На этот раз доля импорта металла из стран СНГ (18,1%) превысила долю импорта этого товара из стран дальнего зарубежья (всего 6,1%). Стоимостный объем увеличился на 11,4%, а физический объем увеличился на 5%. Наша страна стала чаще покупать черные металлы, но при этом сократила объемы закупок труб, а также плоского проката из железа и стали.

Что же касается общего объема импорта товаров, относящихся к категории «текстильные изделия», то за указанный период 2018 года он составил 6,5% , что на 0,2% больше, чем в 2017 году.

Из стран СНГ в 2018 году в Российскую Федерацию были ввезены текстильные изделия на 7,6%, а из стран дальнего зарубежья на 6,4%.

Стоимостный и физический объемы импорта составили 10, 4% и 2,3% соответственно.

Сумма импорта топливно-энергетической продукции за рассматриваемый период 2018 года по сравнению с предыдущим годом не изменилась (1%). Стоимостный объем импорта топливно-энергетической продукции в текущем году увеличился на 7%, а физический, наоборот, сократился на 1, 7%.

Как и в 2015-2017 годах основными внешнеторговыми партнерами нашей страны и в текущем году тоже являются страны Европейского союза (процентная доля товарооборота за этот год составила 43,2%). На втором месте по товарообороту с Российской Федерацией по-прежнему стоят страны АТЭС (31,1%), затем идут страны СНГ (12,9%), а после них страны ЕАЭС (8,3%) [16].

Если рассматривать структуру импорта в нашей стране по странам дальнего зарубежья, то можно сказать, что в 2018 году нашим главным партнером все еще остается Китай (товарооборот в январе-октябре 2018 составил 88,5 млрд. долл.). Товарооборот с Германией – почти 50 млрд. долл., с Нидерландами – 38,3 млрд. долл. Далее по объему торгового оборота с Российской Федерацией идут такие страны как: Италия, Турция, США, Республика Корея, Польша, Япония и Франция.

Объемы торговли со странами СНГ в январе-октябре 2017-2018 гг. приведены в Таблице 3.

Подводя итог, следует отметить, что импорт для Российской Федерации является незаменимой деталью в системе экономических взаимоотношений с другими странами.

Объемы торговли со странами СНГ в январе-октябре 2017-2018 гг.

Страны СНГ	Импорт за январь-октябрь 2017 года (в млн. долл.)	Импорт за январь- октябрь 2018 года (в млн. долл.)
Азербайджан	529	593
Армения	411	516
Беларусь	10420	10621
Казахстан	4122	4403
Киргизия	164	200
Молдова	274	292
Таджикистан	15	36
Туркменистан	71	127
Узбекистан	839	876
Украина	3896	4506

Источник: Официальный сайт ФТС России. – 2004-2018. – Электрон.дан. Режим доступа: <http://www.customs.ru/index.php> (дата обращения 10.12.2018)

В товарной структуре импорта первое место занимают товары из группы «машины и оборудование» (более 50%). Второе место принадлежит продукции химической промышленности (немного меньше 20%). Третье место в структуре российского импорта занимают продовольственные товары (около 12%). Затем следуют текстильные изделия и обувь (в среднем 6%), а также товары из группы «металлы и изделия из них» (5-7%).

Нашими главными внешнеторговыми партнерами являются страны Европейского союза, страны АТЭС (большую роль для России играет Китай), страны СНГ (в основном Беларусь), а также страны ЕАЭС.

2.2 Проблемы и перспективы администрирования таможенных платежей в условиях ЕАЭС

Для того чтобы развитие Евразийского экономического союза (далее – ЕАЭС, Союз), успешно и быстро развивался, государства-члены Союза должны стремиться к тому, чтобы проводить результативную экономическую политику в целом.

При этом нужно обеспечивать внешнюю торговлю стран ЕАЭС всеми необходимыми элементами, такими как создание подходящих условий для осуществления предпринимательской деятельности.

Таким образом, ЕАЭС представляет собой международный экономический союз пяти стран (Россия, Казахстан, Армения, Белоруссия, Киргизия), созданный на базе ЕврАзЭС. Договор на создание Союза был подписан 29 мая 2014 года, вступил в силу с 1 января 2015 года, а с 1 января 2018 года вступил в силу новый кодекс ЕАЭС. Главные цели ЕАЭС, к осуществлению которых стремятся все участвующие страны, это, прежде всего, укрепление экономической системы его стран, а также повышение уровня их конкурентоспособности на международном рынке [8].

Важно отметить, что регулирующим и постоянно действующим органом ЕАЭС является Евразийская экономическая комиссия (далее – ЕЭК, Комиссия). Именно ЕЭК занимается разработкой и регулированием специальных таможенных мер, касающихся создания одинаковых условий конкуренции для стран-участниц Союза на внешнем рынке.

Как известно, импортное таможенное администрирование в нашей стране само по себе является достаточно важным условием для совершенствования как внутреннего таможенного законодательства стран ЕАЭС, так и всей системы таможенного регулирования полностью. В связи с этим можно выделить главные векторы развития экономик стран Союза.

Итак, такими векторами являются [12]:

- привлечение инвестиций;
- развитие инноваций и модернизация;
- осуществление международного сотрудничества;
- поиск и создание высококвалифицированных кадров;

- создание новых рабочих мест;
- совершенствование транзитного потенциала и ресурсосбережения;
- развитие финансовой отрасли;
- совершенствование инфраструктуры;
- осуществление приграничного сотрудничества.

Неоспорим тот факт, что при помощи применения администрирования таможенных платежей российское государство таким образом влияет на совершенствование основных сфер промышленности. Система администрирования таможенных платежей работает на базе использования таможенно-тарифных мер, которые, в свою очередь, обладают регулирующей функцией.

Таким образом поддерживается торговый баланс страны и выравнивается конкуренция среди отечественных и иностранных производителей товаров.

В связи с тем, что при условиях существования Союза уровень внешнеторгового обмена возрастает, возникает особая необходимость в решении следующих задач:

- минимизация количества используемых документов;
- сокращение времени на таможенные операции;
- сокращение времени на перемещение товаров через таможенную границу ЕАЭС.

Таможенное администрирование как раз занимается решением подобных задач в процессе применения таможенных процедур при ввозе товаров на таможенную территорию ЕАЭС и вывозе товаров с такой территории [8].

Для того чтобы успешно развивать систему таможенного администрирования, российское государство, как и каждое государство-член ЕАЭС, должны внести большие изменения в эту систему. Изменения, прежде всего, должны касаться совершенствования самого механизма уплаты

таможенных платежей, а также сокращения времени, которое тратится на совершение таможенных операций (рис.6).

Совершенствование и развитие системы таможенного администрирования невозможно без совокупного взаимодействия всех участников внешнеэкономической деятельности – от целого государства до конкретных лиц, осуществляющих внешнеэкономическую деятельность.



Источник: Совершенствование таможенного администрирования. Режим доступа: - 2009-2018. – Электрон.дан. – Режим доступа: <http://xn--24-dlci8j.xn--p1ai/sovershenstvovanie-tamozhennogo-administrirovaniya.html> (дата обращения 10.12.2018)

Рис. 6. Методы совершенствования таможенного администрирования

Для целей совершенствования системы таможенного администрирования была создана «Стратегия развития таможенной службы Российской Федерации до 2020 года» [22].

В Стратегии определено: «таможенные органы должны содействовать созданию благоприятных условий для развития внешнеэкономической деятельности и минимизации издержек ее участников», чего и предполагается достичь путем совершенствования данной системы. Однако, в докладе специалистов Центра стратегических разработок (далее — ЦСР) было сказано о том, что, для существующей системы таможенного

администрирования необходимы не просто небольшие преобразования, а полная реформация, так как на сегодняшний день не существует абсолютного тесного взаимодействия между участниками ВЭД.

Таким образом, можно выделить главные проблемы в системе таможенного администрирования [22]:

1. усложнение и увеличение времени проверки документов вследствие существующей системы дублирования документов и сведений (в том числе и на бумажном носителе);

2. недостаточное информационное взаимодействие между Федеральной таможенной службой России (далее – ФТС России) и Федеральной налоговой службой России (ФНС) и другими контролирующими органами Российской Федерации;

3. ограниченное количество данных при осуществлении декларирования товаров;

4. применение платных профилей риска ограничивает развитие системы контроля таможенной стоимости;

5. наличие необходимости в преобразовании системы временного хранения, которая является плацдармом для различных проявлений коррупции и приводит к увеличению финансовых издержек участников ВЭД.

Наличие проблем предполагает поиск методов их решения, именно поэтому была создана модель таможенного администрирования, которая описывается на принцип сквозного контроля.

Итак, ниже перечислены основные особенности данной модели:

1. обязательное предварительное декларирование товаров, применение системы управления рисками (далее - СУР), а также предоставление генеральных финансовых гарантий на срок действия поставок;

2. предоставление сведений в единую базу данных между странами-партнерами;

3. корректировка системы осмотра и досмотра;

4. снижение потребности помещать товары на временное хранение и другие особенности.

Для того чтобы результативно осуществлять применение данной модели, необходимо [22]:

- развитие информационных технологии;
- совершенствование СУР;
- обязательное получение предварительной информации;
- разработка системы прослеживаемости товаров на базе информационного анализа из разных источников;
- введение обязательной системы генеральной финансовой гарантии;
- применение современных разработок, касающихся проверок и оценок.

Стоит сказать, что выпуск товаров в рамках рассматриваемой модели должен осуществляться с учетом результатов проверки товаров с применением СУР и необходимости применения генеральных финансовых гарантий.

Так, например, в случае отсутствия рисков или их очень низком уровне размер финансовых гарантий определяется как нулевой, после чего осуществляется выпуск товаров. А при высоком уровне риска полагается осуществить досмотр в пункте пропуска, на основании которого и будет выноситься решение о выпуске или об отказе в выпуске товаров.

Положительные результаты при использовании предлагаемой модели могут быть следующими:

- сокращение периода на выпуск товаров;
- снижение коррупции в данной области;
- сокращение рисков, связанных с фальсификацией заявляемых сведений;
- увеличение скорости сбора и объема таможенных платежей;
- снижение финансовых затрат на осуществление хранения товаров;

– упрощение процессов, связанных с проведением таможенных операций.

Меры, необходимые при применении предлагаемой модели таможенного администрирования и возможные последствия [22]:

- затраты на обучение или переобучение кадров;
- сложности в процессе внедрения новых направлений, связанных с развитием системы усовершенствования администрирования таможенных платежей;
- возможность изменения внутренней системы учета;
- возможные затраты на приобретение различного рода гарантий;
- несовершенство системы предварительного декларирования.

Стоит отметить, что в процессе реализации описанной модели совершенствования таможенного администрирования может возникнуть множество сложностей и спорных моментов, но, несмотря на возможные трудности, данная система может произвести устранение трех основных недостатков, существующих на сегодняшний день: это дублирование предоставляемой информации, удержание товаров на время проведения таможенного контроля, а также информационный барьер между Федеральной таможенной службой России и Федеральной налоговой службой России.

Подводя итог, стоит сказать о том, что эффективность таможенного администрирования является одним из основных факторов, существенно влияющих на проведение оценки условий ведения бизнеса участниками внешнеторговой деятельности. Данная система, как и все остальные системы, обладает как рядом преимуществ, так и рядом недостатков. Однако положительных сторон у такой системы будет все же больше, чем отрицательных.

Таким образом, развитие системы таможенного администрирования, особенно в условиях санкций и сложной внешнеэкономической обстановки, является одной из приоритетных задач государства на сегодняшний день.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Итак, основным и очень действенным методом пополнения государственного бюджета Российской Федерации, как уже было сказано ранее, являются таможенные платежи. Они бывают разных видов, но независимо от этого имеют одинаковые задачи и выполняют такие важные функции как протекционистская (защита отечественных товаров от иностранной конкуренции путем введения, например, импортных пошлин), регулирующая (осуществление контроля над всей системой таможенных платежей), и, безусловно, фискальная (пополнение доходной части государственного бюджета).

Для упрощения администрирования (контроля) таможенных платежей в условиях импорта существуют методы определения таможенной стоимости товаров (всего шесть методов), однако каждый последующий метод можно применять только в том случае, если невозможно применить предшествующий метод.

Стоит также сказать о том, что существует прямая зависимость между системами администрирования таможенных платежей и системой пополнения государственного бюджета страны.

Что касается доли импорта товаров в Российской Федерации, то здесь можно сказать о том, что в товарной структуре импорта лидируют товары из таких категорий как: машины и оборудование, продукция химической промышленности и продовольственные товары.

Главным нашим внешнеторговым партнером среди стран Азиатско-Тихоокеанского экономического сотрудничества, бесспорно, является Китай, а среди стран СНГ нашим основным партнером, по-прежнему, остается Беларусь.

Также наша страна импортирует большое количество товаров из стран дальнего зарубежья: помимо Китая, это Германия, Нидерланды,

Италия, Турция, Южная Корея, США, Франция, Польша и другие страны.

Совершенствование системы таможенного администрирования может существенно упростить процессы реализации поставленных перед государством целей и задач. Для того чтобы развитие таможенного администрирования проходило быстро и успешно, необходимо тщательно скоординировать действия всех участников внешнеэкономической деятельности.

Таким образом, таможенное администрирование импорта в Российской Федерации является основной базой для совершенствования не только внутреннего таможенного законодательства, но и всей системы таможенного регулирования. В настоящее время, особенно в сложный период внешнеэкономической обстановки и вводимых против России санкций, главная задача нашей страны – это продолжать развитие системы администрирования таможенных платежей.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности [Электронный ресурс]: федер. закон от 08.12.2003 № 164-ФЗ. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_45397/ (дата обращения 09.12.2018).
2. О специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мерах при импорте товаров [Электронный ресурс]: федер. закон от 08.12.2003 № 165-ФЗ. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_45398/ (дата обращения 09.12.2018).
3. О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации [Электронный ресурс]: федер. закон от 03.08.2018 № 289-ФЗ. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_304093/ (дата обращения 11.12.2018).
4. Налоговый кодекс Российской Федерации. Часть 2. – М.: АБАК, 2018. – 125 с.
5. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза. – М.: Проспект, 2018.
6. Арабенко, С.И. Мировая экономика и система международных экономических отношений: учеб. пособие/ С.И. Арабенко, Н.В. Двуханова. – СПб.: Юрайт, 2017. – 389 с.
7. Волонов, Е.Б. Россия в цифрах: статистический сборник/ Е.Б. Волонов. - М.: Росстат, 2018. - 194 с.
8. Голубева, А.С. Применение новых подходов к таможенному администрированию в рамках ЕАЭС: проблемы и перспективы/ А.С. Голубева, Б.Н. Егоров// Экономика сегодня. – 2018. - № 11. – С. 109-114.

9. Кандулакова, Г.В. Проблемы валютно-экономической интеграции в странах таможенного союза и направления их решения/ Г.В. Кандулакова, В.С. Гуров// Вестник Самарского государственного экономического университета. – 2015. - № 9. – С. 120-126.

10. Карасева, Ю.В. Таможенный союз: взаимодействие и миграционная политика/ Ю.В. Карасева// Вестник Самарского государственного экономического университета. – 2016. - № 14. – С. 49-52.

11. Фарценкова, Е.В. Актуальные вопросы таможенного контроля в решениях суда Европейского союза/ Е.В. Фарценкова// Юридические науки. – 2016. - №10. – С. 219-227.

12. Шевченко, С.С. Таможенный кодекс евразийского экономического союза: возможности и перспективы/ С.С. Шевченко, А.В. Аносов// Вестник Нижегородского университета им. Н.И. Лобачевского. – 2017. - №8. – С. 202-207.

13. Администрирование таможенных платежей и финансовая деятельность государства: соотношение понятий. – 2004-2018. – Электрон.дан. - Режим доступа: <https://lektsia.com/4xa190.html> (дата обращения 25.11.2018).

14. Ввозные импортные пошлины на промышленные товары. – 2007-2018. – Электрон.дан. - Режим доступа: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/icstatistics/inorganizations (дата обращения 18.11.2018).

15. Внешняя торговля России. – 2004-2018. – Электрон.дан. - Режим доступа: <https://scienceforum.ru/2018/article/2018000330> (дата обращения 29.11.2018).

16. Импорт по товарам и странам. – 2008-2018. – Электрон.дан. - Режим доступа: <http://ru-stat.com/date-M201708-201808/RU/import> (дата обращения 26.11.2018).

17. Методы определения таможенной стоимости. – 2001-2018. – Электрон.дан. - Режим доступа:

http://pointers.ru/metody_opredelenija_tamozhennoj_stoimosti.phtml (дата обращения 05.12.2018).

18. Механизм администрирования таможенных платежей. – 2012-2018. – Электрон.дан. - Режим доступа: <https://studfiles.net/preview/6008839/page:6/> (дата обращения 06.12.2018).

19. Министерство экономической статистики Российской Федерации. – 2001-2018. – Электрон.дан. - Режим доступа: <http://economy.gov.ru/mines/main> (дата обращения 02.12.2018).

20. Организация таможенного администрирования в ЕАЭС. Режим доступа: - 2005-2018. – Электрон.дан. - <http://izron.ru/> (дата обращения 09.12.2018).

21. Официальный сайт ФТС России. – 2004-2018. – Электрон.дан. Режим доступа: <http://www.customs.ru/index.php> (дата обращения 10.12.2018).

22. Совершенствование таможенного администрирования. Режим доступа: - 2009-2018. – Электрон.дан. – Режим доступа: <http://xn--24-dlci8j.xn-p1ai/sovershenstvovanie-tamozhennogo-administrirovaniya.html> (дата обращения 10.12.2018).

23. Таможенные платежи и их виды. – 2006-2018. – Электрон.дан. - Режим доступа:

https://studme.org/1405100330727/pravo/tamozhennye_platezhi_vidy (дата обращения 05.12.2018).

24. Таможенные платежи как таможенный институт. – 2003-2018. – Электрон.дан. - Режим доступа: <http://dodiplom.ru/ready/124761> (дата обращения 05.12.2018).

25. Федеральная служба государственной статистики. – 1999-2018. – Электрон.дан. - Режим доступа: <http://www.gks.ru/> (дата обращения 20.11.2018).