***Новикова Алина Александровна***

***Якушева Наталья Игоревна***

*3 курс, экономисты, кафедра экономики и торгового дела*

*Российский экономический университет им. Г. В. Плеханова*

*Смоленский филиал, г. Смоленск.*

*Научный руководитель:* ***Ковалёва Людмила Фёдоровна***

*К.Э.Н., доцент*

*alinkanovikova10@gmail.com*

**ЦЕНООБРАЗОВАНИЕ В ЖИЛИЩНО-КОММУНАЛЬНОМ ХОЗЯЙСТВЕ**

***Аннотация:*** *В статье ставится задача обосновать цены на все услуги ЖКХ. Анализ проводится на основе корректировки механизма ценообразования, а также выявленных резервов существенного повышения эффективности применения производственных ресурсов.* *Нормативной базой анализа послужило современное российское законодательство и нормативно-правовые акты, которые затрагивали отношения в жилищно-коммунальной сфере экономики Российской Федерации, а также финансовая отчетность организации ООО «Квартал» Смоленской области. Проведенный анализ показал, что организация ООО «Квартал» находится в нормальном состоянии, отсутствует недостаток оборотных средств, что приводит к ежегодному ремонту и повышению его эксплуатационных характеристик.*

***Ключевые слова:*** *жилищно-коммунальное хозяйство, реформа ЖКХ, услуги ЖКХ, коммунальные системы жизнеобеспечения, отчётность, организация.*

*Novikova Alina Aleksandrovna*

*Yakushevа Natalia Igorevna*

*3 course, economist, Department of Economics and trade*

*Russian University of Economics. G. V. Plekhanov*

*Smolensk branch.*

*Scientific adviser: Kovaleva Lyudmila Fedorovna*

*C. E. N., associate Professor*

*alinkanovikova10@gmail.com*

**PRICING IN HOUSING AND COMMUNAL SERVICES**

*Abstract: the article aims to justify the prices for all housing services. The analysis is based on the adjustment of the pricing mechanism, as well as the identified reserves for a significant increase in the efficiency of the use of production resources. The normative base of the analysis was the modern Russian legislation and legal acts that affected relations in the housing and utilities sector of the Russian Federation economy, as well as the financial statements of the organization «Kvartal» of the Smolensk region. The analysis showed that the organization of «Kvartal» is in normal condition, there is no shortage of working capital, which leads to annual repairs and improvement of its operational characteristics.*

*Keywords: housing and communal services, housing reform, housing services, communal life support systems, reporting, organization.*

Жилищно-коммунальное хозяйство (ЖКХ) является многоуровневой, сложной системой хозяйствования. Задачами этой системы являются обеспечение техническим обслуживанием жилых помещений, проведение ремонтных и косметических работ, обеспечение домов отоплением, электричеством, газом и водоснабжением, предоставление санитарного обслуживания.

По своей сути ЖКХ представляет собой коммерческую организацию, целью которой является получение прибыли соответственно. Однако, достигнуть этой цели за счёт постоянного повышения цен практически невозможно, так как государство ограничивает эту сферу, на законодательном уровне утверждая максимальную планку тарифного плана. При нарушении порядков утверждения предельных индексов федеральный орган исполнительной власти, уполномоченный Правительством РФ, выдаёт руководителю высшего исполнительного органа государственной власти субъекта предписания, который в обязательном порядке должны быть исполнены. [1].

Если рассматривать сферу ЖКХ с другой стороны, то станет ясно, что она создана непосредственно для удовлетворения потребностей людей и облегчения их жизни. Жилищно-коммунальное хозяйство берёт на себя обязанности, включающие в себя снабжение населения ресурсами и содержание жилищного фонда в надлежащем виде и состоянии. Часто случается так, что из-за ветхости сооружений ЖКХ несёт убытки, так как ему приходится оплачивать судебный процесс и погашать ущерб, нанесённый в результате случая или же трагедии.

Проблемой ЖКХ является отсутствие контроля со стороны правоохранительных органов и финансовой поддержки со стороны государства. Данные нюансы влекут за собой ухудшение качества обслуживания жилых помещений, нарушения в работе предприятий и нецелевое расходование материальных средств, а также денежных средств.

Далее нами будет рассматриваться непосредственно организация ООО «Квартал», расположенная на территории Смоленской области и занимающаяся обеспечением комплексом услуг жилищно-коммунального хозяйства.

Главной задачей ООО «Квартал» является: осуществление необходимых мероприятий по повышению рыночной стоимости объекта, обеспечение комфортабельных условий для собственников жилья, разработка бесперебойных инженерных систем объекта, поддержание порядка и чистоты на объекте, и, конечно же, устранение различных замечаний по данным областям и полное рассмотрение всех предложений по повышению качества обслуживания.

Предприятие базируется на условиях жилищно-коммунальной реформы, начавшей функционировать ещё в начале 90-х годов прошлого столетия. На данный момент это направление является приоритетным в социальной и экономической политике государства.

Доход, полученный в ходе деятельности, является муниципальной собственностью города Смоленск. В качестве источников финансирования организация использует прибыль, кредиты, амортизацию и т.д.

После того, как ООО «Квартал» уплачивает налоги и штрафные санкции, распределение оставшейся прибыли происходит в следующем порядке: 45% − в фонд накопления; 45% − в фонд потребления; 10% − Комитету по управлению имуществом.

Для наиболее полного рассмотрения финансового состояния организации состаляется уплотнённый баланс. При этом балансе однородный изделия объединяются в группы.

Отличительной чертой активов баланса служит то, что большую их часть составляют оборотные активы. Сравнивая этот показатель, можно заметить, что он изменился по сравнению с предшетсвующим годом с 91,69% до 94,02%. Данное изменение указывает на то, что мобильность почти всего оборудования предприятия на высоком уровне.

Рассмотрим анализ структуры активов ООО «Квартал» за 2017-2019 гг. в таблице 1.

Таблица 1

**Анализ структуры активов ООО «Квартал» за 2017-2019 гг., тыс.**

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| № | Статьи баланса | 2017 г. | 2018 г. | 2019 г. | Отклонение | Темп роста % |
| 1 | тыс. руб. | % к итогу | тыс. руб. | % к итогу | тыс. руб. | % к итогу | тыс. руб. | % к итогу |
| 2 | Внеоборотные активы | 2699 | 18 | 2091 | 8,3 | 1421 | 5,9 | -1278 | -12,1 | 52,7 |
| 3 | Оборотные активы | 12264 | 81,9 | 23075 | 91,7 | 22330 | 94 | 10066 | 12,1 | 182,1 |
| 4 | Итог баланса | 14963 | 100 | 25166 | 100 | 23751 | 100 | 8788 | 0,0 | 158,7 |

Из данных таблицы 1 видно, что произошло значительное повышение оборотных (или же мобильных) активов. Однако, в противовес к этому выступает снижение показателя внеоборотных активов. Это объясняется тем, что уменьшился показатель нематериальных активов и «фиксированных активов».

Чтобы лучше проанализировать работу предприятия необходимо рассмотреть все эти показатели более подробно. Проделать данную работу можно опираясь на бухгалтерскую отчётность преприятия (Приложение А).

Характерной чертой внеоборотных активов предприятий жилищно-коммунального хозяйства является то, что значительную их чатсь составляют основные средства, что подтверждается данными приложения А. на конец 2019 года доля основных средств во внеоборотных активах составляет 61,01%.

Рассмотрим анализ структуры оборотных активов ООО «Квартал» за 2016-2018 гг. в таблице 2.

Таблица 2

**Анализ структуры оборотных активов ООО «Квартал» за 2016-2018 гг., тыс. руб.**

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| № | Статьи баланса | 2016 г. | 2017 г. | 2018 г. | Отклонение  | Темп роста % |
| 1 | тыс. руб. | % к итогу | тыс. руб. | % к итогу | тыс. руб. | % к итогу | тыс. руб. | % к итогу |
| 2 | Запасы  | 450 | 3,7 | 401 | 1,7 | 421 | 1,9 | -29 | -1,8 | 93,5 |
| 3 | Дебиторская задолженность | 10730 | 87,5 | 20899 | 90,5 | 20535 | 91,9 | 9805 | 4,5 | 191,4 |
| 4 | Денежные средства и денежные эквиваленты | 1085 | 8,9 | 1752 | 7,6 | 1330 | 5,9 | 245 | -2,9 | 122,6 |
| 5 | Итого оборотных активов | 12264 | 100 | 23083 | 100 | 22330 | 100 | 10066 | 0,0 | 182,1 |

Из таблицы 2 видно, что за отчетный период произошло увеличение оборотных активов на 10066 тыс. руб. Также увеличилась дебиторская задолженность, что привело к отвлечению оборотных средств из оборота, т. е. к уменьшению средств на счетах, и это отрицательно влияет на платежеспособность предприятия. Еще можно заметить, что произошло незначительное снижение по статье «Запасы», а это свидетельствует, как о снижении деловой активности, так и о нехватке оборотных средств для закупки необходимого количества запасов.

Далее нами будет рассматриваться финансовая устойчивость организации, которая является важной характеристикой предприятия.

Финансовая устойчивость – это условия функционирования организации, при которых предприятие способно поддерживать бесперебойную работу и своё существование за счёт свободных средств и сбалансированности финансовых потоков [4].

Коэффициент задолженности организации описывает её долгосрочную финансовую устойчивость. Отрицательным качеством данного показателя является то, что он даёт лишь обобщённую оценку финансовой устойчивости. Именно поэтому в мировой практике бухгалтерского учёта была разработана система показателей, которые предоставлены в приложении Б.

Далее проведем анализ пассива баланса ООО «Квартал» в таблице 3.

Таблица 3

**Анализ структуры пассива баланса ООО «Квартал» за 2017-2019 гг., тыс. руб.**

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| № | Статьи баланса | 2017 г. | 2018 г. | 2019 г. | Отклонение | Темп роста % |
| 1 | тыс. руб. | % к итогу | тыс. руб. | % к итогу | тыс. руб. | % к итогу | тыс. руб. | % к итогу |
| 2 | Собственный капитал | 116 | 0,8 | 5923 | 23,5 | 7875 | 5,9 | 7759 | 32,4 | 6788,8 |
| 3 | Краткосрочные обязательства | 14848 | 99,2 | 19243 | 76,5 | 15876 | 94 | 1028 | -32,4 | 103,6 |
| 4 | Общая стоимость имущества | 14964 | 100 | 25166 | 100 | 23751 | 100 | 8787 | 0,00 | 158,7 |

По данным таблицы 3 можно увидеть, что общий рост источников организации составил 8787 тыс. руб. Этот рост определяется как рост собственного капитала организации 7759 тыс. руб., так и рост краткосрочных пассивов 1028 тыс. руб. Также можно отметить, что увеличение собственного капитала основывается, в первую очередь, на его финансовой устойчивости.

Основываясь на данных вышеуказанной таблицы, приходим к выводу, что за последние 3 года у ООО «Квартал» не наблюдалось долгосрочных обязательст и крактосрочных заёмных средств. Данный факт указывает на стабильную нехватку оборотных средств, за счёт которых чаще всего осуществляется финансовая деятельность предпрития. Отсутствие краткосрочных и долгосрочных обязательств представляет собой нерациональное использование резервов баланса и является отрицательным критерием.

Рассмотрим определение типа финансового состояния ООО «Квартал» за 2017-2019 гг. в таблице 4.

Таблица 4

**Определение типа финансового состояния ООО «Квартал» за 2017-2019 гг., тыс. руб.**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| № | Показатели | 2017 г. | 2018 г. | 2019 г. | Отклонение |
| 1 | Собственные оборотные средства (СОС) | -2583 | 3832 | 6454 | -149,86 |
| 2 | Производственные запасы (ПЗ) | 450 | 401 | 421 | -6,4 |
| 3 | Источники формирования запасов (ИФЗ) | -2583 | 3832 | 6454 | -149,86 |

 По данным таблицы 4 можно заметить, что СОС ООО «Квартал» в 2019 году составили 6454 тыс. руб., по сравнению с 2018 годом они увеличились на 2622 тыс. руб.

Общая величина ИФЗ на 2019 год составила 6454 тыс. руб., а в 2018 году – 3832 тыс. руб. Как видно, данные показатели незначительно увеличились.

Исходя из анализа финансового положения организации ООО «Квартал», можно сделать вывод, что предприятие может войти в зону риска экономических потерь из-за цены.

Далее представлен анализ изменения выручки, себестоимости и прибыли ООО «Квартал» за 2017-2019 гг. представлен в таблице 5.

Таблица 5

**Анализ изменения выручки, себестоимости и прибыли ООО «Квартал» за 2017-2019 гг., тыс. руб.**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| № | Наименование показателя | 2017 г. | 2018 г. | 2019 г. | Отклоение 2019 г. к 2017 г. |
|  | тыс. руб. | % |
| 1 | Выручка | 56559 | 86197 | 93304 | 36745 | 164,97 |
| 2 | Себестоимость продаж | 53974 | 82139 | 88605 | 34631 | 164,16 |
| 3 | Валовая прибыль | 2585 | 4058 | 4699 | 2114 | 181,78 |
| 4 | Прибыль (убыток) от продаж | 2585 | 4058 | 4699 | 2114 | 181,78 |
| 5 | Прочие доходы | 220 | 3269 | 940 | 720 | 427,27 |
| 6 | Прочие расходы | 2296 | 785 | 2378 | 82 | 103,57 |
| 7 | Прибыль (убыток) по налогообложению | 509 | 6542 | 3261 | 2752 | 640,67 |
| 8 | Чистая прибыль (убыток) отчётного периода | -50 | 5754 | 2312 | 2262 | 4624 |

Рассматривая данные за 3 года по таблице 5 можно проследить увеличение выручки в 2019 году на 164,97%. Это можно объяснить умеренным уровнем цен на предоставляемые услуги.

Умение грамотно вести политику ценообразования входит в систему управления организацией и оно указывает на её эффективное ведение. Это говорит о положительных тенденциях развития ООО «Квартал» в целом.

Основываясь на данных вешеуказаннрой таблицы, делаем вывод, что темп роста себестоимости предоставляемых услуг немного меньше роста выручки от реализации, в свою очередь, это говорит о получении прибыли в результате деятельности предприятия.

За исследуемый нами период (2017- 2019 гг.) валовая прибыль увеличилась на 181,78%, прибыль от продаж на 181,78%, прибыль до налогообложения на 640,67%, а чистая прибыль на 4624%.

Одной из проблем реализации комплекса услуг сферы ЖКХ является установление рациональных тарифов на отдельные услуги и определение всех условий, при которых осуществляется деятельность.

Это осуществялется за счёт использования систем контроля производства и времени потребления коммунальных услуг.

В последнее время цены на жилищно-коммунальные услуги (ЖКУ) возрасли, при этом они превысили рост цен на потребительские услуги. За последние 10 лет цены за ЖКУ повзасли в 9 раз, когда цены за потребительские услуги – только в 4 раза.

При этом номинальный доход граждан возрос лишь в 5,6 раз. Стоит отметить, что расходы на ЖКУ составляют большую часть общих расходов жителей страны.

Основной причиной такого скачка в сфере ЖКУ является ограниченность используемых ресурсов, которые в последнее время используют всё больше и чаще.

Из этого вытекает следующая причина: повышение спроса на эти услуги как со стороны организаций, так и со стороны физических лиц.

Исходя из истины, что ЖКХ – коммерческая орнанизация, естественно, что она не упустит возможности нажиться на товаре, пользуюшимся большим спросом, чем до этого.

Опираясь на отчётные данные компании ООО «Квартал», становится ясно, что по сравнению с тарифами 2017 года тарифы 2019 увеличились на 25%, стоимость же ЖКУ на одного человека в среднем составила 1,4 тысяч рублей в месяц [5].

Кроме того, сформирована непрозрачная система определения общих нормативов потребления тепла, холодной и горячей воды, особенно по тарифам на хранение и вывоз мусора в многоквартирных домах.

При этом доля затрат за ЖКУ, предоставляемых организацией, в 2019 году снизилась по сравнению с двумя предыдущими годами: с 2018 годом – на 3%, с 2017 годом – на 2%.

Расчёт платы за коммунальные услуги происходит не только на основе потребояемых воды, газа, отопления и т.д. Помиммо этого критериями для состаления счёта за ЖКУ выступают:

* количество людей проживающих на жилом участке (в квартире, доме и т.д.);
* площадь гостиной жилого помещения;
* тип жилья (имущественный, общий и т.);
* условия договора, который заключен с организацией-поставщиком коммунальных услуг;
* список доступных коммунальных услуг.

Все эти показатели расчитываются и включаются в ежемесечную квитанцию, предъявляемую владельцу дома (квартиры).

Газ, вода, электричество и тепло измеряются в метражах и, следовательно, оплата их высчитывается за каждый использованный метр.

Рассматрим пример оплаты жилищно-коммунальных услуг за двухкомнатную квартиру, которую обслуживает организация ООО «Квартал».

Так как многие современные потребители данных улуг, объединённые домами, предпочитают индивидуальное отопление, то и в данном примере будет рассматриваться этот тип подачи отопления.

В квитанции указаны следующие параметры, которые были отмечены за период одного месяца:

* газоснабжение (435,75 руб.);
* электроэнергия (122,28 руб.);
* водоотведение (311,22 руб.);
* холодное водоснабжение (455,05 руб.);
* содержание жилого помещения (886,67 руб.).

Исходя из этих данных, получаем цену на ЖКУ за двухкомнатную квартиру, где проживает 4 человека, равную 2210,97 рублей.

Структура оплаты за услуги ЖКХ на семью из 4 человек за месяц при полном благоустройстве за 2019 год представлена на рисунке 1.

*Рис. 1. Структура оплаты за услуги ЖКХ на семью из 4 человек за месяц 2019 года, руб*.

Исходя из данных рисунка 1, мы видим, что самые большие затраты семья делает на содержание жилого помещения. Вторым по уровню затрат выступает холодное водоснабжение. Следом идут газоснабжение и водоотведение. На последнем месте числится электроэнергия. Стоит отметить, что цена за содержание жилого помещения не фиксированная и зависим от множества факторов, которые включают в себя перечень работ по содержанию имущества, конструктивные особенности, степень физического износа, а также техническое состояние общего имущества и природно-климатические условия размещения многоквартирного дома, которые являются важными составляющими структуры оплаты коммунальных услуг.

Главной задачей регулирования ценообразования в сфере ЖКХ является установление наиболее комфортных условий для всех заинтересованных в этой деятельности сторон, преследующих свои цели. К ним относятся: потребители коммунальных услуг, поставщики коммунальных услуг, а также управляющие организации и возможные собственники коммунального предприятия. Спецификой ЖКХ является то, что организация обслуживает муниципальные объекты и его выручка зависит от цен на услуги.

Организация ООО «Квартал» практически не имеет возможности регулировать свои цены, так как они устанавливаются законодательным органом муниципального образования на базе Федеральных стандартов оплаты жилья, а также коммунальных услуг, которые ежегодно устанавливаются Правительством Российской Федерации. За рассматриваемый период все тарифы основывались на их фактической себестоимости.

Для того чтобы произвести снижение себестоимости предоставляемых услуг необходимо предпринять следующие меры:

1) снижение трудоемкости и повышение производительности труда;

2) снижение материалоемкости продукции;

3) снижение фондоемкости продукции и активизация инвестиционной деятельности предприятий.

Стратегическая цель проводимых реформ в жилищно-коммунальной сфере – это создание наиболее комфортных условий проживания человека и улучшение экологической среды его обитания. Главным звеном в достижении поставленной цели становится снижение издержек от строительства жилья до полной его эксплуатации. Экономической основой данного процесса является энергосбережение и ресурсосбережение. Таким образом, при соблюдении данных мер для снижения себестоимости услуг и работ, организация увеличит финансово-хозяйственную деятельность, повысит прибыльность, а также сможет увеличить рентабельность и снизить необходимые расходы.

**Ссылки на источники**

1. Федеральный закон № 417-ФЗ «О внесении изменений в Жилищный кодекс Российской Федерации и в отдельные законодательные акты Российской Федерации» [принят Гос. Думой 28.12.2013г.: по состоянию на: 28.06.2014].
2. Емельянова, Е.В. Ценообразование управляющих компаний // Жилищно-коммунальное хозяйство: бухгалтерский учет и налогообложение. - 2016. - № 2. – 63 с.
3. Глущенко, М.Е. Методические подходы к оценке инвестиционной привлекательности предприятий ЖКХ // Экономический анализ: теория и практика. -2016. - № 2. – 38 с.
4. Шеремет, А. Д. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия: учебник / А. Д. Шеремет. – 2-е изд., доп. – Москва : ИНФРА-М, 2019. – 237 с.
5. ООО «Квартал». Предоставление данных бухгалтерской отчетности [электронный ресурс]. Режим доступа: http:// kvartal-sm.ru (дата обращения 23.02.2020).

**ПРИЛОЖЕНИЕ**

**Приложение А**

[**Бухгалтерский баланс**](http://blanker.ru/doc/buhgalterskiy-balans)

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Наименование показателя | На 31 декабря 2019 г. | На 31 декабря 2018 г. | На 31 декабря 2017 г. |
| АКТИВ |  |  |  |
| I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ |  |  |  |
|  Результаты исследований и разработок | - | - | - |
|  Нематериальные активы | - | 148 | 370 |
|  Основные средства | 1421 | 1943 | 2329 |
|  Доходные вложения в материальные ценности | - | - | - |
|  Финансовые вложения | - | - | - |
|  Прочие внеоборотные активы | - | - | - |
|  Итого по разделу I | 1421 | 2091 | 2699 |
| II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ |  |  |  |
|  Запасы | 421 | 401 | 450 |
|  Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям | - | - | - |
|  Дебиторская задолженность | 20535 | 20891 | 10730 |
|  Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов) | - | - | - |
|  Денежные средства и денежные эквиваленты | 1330 | 1752 | 1085 |
|  Прочие оборотные активы | 45 | - | - |
|  Итого по разделу II | 22330 | 23075 | 12264 |
|  БАЛАНС | 23751 | 25166 | 14513 |
| ПАССИВ |  |  |  |
| III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ |  |  |  |
|  Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей) | 100 | 100 | 100 |
|  Переоценка внеоборотных активов | - | - | - |
|  Добавочный капитал (без переоценки) | 7340 | - | - |
|  Резервный капитал | 63 | - | - |
|  Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток) | 7775 | 5823 | 16 |
|  Итого по разделу III | 7875 | 5923 | 116 |
| IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА |  |  |  |
|  Заемные средства | - | - | - |
|  Отложенные налоговые обязательства | - | - | - |
|  Оценочные обязательства | - | - | - |
|  Прочие обязательства | - | - | - |
|  Итого по разделу IV | - | - | - |
| V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА |  |  |  |
| Заемные средства | - | - | - |
| Кредиторская задолженность | 14996 | 19243 | 14848 |
| Доходы будущих периодов | 880 | - | - |
| Оценочные обязательства | - | - | - |
| Прочие обязательства | - | - | - |
| Итого по разделу V | 15876 | 19243 | 14848 |
| БАЛАНС | 23751 | 25166 | 14964 |

**Приложение Б**

**Отчёт о финансовых результатах**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Наименование показателя | На 31 декабря 2017 г. | На 31 декабря 2016 г. |
| Выручка | 86197 | 56559 |
| Себестоимость продаж | 82139 | 53974 |
| Валовая прибыль (убыток) | 4058 | 2585 |
| Коммерческие расходы | - | - |
| Управленческие расходы | - | - |
| Прибыль (убыток) от продаж | 4058 | 2585 |
| Доходы от участия в других организациях | - | - |
| Проценты к получению | - | - |
| Проценты к уплате | - | - |
| Прочие доходы | 3269 | 220 |
| Прочие расходы | 785 | 2296 |
| Прибыль (убыток) до налогообложения | 6542 | 509 |
| Текущий налог на прибыль | - | 548 |
| в т.ч. постоянные налоговые обязательства (активы) | - | - |
| Изменение отложенных налоговых обязательств | - | - |
| Изменение отложенных налоговых активов | - | - |
| Прочее | 788 | 11 |
| Чистая прибыль (убыток) | 5754 | -50 |
| Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода |  |  |
| Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода |  |  |
| Совокупный финансовый результат периода |  |  |
| Базовая прибыль (убыток) на акцию |  |  |
| Разводненная прибыль (убыток) на акцию |  |  |