

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования
«Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова»
(Смоленский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова)

Кафедра Экономических дисциплин

Курсовая работа

по дисциплине Экономическая статистика
на тему Статистический анализ структуры и динамики
ВВП РФ за период 2004-2014 гг.

Выполнил (а) студент (ка) 2 курса
ЭИ1 группы экон. формы обучения
семестр
Горюха Виктория Владимировна
(Ф.И.О. полностью)
Горю
(подпись)

Руководитель: к.т.н., доцент
(должность, ученая степень)
Резин Алексей Геннадьевич
(Ф.И.О.)

Отметка о допуске (недопуске) к защите
допущено к защите
14» декабря 2015г.
(Подпись руководителя)

Рег. номер 7 от 14.12.15
(Дата)

г. Смоленск
2015 г.

ОГЛАВЛЕНИЕ

Введение.....	3
Глава 1. Теоретические основы статистического анализа структуры и динамики валового внутреннего продукта РФ	
1.1 Понятие ВВП и его место в системе национальных счетов.....	5
1.2 Методы расчета ВВП и его индексов.....	11
Глава 2. Статистический анализ валового внутреннего продукта РФ за период 2004-2014 года	
2.1 Построение рядов динамики ВВП РФ за период 2004 - 2014 года.....	21
2.2 Структурный анализ ВВП РФ за период 2004-2014 года.....	28
Заключение.....	34
Список использованных источников.....	36
Приложение.....	38

ВВЕДЕНИЕ

Показатель ВВП очень важен для экономики в целом. Он используется для характеристики результатов производства, уровня экономического развития, темпов экономического роста, анализа производительности труда в экономике и так далее. Очень часто этот показатель используется в сочетании с другими показателями.

Показатели динамики физического объема ВВП являются во всем мире наиболее важными показателями темпов экономического роста и колебаний экономической конъюнктуры. Индексы физического объема ВВП и его компонентов также важны для анализа производительности труда, эффективности использования отдельных элементов национального богатства, выявления изменений в структуре экономики, анализа уровня жизни и др. Динамические ряды ВВП и его компонентов в постоянных ценах за длительные периоды времени используются в экономическом моделировании и прогнозировании. Все эти факторы определяют выбор темы курсовой работы.

Объектом исследования является валовой внутренний продукт Российской Федерации.

Предмет исследования – статистический анализ структуры и динамики валового внутреннего продукта

Цель курсовой работы: провести статистический анализ рядов динамики и структуры валового внутреннего продукта Российской Федерации за 2004-2014 годов.

Для достижения указанной цели в курсовой работе требуется решить следующие задачи:

- охарактеризовать понятие валового внутреннего продукта в системе национальных счетов;

- рассмотреть методы расчета валового внутреннего продукта и его индексов;
- проанализировать ряды динамики ВВП РФ за период 2004-2014 годов;
- произвести структурный анализ ВВП РФ за период 2004- 2014 годов.

Для написания курсовой работы были применены такие методы как сбор информации, системный анализ, моделирование, метод наблюдения, анализ, сравнения.

Для создания курсовой работы были использована информационная база, в которую входят работы таких отечественных ученых как Ю.Н. Иванов, Я.С. Мелкумов, И.А. Мухина, различные учебники и интернет источники, такие как Федеральная служба государственной статистики, Министерство финансов РФ.

Курсовая работа состоит из введения, двух глав, заключения, списка использованных источников, приложения. В первой главе дается определение валового внутреннего продукта и его место в системе национальных счетов. Разобраны ключевые моменты в показателе ВВП, выявлена взаимосвязь между показателями валового и чистого внутреннего продукта и валового и чистого национального дохода, рассмотрен номинальный и реальный ВВП, а также три метода расчета валового внутреннего продукта: производственный, метод использования доходов, метод формирования ВВП по источникам доходов. Рассмотрены индекс дефлятор ВВП, темп роста и темп прироста ВВП, индекс физического объема валового внутреннего продукта. Во второй главе проанализированы ряды динамики ВВП РФ за период 2004-2014 год, рассмотрена структура ВВП РФ.

В качестве наглядного материала были использованы таблицы, формулы и рисунки.

ГЛАВА 1. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ СТАТИСТИЧЕСКОГО АНАЛИЗА СТРУКТУРЫ И ДИНАМИКИ ВАЛОВОГО ВНУТРЕННЕГО ПРОДУКТА РФ

1.1 Понятие ВВП и его место в системе национальных счетов

Валовый внутренний продукт является важнейшим показателем в системе национальных счетов, и отображает благосостояние страны.

Высокий уровень ВВП позволяет иметь высокий уровень жизни. Страны с более высоким ВВП могут позволить себе содержать лучшую систему здравоохранения, направить больше средств на развитие образования; в большей степени приобщить к культурным ценностям своих граждан [5, с.57].

Рассмотрим наиболее распространённые трактовки понятия валового внутреннего продукта.

По экономической теории: «Валовой внутренний продукт — обобщающий экономический показатель, который выражает в рыночных ценах совокупную стоимость товаров и услуг, созданных внутри страны, и только с использованием факторов производства данной страны» [13, с.83].

В частности, по макроэкономике: «ВВП — рыночная стоимость всех конечных товаров и услуг, произведенных внутри страны за определенный период» [5, с.51].

В экономической статистике дается немного другое определение: «Валовой внутренний продукт (ВВП) — один из важнейших показателей системы национальных счетов, который характеризует конечный результат производственной деятельности экономических единиц-резидентов и измеряет стоимость товаров и услуг, произведенных этими единицами для конечного использования» [12, с.242].

В свою очередь: «Система национальных счетов (СНС) представляет собой взаимосвязанную и внутренне согласованную систему показателей и классификаций, используемую практически во всех странах мира для описания и анализа наиболее общих аспектов развития экономики на макроуровне» [12, с.190].

Валовой внутренний продукт является всеобщим показателем на федеральном уровне, в регионах же страны существует другой показатель - валовой региональный продукт.

Прежде чем приступить к характеристике методов расчета ВВП, необходимо разобрать ключевые моменты в понятии показателя.

«Во-первых, ВВП - это показатель произведенного продукта, который представляет собой стоимость произведенных конечных товаров и услуг. Это означает, что стоимость промежуточных товаров и услуг, использованных в процессе производства (таких, как сырье, материалы, топливо, энергия, семена, корма, услуги грузового транспорта, оптовой торговли, коммерческие и финансовые услуги и т. п.), не входит в ВВП. В противном случае ВВП содержал бы повторный счет» [12, с.242].

Необходимо разобрать определения основных элементов.

Промежуточное потребление определяется как стоимость потребленных товаров (за исключением потребления основных фондов) и потребленных рыночных услуг в процессе производства других товаров и услуг в данном периоде [10, с.71].

ПП оценивается по ценам покупателей, действующим на момент поступления товаров и услуг в процессе производства и включающим торгово-транспортную наценку и налоги на продукты (кроме налога на добавленную стоимость) за вычетом субсидий на продукты [10, с.72].

Промежуточное потребление (ПП), необходимое для возмещения материальных оборотных средств (потребление основного капитала не относится к промежуточному потреблению) [4, с.108].

Конечное потребление (КП), идущее на воспроизводство человека, удовлетворение его текущих потребностей [4, с.108].

Добавленная стоимость — это рыночная стоимость продукции, произведенной фирмой, за вычетом стоимости потребленных сырья и материалов, приобретенных ею у поставщиков [15, с.320].

Валовая добавленная стоимость — показатель результатов экономической деятельности отдельных хозяйствующих субъектов, отраслей и секторов экономики. Представляет собой разность между валовым выпуском товаров, услуг и промежуточным потреблением. Термин «валовая» означает, что показатель включает потребленную в процессе производства стоимость основного капитала. По стоимостной структуре ВДС представляет собой сумму оплаты труда, налогов на производство (кроме налогов на продукты) и валовой прибыли, включая смешанный доход [10, с.72].

Таким образом, «чтобы устранить повторный счет, поступают следующим образом. На уровне предприятий, отраслей, секторов экономики вычисляется величина валовой добавленной стоимости путем вычитания из стоимости выпуска стоимости промежуточного потребления» [4, с.112].

«Во-вторых, ВВП - это внутренний продукт, потому что он произведен резидентами. К резидентам относятся все экономические единицы (предприятия и домашние хозяйства) независимо от их национальной принадлежности и гражданства, имеющие центр экономического интереса на экономической территории данной страны. Это означает, что они занимаются производственной деятельностью или проживают на экономической территории страны длительное время (не менее года). Экономическая территория страны - территория, административно управляемая правительством данной страны, в пределах которой лица, товары и деньги могут свободно перемешаться. В отличие от географической территории она не включает территориальные анклавов других стран (посольства, военные базы и т. п.), но включает такие анклавов данной страны, расположенные на территории других стран» [12, с.242].

«В-третьих, ВВП - это валовой продукт, потому что он исчисляется до вычета потребления основного капитала. Потребление основного капитала представляет собой уменьшение стоимости основного капитала в течение отчетного периода в результате его физического и морального износа и случайных повреждений, не носящих катастрофического характера» [12, с.242].

Теоретически внутренний продукт должен определяться на чистой основе, то есть за вычетом потребления основного капитала. Однако для определения потребления основного капитала в соответствии с принципами СНС требуются специальные расчеты на основе данных о восстановительной стоимости основных фондов, их сроке службы и износе по видам основных фондов. Амортизация по данным бухгалтерского учета не подходит для этой цели. Не все страны производят такие расчеты, а те, которые производят, используют различные методы. Таким образом, данные о валовом внутреннем продукте более доступны и сравнимы между странами, и поэтому данный показатель получил более широкое распространение, чем чистый внутренний продукт [12, с.243].

Если бы экономика страны была закрытой (то есть если бы не было связей с внешним миром), то валовой внутренний продукт равнялся бы сумме валовых доходов резидентов, полученных от производства. Однако все страны имеют связи с внешним миром, в той или иной форме получают доходы от других стран выплачивают им часть своих доходов. Если принять во внимание эти потоки доходов, то можно получить показатель валового национального дохода. Ранее он назывался валовым национальным продуктом, что не совсем правильно отражало его сущность как совокупности первичных доходов, полученных резидентами в результате их участия в производстве и от собственности. Поэтому в СНС 1993 года рекомендуется называть его валовым национальным доходом (ВНД) [12, с.242].

Связь между ВВП и ЧВС, ВНП и ЧНД показана на рисунке 1.



Рис.1. Взаимосвязь между показателями внутреннего продукта и национального дохода [12, с.243]

Таким образом: «Валовой национальный доход представляет собой сумму первичных доходов, полученных резидентами данной страны за тот или иной период, и отличается от ВВП как в качественном, так и в количественном отношении. В качественном отношении различие между ВВП и ВНД состоит в том, что первый показатель характеризует поток конечных товаров и услуг, или вновь созданную стоимость, тогда как второй показатель представляет собой поток первичных доходов, полученных резидентами этой страны в результате их участия в создании ее ВВП, а также ВВП других стран» [2, с.201].

ВНД отличается от ВВП на сальдо первичных доходов, полученных резидентами данной страны из сектора остального мира. Первичные доходы, поступающие из-за границы или выплачиваемые за границу, обычно включают оплату труда и такие доходы от собственности, как проценты и дивиденды, а также реинвестируемые доходы от прямых зарубежных инвестиций [9, с.113].

В настоящее время показатель валового национального дохода используется лишь при ретроспективном исследовании экономики других стран.

На современном этапе времени, оценка состояния экономики, осуществляется благодаря валовому внутреннему продукту, путем измерения совокупного дохода всех субъектов хозяйствования, действующих на территории страны.

Валовой внутренний продукт одновременно измеряет как общий доход всех субъектов экономики, так и общий объем расходов на приобретение товаров и услуг. Оба показателя должны совпадать, поскольку в совершении каждой сделки участвуют покупатель и продавец. Каждый рубль расходов покупателя превращается в рубль доходов продавца [11, с.220].

Наглядно продемонстрировать равенство доходов и расходов позволяет простейшая модель кругооборота благ, ресурсов и денежных потоков в экономике, представленная на рисунке 2.

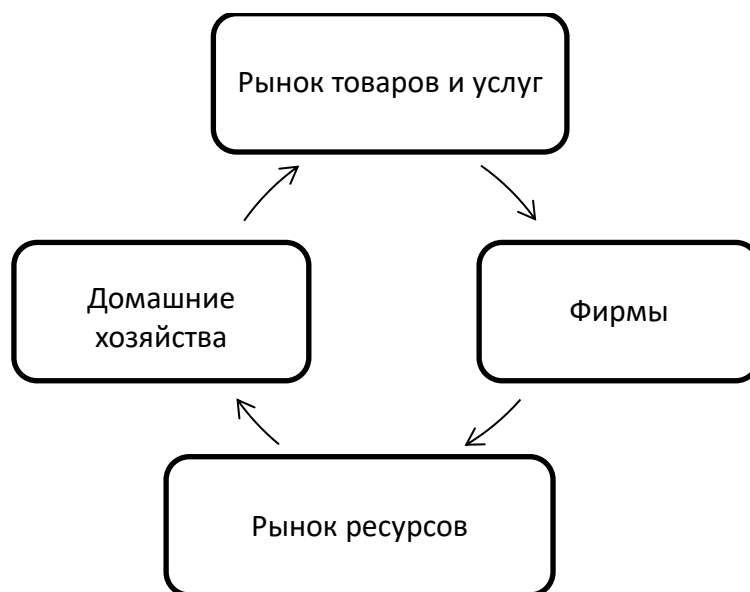


Рис.2. Схема кругооборота потоков в экономике [16, с.409]

На данном рисунке 2 домашние хозяйства через рынки направляют ресурсы к производящим товары и услуги фирмам, которые оплачивают труд работников, осуществляют рентные платежи и выплачивают прибыль своим

владельцам. Фирмы, в свою очередь, направляют через рынки товары и услуги домохозяйствам, которые оплачивают эти товары и услуги. В этой модели деньги непрерывно циркулируют от домашних хозяйств к фирмам и обратно, а ВВП исчисляется либо как сумма расходов домашних хозяйств, либо как сумма их доходов — заработной платы, рентных платежей и прибыли. Поскольку любые расходы являются чьими-то доходами, величина ВВП не зависит от способа ее исчисления [11, с.14].

1.2 Методы расчета ВВП и его индексов

Разобравшись с определением ВВП и его особенностями в понятии показателя, рассмотрим структуру и методы расчета индексов ВВП.

Структура валового внутреннего продукта на данный момент времени является центром внимания экономистов. На основе структуры ВВП производятся основные статистические прогнозы развития экономики страны.

Для того чтобы структура ВВП России изменилась в лучшую сторону, необходимо увеличить производство по добыче природных ресурсов, газа, воды и электроэнергии, поскольку именно этими благами богата наша страна.

Для понимания функционирования экономики экономисты анализируют состав ВВП по различным видам расходов. Величина ВВП разбивается на четыре составляющие, рассмотрим данную величину в формуле (1) [11, с.222]:

$$Y = C + I + G + NX, \quad (1)$$

где Y — ВВП;

C — потребление;

I — инвестиции;

G — государственные закупки;

NX — чистый экспорт.

Это уравнение является тождеством, справедливым при любых значениях входящих в него переменных, поскольку каждый учитываемый в ВВП рубль находит свое отражение в одной из четырех составляющих расходов. Рассмотрим каждый из этих составляющих по отдельности [11, с.222].

«Потребление — расходы домашних хозяйств на товары и услуги. Это могут быть расходы на покупку товаров длительного пользования, таких как автомобили и бытовые приборы, или товаров повседневного спроса, например, продуктов питания и одежды. Услуги включают в себя неосязаемые блага, например, стрижку и медицинское обслуживание. Расходы домашних хозяйств на образование также включаются в потребление услуг» [11, с.223].

«Инвестиции — расходы на покупку товаров, которые будут использоваться в будущем для производства других товаров и услуг,— сумма средств, направленных на закупку капитального оборудования, машин, недвижимости, создание товарных запасов. К ним относят также затраты на покупку нового жилья, которые формально представляют собой расходы домашних хозяйств, но по своей сути являются инвестициями. При рассмотрении ВВП термин «инвестиции» используется несколько в ином значении, которое может придаваться ему в повседневном обиходе. Когда вы слышите слово «инвестиции», оно может ассоциироваться с финансовыми инструментами, такими как акции, облигации и вложения в инвестиционные фонды. Так как ВВП определяет расходы на товары и услуги, слово «инвестиции» означает закупки инвестиционных товаров: капитального оборудования, машин, недвижимости, а также создание товарных запасов» [11, с.223].

Согласно бюджетному кодексу РФ: «бюджетные инвестиции - бюджетные средства, направляемые на создание или увеличение за счет

средств бюджета стоимости государственного (муниципального) имущества;» [1].

Государственные закупки включают в себя расходы органов государственной власти всех уровней на покупку товаров и услуг, а также оплату труда государственных служащих. В зависимости от длительности периода выделяются государственные расходы на потребление и валовые инвестиции, но здесь используется краткий термин «государственные закупки». Смысл понятия государственных закупок требует некоторого прояснения. Когда государство выплачивает жалование военнослужащим, эти расходы являются частью государственных закупок. Но когда государство выплачивает пенсии за счет средств системы социального обеспечения, такие расходы называются трансфертными платежами, потому что они не производятся в обмен на производимые ими в текущем периоде какие-либо продукцию или услуги. Трансфертные платежи изменяют величину доходов домашних хозяйств, но не отражаются встречным потоком продукции или услуг. Поэтому трансфертные платежи не должны включаться в состав государственных закупок [11, с.223].

Чистый экспорт — разность между суммой расходов иностранцев на покупку отечественной продукции — экспорта и суммой расходов резидентов на покупку иностранных товаров — импорта. Когда отечественная фирма продает за границу свою продукцию, показатель чистого экспорта России увеличивается. Определение «чистый» подчеркивает тот факт, что при исчислении данного параметра объем импорта вычитается из объема экспорта, так как ввозимые из-за рубежа товары и услуги включаются в другие компоненты ВВП. Таким образом, показатель чистого экспорта включает в себя стоимость товаров и услуг, произведенных за границей, со знаком «минус». Они включаются в потребление, инвестиции или государственные закупки со знаком «плюс». Когда отечественная фирма, домашнее хозяйство или государство оплачивают товар или услугу иностранного производителя, величина чистого

экспорта уменьшается, но так как при этом возрастает доля потребления, инвестиций или государственных закупок, общее значение ВВП не изменяется [11, с.224].

В свою очередь, чистый доход от иностранных факторов производства, в свою очередь, представляет собой разницу между доходом от иностранных факторов производства, выплачиваемым другим странам, и доходом от национальных факторов производства расположенным за рубежом [14, с.188].

ВВП учитывает рыночную стоимость всех произведенных товаров и услуг. Если его величина за год выросла, это означает, что:

- в экономике наблюдается увеличение производства;
- товары и услуги стали продаваться дороже.

Для статистических подсчетов валового внутреннего продукта нужно различать номинальные и реальные агрегаты.

Номинальными» называются агрегаты, измеряемые в ценах текущего периода; «реальными» — агрегаты, измеряемые в ценах базового периода. Так, номинальный ВВП за какой-либо год равен объему конечного производства товаров и услуг за этот год, измеренному в текущих рыночных ценах. Реальный ВВП обозначает то же количество конечных товаров и услуг, но их стоимость при этом измеряется в неизменных ценах базового года. Изменения номинального ВВП могут быть вызваны изменениями цен или объемов, а также изменениями обоих этих факторов одновременно. Изменения реального ВВП отражает только изменение объема конечного производства [3, с.15].

Анализируя рост ВВП, экономисты стремятся разграничить влияние обеих причин и определить, насколько же в действительности возросло производство вне зависимости от роста цен. Для этого используется показатель реального ВВП [11, с.225].

Для оценки объема произведенной продукции вне зависимости от уровня цен используется понятие реального ВВП — стоимость созданных

товаров и услуг в постоянных ценах. При расчете реального ВВП сначала выбирается некоторый определенный год, называемый базисным. Затем цены продукции в базисном году умножаются на объем производства продукции в каждом последующем году. Использование цен базисного периода дает количественные сравнения объемов продукции разных лет [11, с.225].

Наиболее эффективными и точными показателями для статистического расчета динамики валового внутреннего продукта в статистики являются индексы ВВП, а именно индекс физического объема ВВП, индекс-дефлятор ВВП, темп роста и темп прироста. Рассмотрим эти показатели подробно.

Индекс физического объема валового внутреннего продукта - важнейший макроэкономический показатель, характеризующий социально-экономическое развитие страны в целом, отдельных отраслей и регионов. Индекс физического объема ВВП исчисляется по формуле Ласпейреса (2) [8, с.456]:

$$Iq = \frac{\sum p_1 q_1}{\sum p_0 q_1} \quad (2)$$

$\sum p_1 q_1$ — стоимость продукции реализованной в базисном (предыдущем) периоде по ценам отчетного периода;

$\sum p_0 q_1$ — фактическая стоимость продукции в базисном периоде.

В качестве базисных цен используются средние текущие цены года, принятого за базу. Веса обновляются каждые пять лет. Если рассматривается период продолжительностью более пяти лет, в течение которого действуют различные постоянные цены, для расчета индекса применяют метод цепных индексов [8, с.456].

Следующий показатель: «Индекс-дефлятор ВВП и отдельные его составляющие характеризуют интенсивность инфляции. С помощью индекса-дефлятора производится пересчет стоимостных показателей системы национальных счетов (валового национального продукта, национального дохода) из фактических цен в сопоставимые. Дефлятор (от англ. deflate —

выражать в постоянных ценах) — коэффициент перевода значения стоимостного показателя отчетного периода в стоимостные показатели базисного периода. В основе расчета индекса-дефлятора лежит агрегатная формула Пааше (3) для индекса цен с текущими весами [8, с.456]:

$$I_{\text{деф.ВВП}} = \frac{\text{ВВП}_T}{\text{ВВП}_0} = \frac{\sum P_1 Q_1}{\sum P_0 Q_1} \quad (3)$$

$\sum p_1 q_1$ — номинальный ВВП;

$\sum p_0 q_1$ — реальный ВВП.

Темпы роста показывают, сколько процентов составляет последующий уровень ряда по сравнению с предыдущим или по сравнению с начальным уровнем. Формулы расчета можно записать следующим образом [6, с.8]:

$$\text{Тр} = \frac{y_n}{y_{n-1}} \times 100\% \quad (4)$$

Темпы прироста показывают, на сколько процентов увеличился уровень отчетного периода по сравнению с предыдущим или по сравнению с начальным уровнем. Формулы расчета можно записать следующим образом [6, с.9]:

$$\text{Тр} = \frac{(y_n - y_{n-1})}{y_{n-1}} \times 100\% \quad (5)$$

Рассмотрим методы исчисления валового внутреннего продукта. Для расчета ВВП применяют различные методы [7, с.146]:

- производственный,
- метод использования доходов,
- метод формирования ВВП по источникам доходов.

Рассмотрим каждый из методов подробнее.

ВВП как сумма валовой добавленной стоимости (производственный метод). При расчете производственным методом ВВП исчисляется путем суммирования валовой добавленной стоимости всех производственных

единиц-резидентов, сгруппированных по отраслям или секторам. В соответствии с принятой в СНС трактовкой границ сферы производственной деятельности выпуск включает:

- все товары независимо от их использования (как товары, поставленные другим единицам, не являющимся их производителями, так и товары, произведенные для собственного конечного потребления или накопления, включая прирост запасов материальных оборотных средств у производителя);

- услуги, предоставленные другим институциональным единицам, в частности, нерыночные услуги органов государственного управления и некоммерческих организаций;

- услуги домашних хозяйств по проживанию в собственном жилище и домашние услуги, оказываемые оплачиваемой домашней прислугой.

Бесплатные домашние услуги, оказываемые членами домашнего хозяйства друг другу (приготовление пищи, стирка, уборка, ремонт домашнего оборудования и т.п.), не включаются в границы сферы производства в СНС. Объемы производства всех видов прямо не наблюдаемой экономической деятельности должны оцениваться с помощью специальных методов и включаться в выпуск товаров и услуг. Существуют следующие типы выпуска продукции:

- рыночная продукция;
- продукция, производимая для собственного конечного использования;

- другая нерыночная продукция [12, с.244].

Товары и услуги, произведенные для собственного конечного использования, оцениваются в основных ценах на аналогичные рыночные товары и услуги. Нерыночные услуги, оказываемые учреждениями государственного управления и некоммерческими организациями, обслуживающими домашние хозяйства, оцениваются исходя из текущих

затрат этих организаций, включая потребление основного капитала [12, с.246].

Следующий метод, ВВП как сумма компонентов конечного использования (метод конечного использования) Методом конечного использования ВВП определяется как сумма следующих компонентов: расходы на конечное потребление товаров и услуг, валовое накопление, сальдо экспорта и импорта товаров и услуг.

Расходы на конечное потребление товаров и услуг — расходы домашних хозяйств-резидентов на потребительские товары и услуги, а также расходы учреждений государственного управления (бюджетных организаций) и некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства, на товары и услуги для индивидуального и коллективного потребления [12, с.247].

«Валовое накопление — чистое приобретение (приобретение за вычетом выбытия) резидентами товаров и услуг, произведенных в текущем периоде, но не потребленных в нем. Валовое накопление включает валовое накопление основного капитала, изменение запасов материальных оборотных средств и чистое приобретение ценностей» [12, с.249].

Экспорт и импорт товаров и услуг — экспортно-импортные операции данной страны со всеми странами мира. Экспорт и импорт товаров представляет собой стоимость вывезенных из страны или ввезенных в страну товаров (пересекающих государственную границу). Стоимостная оценка объема экспорта и импорта товаров в целом по стране определяется в ценах FOB или франко-граница страны-экспортера [12, с.250].

Последний метод, ВВП как сумма первичных доходов (распределительный метод) При определении ВВП распределительным методом он включает следующие виды первичных доходов, выплаченных производственными единицами-резидентами: оплата труда наемных работников; чистые налоги на производство и импорт (налоги на производство и импорт минус субсидии); валовая прибыль и валовые

смешанные доходы. Оплата труда наемных работников представляет собой вознаграждение в денежной или натуральной форме, которое должно быть выплачено работодателем наемному работнику за работу, выполненную в отчетном периоде. Она учитывается на основе начисленных сумм и складывается из двух основных компонентов:

- заработной платы;
- отчислений работодателей на социальное страхование [12, с.250].

Налоги на производство и импорт — это обязательные безвозмездные невозвратные платежи, взимаемые органами государственного управления с производственных единиц в связи с производством и импортом товаров и услуг или использованием факторов производства. Они называются безвозмездными, потому что государство ничего не предоставляет взамен индивидуальной единице, производящей платеж, хотя оно может использовать средства, собранные с помощью налогов, для предоставления товаров или услуг другим единицам или обществу в целом. Налоги, связанные с производством и импортом, уплачиваются предприятиями и организациями независимо от наличия прибыли [12, с.253].

Валовая прибыль и валовые смешанные доходы представляют собой часть валовой добавленной стоимости, которая остается у производителей после вычета расходов, связанных с оплатой труда наемных работников и уплатой налогов на производство и импорт. Эта статья измеряет прибыль (или убыток), полученную от производства, до учета доходов от собственности. Для некорпорированных предприятий, принадлежащих домашним хозяйствам, в которых члены домашнего хозяйства могут производить неоплачиваемые трудовые затраты, она содержит элемент вознаграждения за работу, который не может быть отделен от дохода владельца или предпринимателя. В этом случае она называется смешанным доходом. К ней относятся доходы от личных подсобных хозяйств населения, доходы мелких индивидуальных предпринимателей и др. Валовая прибыль и валовые смешанные доходы определяются до вычета потребления основного

капитала. Если его выделить, то получатся чистая прибыль и чистые смешанные доходы [12, с.254].

Валовой внутренний продукт является итоговым показателем, отражающим общее состояние экономики в стране. Конечно же, для более точного составления статистических данных в той или иной области необходимо учитывать все факторы, которые являются составляющими ВВП по этой экономической области. Общий показатель ВВП влияет на политику Центробанка и Правительства и может оказывать влияние на курс национальной валюты.

Как видно из приведенных выше способов расчета ВВП этот показатель зависит от нескольких факторов. Однако ни один фактор нельзя улучшить отдельно от других. Увеличение производства и спроса не может быть при уменьшении потребительских способностей населения. Для увеличения этих способностей необходимо повышать благосостояние населения. Получается взаимосвязь, которая влияет на один из показателей учитывающийся при расчете ВВП. Также происходит и с другими показателями. Уменьшение государственного долга приводит к увеличению ВВП. При этом используют реальный показатель ВВП по отношению к прошлому году или периоду года (кварталу).

ГЛАВА 2. СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ВАЛОВОГО ВНУТРЕННЕГО ПРОДУКТА РФ ЗА ПЕРИОД 2004-2014 ГОДА

2.1 Построение рядов динамики ВВП РФ за период 2004-2014 года

Статистика ВВП играет важнейшую роль в формировании целей и задач для улучшения экономики страны. Помогает детально разобраться в ВВП страны, и главное сделать прогноз на последующие годы.

Рассмотрим статистику ВВП нашей страны за последние десять лет.

Для начала рассмотрим годовые данные в текущих ценах за 2004-2014 года по данным Росстата.

Таблица 1

Валовой внутренний продукт*

Год	Номинальный ВВП (в текущих ценах, млрд. руб.)	Реальный ВВП (в ценах 2008 года, млрд, руб.)	Темп роста ВВП %	Темп прироста ВВП %
2004	17027,2	31407,8	107,7	7,7
2005	21609,8	33410,5	106,4	6,4
2006	26917,2	36134,6	108,2	8,2
2007	33247,5	39218,7	108,5	8,5
2008	41276,8	41276,8	105,2	5,2
2009	38807,2	38048,6	94,1	-7,9
2010	46308,5	39762,2	104,0	4
2011	55967,2	41457,8	104,3	4,3
2012	62176,5	42869,6	103,4	3,4
2013	66190,1	43444,4	101,3	1,3
2014	71406,4	43722,7	100,6	0,6

* ВВП, годовые данные в текущих ценах. Режим доступа http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/accounts/# (дата обращения 16.11.2015)

По данным таблицы 1 можно сделать следующие выводы, что самый прибыльным годом для валового внутреннего продукта является 2014 год, а

самым менее прибыльным 2004 год. Для более наглядного примера отобразим эти данные на рисунке 3.

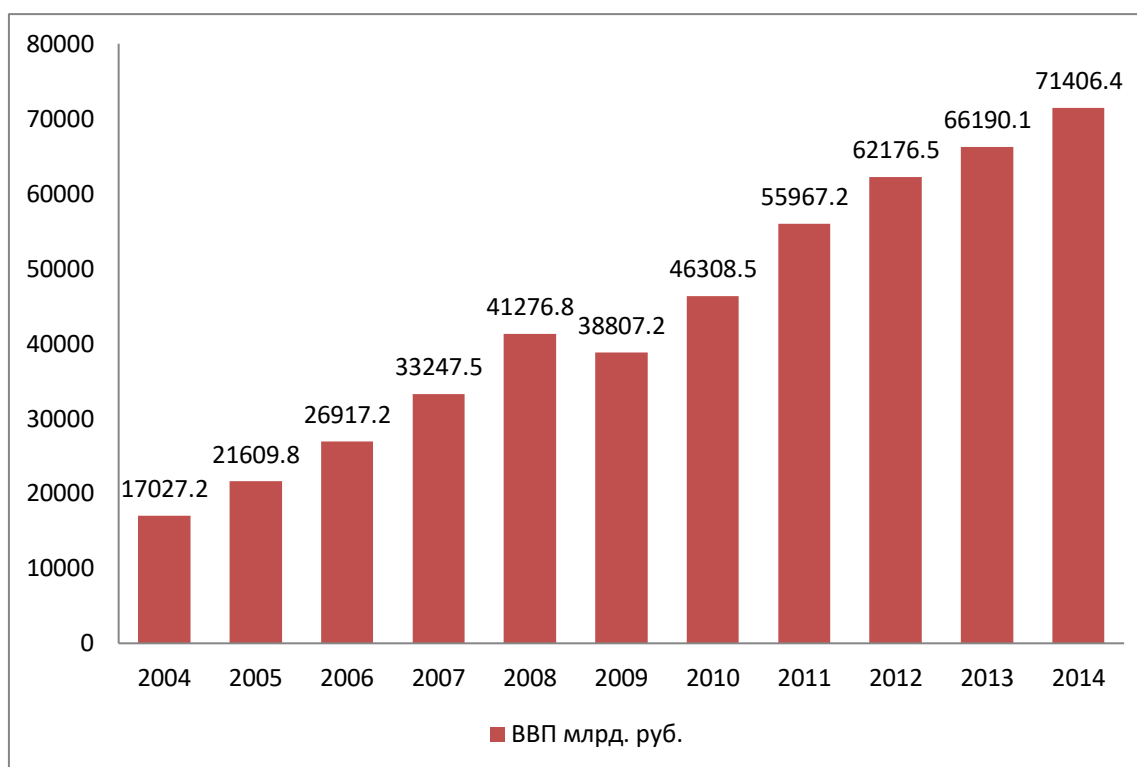


Рис.3. Темп роста ВВП за период 2004-2014 года

По данным рисунка 3 явно заметна тенденция увеличения ВВП из года в год. Просматривается положительная динамика, кроме 2009 года, где виден спад ВВП. В 2005 году по сравнению с 2004 годом ВВП увеличилось на 4 582,1 млрд. руб. В 2006 увеличение составило 5 307,4 млрд. руб.. В 2007 относительно 2006 года прирост составляет 6 330,3 млрд. руб. В 2008 ВВП увеличилось по сравнению с предыдущем годом на 8 029,3 млрд. руб. А вот в 2009 году ВВП снизилось на 2 469,6 млрд. руб., это связано с кризисом 2008 года (хочу также отметить, что произошел спад по всем экономическим показателям, и было прогнозируемо, что снизится до минус 2,2 % ВВП, минус 7,4 % по промышленности и примерно минус 14 % по инвестициям, оставив прогноз по цене нефти прежним — 41 доллар за баррель). Но к 2010 году ВВП снова идет на подъем и увеличение составляет 7 501,3 млрд. руб. В 2011 прирост составляет 9 658,7 млрд. руб. относительно 2010 года. В 2012

году 6 208,9 млрд. руб. В 2013 году увеличилось на 4 013,6 млрд. руб. И в 2014 году относительно 2013 года увеличение составило 5 216,3 млрд. руб.

Рассмотрим темп прироста ВВП за период 2004-2014 года на рисунке 4

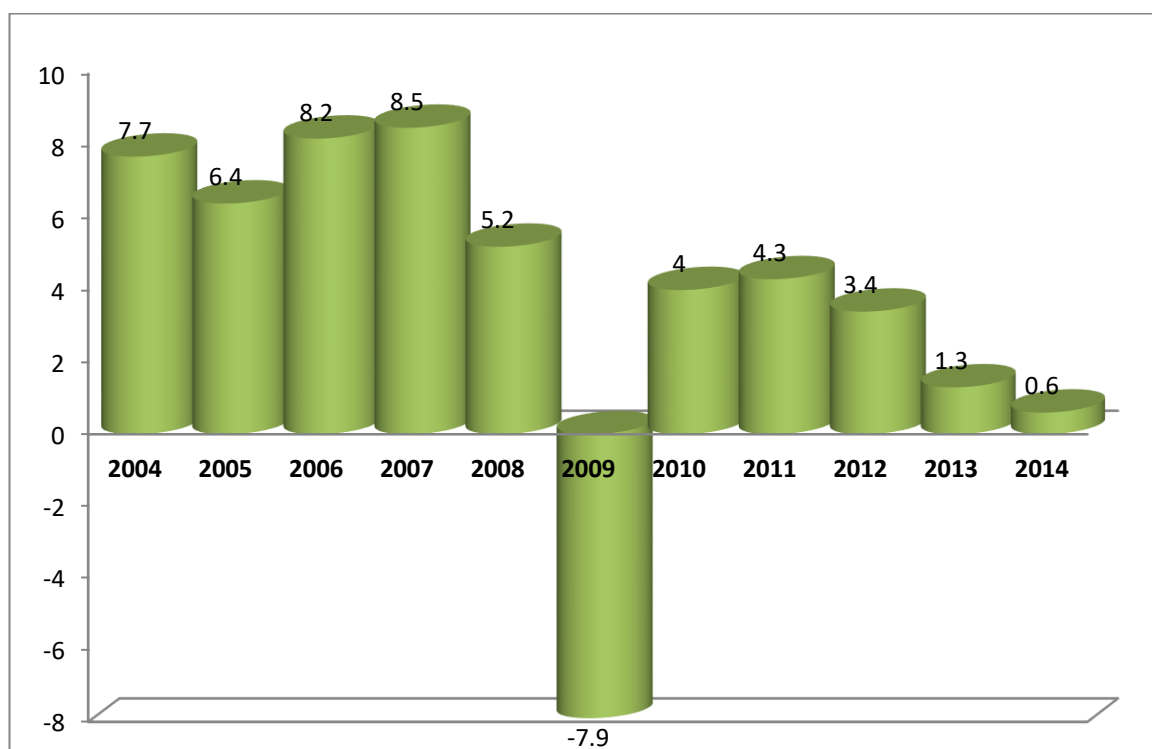


Рис.4 Темп прироста ВВП, % [18]

По рисунку 4 видно, что наибольший прирост произошел в 2007 году и составил 8,5%, а с 2005 на 2006 год наблюдается наибольший скачок прироста за последние 11 лет, перед кризисом 2008 года, а наибольший спад в 2009 году. До 2008 года виден явный прирост из года в год, а вот с 2011 года прирост наоборот замедляется, так темпы роста экономики в 2014 году стали минимальными с 2009 года. В 2015 году прогнозируют падение ВВП на 3%.

В 2014 году рост ВВП составил 0,6 % вместо планировавшихся 2,5 %. Рецессия началась в ноябре 2014, когда было зафиксировано первое снижение ВВП на 0,5% по сравнению с ноябрем 2013 года.

Для того чтобы сделать более точные выводы и причины спада в 2014 году, а также сделать прогноз на следующий год рассмотрим данные ВВП по кварталам за последние 11 лет.

Полученные данные отобразим в таблице 2.

Таблица 2

ВВП по кварталам*

Год	ВВП	Год	ВВП (млрд.р.)	Год	ВВП (млрд.р.)	Год	ВВП (млрд.р.)				
2004	I кв.	3515,7	2007	I кв.	6 780,2	2010	I кв.	9 995,8	2013	I кв.	14 577,3
	II кв.	3 971,6		II кв.	7 767,5		II кв.	10 977,0		II кв.	15 827,8
	III кв.	4 594,0		III кв.	8 902,7		III кв.	12 086,5		III кв.	17 450,6
	IV кв.	4 945,9		IV кв.	9 797,0		IV кв.	13 249,3		IV кв.	18 334,4
2005	I кв.	4 458,6	2008	I кв.	8 877,7	2011	I кв.	11 954,2	2014	I кв.	15 454,4
	II кв.	5 077,9		II кв.	10 238,3		II кв.	13 376,4		II кв.	17 299,9
	III кв.	5 845,2		III кв.	11 542,0		III кв.	14 732,9		III кв.	18 722,1
	IV кв.	6 228,1		IV кв.	10 618,9		IV кв.	15 903,7		IV кв.	19 930,0
2006	I кв.	5 792,9	2009	I кв.	8 334,6	2012	I кв.	13 677,4	2015	I кв.	16 564,8
	II кв.	6 368,1		II кв.	9 244,8		II кв.	14 971,1		II кв.	17 491,4
	III кв.	7 275,8		III кв.	10 411,3		III кв.	16 280,7		III кв.	-
	IV кв.	7 480,3		IV кв.	10 816,4		IV кв.	17 247,3		IV кв.	-

* ВВП, квартальные данные в текущих ценах. Режим доступа http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/accounts/# (дата обращения 16.11.2015)

По данным таблицы 2, можно сделать вывод, что темпы роста ВВП РФ за 2014 год в первом квартале составил 0,9%, во втором квартале 0,8%, в третьем квартале 0,7%, а в четвертом уже темп роста и вовсе отсутствует, и снижение составляет 0,4%. С чем же связаны резкий спад, каждого квартала?

На это есть некий ряд определенных причин:

- снижение цен на нефть;
- снижение инвестиционного спроса;
- отток иностранных инвестиций из страны;
- ухудшение ситуации в глобальной экономике (кризис еврозоны).
- сокращение экспорта топливно-энергетических ресурсов, что во

многом связано с сокращением спроса в Европе.

- замедление роста потребительского кредитования (это явилось причиной снижения темпов роста товарооборота).

- замедление роста доходов населения.

- бюджетная консолидация (сокращения бюджетного дефицита)
санкции ЕС и США (падения на 0.6 п.п.) .

В 2015 году наблюдается еще больший спад, чем в предыдущем году, так за первое полугодие 2015 года снижение ВВП составило 3,5% в годовом выражении, причем в I квартале падение составило 2,2%, а во II квартале - 4,7%. Нижняя точка спада была пройдена в июне - июле, темпы спада замедлились, а в сентябре в сравнении с августом был даже рост. Спад по итогам трех кварталов оценивалось в 3,8% после снижения на 3,5% за первое полугодие, но ожидается, что IV квартал даже будет чуть лучше, чем III. Темпы экономики в годовом сравнении (к аналогичному кварталу предыдущего года) выйдут из минуса со второго квартала 2016 года [17].

Чтобы составить статистический анализ структуры и динамики валового внутреннего продукта за последние одиннадцать лет воспользуемся индексным методом расчета.

Таким образом, рассчитаем индекс физического объема ВВП по формуле (2) и таблице 1, полученные данные отобразим в таблице 3.

Таблица 3

Индексы физического объема валового внутреннего продукта

(в процентах к соответствующему кварталу предыдущего года)

2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014
107,2	106,4	108,2	108,5	105,2	92,2	104,5	104,3	103,4	101,3	100,6

По данным таблице 3 получим, что Iq максимальный приходится на 2007 год, а минимальный Iq на 2009 год.

Необходимо так же рассчитать индекс физического объема ВВП по кварталам пользуясь формулой (2) и таблицей 2, полученные данные отобразим в таблице 4.

Индексы физического объема валового внутреннего продукта, %*

Год	ВВП	Год	ВВП	Год	ВВП	Год	ВВП				
2004	I кв.	107,2	2007	I кв.	108,1	2010	I кв.	104,1	2013	I кв.	100,7
	II кв.	108,0		II кв.	108,6		II кв.	105,0		II кв.	101,2
	III кв.	107,3		III кв.	108,2		III кв.	103,8		III кв.	101,3
	IV кв.	106,2		IV кв.	109,2		IV кв.	105,1		IV кв.	102,1
2005	I кв.	105,6	2008	I кв.	109,2	2011	I кв.	103,3	2014	I кв.	100,6
	II кв.	106,0		II кв.	107,9		II кв.	103,3		II кв.	100,7
	III кв.	106,0		III кв.	106,4		III кв.	105,0		III кв.	100,9
	IV кв.	107,8		IV кв.	98,7		IV кв.	105,2		IV кв.	100,4
2006	I кв.	107,3	2009	I кв.	90,8	2012	I кв.	104,7	2015	I кв.	97,8
	II кв.	108,1		II кв.	88,8		II кв.	104,2		II кв.	95,4
	III кв.	108,2		III кв.	91,4		III кв.	103,1		III кв.	-
	IV кв.	108,9		IV кв.	97,4		IV кв.	102,0		IV кв.	-

Следующий показатель в расчете индексным методом является дефлятор ВВП. Поэтому пользуясь формулой (3) и таблицей 1, рассчитаем дефлятор ВВП и полученные данные отобразим в таблице 5.

Таблица 5

Индексы - дефляторы валового внутреннего продукта, %

2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014
120,3	119,3	115,2	113,8	118,0	102,0	114,2	115,9	107,4	105,0	107,2

На основе данных расчетов, приведенных в таблице 5, можно сделать вывод, что индекс ВВП уменьшался с наибольшей точки в 2004 году 120,3% до 2009 года и составил 102%. С 2010 года ситуация повторяется, в 2010 году есть прирост относительно 2009 года -114,2%, но затем идет снижение из года в год и в 2014 году – 107,2%.

Так же рассчитаем, пользуясь той же формулой (3) и таблицей 2, дефлятор ВВП по кварталам. Полученные данные выведем в таблице 6.

Индексы - дефляторы валового внутреннего продукта по кварталам, %

Год	ВВП	Год	ВВП	Год	ВВП	Год	ВВП				
2004	I кв.	115,0	2007	I кв.	108,3	2010	I кв.	115,2	2013	I кв.	105,8
	II кв.	118,5		II кв.	112,3		II кв.	113,1		II кв.	104,5
	III кв.	118,9		III кв.	113,1		III кв.	111,8		III кв.	105,9
	IV кв.	127,4		IV кв.	120,0		IV кв.	116,6		IV кв.	104,1
2005	I кв.	120,1	2008	I кв.	119,9	2011	I кв.	115,8	2014	I кв.	105,4
	II кв.	120,6		II кв.	122,2		II кв.	118,0		II кв.	108,5
	III кв.	120,1		III кв.	121,8		III кв.	116,0		III кв.	106,4
	IV кв.	116,8		IV кв.	109,8		IV кв.	114,1		IV кв.	108,2
2006	I кв.	121,1	2009	I кв.	103,4	2012	I кв.	109,2	2015	I кв.	109,6
	II кв.	116,0		II кв.	101,6		II кв.	107,4		II кв.	106,0
	III кв.	115,1		III кв.	98,7		III кв.	107,2		III кв.	-
	IV кв.	110,3		IV кв.	104,6		IV кв.	106,3		IV кв.	-

Объем ВВП России за II квартал 2015г. составил в текущих ценах 17491,4 млрд. рублей. Индекс физического объема ВВП относительно II квартала 2014г. составил 95,4%, относительно I квартала 2015г. - 104,7%. Индекс-дефлятор ВВП за II квартал 2015г. по отношению к ценам II квартала 2014г. составил 106,0%.

Объем ВВП за I полугодие 2015г. составил в текущих ценах 34056,1 млрд. рублей, индекс его физического объема относительно I полугодия 2014г. составил 96,5%.

Так благодаря индексному методу расчета, можно сделать вывод, что статистика ВВП циклически повторяется с ситуацией 2009 года. Намечен спад по всем основным индексам ВВП и самим ВВП в целом.

2.2 Структурный анализ ВВП РФ за период 2004-2014 года

Структура валового внутреннего продукта позволяет детально рассмотреть наилучшие сегменты рынка РФ. Рассмотрим структуру ВВП РФ за последние десять лет, и выявим, какие виды экономической деятельности оказывали наиболее существенное влияние на его динамику.

По данным приложения А можно сделать вывод, что существенное влияние на динамику ВВП оказали оптовая и розничная торговля, обрабатывающее производство, операции с недвижимым имуществом, добыча полезных ископаемых, транспорт и связь. Рассмотрим данные виды экономической деятельности более подробно.

Таблица 7

Валовая добавленная стоимость основных видов экономической деятельности за период 2004-2014 года* (в текущих ценах, млрд. рублей)

	Добыча полезных ископаемых	Обрабатывающее производство	Операции с недвижимым имуществом	Оптовая и розничная торговля	Транспорт и связь
2004	1 411,6	2 590,9	1 408,0	3012,2	1 642,4
2005	2 064,3	3 388,5	1 828,8	3610,5	1897,0
2006	2 509,4	4 116,0	2 287,6	4 673,6	2 247,6
2007	2 865,5	5 025,2	3 102,8	5745,0	2 750,9
2008	3 284,6	6 163,9	3 959,4	7 137,7	3 258,3
2009	2 885,4	5 005,3	4 220,6	6 060,5	3 249,6
2010	3 842,8	5 934,7	4 901,5	8 021,0	3 662,5
2011	5 110,7	7 433,5	5 509,4	9 115,2	4 114,7
2012	5826,1	7 877,7	6 240,4	9 693,3	4 699,7
2013	5 893,9	8 588,9	6 860,0	9 887,5	5 098,9
2014	6 306,0	9 536,2	7 459,9	10 575,2	5 333,0

*Годовые данные, Производственный ВВП; ВВП, Национальные счета Режим доступа: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/accounts/# (дата обращения 12.11.15)

По данным таблице 7 видно, что наиболее наибольший процент в ВВП Российской Федерации составляет оптовая и розничная торговля, с доходом в 2014 году 10 575,2 млрд. рублей, а наименьший процент составляет транспорт и связь, с доходом в 5333,0 млрд. рублей.

По формуле (4), (5) и таблице (7) рассчитаем темп роста и темп прироста наибольших пяти видов экономической деятельности за 2014 год.

Темп роста добычи полезных ископаемых за 2014 год составил:

$$Тр = \frac{6306,0}{5893,9} \times 100\% = 106,99\%$$

Темп прироста:

$$Тпр = \frac{6,306,0 - 5893,9}{5893,9} \times 100\% = 6,99\%$$

Темп роста обрабатывающего производства за 2014 год составил:

$$Тр = \frac{9536,2}{8588,9} \times 100\% = 111,03\%$$

Темп прироста:

$$Тпр = \frac{9536,2 - 8588,9}{8588,9} \times 100\% = 11,03\%$$

Темп роста операций с недвижимым имуществом за 2014 год составил:

$$Тр = \frac{7459,9}{6860,0} \times 100\% = 108,74\%$$

Темп прироста:

$$Тпр = \frac{6860,0 - 7459,9}{7459,9} \times 100\% = 8,74\%$$

Темп роста оптовой и розничной торговли за 2014 год составил:

$$Тр = \frac{10\,575,2}{9\,887,5} \times 100\% = 106,96\%$$

Темп прироста:

$$Тпр = \frac{10\,575,2 - 9\,887,5}{9\,887,5} \times 100\% = 6,96\%$$

Темп роста транспорта и связи за 2014 год составил:

$$Тр = \frac{5\,333,0}{5\,098,9} \times 100\% = 104,59\%$$

Темп прироста:

$$Тпр = \frac{5\,333,0 - 5\,098,9}{5\,098,9} \times 100\% = 4,59\%$$

Для наглядности полученные данные отобразим в рисунке 5.

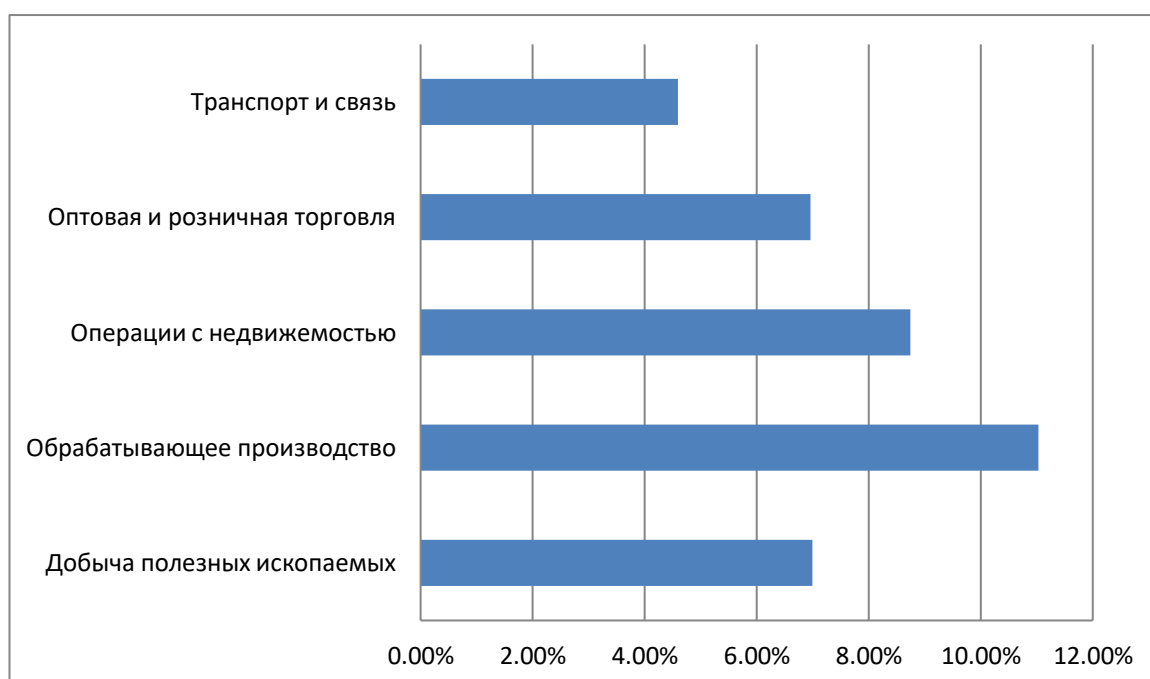


Рис.5. Темп прироста основных видов экономической деятельности за 2014 год

По рисунку 5 можно сделать вывод, что самым наибольшим прирост в 2014 год пришелся на обрабатывающее производство.

Необходимо рассмотреть и выявить какие отрасли оказывают наибольшее влияние на динамику ВВП Российской Федерации и как изменялась роль этих отраслей.

Для статистического изучения отраслей, оказавших влияние на динамику ВВП, рассмотрим структуру удельного веса ВВП Российской Федерации за два последних года и произведем сравнение.

Структура валовой добавленной стоимости России по отраслям экономики за 2013 год выглядит следующим образом:



Рис. 6. Структура валовой добавленной стоимости РФ по отраслям за 2013 год [19]

Из рисунка 6 наибольшая валовая добавленная стоимость Российской Федерации приходится на оптовую и розничную торговлю – 18,3%, обрабатывающее производство – 14,9%, операции с недвижимым имуществом – 12,1%, добыча полезных ископаемых – 10,9%. Средняя валовая добавленная стоимость приходится на транспорт и связь – 8,6%,

государственное управление – 6,9% и строительство 6,5%. Наименьшую добавленную стоимость имеют рыболовство – 0,2%, гостиницы и рестораны 1% и образование – 3%.

Необходимо так же рассмотреть структура валовой добавленной стоимости РФ за 2014, представленной на рисунке 7.

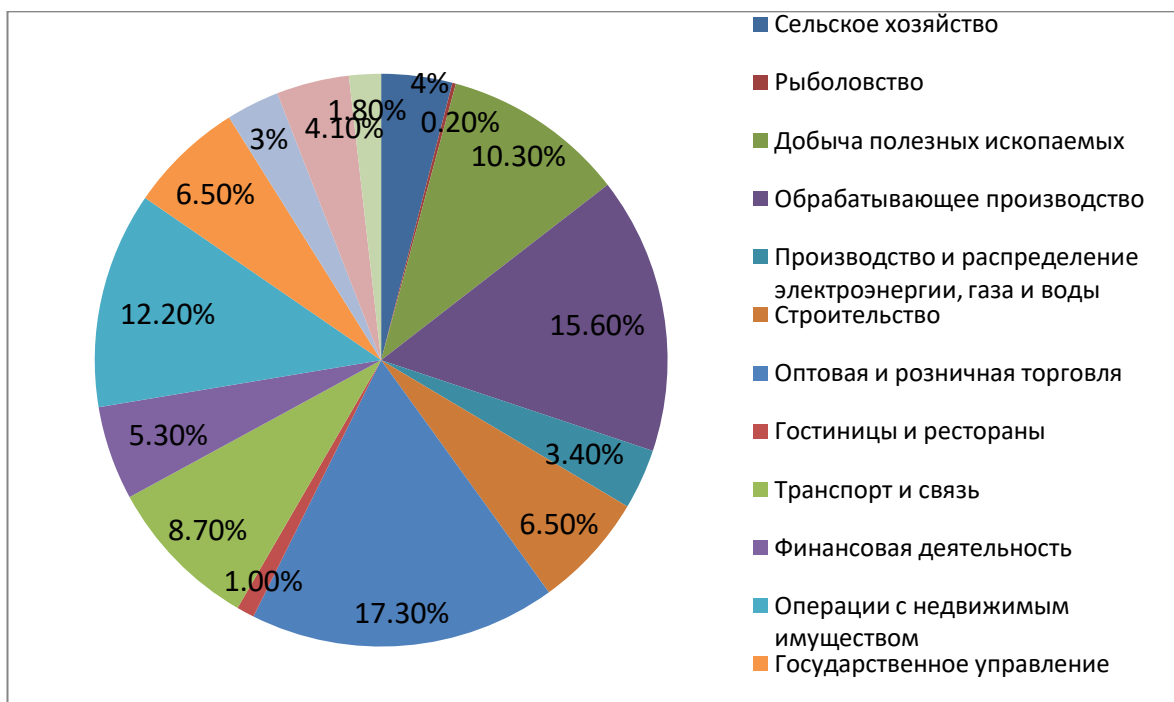


Рис.7. Структура валовой добавленной стоимости РФ по отраслям за 2014 год [19]

Из рисунка 7 наибольшая валовая добавленная стоимость Российской Федерации приходится на оптовую и розничную торговлю – 17,3%, что на целый 1% меньше предыдущего года, обрабатывающее производство – 15,6%, что на 0,7 больше относительно 2013 года и операции с недвижимым имуществом – 12,2%, которые увеличились всего на 0,1% от предыдущего года, добыча полезных ископаемых – 10,3%, уменьшилась на 0,6%. Средняя валовая добавленная стоимость приходится на транспорт и связь – 8,7%, выросла на 0,1%, государственное управление – 6,5%, года и строительство 6,5%, которые остались без изменений относительно 2013 года. Наименьшую добавленную стоимость имеют рыболовство – 0,2%, гостиницы и рестораны

1% и образование – 3%, которые так же остались неизменны относительно предшествующего года.

Основываясь на всех данных и расчетах можно сделать вывод, что наибольшее влияние на динамику валового внутреннего продукта Российской Федерации оказывает оптовая розничная торговля, обрабатывающее производство и операции с недвижимым имуществом. Так же нужно отметить, что прирост оптовой розничной торговли сокращается из года в год, в отличие от обрабатывающего производства и операций с недвижимым имуществом.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Валовый внутренний продукт является обобщающим показателем, который характеризует деятельность экономики страны за определенный период времени. ВВП показывает общее количество произведенных товаров и услуг в государстве за определенный период времени, их использование, а так же соответствующие этому потоки доходов и расходов. ВВП рассчитывается тремя методами, а именно доходным, расходным и по добавленной стоимости.

В ходе написания курсовой работы была проведен статистический анализ рядов динамики валового внутреннего продукта за период 2004-2014 года, вследствие чего можно сделать выводы, что за данный период ВВП пережила взлеты и падения, такие как кризис 2008 года и снова спад ВВП 2014 года.

Наибольший прирост произошел в 2007 году и составил 8,5%, а с 2005 на 2006 год наблюдается наибольший скачек прироста за последние 11 лет, перед кризисом 2008 года, а наибольший спад в 2009 году. До 2008 года виден явный прирост из года в год, а вот с 2011 года прирост наоборот замедляется, так темпы роста экономики в 2014 году стали минимальными с 2009 года. В 2015 году прогнозируют падение ВВП на 3%.

На спад повлияли следующие причины:

- снижение цен на нефть;
- снижение инвестиционного спроса;
- отток иностранных инвестиций из страны;
- ухудшение ситуации в глобальной экономике (кризис еврозоны).
- сокращение экспорта топливно-энергетических ресурсов, что во многом связано с сокращением спроса в Европе;
- замедление роста потребительского кредитования (это явилось причиной снижения темпов роста товарооборота);

- замедление роста доходов населения;
- бюджетная консолидация (сокращения бюджетного дефицита)

санкции ЕС и США (падения на 0.6 п.п.).

По кварталам валового внутреннего продукта Российской Федерации темпы роста за 2014 год в первом квартале составил 0,9%, во втором квартале 0,8%, в третьем квартале 0,7%, а в четвертом уже темп роста и вовсе отсутствует, и снижение составляет 0,4%.

При написании курсовой работы была изучена различная литература по экономической статистике. Так же было рассмотрена структура валового внутреннего продукта Российской Федерации и было выявлено, что наибольший процент в валовом внутреннем продукте Российской Федерации составляет оптовая и розничная торговля, с доходом в 2014 году 10 575,2 млрд. рублей, а наименьший процент составляет транспорт и связь, с доходом в 5333,0 млрд. рублей. Необходимо отметить, что самый наибольший прирост в 2014 год пришелся на обрабатывающее производство.

Наибольшая валовая добавленная стоимость Российской Федерации в 2014 году приходится на оптовую и розничную торговлю – 17,3%, что на целый 1% меньше предыдущего года, обрабатывающее производство – 15,6%, что на 0,7 больше относительно 2013 года и операции с недвижимым имуществом – 12,2%, которые увеличились всего на 0,1% от предыдущего года, добыча полезных ископаемых – 10,3%, уменьшилась на 0,6%. Средняя валовая добавленная стоимость приходится на транспорт и связь – 8,7%, выросла на 0,1%, государственное управление – 6,5%, года и строительство 6,5%, которые остались без изменений относительно 2013 года. Наименьшую добавленную стоимость имеют рыболовство – 0,2%, гостиницы и рестораны 1% и образование – 3%, которые так же остались неизменны относительно предшествующего года.

Статистический анализ динамики и структуры валового внутреннего продукта по всем рассчитанным показателям показал снижение темпа роста.

На основе выше рассмотренного ясно, что статистика валового внутреннего продукта играет решающую роль в прогнозировании рыночной экономики и целей страны на ее улучшение.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

Нормативные правовые акты

1. Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 N 145-ФЗ (ред. от 03.11.2015).

Литература

2. Батракова, Л. Г. Социально-экономическая статистика [Электронный ресурс]: учебник / Л. Г. Батракова. - М.: Логос, 2013. - 480 с.
3. Макроэкономика - I: учебное пособие / А.Ю. Воронин, И.А. Киршин. - М.: НИЦ Инфра-М, 2012. - 110 с.
4. Макроэкономика: учебник / В.В. Золотарчук. - М.: ИНФРА-М, 2011. - 608 с.
5. Макроэкономика: учебник / Л.Е. Басовский, Е.Н. Басовская. - М.: ИНФРА-М, 2011. - 202 с.
6. Мухина, И. А. Социально-экономическая статистика [электронный ресурс] : учеб. пособие / И. А. Мухина. – 2-е изд., стереотип. – М. : ФЛИНТА, 2011. - 116 с.
7. Общая и прикладная статистика: учеб. для студ. высш. проф. обр./Р.Н.Пахунова, П.Ф.Аскеров и др.; Под общ. ред. Р.Н.Пахуновой - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2013. - 272 с.
8. Общая теория статистики: учебник / В.Н. Ендропова, М.В. Малафеева. - 2-е изд., перераб. и доп. - М.: Магистр, 2015.- 608 с.
9. Основы международной статистики: учебник / Под редакцией Ю.Н. Иванова. - М.: НИЦ Инфра-М, 2013. - 621 с.
10. Социально-экономическая статистика: учебное пособие / Я.С. Мелкумов. - М.: НИЦ Инфра-М, 2012. - 236 с.
11. Экономика: учебное пособие / Л.Е. Басовский, Е.Н. Басовская. - М.: НИЦ Инфра-М, 2013. - 375 с.

12. Экономическая статистика: учебник / Московский Государственный Университет им. М.В.Ломоносова (МГУ); Под ред. Ю.Н.Иванова - 4 изд., перераб. и доп. - М.: ИНФРА-М, 2011. - 668 с.
13. Экономическая теория. Макроэкономика - 1, 2. Метаэкономика. Экономика трансформаций: учебник / под ред. Г. П. Журавлевой. - 3-е изд. - М.: Дашков и К, 2012. - 920 с.
14. Экономическая теория: учебник / В.П. Бардовский, О.В. Рудакова, Е.М. Самородова. - М.: ИД ФОРУМ: ИНФРА-М, 2010. - 400 с.
15. Экономическая теория: учеб./М.А.Сажина, Г.Г.Чибриков; Мос. Гос. Универ. им. М.В.Ломоносова (МГУ). - 3 изд., перераб. и доп. - М.: ИД ФОРУМ: ИНФРА-М, 2011 - 608с.
16. Экономическая теория: учебник / Под общ. ред. А.И. Добрынина и др. - 2-е изд. - М.: ИНФРА-М, 2010. - 747 с.

Ресурсы Интернет

17. Коммерсант.ru. Долгая дорога в кризис. Режим доступа: <http://www.kommersant.ru/doc/2809947> (дата обращения 10.12.2015)
18. Министерство финансов РФ. Динамика ВВП. Режим доступа <http://info.minfin.ru/gdp.php> (дата обращения 16.11.2015).
19. РИА. Структура ВВП РФ на 2013 год. Режим доступа: http://ria.ru/trend/_VVP_RF_2013_03042013/ (дата обращения 10.12.2015)
20. Федеральная служба государственной статистики. Валовой внутренний продукт. Режим доступа http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/accounts/# (дата обращения 16.11.2015).

ПРИЛОЖЕНИЕ

Валовая добавленная стоимость по видам экономической деятельности

	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014
Валовая добавленная стоимость в основных ценах	14 858,8	18 517,7	22 977,3	28 484,5	35 182,7	33 831,3	40 040,1	47 718,9	52 982,9	56 896,1	61 089,4
Сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство	773,4	864,2	981,3	1 194,8	1 486,6	1 504,4	1 451,5	1 986,3	1 979,6	2 178,3	2 424,5
Рыболовство, рыбоводство	61,7	55,5	58,1	61,6	62,7	80,6	97,0	98,6	103,1	112,2	124,1
Добыча полезных ископаемых	1 411,6	2 064,3	2 509,4	2 865,5	3 284,6	2 885,4	3 842,8	5 110,7	5 826,1	5 893,9	6 306,0
Обрабатывающие производства	2 590,9	3 388,5	4 116,0	5 025,2	6 163,9	5 005,3	5 934,7	7 433,5	7 877,7	8 588,9	9 536,2
Производство и распределение электроэнергии, газа и воды	548,3	608,4	727,0	855,9	1 034,0	1 388,7	1 527,1	1 797,7	1 824,2	1 975,6	2 075,4
Строительство	847,1	989,9	1 202,0	1 633,9	2 225,3	2 101,5	2 587,8	3 517,5	4 061,7	3 994,3	3 964,5
Оптовая и розничная торговля; ремонт автотранспортных средств,	3 012,2	3 610,5	4 673,6	5 745,0	7 137,7	6 060,5	8 021,0	9 115,2	9 693,3	9 887,5	10 575,2
Гостиницы и рестораны	139,9	167,8	206,7	286,3	358,0	343,7	403,3	466,9	533,3	595,6	636,8
Транспорт и связь	1 642,4	1 897,0	2 247,6	2 750,9	3 258,3	3 249,6	3 662,5	4 114,7	4 699,7	5 098,9	5 333,0
Финансовая деятельность	474,1	701,2	977,2	1 253,8	1 537,8	1 707,2	1 773,5	1 956,1	2 397,5	2 847,3	3 243,8
Операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг	1 408,0	1 828,8	2 287,6	3 102,8	3 959,4	4 220,6	4 901,5	5 509,4	6 240,4	6 860,0	7 459,9
Государственное управление и обеспечение военной безопасности; социальное страхование	802,5	959,1	1 189,2	1 466,4	1 884,4	2 203,2	2 423,5	2 673,1	3 364,6	3 794,4	3 984,3
Образование	400,1	493,2	619,3	769,9	970,7	1 134,2	1 226,0	1 387,8	1 550,3	1 774,1	1 823,0
Здравоохранение и предоставление социальных услуг	472,6	564,7	765,5	950,5	1 197,8	1 360,3	1 487,3	1 758,6	1 936,8	2 301,0	2 529,0
Предоставление прочих коммунальных, социальных и персональных услуг	273,8	324,7	417,1	522,1	621,5	586,0	700,6	792,6	894,3	994,0	1 073,8