



СПРАВКА

о результатах проверки текстового документа
на наличие заимствований

Проверка выполнена в системе
Антиплагиат.ВУЗ

Автор работы	Арсеньев А.Д.
Подразделение	Менеджмента и таможенного дела, ТД162о
Тип работы	Курсовая работа
Название работы	Влияние международных торговых организаций и торговых согла
Название файла	Влияние международных торговых организаций и торговых согла.docx
Процент заимствования	40,99%
Процент цитирования	1,18%
Процент оригинальности	57,83%
Дата проверки	14:24:16 27 декабря 2018г.
Модули поиска	Кольцо вузов; Модуль поиска общеупотребительных выражений; Модуль поиска "Смоленский филиал РЭУ"; Модуль поиска перефразирований Интернет; Модуль поиска Интернет; Модуль поиска переводных заимствований; Цитирование; Сводная коллекция ЭБС

Работу проверил

М. А. Лешкина

ФИО проверяющего

Дата подписи

27.12.18г.

[Подпись]

Подпись проверяющего

Чтобы убедиться
в подлинности справки,
используйте QR-код, который
содержит ссылку на отчет.



Ответ на вопрос, является ли обнаруженное заимствование
корректным, система оставляет на усмотрение проверяющего.
Предоставленная информация не подлежит использованию
в коммерческих целях.

Кафедра менеджмента и маркетинга

Курсовая работа

по дисциплине: Международное право

на тему: Влияние международной торговли организации и
торговли компаниями на развитие международной торговли

Выполнил (а) студент (ка) 3 курса
И.Д. 162 группы специальной формы обучения

семестр 5

Арсений Александрович
(Ф.И.О. полностью)

Арс

(подпись)

Руководитель: Сазант

(должность, учёная степень)

Лилия Марья Александровна
(Ф.И.О.)

Отметка о допуске (недопуске) к защите

« » 20 г.

(Подпись руководителя)

Рег. номер 04. РЭУ РБ. 12. 2018

(Дата)

ОГЛАВЛЕНИЕ

Введение	3
Глава 1. Теоретические основы изучения торговых организаций и торговых соглашений	
1.1 Исторические предпосылки международных интеграционных процессов. Виды, формы и современные тенденции международной интеграции в торговле	5
1.2 Понятие международных торговых организаций и торговых соглашений и их роль в международной торговле.....	12
Глава 2. Характеристика основных международных торговых организаций и торговых соглашений, формирующих современную международную торговую систему	
2.1 Основные международные торговые организации и их роль в международной торговле	22
2.2 Современная система международных торговых соглашений и конвенций.....	29
Заключение.....	39
Список использованных источников	42

ВВЕДЕНИЕ

В общем виде международная торговля является средством, с помощью которого страны могут развивать специализацию, повышать производительность своих ресурсов и таким образом увеличивать общий объем производства. Суверенные государства, как и отдельные лица, и регионы страны, могут выиграть за счет специализации на изделиях, которые они могут производить с наибольшей относительной эффективностью, и последующего их обмена на товары, которые они не в состоянии сами эффективно производить.

В современном мире тема международной торговли особо актуальна, т.к. каждая страна ведет внешнюю торговлю, экспортируя свои товары другим странам или импортируя товары других стран к себе.

Международная торговля дает потенциал для более эффективного использования ресурсов, а так же для развития страны в сфере производства и приобретения товаров.

Политика международной торговли имеет дело с вопросами столь крупной важности, как борьба за мировой рынок, как конкуренция между собственным и иностранным производством в сельском хозяйстве и промышленности.

Объектом исследования курсовой работы является торговые организации и торговые соглашения.

Предметом исследования курсовой работы является роль международных организаций в регулировании и развитии международной торговли.

Цель курсовой работы – изучить международные торговые организации, торговые соглашения и определить их роль в регулировании международной торговле.

Для достижения поставленной цели необходимо решить следующие задачи:

- рассмотреть теоретические основы изучения международных торговых организаций и торговых соглашений;
- охарактеризовать основные международные торговые организации и торговые соглашения, формирующие современную международную торговую систему.

Теоретическую основу составляют законодательные и нормативные акты, учебная литература и труды отечественных и зарубежных ученых.

В курсовой работе были использованы такие методы общенаучного исследования как анализ, логический подход к оценке экономических явлений, сравнение изучаемых показателей.

Курсовая работа состоит из введения, двух глав, заключения, списка использованных источников.

Во введении обозначены актуальность, цель, задачи, объект и предмет исследования.

Первая глава раскрывает теоретические основы изучения международных торговых организаций и торговых соглашений.

Во второй главе охарактеризованы основные международные торговые организации и торговые соглашения, формирующие современную международную торговую систему.

В заключении курсовой работы сделаны основные выводы по результатам исследования.

ГЛАВА 1. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ИЗУЧЕНИЯ ТОРГОВЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ И ТОРГОВЫХ СОГЛАШЕНИЙ

1.1 Исторические предпосылки международных интеграционных процессов. Виды, формы и современные тенденции международной интеграции в торговле

В современной литературе и в средствах массовой информации часто сообщается об интеграции, интеграционных процессах в различных областях человеческой деятельности. Речь может идти как о различных науках, так и явлениях в обществе, экономике, политике.

Переводится термин «интеграция» с латыни как «восполнение, объединение в одно целое». Как правило, в науке интеграция означает объединение нескольких наук для познания какого-либо нового объекта. В обществе и в политике под интеграцией подразумевают объединение разрозненных общественных и политических сил для достижения определенной цели.

Исходным пунктом процесса интеграции являются прямые международные экономические связи на уровне первичных субъектов экономической жизни, которые, развиваясь, обеспечивают постепенное сращивание национальных хозяйств на начальном уровне [6, с. 41].

Экономическое сотрудничество между народами начало развиваться примерно 10 тысяч лет назад, и вначале затрагивало только сферу обращения. История международной интеграции начинается со времен начала сближения стран и регионов по причине зарождения международного разделения труда. Оно представляет собой специализацию отдельных стран на производстве определенных видов продукции. Излишками изготовленной продукции стали обмениваться сначала соседние племена, отдельные семьи и лица, а затем и государства. Первоначальные процессы сближения были

связаны с торговлей и обменом товарами. По мере развития государственности и укрепления экономико-хозяйственных связей в рамках отдельных регионов возникли предпосылки к более тесному взаимодействию экономик отдельных государств. Первые соглашения, имевшие взаимовыгодный характер, возникали с целью взаимовыгодного улучшения условий торговли [6, с. 49].

В свою очередь международная торговля – это обмен товарами и услугами между различными странами, обусловленный развитием международного разделения труда в условиях НТП и глобализацией торговли. Согласно другой трактовке международная торговля – это совокупный товарооборот всех стран мира либо части стран, объединенных в выборку по какому-либо признаку (например, развитые страны или страны одного континента).

По мнению С.В. Головановой, международная торговля – совокупность внешней торговли различных стран, которая включает торговлю не только товарами, но и самыми разнообразными услугами, а также объектами (предметами) интеллектуальной собственности.

По мнению Л.Н. Алешиной, международная торговля – сфера международных товарно-денежных отношений, представляющая собой совокупность внешней торговли стран мира.

По мнению Г.В. Кузнецовой, международная торговля — система международных товарно-денежных отношений, складывающаяся из внешней торговли всех стран мира.

Ю. В. Пискулов считает, что международная торговля занимает особое место в системе мирохозяйственных связей.

В эпоху промышленного переворота возрастает взаимосвязь национальных хозяйств, перерастание их в мировой рынок как на основе природного, так и на основе человеческого фактора деятельности. По мере развития крупной машинной индустрии, увеличения масштабов производства, углубления специализации в самой промышленности стало

невозможным выпускать постоянно увеличивающуюся номенклатуру изделий в рамках отдельных стран. Получают распространение наиболее развитые формы внутриотраслевой специализации в самой промышленности. Дальнейшее развитие всемирных производительных сил обусловило тенденцию к углублению международного разделения труда. Каждая страна располагает определенным количеством природных богатств, исторически накопленным интеллектом людей (знаниями, навыками, опытом).

Первым аргументом в пользу обмена результатами хозяйственной деятельности между двумя такими странами будет различие условий производства: в одной стране есть то, чего нет в другой, но без чего не может развиваться современная промышленность.

Вторым аргументом в пользу обмена выступают издержки производства. Затраты на производство той или иной продукции в разных странах неодинаковы. Таким образом, интеграция с экономического уровня переходит на политический и социальный, формируя процессы объединения во всех сферах деятельности человека [9, с. 53].

Экономическая интеграция как форма интернационализации хозяйственной жизни, возникшая в XX в. после 2-й мировой войны – объективный процесс переплетения национальных хозяйств и проведения согласованной межгосударственной экономической политики. Она включает:

- развитие производственной и научно-технической кооперации, торгово-экономических и валютно-финансовых связей;
- создание различных межгосударственных объединений политического и экономического характера, региональных экономических группировок, зон свободной торговли, таможенных союзов, экономических и валютных союзов [11, с. 60].

Предпосылками международной экономической интеграции являются:

- неравномерное распределение по планете природных условий и ресурсов;
- формирование территориальной специализации хозяйства;

- развитие международного географического распределения труда;
- интернационализация производительных сил;
- увеличение масштабов и объемов международной торговли;
- международные перемещения финансовых и производственных ресурсов;
- развитие международного сотрудничества в экономике и в области обмена научно-техническими знаниями;
- миграция рабочей силы;
- появление глобальных проблем, для решения которых необходимы усилия всего мирового сообщества [6, с. 41].

Международной экономической интеграцией называют систему процессов объединения экономик ряда суверенных государств в единый хозяйственный комплекс в результате образования устойчивых экономических связей между их предприятиями, фирмами и организациями.

Формы (стадии) экономической интеграции представлены на рисунке 1.

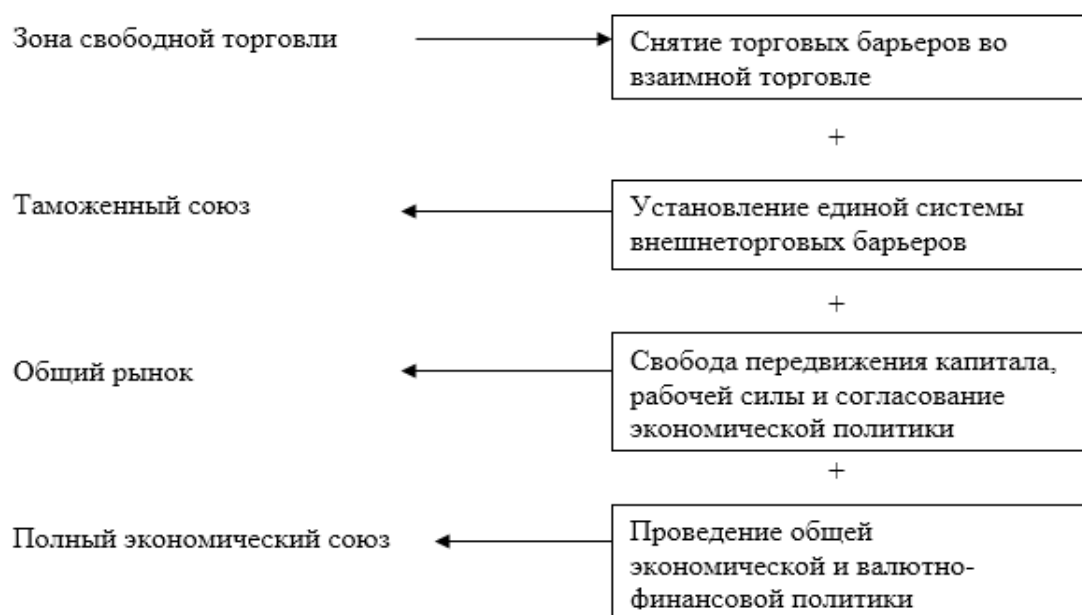


Рис. 1. Формы (стадии) экономической интеграции

Источник: – <http://www.ecsecurity.ru>

Подробнее рассмотрим стадии экономической интеграции.

Преференциальная зона – объединяет все страны, во взаимной торговле которых снижены или отменены таможенные пошлины на ввозимые товары.

Зона свободной торговли – означает отмену торговых ограничений между странами-участницами (таможенных тарифов и количественных ограничений).

Таможенный союз – межгосударственное формирование, в рамках которого действует соглашение об установлении общего внешнего тарифа, отмене ограничений на торговлю для членов союза и проведении единой внешнеторговой политики в отношении третьих стран. Завершено формирование таможенного союза ЕврАзЭС (Россия, Белоруссия, Казахстан, Киргизия, Таджикистан). В данном союзе предусмотрено формирование единого органа управления и единого бюджета (за счет отчислений от таможенных пошлин).

Общий рынок – к третьей форме добавляется свободное перемещение капитала и труда, а также согласование между странами-участницами общей экономической политики.

Экономический союз – межгосударственное соглашение между странами, разрешающее свободное обращение капитала, рабочей силы, товаров и услуг, а также предполагающее гармонизацию и унификацию социальной, фискальной и монетарной политики. К 4-й форме добавляется единая экономическая и валютно-финансовая политика (например, ЕС).

Полная интеграция – форма МЭИ, которая возможна, если к экономическим мерам добавляются меры политические (создание надгосударственных органов управления, ликвидация государственных границ и др.) [7, с. 92].

Экономическая интеграция обеспечивает ряд благоприятных условий для взаимодействующих сторон.

Интеграционное сотрудничество даёт хозяйствующим субъектам (товаропроизводителям) более широкий доступ к ресурсам – финансовым, материальным, трудовым; к новейшим технологиям в масштабах всего

региона; позволяет производить продукцию в расчёте на ёмкий рынок всей интеграционной группировки.

Экономическое сближение стран в региональных рамках создаёт привилегированные условия для фирм стран-участниц экономической интеграции, защищая их в определённой степени от конкуренции со стороны фирм третьих стран.

Интеграционное взаимодействие позволяет его участникам совместно решать наиболее острые социальные проблемы, такие, как выравнивание условий развития отдельных, наиболее отсталых, районов, смягчение положения на рынке труда, предоставление социальных гарантий малообеспеченным слоям населения, дальнейшее развитие системы здравоохранения, охраны труда и социального обеспечения.

Вместе с тем нельзя не упомянуть и о проблемах, которые могут возникнуть в процессе интеграционного взаимодействия.

Зона свободной торговли создаёт неудобство, которое заключается в риске отклонения торговых потоков: производители третьих стран могут ввозить свои товары в зону через страны-участницы с самыми низкими таможенными пошлинами, что искажает движение торговых потоков, а также уменьшает таможенные сборы государств-членов сообщества.

Создание зоны свободной торговли или таможенного союза может, как повысить, так и понизить благосостояние.

Факторы, определяющие интеграционные процессы [6, с. 81]:

1. Возросшая интернационализация хозяйственной жизни.
2. Углубление международного разделения труда.
3. Общемировая по своему характеру научно-техническая революция.
4. Повышение степени открытости национальных экономик.

Все эти факторы взаимообусловлены.

Интернационализация представляет собой процесс развития устойчивых экономических взаимосвязей стран (прежде всего на основе международного разделения труда) и выхода воспроизводственного процесса

за рамки национального хозяйства. Росту интернационализации особенно активно способствуют транснациональные корпорации (ТНК).

Другим фактором развития интеграционных процессов являются глубокие сдвиги в структуре международного разделения труда, происходящие прежде всего под влиянием НТР. Сам термин «международное разделение труда», с одной стороны, традиционно выражает процесс стихийного распределения производственных обязанностей между нациями, специализацию отдельных стран на определённых видах продукции. С другой стороны, производственные обязанности планомерно распределяются внутри фирм и между ними. Получает широкое распространение внутриотраслевая специализация.

Современный этап НТР выводит интернационализацию, как рынка, так и производства на качественно новый уровень, несмотря на неравномерность распространения НТР в различных странах. Научно-техническая революция выступает самостоятельным фактором, обуславливающим возрастание роли внешнеэкономических связей в современном общественном воспроизводстве. Трудно представить успешное развитие науки и техники в той или иной стране вне связи с другими государствами.

Интенсивное развитие в последние годы кооперирования между фирмами разных стран привело к появлению крупных международных производственно-инвестиционных комплексов, инициаторами создания которых чаще всего являются ТНК. Для них внутрифирменное разделение труда вышло за национальные рамки и по существу превратилось в международное. На этой основе повышается степень открытости национальных экономик. Открытая экономика формируется на основе более полного включения страны в мирохозяйственные связи [15, с. 45].

Международная экономическая интеграция – сложный процесс. Она имеет неоднозначные последствия для стран-участников. Поэтому выделяют как положительные, так и отрицательные эффекты. Важную роль играют следующие последствия интеграции:

- создание или расширение внутрирегиональной торговли;
- расширение рынка стран-участниц;
- развитие инфраструктуры стран-участниц;
- повышение уровня жизни населения в странах-участницах;
- выравнивание уровня экономического развития и унификация законодательства государств-участников интеграционного процесса [11, с. 84].

К отрицательным последствиям интеграции можно отнести:

- сокращение торговых операций с третьими странами;
- повышение взаимозависимости национальных экономик стран-участниц;
- появление внутренних противоречий из-за неравномерного распределения ресурсов и различной себестоимости продукции;
- общие решения могут ущемлять интересы отдельных государств или слоев населения [11, с. 90].

Интеграционные процессы – естественное следствие укрепления мирохозяйственных связей между государствами и стремления к эффективности функционирования национальных экономик на базе международного разделения труда. Возникновение интеграционных процессов ведёт к ускорению развития экономики во всех сферах, способствует модернизации производства и созданию новых экономических структур, явившихся результатом взаимодействия национальных экономик.

1.2 Понятие международных торговых организаций и торговых соглашений и их роль в международной торговле

Международные экономические организации (далее – МЭО) — это объединения, которые созданы на базе международных договорных соглашений, с целью регламентирования, регулирования, унификации,

выработки совместных решений проблем, возникающих на международном уровне, в сфере экономических отношений [8, с. 57].

В истории образования и развития МЭО выделяют четыре этапа:

1. 1940-1950-е годы – период характеризуется доминированием Соединенных Штатов в мировом хозяйстве. По инициативе этого государства создаются первые экономические организации международного уровня – МВФ, Организация экономического развития и сотрудничества, ООН. Данные объединения осуществляют управление экономическими отношениями в основном в интересах наиболее развитых государств.

2. 1960-е годы – период создания новых МЭО (например, Конференции ООН по развитию и торговле (сокращенно ЮНКТАД).

3. 1970-1980-е годы – период, отличающийся общим экономическим и энергетическим кризисом развитых государств. В этот период расширяет свою деятельность МВФ.

4. 1990-е годы — период активной интеграции государств, которые входили в СССР и Совет экономической взаимопомощи, в международные хозяйственные связи посредством их включения в состав разных МЭО [12, с. 64].

Международные организации экономического характера делятся на:

- специализированные;
- универсальные (Организация экономического развития и сотрудничества (ОЭСР); ВТО; Европейская экономическая комиссия ООН).

Специализированные МЭО классифицируются на:

- объединения в области торговли (ЮНКТАД);
- организации валютно-финансового характера (МВФ);
- объединения в сфере связи и транспорта (Всемирный почтовый союз);
- организации стран экспортеров (ОПЕК);
- объединения, работающие в сфере сельскохозяйственного сотрудничества;

– организации, которые занимаются вопросами промышленного сотрудничества (ЮНИДО);

– организации товарного характера [16, с. 81].

По международной правосубъектности МЭО классифицируются на:

– организации межгосударственного характера;

– объединения неправительственные.

Первые создаются на основании межгосударственных договорных соглашений. В лице высших чиновников членами таких МЭО являются государства. Объединения такого типа характеризуются наличием международной правосубъектности и действующих органов.

МЭО неправительственного типа создаются без заключения договорных соглашений между правительствами государств [16, с. 89].

Связи с внешним миром крайне важны для любого открытого и цивилизованного государства. Подобные отношения регламентируются рядом специальных документов, среди которых особое место уделяется международному соглашению.

Договор является наиболее популярной формой политического соглашения. Он может приобретать статус международного, если заключается между разными государствами. Юридическая сила договора зависит от того, какую форму имеет принимаемое соглашение: например, это может быть конвенция, пакт, устав, протокол и т. д.

Все международные соглашения имеют четкую цель: это совместное достижение странами определенных результатов по тому или иному вопросу. Объектом договора могут быть любые материальные или нематериальные блага, а также действия или бездействия. Как правило, объект соглашения отражается в наименовании принимаемого документа [13, с. 32].

Возможностью заключать договоры обладают все страны. Такая правоспособность была закреплена в 1969 году по Венской конвенции - которая, к слову, также является международным соглашением. Согласно этому документу, любое государство должно стремиться к заключению и

достижению определенных целей, направленных на развитие отдельных стран или всего мира в целом.

Существует в рассматриваемой сфере и ряд специальных ограничений. Например, одно государство не может обременить какую-либо страну обязательствами, без ее согласия на это. Все заключаемые в международных соглашениях нормы должны строго соответствовать положениям всемирного права, которое запрещает создавать неудобства или проблемы для кого бы то ни было.

Договор, заключаемый между различными государствами, является базовым источником международного права. Это закреплено юридически - Уставом ООН и Регламентом Суда ООН [7, с. 111]. Именно договор представляет собой наиболее понятную и конкретную форму согласительного выражения. Заключается он субъектами межгосударственных юридических отношений. В результате принятия международного соглашения устанавливаются особые правила, обладающие преимущественно императивным характером. Они касаются формирования, изменения или ликвидации взаимных обязанностей и полномочий различных субъектов права.

В большинстве случаев нормы, сформированные межгосударственным соглашением, предназначены для многократного применения. Такие договоры называются универсальными. Они отражают интересы всех стран, а также открыты для внесения изменений. Примером такого соглашения является Устав Организации Объединенных Наций - важнейший источник международного права. Согласно статье 103 этого документа, любое межгосударственное соглашение, противоречащее Уставу ООН, не может обладать полноценной юридической силой [11, с. 106].

Все межгосударственные соглашения являются фундаментом для международного права. При этом определить основные особенности данной отрасли не так уж и просто. Это по-настоящему громадная юридическая

область, одинаково значимая для всех признанных мировых государств. Чуть подробнее о ней следует рассказать далее.

Юридические отношения, в которых присутствует иностранный элемент, объединяются в отрасль международного права. Данная сфера регулируется специальными нормативными актами, которые называются межгосударственными соглашениями.

Рассматриваемой правовой отрасли присущи следующие особенности:

1. Международная юридическая сфера представляет собой совокупность норм и принципов, обладающих преимущественно императивным характером. Это означает, что выполнение всех правовых установок обеспечивается принудительно.

2. Международное и внутригосударственное (национальное) право обладают схожей структурой. Здесь есть отрасли, институты, нормы и прочие важные элементы. Причем ни одно национальное право не может противоречить международным нормам и принципам [11, с. 109].

Международное право делится на:

- публично;
- частное;
- наднациональное.

Публичное право – система, которая регулирует межгосударственные отношения путем принятия определенных решений мировыми организациями. На сегодняшний день ведущей международной организацией является ООН [11, с. 113].

Частное право регулирует внутригосударственное законодательство, усложненное иностранным элементом. Самый распространенный способ применения такого права - это регулирование коллизионных норм (национальных юридических элементов, осложненных иностранным правом) [11, с. 114].

Наднациональная правовая группа. В некоторых странах власть делегирует часть своих полномочий международным органам. Путем

заклучения международных соглашений, мировые организации берут на себя обязанность по управлению внутренними делами отдельного государства.

Специалисты в области юриспруденции разработали множество различных классификаций международных соглашений.

Договоры могут делиться в зависимости от числа субъектов права на следующие виды:

1. Односторонний). В данном случае есть всего один субъект, обладающей правом волеизъявления. Именно этот субъект налагает на себя ряд полномочий или обязанностей, за реализацию которых он в полной мере ответственен. К группе односторонних актов относятся:

– нотификации – это задокументированные факты, обладающие определенными правовыми последствиями. Заключают такие соглашения страны, которые возлагают на себя обязательство что-то исполнить (например, вывести или ввести войска, устранить или возместить ущерб и т. д.);

– признание – это документ, представляющий собой факт закрепления государственной воли. По сути, признание является видом соглашения, что переводит фактическое положение в юридическое;

– протест. В данном случае одно государство выражает свое несогласие или недовольство по определенному поводу. Похожим документом является отказ – соглашение, согласно которому государство отказывается от определенных прав. Отказ от обязательств не допустим.

2. Двусторонние или многосторонние. В данном случае два или более государства приходят к соглашению по тому или иному вопросу. Классифицировать такие договоры можно в зависимости от области их действия. Здесь следует выделить универсальные договоры. Их заключают абсолютно все государства, которые являются членами мирового сообщества (например, ООН или НАТО) [14, с. 96].

Все международные конвенции, соглашения и договоры делятся на несколько групп. По уровню открытости следует выделить:

- закрытые не разглашают число субъектов, заключивших договор;
- открытые документы предусматривают возможность присоединения любого государства к формируемому или работающему договору.

Есть также классификация, связанная с субъектом, заключающим договор. Так, субъектами могут выступать страны как единые и неделимые элементы. В данном случае заключаемые соглашения будут именоваться межгосударственными. Также субъектами могут выступать правительства или различные исполнительные ведомства.

По критерию формы международные соглашения, конвенции и договоры делятся на письменные и устные. Последние заключаются крайне редко.

Межгосударственные соглашения классифицируются в зависимости от объекта. Целью заключаемых договоров может быть разрешение пограничных, транспортных, образовательных, военных или любых других вопросов.

Международное соглашение обладает полной юридической силой лишь в том случае, если оно правильно составлено.

Первый важный момент – это язык документа. Долгое время все межгосударственные соглашения составлялись на латыни. Позже официальным языком был французский. Сегодня заключенное соглашение имеет две или более копии - в зависимости от того, между какими странами оно заключается. Если же документ односторонний, то составляется он на английском и соответствующем национальном языках.

Структура договора должна соответствовать положениям Венской конвенции. Необходимыми частями являются преамбула, основная часть и заключение. Каких-то особенных правил в данном случае нет.

Нормы международных соглашений должны отражать цели создания акта, правовые субъекты, вводимые права или обязанности, договорные

условия и многое другое. В зависимости от прописанных норм соглашение может иметь следующие формы:

- трактат. Это многостороннее соглашение, которое устанавливает взаимоотношения субъектов в области той или иной политической сферы. Трактат регулирует куда более серьезные вопросы, нежели договор;

- договор – это самый распространенный вид нормативного акта, заключаемого между государствами. Договор направлен на регулирование вопросов экономики, культуры, политики и т. д.;

- пакт – заключается в целях решения конкретного вопроса (пример - пакт о ненападении между странами);

- декларация. Чаще всего это односторонний документ, заключаемый по определенному вопросу (например, Декларация о правах человека 1948 года).

Существует также множество других документов, регулирующих вопросы международного характера. Все они обладают различной юридической силой [15, с. 90].

Заключаемые между странами соглашения в большинстве случаев направлены на реализацию сотрудничества. Причем межгосударственное взаимодействие может иметь самые разные цели. Здесь стоит отметить развитие образовательной сферы, культурной, научной, производственной или любой другой. Каких-то особых требований к международным соглашениям о сотрудничестве не существует. Важно лишь правильное оформление документа, перевод на несколько языков, а также ратификация международным сообществом.

Межгосударственные торговые отношения регламентируются в настоящее время по «типовым» договорам. Такие документы составляются профессиональной командой специалистов. Причем составители могут относиться к неправительственной или международной группе.

Вне зависимости от того, к какой организации причисляют себя субъекты международного права, составляемые торговые договоры должны

соответствовать положениям международной торговой палаты (ИСС). Это крупное многоотраслевое объединение, одной из целей которого является составление и ратификация межгосударственных соглашений.

Важнейшей отраслью ИСС является Центр международной торговли (ЦМТ). Это агентство, контролируемое ООН, направленное на развитие экономических отношений в мире. ЦМТ разрабатывает стандарты договоров, которых должны придерживаться все торговые организации. Один из самых распространенных договоров ИСС – международное экономическое соглашение купли-продажи. Этот документ регламентирует совершение сделок в сфере промышленного производства. Однако здесь исключены сделки об импорте и экспорте сырья, а также договоренности о продажах долгосрочного типа.

Международные коммерческие соглашения ИСС могут иметь самую разную направленность. Стоит выделить строительные договоры, а также франчайзинговые, дистрибьюторские, транспортные и многие другие. К слову, транспортные договоры занимают сегодня особое место. Межгосударственные перевозки осуществляются постоянно, а потому их необходимо строго регламентировать. Большую роль сегодня играет соглашение о международных перевозках груза. Договор классифицирует виды перевозимых вещей, устанавливает нормы составления накладной, закрепляет права и ответственность транспортеров. Отдельным договором регламентируется перевозка опасных грузов. Такое соглашение было заключено в Женеве в 1957 году.

Заключение международного договора Формирование и заключение межгосударственных соглашений включают в себя несколько стадий:

1. Выдвижение договорной инициативы. Инициатором может быть как одно государство, так и целая группа стран. Если инициатива одобряется, то начинается подготовка текста документа. Это долгий и тщательный процесс, требующий постоянного согласования с международными инстанциями. Стоит помнить, что ни одно международное соглашение не должно

противоречить Уставу ООН. Это такой же верховный документ, как, например, Конституция в России.

2. Сформированный текст договора должен быть одобрен и переведен на соответствующие языки. Далее договор подписывается субъектами права. Особую роль здесь играет процесс парафирования - предварительного одобрения и согласования документа. Это частая практика в международном праве. Уполномоченные субъекты ставят не подпись и печать, а лишь параф - небольшой росчерк. Тем самым документ считается одобренным составителями, но не проверенным представителями международных правовых структур.

3. Согласование путем подписания, ратификации, одобрения, подтверждением, присоединением (к другому документу) либо утверждением [17, с 73].

Межгосударственный договор вступает в силу в тот момент, когда его ратифицируют путем подписания. После ратификации документ передается депозитарию на хранение. Любой договор может быть срочным и бессрочным. Срочное соглашение действует определенное количество времени. Бессрочный документ заключается для постоянного действия.

Все принимаемые международные договоры публикуются в официальных правительственных СМИ различных государств. За выполнением норм соглашения следит соответствующая международная организация. Это может быть ООН, Международная организация здравоохранения, научные комитеты и многое другое. Прекращение действия документа наступает лишь в связи с истечением его срока либо путем аннулирования. В последнем случае субъекты права принимают решение о денонсации или ревизии (пересмотре) документа. По итогам этих процедур может быть вынесено решение о прекращении действия договора.

ГЛАВА 2. ХАРАКТЕРИСТИКА ОСНОВНЫХ МЕЖДУНАРОДНЫХ ТОРГОВЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ И ТОРГОВЫХ СОГЛАШЕНИЙ, ФОРМИРУЮЩИХ СОВРЕМЕННУЮ МЕЖДУНАРОДНУЮ ТОРГОВУЮ СИСТЕМУ

2.1 Основные международные торговые организации и их роль в международной торговле

Существует целый ряд международных организаций, осуществляющих свою деятельность в сфере международной торговли.

Как правило, международные организации делятся на две категории:

- межправительственные организации (далее – МПО);
- неправительственные организации (далее – НПО), которые могут являться ассоциациями или федерациями, представляющими деловые, отраслевые, профессиональные, потребительские и иные интересы.

Охарактеризуем некоторые из наиболее значимых организаций.

1. Межправительственные организации:

- Комиссия Организации Объединенных Наций по праву международной торговли (ЮНСИТРАЛ), Вена. ЮНСИТРАЛ является органом ООН по содействию развитию международного частного права. ЮНСИТРАЛ преимущественно разрабатывает документы, предназначенные для того, чтобы стать частью международного или национального права, такие как международные договоры, конвенции и типовые или единообразные законы. Так, например, ЮНСИТРАЛ одобрила Международную Конвенцию о независимых гарантиях и Типовой Закон об электронном обмене данными. Возможно, главным вкладом ЮНСИТРАЛ в международную торговлю стала Венская Конвенция о договорах международной купли-продажи товаров, разработка которой была завершена в 1980 г. и которая вступила в силу в 1988 г. Регламент международного

коммерческого арбитража ЮНСИТРАЛ является альтернативой другим арбитражным или судебным системам.

2) Международный институт унификации частного права (УНИДРУА), Рим. Эта международная организация была создана ещё под эгидой Лиги Наций и продолжила свое независимое существование после создания ООН. В последние годы УНИДРУА занимается активным исследованием международного частного права, связанного с договорами лизинга, франчайзинга, инспектирования и агентскими договорами, в целях разработки международных правовых конвенций в областях, где это может быть востребовано.

– Всемирная таможенная организация (ВТО/СТС), Брюссель. Прежде известная как Совет по таможенному сотрудничеству, ВТО/СТС является компетентной международной межправительственной организацией по таможенным вопросам. Её членами являются национальные таможенные органы, которые сотрудничают друг с другом в целях повышения эффективности таможенных процедур.

– Центр ЮНКТАД/ВТО по международной торговле (ЦМТ), Женева. Является центральным агентством существующей в рамках ООН системы по содействию экспорту из развивающихся стран. ЦМТ реализует широкий спектр обучающих программ для экспортёров и импортёров, а также для преподавателей местных торговых палат. ЦМТ также публикует многочисленные руководства по экспорту с акцентом на конкретных сферах торговли, таких как упаковка, маркетинг или продвижение товаров.

2. Неправительственные организации:

– Международная ассоциация воздушного транспорта (ИАТА), Монреаль и Женева. Как отраслевая организация мировых авиакомпаний, ИАТА играет важную роль в упрощении и стандартизации авиатранспортных документов, таких как авиатранспортные накладные.

– Международная федерация экспедиторских ассоциаций (ФИАТА), Цюрих. Международная организация, занимающаяся разработкой стандартов

и повышением качества международных экспедиторских услуг. Определенные документы ФИАТА, такие как коносамент ФИАТА, стали важными отправными точками в международной торговле. Руководство ФИАТА по таможенной очистке товаров стало важным справочным документом для профессионалов транспортной сферы.

– Международный морской комитет (ММК) (СМІ – Comité Maritime International), Брюссель. Организация, созданная в 1897 г. для содействия унификации морского и торгового права, морских обычаев, обыкновений и практики. В период между 1910 и 1971 гг. в результате деятельности ММК на свет появилось 18 «Брюссельских» конвенций и протоколов по морскому праву, включая ключевые инструменты международного регулирования коносаментов, известные как Гаагские и Гааго-Висбийские правила.

– Международный союз автомобильного транспорта (IRU), Женева. Являясь международной федерацией, представляющей интересы автомобильных операторов, IRU преимущественно управляет таможенной системой TIR, позволяющей грузовикам, опечатанным таможенными органами, пересекать национальные границы без прохождения всех таможенных формальностей.

Всемирная торговая организация (ВТО) как основа для мировой торговли.

После Второй мировой войны в международном сообществе возник твердый консенсус в отношении необходимости создания международной торговой организации для осуществления контроля за постепенной либерализацией торговли на международных рынках. Якобы «временное» ГАТТ очень эффективно функционировало в период с 1947 по 1995 гг. в качестве координатора многосторонней торговой системы. В результате появления ГАТТ тарифы, которые в промышленных странах в среднем составляли 40% в конце 40-х годов, к началу 90-х годов снизились до 5%. Мировой экспорт вырос с 61 миллиарда долларов США в 1950 г. до 4 090 млрд. долларов США в 1994 г. По результатам Уругвайского раунда в 1994 г.

в качестве правопреемника ГАТТ была создана ВТО. Уругвайский раунд, который проводился с 1986 по 1993 гг., являлся самым сложным и всесторонним раундом по либерализации торговли из всех когда-либо проводившихся.

ВТО пришла на смену ГАТТ, но характер её значительно отличается от характера ГАТТ. Тогда как ГАТТ преимущественно представляло собой свод правил, администрируемых временным органом, ВТО является постоянно действующей организацией, имеющей свой собственный секретариат. Если сфера применения ГАТТ ограничивалась только торговлей товарами, ВТО, кроме этого, охватывает торговлю услугами и коммерческими аспектами прав интеллектуальной собственности.

Большое практическое значение имеет тот факт, что разрешение споров в рамках механизма ВТО осуществляется намного быстрее и более технологично, чем в рамках системы ГАТТ, и, таким образом, торговые барьеры могут быть преодолены намного быстрее и эффективнее.

Устоявшиеся принципы, воплощённые в изначальном ГАТТ, не исчезли с появлением ВТО, скорее, они просто были поглощены новой структурой. Таким образом, изначальное ГАТТ (с 1947 г.) продолжает существовать как так называемое «ГАТТ 1994», т.е. изменённая и обновлённая версия ГАТТ 1947 года, являющаяся неотъемлемой частью соглашения об учреждении ВТО. В ноябре 2001 г. в столице Катара Дохе ВТО инициировала девятый раунд многосторонних торговых переговоров под названием «Дохийская повестка развития», проводящихся под эгидой ГАТТ/ВТО в целях дальнейшей либерализации мировой торговли и усиления интеграции развивающихся стран во всемирную торговую систему.

Международная торговая палата (ИСС) как поставщик стандартов для международной торговли.

Международная торговая палата (ИСС) – всемирная организация бизнеса со штаб-квартирой в Париже – играет ключевую роль в международной торговле. Хотя ИСС осуществляет различные виды

деятельности, основной интерес для экспортёров и импортёров представляет роль ИСС в качестве разработчика международных торговых, правовых и банковских стандартов. Так, ИСС разработала нормы, регулирующие международную практику для документарных аккредитивов, – UCP. С точки зрения юридической практики, Международный арбитражный суд ИСС, вероятно, является самым авторитетным в мире негосударственным арбитражем для разрешения частных коммерческих споров. Разработанные ИСС правила «Инкотермс», включая стандартные торговые термины, такие как FOB и CIF, определяют правовое содержание ценовых котировок в международных сделках.

Цели. ИСС служит международному бизнесу путём содействия торговле и инвестициям и открытию рынков для товаров и услуг, а также свободному движению капитала. Она защищает систему частного предпринимательства и поощряет саморегулирование бизнеса. Основанная в 1919 году, ИСС является неправительственной организацией, членами которой являются тысячи компаний и бизнес-ассоциаций из более чем 143 стран и всех секторов экономики. Примерно 90 национальных комитетов ИСС во всем мире информируют свои правительства о взглядах международного сообщества ИСС и, с другой стороны, привлекают внимание международной штаб-квартиры в Париже к проблемам национального бизнеса.

Членство и доходы. ИСС частично финансируется за счет доходов от взносов компаний-участниц и бизнес-ассоциаций в национальные комитеты ИСС. Другая существенная часть доходов ИСС формируется за счет административных сборов Международного арбитражного суда ИСС. Дополнительный доход ИСС получает от продажи регламентов и кодексов, разрабатываемых ИСС, а также других книг (публикаций ИСС) и семинаров.

Консультативный статус. Начиная с 1946 года ИСС имеет консультативный статус в Организации Объединенных Наций (ООН), где она излагает согласованные позиции представителей международного бизнес-сообщества, включая промышленные и развивающиеся страны. Она также

поддерживает тесные рабочие связи с Всемирной торговой организацией (ВТО), Организацией экономического сотрудничества и развития (ОЭСР), Европейской Комиссией и другими межправительственными и неправительственными органами. Постоянный представитель ИСС в ООН в Нью-Йорке наблюдает за развитием событий, влияющих на бизнес, в рамках ООН и её специализированных агентств. ИСС обеспечивает доведение проблем бизнеса до внимания межправительственных организаций в форме программных заявлений, которые делает международная штаб-квартира в Париже, а через представителей национальных комитетов ИСС - до сведения национальных правительств во всем мире.

Саморегулирование бизнеса. ИСС также разрабатывает добровольные для исполнения бизнес-кодексы, в которых устанавливаются этические стандарты. Разработанная ИСС «Бизнес-Хартия по устойчивому развитию» содержит 16 принципов, регулирующих каждый аспект деятельности компании в отношении защиты окружающей среды, начиная с разработки продукта и заканчивая консультациями клиентов. Кодексы ИСС о рекламной и маркетинговой деятельности регулируют этические нормы поведения, касающиеся прямого маркетинга, рекламы, продвижения товара, маркетинговых исследований, рекламной и спонсорской деятельности, связанной с охраной окружающей среды. В 1977 г. ИСС впервые выпустила правила, направленные на борьбу с коррупцией, взяточничеством и противоречащей этическим нормам деловой практикой в международной торговле. Эти правила обновлялись в 1999 и 2005 гг.

Комиссии и рабочие группы ИСС. Форумы для выработки международных бизнес-правил – Специализированные Комиссии ИСС проводят встречи на регулярной основе для изучения вопросов, влияющих на международный бизнес. Они охватывают широкий спектр направлений, в том числе банковскую деятельность, конкуренцию, охрану окружающей среды и энергетику, сектор финансовых услуг и страхования, интеллектуальную собственность, маркетинг, транспорт, налогообложение, а

также торговую и инвестиционную политику. Такие комиссии по сути своей, являются международными комитетами ведущих экспертов по бизнесу, в рядах которых коммерсанты, юристы, перевозчики, банкиры и другие профессионалы. В случае принятия какой-либо комиссией решения о реализации того или иного проекта для выполнения этой задачи она создаёт подкомитет, известный как рабочая группа.

Большая часть ключевых документов ИСС создаётся такими комиссиями и рабочими группами. Например, регулярный пересмотр «Инкотермс» или UCP изначально осуществляется небольшой рабочей группой, действующей в качестве редакционной группы. Проекты новой редакции затем направляются экспертам из различных соответствующих комиссий, а на международном уровне распространяются через национальные комитеты ИСС; полученные комментарии обрабатываются снова в рабочей группе. Окончательные проекты документов, будучи одобренными рабочей группой и комиссией, передаются для утверждения в Исполнительный совет ИСС. Несмотря на то что такие широкомасштабные международные консультации, предусмотренные обычной процедурой ИСС, занимают много времени, они обеспечивают высокую авторитетность официальных продуктов ИСС как выражающих согласованную точку зрения международного бизнес-сообщества.

Служба ИСС по борьбе с экономическими преступлениями. Это «зонтичная» организация для трех подразделений ИСС, которые занимаются различными аспектами преступлений, затрагивающих бизнес:

- Международное морское бюро, которое занимается расследованием всех видов морских преступлений, включая мошенничество, кражи груза и пиратство;

- Бюро финансовых расследований, которое оказывает коммерческим банкам, сектору финансовых услуг и инвесторам широкий спектр услуг по противодействию финансовому мошенничеству и отмыванию денег;

– Бюро по борьбе с контрафактной продукцией, которое помогает компаниям предотвращать подделку их продуктов.

Служба публикаций ИСС предлагает профессионалам и предпринимателям, занимающимся международной торговлей, более 80 публикаций. Этот список пополняется каждый год новыми руководствами, сборниками правил, типовыми контрактами и справочниками. Публикации ИСС могут быть заказаны напрямую в Службе публикаций ИСС в Париже, в национальных комитетах ИСС или на сайте.

2.2 Современная система международных торговых соглашений и конвенций

Основными международными конвенциями и соглашениями, регламентирующими внешнеэкономическую деятельность являются:

1. Конвенция Организации Объединенных Наций о договорах международной купли продажи товаров.
2. Конвенция об исковой давности в международной купле-продаже товаров
3. Конвенция о праве, применимом к договорам международной купли-продажи товаров.
4. Принципы международных коммерческих договоров (УНИДРУА).
5. Генеральное соглашение по торговле услугами (ГАТС).
6. Общие условия контракта на поставку оборудования и машин для экспорта, выработанные под руководством Экономической комиссии для Европы Организации Объединенных Наций.
7. Общие условия экспортных поставок машинного оборудования, выработанные под руководством Европейской экономической комиссии Организации Объединенных Наций.

8. Общие условия экспортных поставок и монтажа машинного оборудования, выработанные под руководством Европейской экономической комиссии ООН.

9. Общие условия купли-продажи пиломатериалов хвойных пород, выработанные под руководством Европейской экономической комиссии ООН.

10. Общие условия ЕЭК ООН международной купли-продажи свежих фруктов и овощей, включая цитрусовые

11. Общие условия ЕЭК ООН международной купли-продажи сухих (очищенных и неочищенных) и сушеных фруктов.

12. Общие условия ЕЭК ООН в отношении купли-продажи картофеля.

13. Руководство ЕЭК ООН о международных договорах о встречной торговле.

14. Руководство ЕЭК ООН по правовым аспектам новых форм промышленного сотрудничества (составление международных договоров о компенсационных закупках).

К основным соглашениям, регламентирующим внешнеторговые отношения стран, являются следующие:

1. Соглашение о партнерстве и сотрудничестве, учреждающее партнерство между Российской Федерацией, с одной стороны, и Европейскими сообществами и их государствами-членами, с другой стороны.

2. Соглашение об общих условиях поставок товаров между организациями государств – участников Содружества Независимых Государств.

3. Общие условия поставок товаров между организациями стран – членов СЭВ 1968/1988 гг. (ОУП СЭВ 1968/1988 гг.).

4. Протокол об Общих условиях поставок товаров из Союза ССР в Китайскую Народную Республику и из Китайской Народной Республики в СССР.

5. Протокол об Общих условиях поставок товаров между внешнеторговыми организациями Союза Советских Социалистических Республик и внешнеторговыми организациями Корейской Народно-Демократической Республики.

6. Общие условия поставок товаров из стран – членов СЭВ в Финляндскую республику и из Финляндской республики в страны – члены СЭВ (ОУП СЭВ – Финляндия).

Документы, регулирующие внешнеэкономические расчеты:

1. Унифицированные правила и обычаи для документарных аккредитивов.

2. Конвенция, устанавливающая единообразный закон о переводном и простом векселе.

3. Конвенция, имеющая целью разрешение некоторых коллизий законов о переводных и простых векселях.

4. Конвенция о гербовом сборе в отношении переводных и простых векселей.

5. Конвенция Организации Объединенных Наций о международных переводных векселях и международных простых векселях.

6. Унифицированные правила по инкассо.

7. Унифицированные правила по договорным гарантиям.

Перечислим конвенции и соглашения, регламентирующие международное инвестиционное сотрудничество:

1. Конвенция об учреждении многостороннего агентства по гарантиям инвестиций.

2. Соглашение по связанным с торговлей инвестиционным мерам.

3. Конвенция об урегулировании инвестиционных споров между государствами и физическими или юридическими лицами других государств.

4. Руководство по составлению договоров на сооружение промышленных объектов.

Документами, регулируемыми вопросы права на интеллектуальную собственность, являются:

1. Конвенция, учреждающая Всемирную Организацию Интеллектуальной Собственности.
2. Бернская Конвенция об охране литературных и художественных произведений.
3. Конвенция по охране промышленной собственности.
4. Международная конвенция об охране интересов артистов-исполнителей, производителей фонограмм и вещательных организаций.
5. Евразийская патентная конвенция.

Документы, регулирующие международные перевозки:

1. Конвенция ООН о международных смешанных перевозках грузов.
2. Конвенция ООН о морской перевозке грузов.
3. Международная конвенция по безопасным контейнерам (КБК).
4. Конвенция для унификации некоторых правил, касающихся международных воздушных перевозок.
5. Конвенция о договоре международной дорожной перевозки грузов (КДПГ).
6. Таможенная конвенция о международной перевозке грузов с применением книжки МДП (Конвенция МДП).
7. Европейское соглашение о международных автомагистралях (СМА).

Конвенции и соглашения в области международных коммерческих споров:

1. Конвенция о признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений.
2. Арбитражный регламент Международной торговой палаты.
3. Арбитражный регламент ЮНСИТРАЛ.
4. Регламент Арбитражного института Торговой палаты Стокгольма.
5. Европейская конвенция о введении Единообразного закона об арбитраже.

Предмет системы международных конвенций и соглашений – отношения, которые регулируют те или иные конвенции и соглашения по торговле. Это отношения в сферах:

- внешнеэкономической деятельности;
- внешнеторговых отношений стран;
- внешнеэкономических расчетов;
- международного инвестиционного сотрудничества;
- права на интеллектуальную собственность;
- международные перевозки;
- в области международных коммерческих споров.

По юридической природе или форме закрепления нормы международного права традиционно делятся на договорные и обычные. Договорные нормы, письменно зафиксированные в международных соглашениях, занимают центральное место в системе норм международного права. Это обусловлено как спецификой договорных норм, так и характером современных международных отношений.

Углубление специализации международных отношений, особенно в сфере экономического сотрудничества, перевозок, области разоружения, требует точной и детальной регламентации прав и обязанностей сторон, делая договорные нормы необходимым инструментом регулирования международного сотрудничества. Договорные нормы отличаются стабильностью содержания, что позволяет прогнозировать поведение участников договора и облегчает контроль за ним.

Разработка договорной нормы характеризуется высоким уровнем демократизма: государства и иные субъекты международного права обладают равными правами при выработке содержания договорной нормы. От усмотрения государства зависит принятие договора и признание его для себя юридически обязательным.

Договорная или конвенционная норма представляет собой правило, которое содержится в международно-правовом договоре, придающем ей юридическую силу.

В соответствии с общим международным правом договорная форма презюмирует, что все ее содержание обладает юридической силой, если иное не будет доказано. Основная особенность договорных норм заключается в их форме. Они обладают преимуществами писаного права, и уже в силу этого представляют собой незаменимый инструмент международно-правового регулирования. Важным качеством договорных норм является стабильность их содержания. Поэтому они обеспечивают достаточно высокий уровень предсказуемости поведения участников.

В настоящее время Российская Федерация является участницей примерно двадцати тысяч действующих международных договоров. Расширение договорных связей России с другими странами обусловило необходимость совершенствования внутригосударственного законодательства, регламентирующего заключение международных договоров. Одним из важнейших актов российского законодательства в этой области является Федеральный закон «О международных договорах Российской Федерации» от 15 июля 1995 г. Он основан на положениях Конституции РФ и общепризнанных нормах договорного права.

Международный договор Российской Федерации определяется в упомянутом Федеральном законе, как международное соглашение, заключенное Российской Федерацией с иностранным государством или государствами либо с международной организацией в письменной форме и регулируемое международным правом независимо от того, содержится такое соглашение в одном документе или в нескольких связанных между собой документах, а также независимо от его конкретного наименования. Существенным моментом в этом определении является то, что соглашение должно регулироваться международным правом, в отличие от соглашений, обязывающих государства политически, но не порождающих юридических

обязательств как, например, многие соглашения в рамках Организации по безопасности и сотрудничеству в Европе.

Согласно Конституции Российской Федерации, общепризнанные принципы и нормы международного права и международные договоры Российской Федерации являются составной частью ее правовой системы. Если международным договором Российской Федерации установлены иные правила, чем предусмотренные законодательством, то применяются правила международного договора.

Федеральный закон «О международных договорах Российской Федерации» имеет большое значение. Он является важным шагом на пути дальнейшего развития международного сотрудничества России с другими странами, укрепления ее политических, экономических и культурных связей. Закон содействует успехам нашей внешней политики, защите международных прав российского государства, вытекающих из заключаемых им международных договоров. Он является конкретным результатом реализации положений Конституции Российской Федерации и важным этапом на пути совершенствования российского законодательства. Конкретизировав конституционные нормативные акты России, обобщив опыт договорной практики, накопленный в российском государстве и за рубежом, а также международно-правовые акты в указанной области, данный акт содействует укреплению стабильности договорных отношений Российской Федерации и международных отношений в целом.

5. Понятие и основные признаки международной организации, разрабатывающей документы по проблемам международной торговли.

Таким образом, международная торговля – система международных товарно-денежных отношений, складывающаяся из внешней торговли всех стран мира.

Международные организации - постоянные объединения межправительственного и неправительственного характера, созданные на

основе международных соглашений (устава, статута или иного учредительного документа).

Основные признаки международных организаций:

- участниками являются суверенные государства;
- их учредительными актами являются международные договоры;
- существуют системы постоянных органов, созданные в соответствии с международным правом.

Международная экономическая организация – организация, созданная на основе международных соглашений, с целью унификации, регулирования, выработки совместных решений в сфере международных экономических отношений.

Усложнение характера вопросов, подлежащих решению в повседневной международной жизни, обуславливает необходимость оперативного решения при помощи институционального механизма. Таким механизмом являются международные экономические организации (МЭО).

МЭО делятся на 2 категории: межправительственные и неправительственные.

ООН - Организация Объединенных Наций, создана в 1945г. Система ООН состоит из Объединенных Наций с ее главными и вспомогательными органами, 18 специализированных учреждений, Международного агентства по атомной энергии (МАГАТЭ) и ряда программ, советов и комиссий.

Цели ООН:

- поддержание международного мира и безопасности путем принятия эффективных коллективных мер и мирного урегулирования споров;
- развитие дружественных отношений между нациями на основе уважения принципов равноправия и самоопределения народов;
- обеспечение международного сотрудничества по разрешению международных экономических, социальных, культурных и гуманитарных проблем и поощрение к правам человека.

ВТО - Всемирная Торговая Организация. Начала действовать с 01.01.1995г., является преемницей действовавшего с 1947г. Генерального соглашения по тарифам и торговле (ГАТТ). ВТО является единственной правовой и институциональной основой всемирной торговой организации.

МВФ - Международный валютный фонд. Создан в 1945г.

Всемирный Банк - это многостороннее кредитное учреждение, состоящее из 5 тесно связанных между собой институтов, общей целью которых является повышение уровня жизни в развивающихся странах за счет финансовой помощи развитых стран.

1. МБРР (Международный банк реконструкции и развития) основан в 1945г., цель: предоставление кредитов относительно богатым развивающимся странам.

2. МАР (Международная ассоциация развития) основана в 1960г., цель: предоставление льготных кредитов беднейшим развивающимся странам.

3. МФК (Международная финансовая корпорация) создана в 1956г., цель: содействие экономическому росту в развивающихся странах путем оказания поддержки частному сектору.

4. МАГИ (Международное агентство по гарантиям инвестиций) основано в 1988г., цель: поощрение иностранных инвестиций в развивающихся странах путем предоставления гарантий иностранным инвесторам от потерь, вызванных некоммерческими рисками.

5. МЦУИС (Международный центр по урегулированию инвестиционных споров) создан в 1966г. Цель: содействие увеличению потоков международных инвестиций путем предоставления услуг по арбитражному разбирательству и урегулированию споров м/у правительствами и иностранными инвесторами; консультирование, научные исследования, информация об инвестиционном законодательстве.

международная экономика организация МВФ банк

7. Система Организаций Объединенных наций и ее структура.

Организация Объединенных Наций была создана 24 октября 1945 года 51 страной, которые были преисполнены решимости сохранить мир посредством развития международного сотрудничества и обеспечения коллективной безопасности.

На сегодняшний день членами Организации Объединенных Наций являются 188 стран, т.е. почти все страны мира.

В Организации Объединенных Наций имеется шесть главных органов. Пять из них – Генеральная Ассамблея, Совет Безопасности, Экономический и Социальный Совет, Совет по Опеке и Секретариат -- расположены в Центральных учреждениях Организации Объединенных Наций в Нью-Йорке, шестой орган -- Международный Суд -- находится в Гааге, Нидерланды.

Генеральная Ассамблея.

Все 188 государств -- членов Организации Объединенных Наций представлены в Генеральной Ассамблее -- своего рода всемирном парламенте, на заседаниях которого рассматриваются самые насущные проблемы человечества.

Совет Безопасности.

Согласно Уставу Организации Объединенных Наций, Совет Безопасности несет главную ответственность за поддержание международного мира и безопасности и может быть созван в любое время дня или ночи при возникновении угрозы миру.

Совет состоит из 15 членов. Пять из них -- Китай, Российская Федерация, Соединенное Королевство, Соединенные Штаты и Франция -- являются постоянными членами.

Остальные 10 членов Совета избираются Генеральной Ассамблеей на двухгодичный срок.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Международная экономика – это составляющая теории рыночной экономики, которая изучает закономерности взаимоотношений между субъектами из разных государств в сфере обмена товарами, движения производственных факторов, а также финансирования и формирования международной политики. В тоже время - это глобальный хозяйственный механизм, который представлен различными национальными экономиками, связанными системой международных экономических отношений.

Характерные черты мировой экономики:

- взаимозависимость национальных экономик (совокупность взаимодействующих между собой экономик различных стран мира);
- структурность и наличие множества уровней (установление составных элементов, структура представляется на основе отраслей, объединений стран и форм международных экономических отношений);
- саморазвитие (деятельность международной экономики направлена на удовлетворение потребностей и запросов общества, но имеют место внутренние противоречия, цель может видоизменяться в зависимости от условий внешней среды).

Международная торговля занимает особое место в системе международных экономических отношений. Интернационализация экономики началась именно со сферы торговли.

Международная торговля вызывает специализацию и обмен. Страна, которая реализует свою продукцию другим странам, специализируется на производстве определенных товаров в объемах выше внутреннего спроса. Излишки экспортируются в обмен на товары, которые имеют спрос в той стране, где они не производятся вообще или не в достаточном количестве.

Международная торговля - это вид экономической взаимосвязи между производителями товаров и услуг разных стран, которая образуется на основе международного разделения труда.

Современные тенденции развития международной торговли:

- развитие торговли по сравнению с отраслями материального производства и всей мировой экономики в целом;
- рост доли обрабатывающей промышленности в структуре международной торговли;
- в географической структуре преобладают развитые страны и Китай;
- развитие внутрифирменной торговли в рамках транснациональных корпораций (ТНК);
- расширение торговли услугами (появление дистанционного обучения, потребление за рубежом, коммерческое присутствие, перемещение физических лиц как поставщиков услуг за границей).

Международная торговля регулируется государством и посредством международных соглашений и создания международных организаций.

Основными международными соглашениями, регулирующими деятельность в области международной торговли, являются:

- ГАТТ (Генеральное соглашение по тарифам и торговле) – предшественница ВТО, действовала до 1 января 1995 года;
- ВТО (Всемирная торговая организация);
- ГАТС (Генеральное соглашение по торговле услугами);
- ТРИПС (Соглашение по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности).

Международная торговля возникла и развивается на основе международного разделения труда, специализации стран на производстве определенной продукции. Внешнеэкономический обмен товарами позволят участникам отношений повышать продуктивность своего производства, т.к. ликвидируется необходимость самостоятельно производить товары и услуги внутри страны.

Благодаря международной торговле государство может специализироваться на тех отраслях экономики, в которых предприятия обладают высокой конкурентоспособностью и импортировать те товары и услуги, внутренне производство которых уступает зарубежным.

Ключевой причиной международной торговли стран является наличие больших возможностей, чем на отечественном рынке. Но при выходе на внешний рынок следует учитывать факторы окружающей среды, которые могут привести к неудаче внешнеэкономической деятельности:

1. Культурные факторы (различия языка, стереотипы, нормы, традиции, ценности и др.).
2. Экономические факторы (экономический климат, структура конкуренции, ценовая, товарная и политика продвижения).
3. Политико-правовые факторы (политические силы и движения, законодательство в сфере предпринимательства и торговли).

Характерной чертой мировой торговли является не только возможность приобретать и реализовывать товары и услуги, но и создавать совместные предприятия, впоследствии транснациональные корпорации. Национальную принадлежность таких компаний определить невозможно, ее бизнес-единицы располагаются в странах с дешевыми ресурсами (сырье, материалы, труд), а реализация готовой продукции осуществляется в странах с высокими доходами.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. Алешина, Л. Н. Международная торговля: учеб. пособие/ Л.Н. Алешина. - М.: Златоуст, 2016. - 477 с.
2. Бараночникова, Л. И. Контракты в купли-продажи в международной торговле (правовые аспекты): учеб. пособие/ Л.И. Бараночникова. - М.: ГОУВПО ВАВТ Минэкономразвития России, 2016. - 884 с.
3. Волков, Г. Ю. Международная торговля: учебник/ Г.Ю. Волков. - М.: Феникс, 2016. - 352 с.
4. Голованова, С. В. Международная торговля в развитии российских товарных рынков: учебник/ С.В. Голованова.- М.: Форум, 2017. - 192 с.
5. Джерри, М. Розенберг Международная торговля. Терминологический словарь / Джерри М. Розенберг. - М.: ИНФРА-М, 2016. - 368 с.
6. Дюмулен, И. И. Международная торговля: учебник/ И.И. Дюмулен. - М.: ГОУВПО ВАВТ Минэкономразвития России, 2016. - 520 с.
7. Дюмулен, И.И. Международная торговля: учебник/ И.И. Дюмулен. - М.: ВАВТ Минэкономразвития России, 2016. - 464 с.
8. Дюмулен, И.И. Международная торговля: учебник/ И.И. Дюмулен. - М.: Экономика, 2016. - 468 с.
9. Дюмулен, И.И. Международная торговля: учебник/ И.И. Дюмулен.- М.: ВАВТ Минэкономразвития России, 2016. - 548 с.
10. Дюмулен, Ипполит Ипполитович Международная торговля. Тарифное и нетарифное регулирование: учебник/ И.И. Дюмулен.- М.: Всероссийская академия внешней торговли (ВАВТ), 2017. - 917 с.
11. Дюмулен, И.И. Международная торговля: учебник/ И.И. Дюмулен. - М.: Всероссийская академия внешней торговли (ВАВТ), 2016. - 111 с.
12. Иванова, Наталья Международная торговля: учебник/ Наталья Иванова - М.: LAP Lambert Academic Publishing, 2017. - 148 с.

13. Кузнецова, Г.В. Международная торговля товарами и услугами: учебник/ Г. В. Кузнецова. – М.: Высшая школа, 2017. - 576 с.
14. Кузнецова, Г.В. Международная торговля товарами и услугами: учебник для бакалавриата и магистратуры/ Г.В. Кузнецова. - М.: Юрайт, 2016. - 765 с.
15. Кузнецова, Г.В. Международная торговля товарами и услугами. Учебник для бакалавриата и магистратуры/ Г.В. Кузнецова. - М.: Юрайт, 2016. - 184 с.
16. Струве, П.Б. К критике так называемой теории международной торговли: учебник: П.Б.Струве - М.: Типография Р. Г. Шредера, 2016. - 366 с.
17. Пискулов, Ю.В. Международная торговля товарами и услугами: учебник/ Ю. В. Пискулов. - М.: ГОУВПО ВАВТ Минэкономразвития России, 2016. - 104 с.
18. Рагулина, Ю.В. Международная торговля: учебник/ Ю.В. Рагулина. - М.: Альфа-М, Инфра-М, 2017. - 272 с.
19. Сидорова, Е.Ю. Международная торговля: учеб. пособие/ Е.Ю. Сидорова. - М.: Экзамен, 2016. - 256 с.
20. Фомичев, В. И. Международная торговля: учебник/ В.И. Фомичев. - М.: ИНФРА-М, 2017. - 496 с.
21. Хамметт, М. Международная торговля и финансы: учебник/ М. Хамметт. - М.: Lessons Professional Publishing, КАРО, 2016. - 272 с.
22. Хасбулатов, Р.И. Международная торговля: учебник для бакалавриата и магистратуры/ Р.И. Хасбулатов. - М.: Юрайт, 2016. - 323 с.
23. Шелег, Н. С. Международная торговля: учеб. пособие/ Н.С. Шелег. - М.: Высшэйшая школа, 2017. - 737 с.