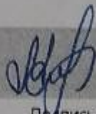




СПРАВКА

о результатах проверки текстового документа на наличие заимствований

Проверка выполнена в системе
Антиплагиат.ВУЗ

Автор работы	Арсеньев А.Д.
Подразделение	кафедра менеджмента и таможенного дела
Тип работы	Курсовая работа
Название работы	Институциональная интеграция России в международную экономическую систему Арсеньев
Название файла	Институциональная интеграция России в международную экономическую систему.docx
Процент заимствования	29.94 %
Процент цитирования	9.74 %
Процент оригинальности	60.32 %
Дата проверки	11:12:52 02 декабря 2019г.
Модули поиска	Модуль поиска ИПС "Адилет"; Модуль выделения библиографических записей; Сводная коллекция ЭБС; Коллекция РГБ; Цитирование; Модуль поиска переводных заимствований; Модуль поиска переводных заимствований по elibrary (EnRu); Модуль поиска переводных заимствований по интернет (EnRu); Коллекция eLIBRARY.RU; Коллекция ГАРАНТ; Модуль поиска Интернет; Коллекция Медицина; Модуль поиска перефразирований eLIBRARY.RU; Модуль поиска перефразирований Интернет; Коллекция Патенты; Модуль поиска "Смоленский
Работу проверил	Лёшина Мария Александровна ФИО проверяющего
Дата подписи	02.12.2019г.  Подпись проверяющего

Чтобы убедиться
в подлинности справки,
используйте QR-код, который
содержит ссылку на отчет.



Ответ на вопрос, является ли обнаруженное заимствование
корректным, система оставляет на усмотрение проверяющего.
Предоставленная информация не подлежит использованию
в коммерческих целях.

Кафедра Информатика и математического моделирования

Курсовая работа

по дисциплине: Теоретическая экономика внешнеэкономических связей
на тему: Институциональная интеграция России в международную
экономику

Выполнил (а) студент (ка) 3 курса
И.Д.162 группы инт формы обучения
семестр 6
Фролов Андрей Дмитриевич
(Ф.И.О. полностью)
АФ
(подпись)

Руководитель: доцент
(должность, учёная степень)
Ленина Мария Александровна
(Ф.И.О.)

Отметка о допуске (недопуске) к защите
допущен
« » 20 19 г.
Ленина
(Подпись руководителя)
Рег. номер 04 от 02.09.19
(Дата)

681 удовлетворительно
Ленина

ОГЛАВЛЕНИЕ

Введение	3
Глава 1. Теоретические аспекты международной экономической интеграции	
1.1 Понятие, сущность и основные направления национальной системы поддержки внешнеэкономической торговой деятельности	5
1.2 Государственное регулирование перемещения товара через таможенную границу	11
Глава 2. Интеграция России в международную экономическую систему	
2.1 Анализ существующих концепций государственного регулирования внешнеэкономической деятельности	20
2.2 Оценка проблем и путей совершенствования национальной системы поддержки внешнеэкономической деятельности	30
Заключение	42
Список использованных источников	44

ВВЕДЕНИЕ

Развитие рыночных отношений в России существенно повысили роль государственного регулирования внешнеэкономической деятельности. Данная функция государства способствует максимально эффективному включению российского народнохозяйственного комплекса в мировые экономические процессы как равноправного партнера. Более того, эффективные механизмы государственного регулирования ВЭД позволяет России использовать преимущества международного разделения труда, изменить структуру экспорта и импорта, осуществить производство товаров с высокой долей добавленной стоимости.

Стратегия развития России на период до 2020 года нацелена на освоение инновационного типа воспроизводства, что ставит принципиально новые задачи и в сфере государственного влияния на приоритеты в области внешней торговли и импортной политики, в частности. При заключении внешнеторговых контрактов важно обеспечить условие экспорта в нашу страну современных технологий и инновационной техники, системы новейших машин, привлечения высококвалифицированных специалистов, консультантов в области стратегического планирования и инновационного менеджмента.

Актуальность темы курсовой работы обусловлены следующим. Степень и инструменты влияния правительства на экономику и, в частности, на внешнеторговую сферу, играют важнейшую роль в позиционировании страны в мировом экономическом сообществе.

Объектом исследования курсовой работы является внешнеэкономическая деятельность.

Предметом исследования курсовой работы является процесс государственного регулирования внешнеэкономической деятельности.

Цель курсовой работы – проанализировать механизм государственного регулирования внешнеэкономической деятельности.

Для достижения поставленной цели необходимо решить следующие задачи:

- рассмотреть понятие, сущность и основные направления национальной системы поддержки внешнеэкономической торговой деятельности;

- рассмотреть государственное регулирование перемещения товара через таможенную границу;

- провести анализ существующих концепций государственного регулирования внешнеэкономической деятельности;

- провести оценку проблем и путей совершенствования национальной системы поддержки внешнеэкономической деятельности.

Теоретическую и методологическую основу составляют законодательные и нормативные акты, учебная литература и труды отечественных и зарубежных ученых, периодические издания, а также информация сети Интернет.

В курсовой работе были использованы такие методы общенаучного исследования как анализ, логический подход к оценке экономических явлений, сравнение изучаемых показателей.

Курсовая работа состоит из введения, двух глав, заключения, списка использованных источников.

Во введении обозначены актуальность, цель, задачи, объект и предмет исследования.

Первая глава раскрывает теоретические аспекты международной экономической интеграции.

Во второй главе проанализирован процесс интеграции России в международную экономическую систему.

В заключении курсовой работы сделаны основные выводы по результатам исследования.

ГЛАВА 1. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ МЕЖДУНАРОДНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ИНТЕГРАЦИИ

1.1 Понятие, сущность и основные направления национальной системы поддержки внешнеэкономической торговой деятельности

Внешнеэкономическая деятельность (далее – ВЭД) является важной и неотъемлемой сферой хозяйственной деятельности всех участников рыночных отношений. В условиях глобализации мирового хозяйства она выполняет важную функцию интернационализации экономики.

Согласно ст. 1 Федерального закона «Об экспортном контроле» от 18.07.1999 N 183-ФЗ (последняя редакция), внешнеэкономическая деятельность – внешнеторговая, инвестиционная и иная деятельность, включая производственную кооперацию в области международного обмена товарами, информацией, работами, услугами, результатами интеллектуальной деятельности, в том числе исключительными правами на них (интеллектуальная собственность) [5]. Таким образом, в качестве основных форм внешнеэкономической деятельности выделяют внешнюю торговлю товарами и услугами, инвестиции как международное движение капитала и прочие виды деятельности.

В свою очередь, внешнеторговая деятельность – это предпринимательская деятельность в области обмена товарами, работами, услугами, информацией, результатами интеллектуальной деятельности, в том числе исключительными правами на них (интеллектуальная собственность) [5].

По мнению Березовенко С.Е. под ВЭД понимается внешнеторговая, инвестиционная и иная деятельность, включая производственную кооперацию, валютные и финансово-кредитные операции, в области международного обмена товарами, информацией, работами, услугами,

результатами интеллектуальной деятельности, в том числе исключительными правами на них. Как следует из определения, внешнеторговая деятельность является одним из видов ВЭД [6, с. 154].

Покровская В.В. считает, что, ВЭД осуществляется на уровне фирм и предприятий, которые пользуются полной самостоятельностью в выборе иностранного партнера, номенклатуры товаров и услуг для заключения внешнеторговой сделки, в определении цены и стоимости контракта, объема и сроков поставки. Следовательно, ВЭД представляет собой совокупность производственно-хозяйственных, организационно-экономических и коммерческих функций фирм и предприятий [7, с. 79].

Согласно Стройвский Л.И. ВЭД – это вид межгосударственного сотрудничества, и в этом качестве она рассматривается как деятельность государств по развитию сотрудничества в области торговли, экономики, науки, культуры, туризма [8, с. 92].

А.Е. Белов предлагает свое определение ВЭД, определяя ее как «совокупность взаимоотношений между резидентами и нерезидентами в сфере межгосударственного перемещения товаров, работ, услуг (в том числе иностранного туризма), интеллектуальной собственности, а также инвестиционного сотрудничества денежно-кредитных операций и иных видов деятельности» [14, с. 36].

На уровне теоретических разработок единого подхода к определению ВЭД нет. Как нам представляется, нельзя согласиться с теми авторами, которые считают, что понятие ВЭД будет различным в зависимости от того, кто является ее субъектом – государство, физические или юридические лица. Бесспорно, деятельность государства по оформлению экономического сотрудничества с другими государствами – это уровень публичных отношений, в то время как деятельность физических и юридических лиц во ВЭД - это частноправовые отношения.

Сравнение приведенных определений понятия ВЭД свидетельствует о том, что попытка определять ее в зависимости от участников такой

деятельности значительно сужает понятие ВЭД. Представляется, что ВЭД можно определить как предпринимательскую деятельность трансграничного характера.

В настоящее время в России внешнеэкономическая деятельность осуществляется более чем в 20 формах, в частности:

- внешняя торговля /международная торговля;
- предприятия с иностранными инвестициями;
- иностранные предприятия на территории России;
- международные объединения и организации;
- международные производственные кооперативы;
- международное научно-техническое сотрудничество;
- международные концессии;
- переработка давальческого сырья;
- международная торговля транспортными услугами;
- международное подрядное сотрудничество;
- международная торговля лицензиями, «Ноу-Хау» и другими результатами интеллектуального труда;
- международный лизинг;
- международная торговля строительными услугами;
- международное сотрудничество в финансово-кредитной сфере;
- прочие формы внешнеэкономических связей [15, с. 53].

Виды внешнеэкономической деятельности представлены на рисунке 1.

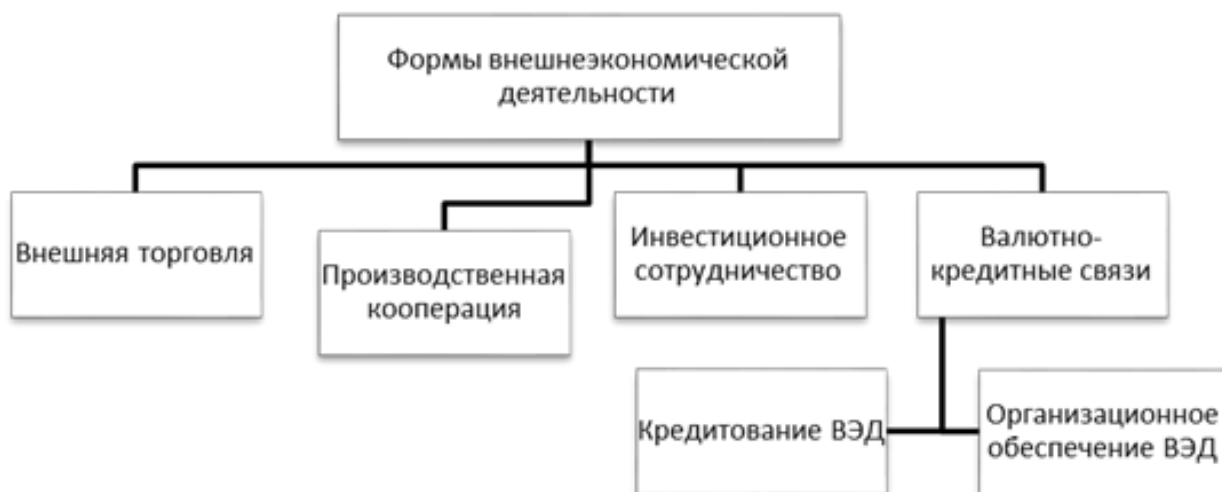


Рис. 1. Виды внешнеэкономической деятельности

Источник: – <http://www.ecsecurity.ru>

Существуют следующие виды внешнеэкономической деятельности:

1. Внешнеторговая деятельность – предпринимательская деятельность в международном обмене и торговле товарами, работами, услугами, информацией, результатами интеллектуальной деятельности. Внешнеторговая деятельность осуществляется в формах экспорта, импорта, бартерных и компенсационных сделок.

2. Международное разделение труда. Данный вид характеризуется тем, что страна специализируется на производстве только тех видов товаров, для изготовления которых имеются более дешевые ресурсы и наиболее благоприятные условия. Оно основывается на различиях между странами в географическом положении, климатических условиях и природных ресурсах.

3. Производственная кооперация – представляет собой длительное и устойчивое взаимодействие хозяйствующих субъектов, с целью изготовления определенного продукта на основе специализации их производства.

4. Международное инвестиционное сотрудничество – один из видов взаимодействия с иностранными партнерами, с целью расширения базы развития и выпуска экспортной продукции, а также повышение ее конкурентоспособности и облегчения попадания на внешний рынок.

5. Валютные и финансово-кредитные операции рассматриваются как финансовые обязательства, содействующие или сопровождающие внешнеторговую сделку, связанные с обеспечением уплаты платежа за поставленную продукцию через определенные формы расчетов, а также как валютные операции, совершаемые с целью избегания курсовых потерь [9, с. 41].

Сущность внешнеэкономической деятельности в том, что она строится на принципе коммерческого расчета на основе хозяйственной и финансовой самостоятельности и самокупаемости с учетом собственных, валютно-финансовых и материально-технических возможностей.

Внешнеэкономические связи основаны на взаимодействии хозяйственных субъектов России с иными субъектами других государств.

Цели ВЭД:

- знакомство с зарубежными производителями;
- применение различных приемов по изучению рынка;
- оценка возможностей иностранных предприятий;
- мониторинг ценовой политики на аналогичные и идентичные товары;
- обеспечение государства необходимыми ресурсами для производства конкурирующего товара [9, с. 54].

Задачи ВЭД:

- формировать стратегии для развития внешнеторговых связей;
- изучать базовые принципы внешнеторговой политики страны;
- защищать экономическую безопасность государства;
- защищать экономические интересы государства;
- регулировать ВЭД на уровне государства;
- обеспечивать контроль экспортно-импортных операций;
- осуществлять контроль сертификации продукции, которая ввозится в Россию;
- применять единую систему проверки качества товара;
- определять единые ставки таможенных сборов;

- использовать единую для всех субъектов ВЭД статистическую отчетность;
- предоставлять кредиты, лицам которые в этом нуждаются;
- привлекать инвесторов, для капиталовложений;
- подписывать международные контракты с другими иностранными субъектами;
- создавать новые торговые представительства России за ее пределами [11, с. 62].

На сегодняшний день Россия использует на практике международный опыт по регулированию ВЭД. Главная задача, которая стоит перед государственными органами – формирование законодательной базы и создание благоприятных условий для ведения международного бизнеса. Одновременно государство должно усиливать контроль выполнения функций, которые предусмотрены для всех субъектов ВЭД, что необходимо для обеспечения национальной безопасности.

В России происходит процесс либерализации ВЭД. Именно поэтому необходимо придерживаться основных принципов ВЭД:

- равенство всех участниками ВЭД;
- защита прав и интересов со стороны государства всех участников ВЭД;
- исключено вмешательство государственных органов во внешнеторговую политику хозяйствующего субъекта [8, с. 74].

Основной концепцией государства является единые требования для внешнеэкономической и внешнеполитической политики. Именно на основе данной концепции основывается сотрудничество между другими странами. Данной концепции соответствует новое понятие «конъюнктура».

Конъюнктура – экономическая ситуация, которая происходит на рынке и характеризует уровень спроса и предложения [14, с. 34].

Новой концепцией предусмотрено осуществление целенаправленной интеграции в мировую экономику.

Главная цель, которая стоит перед государством, обеспечение благоприятных условий для осуществления внешнеторговой деятельности, защита политических и экономических интересов России.

Регулирование ВЭД государственным сектором – это не только поддержка и стимулирование внутренних производителей, но и контроль выполнения национальных интересов для обеспечения внутренней безопасности. Также необходимо усилить контроль выполнения экспортерами правил международной торговли, связанных с формированием цен.

Таким образом, внешнеэкономическая деятельность – это быстро развивающийся механизм международных связей. Интенсивное развитие внешнеэкономической деятельности является одним из направлений ускорения интеграции России в систему мирохозяйственных связей. Но чтобы соответствовать представительству на мировом рынке, необходимо качественное изменение внешнеэкономической политики в части обозначения национальных интересов и приоритетов в экспортной стратегии.

1.2 Государственное регулирование перемещения товара через таможенную границу

Предметом государственного регулирования внешнеторговой деятельности являются товары, которые сознательно перемещаются через таможенную границу.

Товары в зависимости от направления их движения можно объединить в следующие классификационные группы:

- экспортные;
- импортные;
- транзитные товары.

Подробнее охарактеризуем каждую из перечисленных групп.

Импортные товары – это товары, ввозимые на таможенную территорию РФ. Ими могут быть:

- товары, произведенные за рубежом;
- товары отечественного производства, которые были экспортированы из России, а затем вновь ввозятся на российскую таможенную территорию.

Понятие импортного (ввозимого) товара распространяется и на вещи, которые ввозят с собой на таможенную территорию пассажиры.

Ввозимый на таможенную территорию товар находится под таможенным контролем с момента пересечения таможенной границы до совершения необходимых формальностей и уплаты причитающихся таможенных платежей [14, с. 22].

Экспортным считается товар, перемещаемый через таможенную границу и вывозимый с территории РФ. Им может быть:

- предмет внешнеторговой поставки;
- вещи, вывозимые с собой пассажирами, следующими за границу.

Вывозимый товар становится предметом государственного регулирования внешнеторговой деятельности с момента его предъявления таможенному органу вплоть до времени вывоза с таможенной территории [14, с. 27].

Транзитный товар перемещается с одной таможенной территории на другую через территорию третьей страны. В России, как и в подавляющем большинстве других стран, транзитные товары подпадают под таможенный контроль, но не облагаются таможенными пошлинами [14, с. 29].

Общественные отношения, которые определены в Конституции РФ в качестве таможенного регулирования, представляют собой отношения, обеспечивающие регулирование внешнеэкономической деятельности. Основной формой таможенного регулирования, является разработка и реализация таможенной политики России.

Под таможенной политикой понимают целенаправленную деятельность государства, которая направлена на регулирование

внешнеторговой деятельности через установленный таможенный режим перемещения товара через государственную границу. Другими словами, таможенная политика это политико-правовые, экономические и организационные отношения, возникающие по поводу регулирования внешней торговли и защиты национальных интересов [12, с. 87].

Реализация таможенной политики происходит посредством сочетания:

– протекционизма – политики направленной на защиту ответственного производителя от иностранных производителей;

– фритредерства – политики свободной торговли, основная цель которой расширение международных отношений и увеличение товарооборота страны).

Протекционизм осуществляется посредством увеличения обложений на товар, ввозимый на территорию государства, в результате чего значительно сокращается импорт и снижается внутренняя конкуренция [12, с. 90].

Фритредерство (политика свободной торговли) действует наоборот – государством устанавливаются минимальные пошлины, а в некоторых исключительных случаях пошлины даже отменяют. Фритредерство носит временный характер. Зачастую данная политика применяется, когда возникает дефицит товара. Примером фритредерства может послужить либерализация ВЭД, которая происходила в 90-х [12, с. 92].

Серьезный дефицит товара в то время обусловил необходимость пополнения внутреннего рынка страны импортным товаром. Рынок восполнился благодаря политике свободной торговли, которая велась на протяжении двух лет. После того, как были налажены внешнеэкономические связи, Россия вернулась к протекционистской таможенной политике.

Современная таможенная политика нуждается в тонкой настройке основного механизма регулирования процессами импорта и экспорта в стране. Причем это должно происходить на всех уровнях управления и быть нацелено на интересы ответственных производств, но при этом, не нарушая мировую торговую политику.

Основная цель таможенной политики – обеспечение эффективного инструмента контроля по регулированию товарообмена на таможенной территории. Решение торгово-политических задач по защите российского рынка и стимулированию национальной экономики.

Таким образом, таможенная политика предопределяет основные направления таможенного регулирования и таможенного дела.

В Конституции РФ закреплены основные принципы таможенной политики. Основным принципом таможенной политики является единое таможенное пространство. Это принцип подразумевает свободное передвижение товаров и услуг по территории РФ. Данный принцип позволяет убрать внутренние границы.

Помимо всего прочего таможенная политика регламентирует:

- защиту интересов участников внешнеэкономической деятельности;
- равенство всех участников, создание единой таможенной территории;
- проявление взаимности всех участников внешнеэкономической деятельности других государств;
- выполнение обязательств международных договоренностей прав, возникающих в процессе деятельности;
- осуществление гласности в отношении государственного регулирования внешнеторговой деятельности;
- объективность в отношении таможенного регулирования;
- снижение воздействия неоправданного вмешательства государством в отношении внешнеторговой деятельности, чтобы не нанести ущерб участникам ВЭД;
- обеспечение безопасности государства это касается как внутреннего рынка, так и внешней политики;
- обеспечение возможности обжаловать любую деятельность в судебном порядке;
- единое государственное регулирование внешнеторговой деятельности;

– единство методологий по государственному регулированию [14, с. 91].

Таможенная политика проявляется в совершенствовании таможенно-тарифного законодательства, создании таможенных союзов и прочей деятельности. Государство ставит перед таможенной политикой новые задачи, которые будут создавать благоприятные условия для участников ВЭД. Таможенная политика связана с экономической безопасностью. Данная связь является одной из самых серьезных проблем. Это связано с тем, что в отечественном экспорте до сих пор преобладает сырьевая составляющая, поставки же готовой продукции на мировые рынки весьма ограничены. В частности, в современной ситуации в связи с санкциями отечественным производителям и участникам ВЭД достаточно тяжело приходится на мировом рынке. Для работы в ситуации потери большого количества рыночного пространства РФ обеспечила себя Таможенным Союзом, где создала благоприятные условия для его участников. В частности, единое пространство и обеспечение беспошлинной политики. Однако, после введения санкций Белоруссия попыталась воспользоваться данным выходом и начал проводить санкционные товары через свои границы, что было в большей степени пресечено властью РФ.

Еще одним направлением, которым занимается таможенная политики РФ являются иностранные инвестиции. Инвестиционный климат предусматривает упрощение таможенных процедур, а также создает таможенную процедуру переработки. Таким образом, таможенная политика и ее практическая реализация опирается прежде всего на деятельность таможенных органов. Но формирование и реализация таможенной политики – довольно сложный процесс, в котором участвуют все органы государственной власти: и законодательная, и исполнительная, и судебная. При этом обязательно учитывается также мнение и участников ВЭД. Таможенная политика должна регулироваться государством, но при этом не должна противоречить мировым соглашениям.

Регулирование международной торговли можно классифицировать на:

- государственное регулирование;
- регулирование с помощью международных соглашений (рисунок 2).

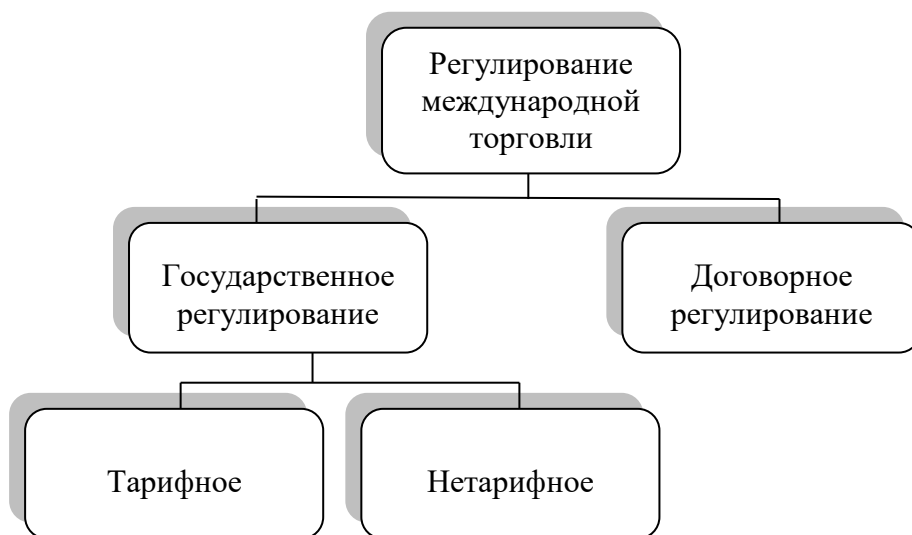


Рис. 2. Регулирование международной торговли

Источник: – <http://www.ecsecurity.ru>

Все методы регулирования условно классифицируются на две большие группы:

- таможенные;
- нетарифные.

Методы первой группы предполагают взимание некоторой денежной суммы с продавцов, которые намереваются ввозить продукцию для реализации.

Методы второй группы заключаются в установлении запретов и квот.

Традиционным таможенным методом регулирования считается пошлина – сбор, взимаемый с лица, провозящего продукцию через границу (в любом направлении). Величина таможенной пошлины зависит от двух факторов:

- существующей системы налогообложения;
- стоимости услуг таможни.

Нужно отметить две характерные черты таможенной пошлины:

1. Пошлина может взиматься только государством, поэтому поступает в федеральный, а не в муниципальный бюджет.

2. Импортная пошлина применяется лишь к ввозимым товарам, а экспортная – к вывозимым. Применение второй является очень редким.

Существуют разные взгляды на пошлину.

1. Пошлины приводят к межгосударственным разногласиям, в результате чего страны могут разорвать взаимовыгодные партнерские отношения.

2. Из-за пошлин конечные потребители вынуждены покупать импортные товары по завышенным ценам.

3. Импортные пошлины снижают занятость населения.

Пошлина – не единственный тарифный инструмент регулирования; применяются и экспортные субсидии – экономические льготы, предоставляемые экспортерам продукции (например, кредиты с пониженной ставкой).

Роль нетарифных методов регулирования стала стремительно возрастать после Второй Мировой войны, когда в результате многосторонних переговоров удалось добиться общего снижения таможенных пошлин в мире.

В настоящее время в России происходят процессы экономической интеграции, а также появляются новые обязательства в процессе присоединения к ВТО. Либерализация тарифной защиты поставила на первый план в качестве эффективного средства защиты рынка нетарифные меры. Список нетарифных мер достаточно велик и содержит почти 500 видов, которые затронули, по различным оценкам, до $\frac{1}{4}$ мирового импорта.

В соответствии с классификаторами ВТО и Конференции ООН по торговле и развитию (далее – ЮНКТАД) к нетарифным методам регулирования торговли относятся:

– санитарные и фитосанитарные стандарты;

- технические стандарты;
- меры торговой защиты;
- количественные ограничения;
- лицензии;
- мониторинг импорта и др. [6, с. 27]

Национальная торговая политика может быть протекционистской, умеренной или открытой (свободной). Такое разделение на группы является достаточно относительным, однако значительно помогает в анализе. Для определения жесткости торговой политики учитываются не только пошлины и квоты, но и меры нетарифного регулирования, которые введены страной. Причем именно последние гораздо сложнее заметить и оценить, поэтому они так и популярны сегодня. Выделяют следующие меры нетарифного регулирования:

1. Количественные. К этой группе относят:

- вотирирование (контингентирование) импорта;
- лицензирование входящих и исходящих товарных потоков;
- «добровольные» ограничения экспорта.

2. Скрытые меры нетарифного регулирования. К этой группе относят:

- государственные закупки;
- предъявление требований о содержании местных компонентов;
- введение технических барьеров, налогов и сборов.

Скрытые меры нетарифного регулирования направлены на регулирование импорта.

3. Финансовые. К этой группе относят:

- субсидирование, кредитование национальных производителей;
- демпинг.

Финансовые методы служат для регулирования экспорта.

Отдельно нужно выделить правовые инструменты, которые тесно связаны с международной торговлей.

Высокую значимость для международной торговли имеют международные соглашения, определяющие основные правила и принципы МТ. Наиболее известны такие соглашения, как:

1. ГАТТ (Генеральное соглашение по тарифам и торговле). ГАТТ предписывает странам действовать на основе принципа ПНБ (наиболее благоприятствуемой нации). Пункты ГАТТ гарантируют участникам международной торговли равенство и отсутствие дискриминации.

2. ВТО (Всемирная торговая организация) является «преемницей» ГАТТ. ВТО сохранила все положения ГАТТ, дополнив их условиями обеспечения свободы торговли за счет либерализации. ВТО не входит в ООН, что позволяет ей реализовывать независимую политику.

Внешнеэкономическая деятельность осуществляется на уровне производственных структур (фирм, организаций, предприятий и т.д.) с полной самостоятельностью в выборе иностранного партнера, номенклатуры товара для экспортно-импортной сделки, в определении цены и стоимости контракта, объема и сроков поставки и является частью их производственно-коммерческой деятельности, как с внутренними, так и с зарубежными партнерами. Следовательно, внешнеэкономическая деятельность предприятий – одна из сфер их хозяйственной деятельности, связанная с международными экономическими отношениями, экспортом-импортом товаров и услуг, ввозом-вывозом капитала, финансово-кредитными отношениями.

ГЛАВА 2. ИНТЕГРАЦИЯ РОССИИ В МЕЖДУНАРОДНУЮ ЭКОНОМИЧЕСКУЮ СИСТЕМУ

2.1 Анализ существующих концепций государственного регулирования внешнеэкономической деятельности

Как правило, цели государственного регулирования внешнеторговой деятельности устанавливаются и закрепляются государством на законодательном уровне. В Российской Федерации они были закреплены первоначально в Федеральном законе «О государственном регулировании внешнеторговой деятельности» от 13.10.1995г. № 157-ФЗ. В настоящий момент цели государственного регулирования внешнеторговой деятельности закреплены в действующем Федеральном законе «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» от 08.12.2003г. №164-ФЗ.

Сформировавшийся на данный момент механизм государственного регулирования внешнеторговой деятельности нацелен на:

- защиту экономического суверенитета;
- обеспечение экономической безопасности Российской Федерации;
- стимулирование развития национальной экономики при осуществлении внешнеторговой деятельности;
- обеспечение условий эффективной интеграции экономики Российской Федерации в мировую экономику.

Защита экономического суверенитета. Понятие экономического суверенитета производно от категории государственного суверенитета и означает полноту государственной власти в системе внутриэкономических отношений и участие в международных экономических отношениях в соответствии с принципом суверенного равенства государств.

Объективная тенденция интернационализации хозяйственной деятельности, активизация участия Российской Федерации в международном Разделении труда создают почву для более полного взаимопроникновения российской экономики и мирового хозяйства.

Обеспечение экономической безопасности Российской Федерации. Государственное регулирование внешнеторговой деятельности нацелено на поддержание экономической безопасности Российской Федерации, под которой понимается обеспечение такого состояния российской экономики, которое гарантировало бы достаточный уровень социального, политического и оборонного существования и прогрессивного развития Российской Федерации, неуязвимость и независимость экономических интересов по отношению к возможным внешним и внутренним угрозам и воздействиям.

В Указе Президента РФ от 17.12.1997 г. № 1300 (ред. от 10.01.2000г.) «Об утверждении Концепции национальной безопасности Российской Федерации» закреплено следующее.

Обеспечение национальной безопасности и защита интересов России в экономической сфере являются приоритетными направлениями политики государства. При этом особо отмечается необходимость усилить защиту интересов отечественных производителей в условиях либерализации внешней торговли России и обострения конкуренции на мировом рынке товаров и услуг [3].

Проведем анализ основных показателей внешней торговли РФ за 2014-2018 гг. на основании данных, представленных в таблице 1.

Таблица 1

Показатели внешней торговли РФ, млрд. долл. США

Показатель	2014г.	2015г.	2016г.	2017г.	2018г.
Внешнеторговый оборот	834	863,2	864,4	805,8	534,4
Экспорт	515,4	527,4	523,3	497,8	340,3
Импорт	318,6	335,8	341,3	308	194,1
Сальдо торгового баланса	196,9	191,7	181,9	189,7	146,3
Со странами дальнего зарубежья					
Экспорт	436,7	443,8	445,2	428,9	292,4
Импорт	273,8	288,4	295	272	170,9

Продолжение таблицы 1

Показатель	2014г.	2015г.	2016г.	2017г.	2018г.
Сальдо торгового баланса	162,9	155,4	150,1	157	121,5
Со странами СНГ					
Экспорт	78,7	83,7	78,1	68,8	48
Импорт	44,7	47,4	46,3	36	23,2
Сальдо торгового баланса	34	36,3	31,8	32,8	24,8

Источник: – <http://www.ecsecurity.ru>

На основании данных, представленных в таблице 1, можно сделать следующие выводы.

На протяжении 2014-2016гг. наблюдается положительная динамика по внешнеторговому обороту. Однако в 2017-2018 гг. заметно снижение его абсолютной величины.

Проведем анализ доходов федерального бюджета на основании данных, представленных в таблице 2.

Таблица 2

Доходы федерального бюджета Российской Федерации, млрд. руб.

Виды таможенных платежей	2017г.	2018г.	Отклонение	2018г. в % к 2017г.
НДС	1643,5	1762,8	119,3	107,3
Ввозные таможенные пошлины	484,2	489,8	5,6	101,2
Вывозные таможенные пошлины	2780,4	2054,1	-726,3	73,9
Акцизы при ввозе товаров	47,5	58,8	11,3	123,8
Таможенные пошлины, налоги, уплачиваемые физическими лицами	8,8	5,6	-3,2	63,6
Таможенные сборы	16	16,9	0,9	105,6
Иные платежи	-47,2	18,9	66,1	-40,0
Итого	4933,2	4406,9	-526,3	89,3

Источник: – <http://www.ecsecurity.ru>

За 2018 г. Сумма доходов федерального бюджета составила 4406,9 млрд. руб. Данный показатель снизился по сравнению с 2017 г. На 526,3 млрд. руб. ли на 10,7%.

План по формированию федерального бюджета перевыполнен на 1,1%.

В 2018 г. произошло увеличение следующих показателей:

- НДС – 119,3 млн. руб. или на 7,3 %;
- ввозные таможенные пошлины – на 5,6 млрд. руб. или на 1,2 %;
- акцизы – на 11,3 млрд. руб. или на 23,8%;
- Таможенные сборы – на 5,6%.

Однако, произошло в 2018г. снижение следующих показателей:

- ввозных таможенных пошлин на 726,3 млрд. руб. или на 26,1%;
- таможенных пошлин, уплачиваемых физическими лицами на 3,2 млрд. руб. или на 36,4%.

Значительное снижение представленных показателей повлияло на снижение федерального бюджета.

Показатели доходов федерального бюджета за 2017-2018 гг. представлена на рисунке 3.



Рис. 3. Показатели доходов федерального бюджета за 2017-2018 гг.

Источник: – <http://www.ecsecurity.ru>

В 2018 г. поменялась структура доходов федерального бюджета в сторону наращивания доли таможенных платежей, взимаемых при импорте продуктов, которые составили 2316,9 млрд. руб., что на 6,1% более поступлений 2017 г., и превысили прибыли от экспорта.

В 2018 г. таможенные органы используют в соответствии с постановлением ФТС РФ от 23 июня 2014 г. № 178-р использование

технологии удаленной уплаты таможенных платежей в отношении продуктов для собственного использования, доставляемых экспресс-перевозчиками.

Сумма таможенных платежей, уплаченных с использованием указанной технологии в 2018 г., составила 85,9 млн. руб., что в 2,5 раза более, чем в 2017 г.

Итоги говорят об удобстве использования технологии удаленной уплаты таможенных платежей для всех членов процесса:

- таможенных органов;
- таможенных представителей;
- физических лиц (получателей продуктов).

В 2018 г. начато осуществление событий по централизации учета средств плательщиков таможенных пошлин.

Предоставленная технология гарантирует вероятность плательщику вносить средства на лицевой счет и применять, что позволяет:

- уменьшить время совершения таможенных операций;
- минимизировать потери;
- убрать административные препятствия при совершении таможенных операций.

С 2 полугодие 2018 г. списание таможенных платежей с использованием единых лицевых счетов было произведено больше, чем по 10 тыс. деклараций на продукты (далее – ДТ), поданных 219 юридическими лицами, с уплатой таможенных платежей суммой 6,8 млрд. руб.

Задолженность по уплате таможенных платежей за 2018г. составила 44,2 млрд. руб., из них:

- по таможенным платежам – 26,2 млрд. руб.;
- по пеням – 18 млрд. руб.

Справочно, за 2017 г. аналогичный показатель составил 43,4 млрд. руб., из них:

- по таможенным платежам – 25 млрд. руб.;
- по пеням – 18,4 млрд. руб.

В 2018 г. по сравнению с 2017г. рост анализируемого показателя составил 2%.

Общая сумма льгот, освобождений от уплаты таможенных платежей в 2018 г., составила 368,2 млрд. руб. Значение данного показателя на 21% ниже аналогичного показателя 2017 г. В 2017г. сумма льгот составила 464,8 млрд. руб.

Динамика снижения сумм неуплаченных таможенных платежей при экспорте и при импорте продуктов неодинакова.

При экспорте сумма неуплаченных таможенных платежей уменьшилась на 40% и составила 139,2 млрд. руб.

При импорте сумма неуплаченных таможенных платежей уменьшилась на 1,7% и составила 228,9 млрд. руб.

Идеология международной организации, являющейся региональной экономической интеграцией основывается на двух главных принципах:

- 1) согласованная, скоординированная и единая политика в отраслях экономики;
- 2) образование и функционирование единой таможенной территории.

При применении Россией анти – санкций к производителям продукции из США, Евросоюза, Норвегии, Канады, Австралии, Албании, Черногории, Исландии, Лихтенштейна, Украины и Турции и при отсутствии подобных решений в других странах – участницах ЕАЭС, нарушился первый главный принцип: политика в отраслях экономики стран – членов ЕАЭС стала менее согласованной. При этом возникли вопросы поставки товаров из санкционных стран в Россию через территорию других участников союза.

В общей системе ЕАЭС данная ситуация входит в противоречие с функционированием второго главного принципа – единой таможенной территории, поскольку при перемещении товаров из третьих стран через таможенную границу, должна обеспечиваться свобода движения товаров, услуг, капитала, рабочей силы на территории интеграционного объединения. В соответствии с новыми условиями из Белоруссии можно ввозить в Россию

без ограничений белорусские товары, но нельзя продовольственную продукцию из стран, против которых Россия ввела санкции. Определение страны происхождения для каждого товара, в СНГ на практике регулируется правилами происхождения, согласно которым товар считается полностью произведенным на территории страны СНГ или ТС, если он подвергнут достаточной переработке или обработке, или стоимость материалов иностранного происхождения не превышает 5% цены конечного товара.

Прописанные в СНГ правила подразумевают предоставление документов о происхождении товара при пересечении таможенной границы (сертификат происхождения по форме СТ-1). Евразийский экономический союз Армении, Киргизии, Белоруссии, Казахстана и России далеко не идеален – внутри него много нетарифных барьеров, экспортные пошлины определяются самостоятельно каждой страной, нет единого органа ветеринарного и фитосанитарного надзора, таможенное законодательство нуждается в разработке нового кодекса. Решение о запрете на импорт продовольственной продукции еще больше отдаляет его от идеала.

В результате геополитического конфликта между Россией и Украиной товарооборот между странами ЕАЭС значительно уменьшился. Но главной проблемой стало ухудшение отношений между Россией и Белоруссией, связанных с экспортом запрещенных украинских товаров.

Внешняя торговля Казахстана со странами ЕАЭС сократилась. Но структура взаимной торговли улучшилась – большую долю товарооборота занимают машины, оборудование, продукция обрабатывающей промышленности, а также повысилась доля сельскохозяйственной продукции. После возникновения российско-турецкого конфликта доверие между Казахстаном и Россией подорвалось.

Евразийский экономический союз, на данный момент носит больше политический характер, так как некоторые страны – члены интеграционного объединения практически не взаимодействуют друг с другом с экономической точки зрения, например, Белоруссия и Киргизстан или

Казахстан и Армения. Россия является связующим звеном в этих отношениях.

Российский запрет на импорт продовольствия может привести к кумулятивным потерям для российской экономики до 1,8% ВВП. Эти потери также частично можно смягчить замещением поставок из стран Латинской Америки, но по масштабу они сопоставимы с положительным эффектом от зоны свободной торговли с ЕС. Положение, при котором в рамках ЕАЭС действует российский запрет на импорт продовольствия из некоторых стран, не может в долгосрочной перспективе соответствовать принципам общего рынка, декларированным в ЕАЭС.

В дальнейшем возможны три варианта решения данной проблемы:

1) единая торговая политика становится согласованной за счет присоединения Армении, Киргизии, Белоруссии и Казахстана к российским контрсанкциям;

2) торговая политика становится согласованной за счет отмены Россией эмбарго на поставку продовольствия из США, Евросоюза, Норвегии, Канады Австралии, Албании, Черногории, Исландии, Лихтенштейна, а также Украины и Турции, что пока не целесообразно;

3) российское эмбарго сохраняется, однако в этом случае говорить о ЕАЭС как интеграционном объединении с глубиной интеграции «экономический союз» можно будет весьма условно.

Поскольку первый вариант вряд ли реализуем из-за экономической нецелесообразности для Белоруссии и Казахстана, то выбирать придется из двух других.

В настоящее время основная проблема ЕАЭС заключается в том, что из двух основных направлений развития интеграционного объединения – создания дополнительных ресурсов за счет снятия взаимных торговых ограничений и перераспределения ресурсов в пользу некоторых участников – доминирует второе направление. Возможность для движения в направлении создания дополнительных ресурсов за счет снятия торговых барьеров, в

соглашении ЕАЭС задействована не в полном объеме. Из-за наличия экспортных пошлин на энергоресурсы имеет место трансферт от России к ее торговым партнерам по ЕАЭС.

Российский налоговый маневр в нефтегазовой отрасли может привести к смещению акцентов интеграции с перераспределительных на созидательные. В противном случае российский бюджет будет нести потери от функционирования ЕАЭС и вовлечения в него новых участников. Представляется целесообразным до 2025 г. полностью перейти к изъятию государством ренты из нефтегазового сектора через НДС, что может способствовать повышению мотивации к снижению нетарифных барьеров в торговле товарами и услугами, поскольку это станет основным источником повышения конкурентоспособности интеграционного объединения и отдельных его участников. Что касается перспектив интеграции ЕАЭС со странами дальнего зарубежья, необходимо принимать во внимание, что союз обладает международной правосубъектностью, а значит, возможное торговое соглашение может быть подписано только с ЕАЭС в целом. Соглашения о свободной торговле способны создать для ЕАЭС в целом положительный экономический эффект как в краткосрочной, так и в долгосрочной перспективе. Сложная геополитическая ситуация накладывает свой отпечаток на экономические отношения с развитыми странами. Одностороннее эмбарго России на поставки продовольственных товаров из ряда стран нарушает принцип проведения согласованной торговой политики ЕАЭС по отношению к остальным странам, а также входит в противоречие с функционированием единой таможенной территории. Возникают риски реэкспорта товаров через Белоруссию и (в меньшей степени) через Казахстан. Страны ЕАЭС должны проводить согласованную торговую политику по отношению к остальным странам СНГ, в первую очередь Украине и Молдавии. Если Россия в одностороннем порядке будет применять пошлины на украинские товары, то это вступит в противоречие с базовыми принципами Таможенного союза и тем более ЕАЭС. Подписание

Молдавией и Украиной соглашений об ассоциации с ЕС, несет определенные риски для российской экономики, которые, могут быть минимизированы соответствующей работой таможи. Упущенную выгоду России вследствие отсутствия интеграции между ЕАЭС и ЕС лишь увеличивает участие некоторых стран СНГ в европейской интеграции.

Большие препятствия для интеграции экономик ЕАЭС обусловлены замедлением темпов экономического развития из-за «кризиса доверия» со стороны мирового бизнеса.

Во всех странах ЕАЭС замедляется экономический рост, растет инфляция и падают курсы национальных валют. Складывающаяся ситуация требует пересмотра модели социально-экономического развития. Необходимо создать условия для того, чтобы появились реальные возможности для более тесной интеграции, роста внутреннего производства и диверсификации экономики стран ЕАЭС. Среди основных проблемных вопросов развития инвестиционной и внешнеэкономической деятельности можно выделить следующие:

- недостаточно высокий уровень конкурентоспособности производимой продукции, предназначенной для экспорта (всего 36% объема экспорта приходится на долю общегражданского сектора);
- недостаточно высокая степень диверсификации экспорта продукции региональных производителей;
- недостаточная вовлеченность органов местного самоуправления в вопросы привлечения инвестиций и внешнеэкономической деятельности;
- недостаточное количество сформированных инвестиционных площадок, обеспеченных необходимой инфраструктурой;
- ограниченность регионального бюджета в их инфраструктурном обеспечении;
- дефицит высококвалифицированных рабочих кадров.

Таким образом, существует ряд проблем в ЕАЭС, которые необходимо решать для эффективной экономической интеграции, для увеличения

товарооборота между странами – участницами и укрепления статуса ЕАЭС на мировом рынке.

Основными проблемами можно назвать:

- менее согласованная торговая политика по отношению к третьим странам из-за введения санкций Россией;
- наличие множества нетарифных барьеров;
- отсутствие единого таможенного документа;
- ухудшение отношений между странами участницами из-за геополитических конфликтов с третьими странами;
- перераспределение ресурсов в пользу некоторых участников вместо того, чтобы создать дополнительные ресурсы за счет снятия взаимных торговых ограничений;
- замедление экономического роста, снижения ВВП, рост инфляции и падение курса валют.

Необходимо создать условия для того, чтобы появились реальные возможности для более тесной интеграции, роста внутреннего производства и диверсификации экономики стран ЕАЭС.

Таким образом, в общероссийском масштабе вследствие падения мировых цен на энергоносители, снижения курса рубля по отношению к валютам других стран, осложнения отношений с торговыми партнерами, других причин наблюдается снижение объемов внешней торговли со странами дальнего зарубежья и странами-членами СНГ.

2.2 Оценка проблем и путей совершенствования национальной системы поддержки внешнеэкономической деятельности

Регулирование ВЭД предусматривает огромное количество разнородных мер, направленных в отношении импорта и экспорта товаров. Указанные меры делят на следующие виды:

- тарифные;
- нетарифные.

Таможенно-тарифное регулирование осуществляется с помощью таможенных пошлин (ввозных и вывозных).

Нетарифное регулирование осуществляется с помощью применения ограничений и запретов. Запреты могут быть экономического и неэкономического характера.

Пополнение доходной части федерального бюджета является одной из основных задач таможенных органов. Анализ данных по перечислению таможенных платежей, что является инструментом таможенно-тарифного регулирования, за 2013-2018 гг. показал заметное снижение доходной части бюджета как за счет вывозных (экспортных), так и за счет ввозных (импортных) пошлин.

На рисунке 4 приведена динамика перечисления таможенных платежей при импорте и экспорте товаров в доход федерального бюджета.

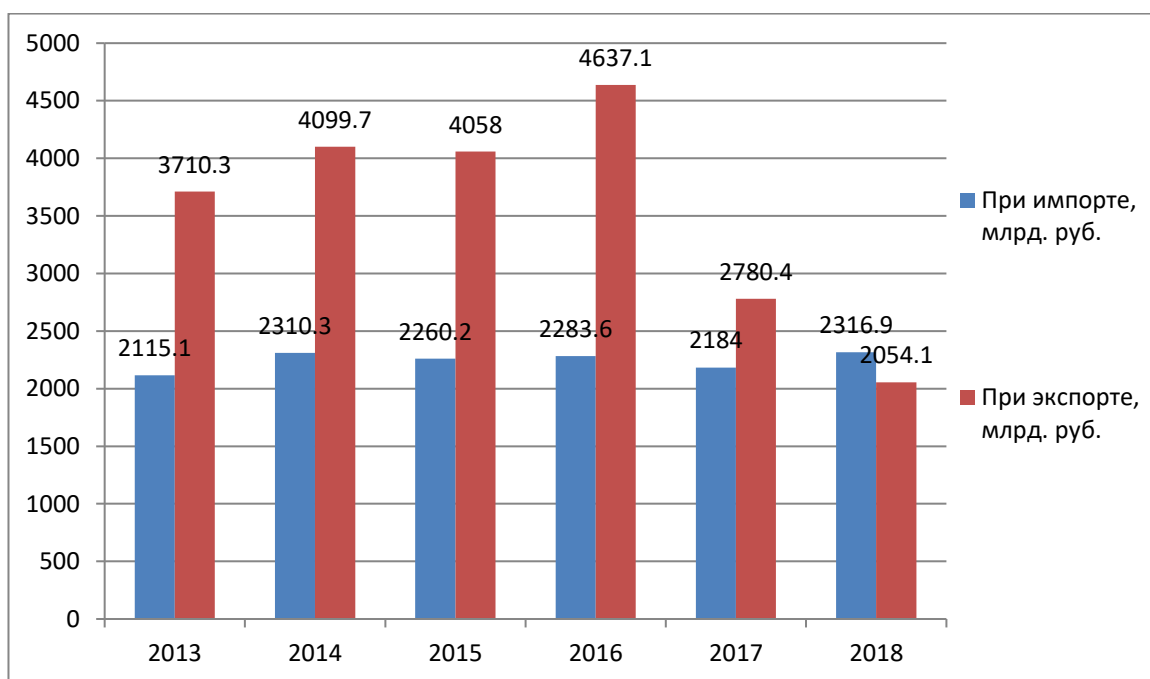


Рис. 4. Динамика перечисления таможенных платежей при импорте и экспорте товаров в доход федерального бюджета, млрд. руб.

Источник: – <http://www.ecsecurity.ru>

На основании рисунка 4 можно сделать следующие выводы.

Динамика перечислений таможенных платежей при импорте изменяется на протяжении всего рассматриваемого периода не значительно, что нельзя сказать про экспортные пошлины. Динамика перечислений вывозимых таможенных пошлин имеет резкое снижение в 2016г., что связано с обострением экономических отношений между Российской Федерацией и западными странами.

В 2018г. впервые изменилась структура доходов, администрируемых ФТС России, в сторону увеличения доли таможенных платежей, взимаемых при импорте товаров, которые составили 2 316,9 млрд. рублей, что на 6,1% больше поступлений 2017г., и превысили доходы от экспорта.

Рассмотрим структуру важнейших экспортируемых и импортируемых товаров (таблицы 3, 4).

Таблица 3

Экспорт важнейших товаров Российской Федерации

Товары	2013г.	2014г.	2015г.	2016г.	2017г.	2018г.
Рыба свежая и мороженая, тыс. т.	1566	1599	1797	1601	1699	1792
Пшеница и меслин, тыс. т.	11848	16025	13796	21230	21230	25327
Руды и концентраты железные, млн. т.	22,3	25,5	25,7	23,0	18,5	21,3
Уголь каменный, млн. т.	116	131	139	153	166	153
Нефть сырая, млн. т.	247	240	237	223	255	245
Нефтепродукты, млн. т.	133	138	152	165	156	172
Газ природный, млрд. м3	174	179	196	174	199	186
Электрoэнергия, млн кВт·ч	19091	19143	18382	14671	18244	17694

Источник: – <http://www.ecsecurity.ru>

В таблице 3 представлены наиболее экспортируемые товары, но это не весь существующий перечень товаров. В числе важнейших товаров экспорта Российской Федерации можно заметить, что по итогам 2018г. и в целом по статистике прошлых лет: экспорт сырой нефти, каменного угля, природного газа является наибольшим. Если за 2018г. было экспортировано 186 млрд. м3 природного газа, а вывозная ставка в соответствии с Единым Таможенным тарифом Таможенного союза, составляет 30% от таможенной стоимости (по коду ТН ВЭД 2711 21 000 0), в отличие от ввозной ставки в 5%, то это может

объяснить наибольшую долю вывозных таможенных пошлин, поступающих в Федеральный бюджет.

Далее проведем анализ структуры импорта Российской Федерации (таблица 4).

Таблица 4

Импорт важнейших товаров Российской Федерации

Товары	2013г.	2014г.	2015г.	2016г.	2017г.	2018г.
Мясо свежее и мороженое, тыс. т.	517	1340	1614	1400	1288	1012
Мясо птицы свежее и мороженое, тыс. т.	694	1329	688	528	527	455
Рыба свежая и мороженая, тыс. т.	327	787	792	737	775	650
Масло сливочное и прочие молочные жиры, тыс. т.	134	115	144	150	95,9	102
Руды и концентраты алюминиевые, тыс. т.	29,6	119	74,3	87,7	102	110
Лекарственные средства, млн долл. США	9346	10780	11805	10211	6876	7065
Черные металлы, млн долл. США	5364	6402	5892	5699	3301	3033
Машины, оборудование и транспортные средства, млн долл. США	101739	158259	152579	136232	81730	86287

Источник: – <http://www.ecsecurity.ru>

На основании таблицы 4 можно сделать следующие выводы.

Для анализа было представлено несколько категорий товаров, которые импортируются в Российскую Федерацию в большом количестве. А также те товары, на которые установлены тарифные преференции. Данный анализ импорта необходим для оценки влияния тарифных квот на ввоз данных товаров, которые были установлены в 2018г.

В связи с присоединением к ВТО, в РФ произошли некоторые изменения. В 2018г. тарифная квота на импорт молочной сыворотки в объеме 5 тыс. тонн ежегодно (ставка пошлины внутри квоты – 10%, вне квоты – 15%). Увеличены объемы тарифных квот на импорт мяса и мясопродуктов: говядины до 530 тыс. т (ставка внутри квоты – 15%, вне квоты – 50%, но не

менее 1 евро за кг), свинины – 400 тыс. т (ставка внутри квоты – 0%, вне квоты – 65%), мясо птицы – 364 тыс. т (ставка внутри квоты – 25%, но не менее 0,2 евро за кг, вне квоты – 80%, но не менее 0,7 евро за кг) [30].

К некоторым товарам, ввозимым на территорию Евразийского экономического союза, применяются тарифные преференции, которые устанавливаются в зависимости от страны происхождения товара. Перечень товаров существует в Решении Коллегии Евразийской экономической комиссии от 13.01.2018 № 8 «О перечне товаров, происходящих из развивающихся стран или из наименее развитых стран, в отношении которых при ввозе на таможенную территорию Евразийского экономического союза предоставляются тарифные преференции».

Нужно отметить, что с момента присоединения к ВТО Россия приняла обязательства по обеспечению выполнения требований организации на уровне Таможенного союза. Ставки Единого таможенного тарифа Таможенного союза (ЕТТ ТС) были приведены в соответствие с начальными ставками в ВТО. Евразийская экономическая комиссия в 2017 году утвердила снижение ставок ввозных таможенных пошлин на 1780 товарных позиций в соответствии с обязательствами РФ перед ВТО с 1 сентября 2016 г., по итогам изменений средневзвешенная ставка составит 5,2-5,3% [30].

В ряде случаев возможно осуществление перехода к комбинированной, адвалорной или специфической ставке, а также снижение специфической составляющей комбинированной ставки. Ставки таможенных пошлин на промышленные товары уменьшились на 5-10 процентных пунктов с уровней, размер которых составлял 20-25%.

В целом анализ показал, что применение тарифных мер регулирования внешней торговли является эффективным, так как пополнение бюджета Российской Федерации во многом зависит от таможенных поступлений (взимания ввозных и вывозных таможенных пошлин), а также тарифные меры являются основным инструментом регулирования внешней торговли.

Таможенные органы обеспечивают исключение способности скрещения грани РФ без надлежащих разрешений. Отношения Российской Федерацией и государствами ЕС и США во все эпохи были сложными и разноплановыми. В 2015 году указанные отношения стали довольно тяжелыми. По отношению к РФ были применены экономические санкции, которые послужили угрозой экономической безопасности страны.

Образовавшаяся обстановка стала предпосылкой для РФ – установить в ответ продовольственное эмбарго, запрещающее импорт товаров питания из государств ЕС, США, Австралии, Канады, Норвегии. Под запрещение попали следующие группы товаров:

- говядина;
- молочные продукты;
- орешки;
- фрукты;
- овощи;
- рыба живая.

На современном этапе развития общества отмечается значительное распространение рыночных отношений, возрастает роль международного экономического сотрудничества, происходит ускорение интеграционных процессов, что лишь подтверждает возрастающую роль внешнеэкономической деятельности стран.

В современных условиях любое государство тем или иным образом регулирует, стимулирует или ограничивает практически все сферы международных экономических связей. В Российской Федерации государственное регулирование внешнеторговой деятельности осуществляется двумя методами: с помощью таможенно-тарифного регулирования, а также с применением мер нетарифного регулирования.

Таможенно-тарифное регулирование представляет собой метод государственного регулирования внешней торговли товарами,

осуществляемый путем применения ввозных и вывозных таможенных пошлин.

Эмбарго представляет собой полную или частичную паузу в осуществлении внешнеторговых операций между отдельно взятыми государствами.

Продовольственное эмбарго как специальная экономическая мера была введена Правительством Российской Федерации 7 августа 2014 г. сроком на 1 год в целях обеспечения безопасности России как ответная мера на санкции западных стран против РФ в связи с возвращением Крымского полуострова в состав России.

Продовольственное эмбарго означает, что в страну запрещается ввозить определенные виды товаров тех стран, которые приняли решение о введении экономических санкций по отношению к Российской Федерации.

Под запрет попали поставки говядины, свинины, мяса птицы, рыбы, морепродуктов, сыров, молока, фруктов, овощей, а также некоторых других категорий продуктов.

Среди стран, подвергшихся влиянию продовольственного эмбарго, оказались США, страны Евросоюза, Канада, Норвегия, Австралия, Черногория, Албания, Исландия, Лихтенштейн, а также Украина.

Рассмотрим влияние введения продовольственного эмбарго на динамику импорта продовольственных товаров, попавших под запрет на ввоз на территорию Российской Федерации, в период с 2014-2017 гг. (таблица 5) [30].

Таблица 5

Динамика импорта товаров, попавших под действие продовольственного эмбарго в период 2014-2017 гг., тыс. тонн

Код ТН ВЭД	Продуктовая категория	2015г.	2016г.	2017г.	2018г.
0201	Говядина, свежая и охлажденная	99	103	94	63
0202	Говядина, замороженная	531	332	273	277
0203	Свинина	381	305	259	208
0207	Мясо птицы	453	253	225	169

Продолжение таблицы 5

Код ТН ВЭД	Продуктовая категория	2015г.	2016г.	2017г.	2018г.
0302	Рыба свежая и охлажденная	86	30	26	22
0303	Рыба мороженая	438	299	277	219
0304	Филе рыбы	103	70	62	44
0305	Рыба сушеная, соленая, копченая	18	22	23	20
0401	Молоко и сливки, негущенные и без добавления сахара	299	246	256	241
0402	Молоко и сливки, сгущенные или с добавления сахара	192	201	236	185
0405	Сливочное масло и прочие жиры и масла	150	94	106	84
0406	Сыры и творог	314	198	206	104
0701	Картофель свежий и охлажденный	689	547	288	546
0706	Морковь, репа, свекла, козлородник, сельдерей корневой, редис и прочие аналогичные съедобные корнеплоды, свежие или охлажденные	310	225	185	195
0808	Яблоки, груши и айва, свежие	1398	1141	919	683

Источник: – <http://www.ecsecurity.ru>

Исходя из представленных данных можно сделать вывод, что в целом отмечается снижение объемов импорта товаров представленных товарных позиций по причине введения продовольственного эмбарго. По большей части наращивания объемов импорта не происходит ни за счет увеличения поставок от традиционных поставщиков, ни за счет поиска новых поставщиков иностранной продукции, из чего следует вывод, что государство держит курс на поддержку отечественного рынка и развитие программы импортозамещения.

За последние несколько лет в Российскую Федерацию было ввезено много санкционных товаров. По данным Россельхознадзора, больше всего санкционных товаров завозится в Россию из Беларуси и Казахстана. Больше всего, среди уничтоженных санкционных продуктов оказалось овощей и фруктов.

Объемы уничтоженных санкционных товаров, незаконно ввезенных на территорию РФ представлены на рисунке 5.

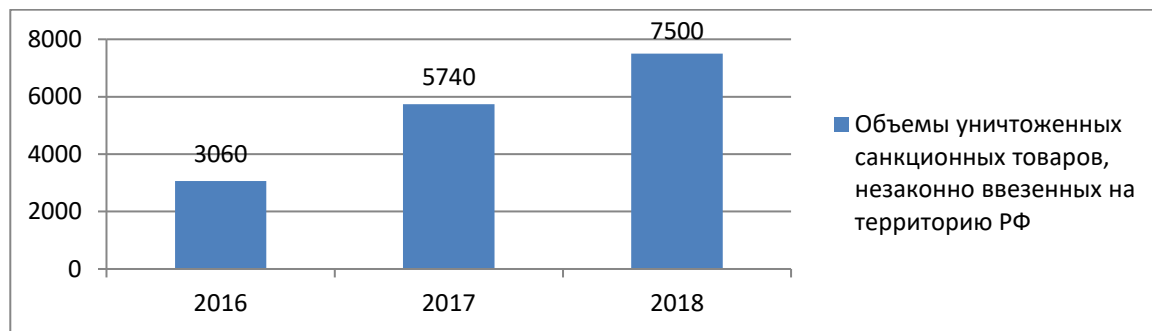


Рис. 5. Объемы уничтоженных санкционных товаров, незаконно ввезенных на территорию РФ, тонн

Источник: – <http://www.ecsecurity.ru>

Рассматривая хронологию событий, связанных с введением данной меры нетарифного регулирования, стоит отметить, что с 7 августа 2015 года Правительством РФ было принято решение об уничтожении санкционных товаров, незаконно попавших на территорию России. По состоянию на 2018г. было уничтожено более 16 тысяч тонн продовольственных товаров [30].

Рассматривая 2017-2018 гг. в контексте реализации меры продовольственного эмбарго на территории России, стоит также отметить, что Правительство РФ пополнило список товаров, на которое распространяется продовольственное эмбарго. Кроме товаров, проанализированных выше, в 2017-2018 годах список пополнили следующие товары:

- свиньи живые, за исключением чистопородных племенных животных (товарная позиция 0103);
- пищевые субпродукты крупного рогатого скота, свиней, свежие, охлажденные или замороженные (товарная позиция 0206);
- свиной жир и жир домашней птицы (товарная позиция 0209);
- мясо соленое, в рассоле, сушеное или копченое (товарная позиция 0210);
- рыба и ракообразные, моллюски и прочие водные беспозвоночные (товарные позиции 0306, 0307, 0308);

- фрукты и орехи (товарные позиции 0801-0810);
- жир крупного рогатого скота, овец и коз (товарная позиция 1502);
- пищевые или готовые продукты, изготовленные по технологиям производства сыра (код ЕТН ВЭД ЕАЭС 1901 90 990 0);
- соль, включая соль столовую и денатурированную (товарная субпозиция 2501 90).

За последний год перечень товаров, на который наложен запрет на ввоз в связи с ведением меры нетарифного регулирования, пополнился значительным перечнем товаров. Данное увеличение списка запрещенных ко ввозу товаров из ряда стран является отражением продления антироссийский санкций со стороны США и стран Европы.

Таким образом, на основании проведенного анализа видно, что торговые запреты (санкции, эмбарго) коснулись как раз тех категорий продуктов, которые на протяжении многих лет являются основными статьями экспорта и импорта, что привело к снижению ВВП в целом и снижению уровня жизни населения и, как следствие, возникновению новых угроз экономической безопасности.

Специалисты расходятся во мнениях по вопросу влияния эмбарго на экономику самой России. Однако большинство всё же придерживается мнения, что 85% импорта можно будет заместить ввозом товара из других стран, таких как Бразилия, Аргентина, другие страны Латинской Америки и страны СНГ, а также закупками у отечественных товаропроизводителей.

Конечно, сразу обеспечить внутренний рынок в полном объеме и на том же качественном уровне товаром местные производители не смогут, но в будущем Россия сможет перейти почти на 100% импортозамещение, таким образом выведя экономику страны на качественно новый уровень. По мнению Правительства РФ, качественно новый уровень будет достигнут уже через 1,5-2 года.

Роль подобной меры нетарифного регулирования внешнеэкономической работы, как продовольственное эмбарго, высока.

Данная мера позволяет защитить российский рынок от потока зарубежных продуктов, предупредив негативную историю на внутреннем рынке страны. Однако, главным является то, что эмбарго обеспечивает защиту интересов страны, собственно что и считается предпосылкой применения предоставленной меры РФ с 2014 года по настоящее время.

Полномочия органов государственной власти Российской Федерации в области государственного регулирования внешнеторговой деятельности в Российской Федерации в соответствии с Федеральным законом от 08.12.2003г. № 164 «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» распределены следующим образом.

Основные направления торговой политики Российской Федерации, определение порядка ввоза в Российскую Федерацию и вывоза из Российской Федерации драгоценных металлов и драгоценных камней, установление запретов и ограничений внешней торговли товарами, услугами и интеллектуальной собственностью определяются Президентом Российской Федерации.

Правительство Российской Федерации:

- обеспечивает проведение в Российской Федерации единой торговой политики и осуществляет меры по ее реализации, принимает соответствующие решения и обеспечивает их выполнение;
- применяет защитные, антидемпинговые и компенсационные меры при осуществлении внешней торговли товарами, а также иные меры по защите экономических интересов Российской Федерации;
- устанавливает ставки таможенного тарифа в пределах, определяемых федеральным законом;
- вводит количественные ограничения экспорта и импорта товаров и определяет порядок их применения;
- устанавливает разрешительный порядок экспорта и (или) импорта отдельных видов товаров, а также определяет перечень отдельных видов товаров, в отношении которых применяется такой порядок;

– определяет порядок лицензирования в сфере внешней торговли товарами и порядок формирования и ведения федерального банка выданных лицензий;

– по представлению федерального органа исполнительной власти, наделенного правом государственного регулирования внешнеторговой деятельности, определяет перечень отдельных видов товаров, за экспортом и (или) импортом которых устанавливается наблюдение;

– определяет порядок наблюдения за экспортом и (или) импортом отдельных видов товаров;

– утверждает товарную номенклатуру внешнеэкономической деятельности;

– осуществляет полномочия в области государственного регулирования внешнеторговой деятельности и государственного контроля в этой области.

Таким образом, регулирование внешней торговли – деятельность одного государства, направленная на развитие торговых отношений с другими государствами. Выделяют два основных направления такой деятельности – это протекционизм и либерализм: протекционизм – совокупность мер по защите отечественного рынка и захвату новых внешних, а либерализм – политика, предполагающая снижение численности барьеров для иностранных продавцов и создание условий свободой конкуренции.

Все методы регулирования условно классифицируются на две большие группы: таможенные и нетарифные. Методы первой группы предполагают взимание некоторой денежной суммы с продавцов, которые намереваются ввозить продукцию для реализации. Методы второй группы заключаются в установлении запретов и квот.

Государство, используя меры нетарифного регулирования, поддерживает отечественных предпринимателей, тем самым повышая их конкурентоспособность перед иностранными производителями.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Внешнеэкономическая деятельность – это быстро развивающийся механизм международных связей. Интенсивное развитие внешнеэкономической деятельности является одним из направлений ускорения интеграции России в систему мирохозяйственных связей.

В Российской Федерации внешнеэкономическая деятельность регулируется достаточно большим количеством нормативно-правовых актов, тем самым охватывая многие сферы отношений между Россией и странами, которые с ней сотрудничают и ведут внешнеэкономическую деятельность.

Существует ряд факторов, влияющих на развитие внешнеэкономической деятельности в России, да и в самом мире:

- экономические (различия в специализации регионов, уровень развития промышленности, инфраструктуры);
- политические отношения (внешнеэкономическая деятельность развивается лучше, если у стран дружественные отношения);
- научно-техническое развитие страны (обмен между странами научными сотрудниками, технологиями, проведение совместных исследований);
- ресурсные факторы (различие в сырьевых и финансовых ресурсах создает основу для обменных отношений). Они определяют экспортный потенциал какого-либо региона.

Главное целью развития внешнеэкономической деятельности России является интеграция страны в систему мирохозяйственных связей, чтобы налаживать экономику и дружественные связи между странами.

На основании проведенного анализа внешней торговли РФ были сделаны следующие выводы.

На протяжении 2014-2016гг. наблюдается положительная динамика по внешнеторговому обороту. Однако в 2017-2018 гг. заметно снижение его абсолютной величины.

Регулирование внешней торговли – деятельность одного государства, направленная на развитие торговых отношений с другими государствами. Выделяют два основных направления такой деятельности – это протекционизм и либерализм: протекционизм – совокупность мер по защите отечественного рынка и захвату новых внешних, а либерализм – политика, предполагающая снижение численности барьеров для иностранных продавцов и создание условий свободой конкуренции.

Все методы регулирования условно классифицируются на две большие группы: таможенные и нетарифные. Методы первой группы предполагают взимание некоторой денежной суммы с продавцов, которые намереваются ввозить продукцию для реализации. Методы второй группы заключаются в установлении запретов и квот.

Специалисты расходятся в мнениях по вопросу влияния эмбарго на экономику самой России. Однако большинство всё же придерживается мнения, что 85% импорта можно будет заместить ввозом товара из других стран, таких как Бразилия, Аргентина, другие страны Латинской Америки и страны СНГ, а также закупками у отечественных товаропроизводителей.

Конечно, сразу обеспечить внутренний рынок в полном объеме и на том же качественном уровне товаром местные производители не смогут, но в будущем Россия сможет перейти почти на 100% импортозамещение, таким образом выведя экономику страны на качественно новый уровень. По мнению Правительства РФ, качественно новый уровень будет достигнут уже через 1,5-2 года.

Государство, используя меры нетарифного регулирования, поддерживает отечественных предпринимателей, тем самым повышая их конкурентоспособность перед иностранными производителями.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. Договор о Евразийском экономическом союзе (ред. от 08.05.2015г.) (с изм. и доп., вступ. в силу с 12.08.2017г.).
2. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (приложение № 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза).
3. Об утверждении Концепции национальной безопасности Российской Федерации [Электронный ресурс]: указ Президента РФ от 17.12.1997 г. № 1300 (ред. от 10.01.2000г.) // СПС КонсультантПлюс.
4. Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности [Электронный ресурс]: федер. закон от 08.12.2003 № 164 // СПС КонсультантПлюс.
5. О валютном регулировании и валютном контроле [Электронный ресурс]: федер. закон от 10.12.2003 №173 // СПС КонсультантПлюс.
6. Березовенко, С.Н. Управление внешнеэкономической деятельностью: учебное пособие / С.Н. Березовенко. – М.: Юрайт, 2014. – 552 с.
7. Покровская, В.В. Внешнеэкономическая деятельность: учебник / В.В. Покровская. – М.: Юрайт, 2015. – 731 с.
8. Стройвский, Л.Е. Внешнеэкономическая деятельность предприятия: учебник / Л.Е. Стройвский. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015. – 498 с.
9. Арабьян, М.С. Оптимизация валютно-финансовых условий внешнеторгового контракта применительно к помещению товаров под таможенную процедуру / М.С. Арабьян. – 2015. – № 3. – 30 с.
10. Бакаева, О.Ю. Правовой механизм контроля уплаты таможенных платежей: вопросы принудительного взыскания / О.Ю. Бакаева // Наука и об-во. – 2015. – № 4 (13). – 70 с.

11. Блау, С.Л. К вопросу распределения ввозных таможенных пошлин в рамках Таможенного союза Российской Федерации, Республики Беларусь и Республики Казахстан / С.Л. Блау, Р.Е. Игошин. – Режим доступа: http://www.rusnauka.com/33_DWS_2013/Economics/15_150035.doc.htm (дата обращения: 19.08.2019).
12. Игошин, Р.Е. Механизм распределения ввозных таможенных пошлин в таможенном союзе / Р.Е. Игошин // Экономика и менеджмент инновационных технологий. – 2015. – № 5. – 30 с.
13. Климанова, Д.О. Прекращении обязанности по уплате таможенных платежей при свободном выпуске товаров / Д.О. Климанова // Налоговый вестник. – 2016. – № 4. – 60 с.
14. Кнобель, А. Евразийский экономический союз: перспективы развития и возможные препятствия / А. Кнобель // Вопросы экономики. – 2015. – № 3. – С. 87-108.
15. Никчемная, Е.А. Стратегическое планирование социально-экономического развития: исторический опыт и необходимость в условиях современных российских реалий / Е.А. Никчемная // Вектор науки Тольяттинского государственного университета. Серия: Юридические науки. – 2015. – № 2. – 90 с.
16. Нисанова, С.П. Стратегическое планирование в развитии экономики / С.П. Нисанова // Вестник АПК Ставрополя. – 2015. – № 4 (4). – 210 с.
17. Панкратова, В.И. Правовое регулирование отношений в процессе поступления и распределения таможенных платежей в Таможенном союзе ЕврАзЭС / В.И. Панкратова // Финансовое право. – 2016. – № 6 – 82 с.
18. Садиков, О.Н. Гражданско-правовые категории в публичном праве / О.Н. Садиков // Журнал российского права. – 2015. – №9. – 116 с.
19. Свиныхов, В.Г. Правовое регулирование уплаты таможенных платежей в условиях Таможенного союза / В.Г. Свиныхов, С.В. Сенотрусова // Право и экономика. – 2015. – № 2 – 260 с.

20. Сухарев, А.Н. Методологические аспекты таможенной стоимости / А.Н. Сухарев // Финансы и кредит. – 2015. – № 20. – 63 с.
21. Федеральная таможенная служба России [Электронный ресурс]: официальный сайт. – Электрон. дан. – Режим доступа: [http://www. customs.ru](http://www.customs.ru) (дата обращения 21.08.2019).