

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ
ФЕДЕРАЦИИ
федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова»
(Смоленский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова)

Кафедра менеджмента и таможенного дела

ОТЧЕТ

О прохождении научно – исследовательской практики
(вид практики)

Студента Павловой Анны Андреевны 4 курса

Специальность 38. 05. 02 таможенное дело
(наименование специальности)

Место прохождения практики Смоленская областная библиотека им.
Твардовского.

Срок практики с « 13 » июля 2017 г. по «26 » июля 2017 г.

Руководитель практики от предприятия (организации)

Главный библиотекарь отдела Социально-значимой информации ГБУК
"Смоленская областная универсальная научная библиотека им. А.Т.

Твардовского" Хецева Ольга Михайловна

(Ф.И.О., должность)

М.П.

(подпись)

Руководитель практики от Филиала

Самков Алексей Викторович , профессор кафедры

(Ф.И.О., должность)

М.П.

(подпись)

г. Смоленск

2017 г.

СОДЕРЖАНИЕ

Введение	3
Глава 1. Анализ состояния вопроса исследования таможенная процедура экспорта: практика применения и совершенствование правового регулирования	5
1.1. Основные проблемы практики применения и совершенствование правового регулирования таможенной процедуры экспорта.....	5
1.2. Определение проблем в практике применения и совершенствование правового регулирования таможенной процедуры экспорта.....	15
Глава 2. Разработка новых методов ,предложений по устранению найденных проблем и совершенствование правового регулирования таможенной процедуры экспорта	21
2.1 Разработка новых методов, предложений по устранению найденных проблем и совершенствование регулирования таможенной процедуры экспорта	21
2.2 Перспектива по устранению найденных проблем и совершенствование регулирования таможенной процедуры экспорта	26
Заключение	30
Список использованных источников	33
Приложение	35

ВВЕДЕНИЕ

Тема задания: «Таможенная процедура экспорта: практика применения и совершенствование правового регулирования».

Экспорт товаров является одной из наиболее востребованных таможенных процедур. Доход от экспортных операций является составной частью бюджета Российской Федерации. С увеличением объемов международной торговли возрастает нагрузка на таможенные органы. Поэтому изучение условий помещения товаров под таможенную процедуру экспорта, особенностей таможенного контроля и декларирования товаров при процедуре экспорта является весьма актуальным.

Часть платежного баланса, в которой отражается экспорт и импорт называется торговым балансом государства. Если экспорт превышает импорт, то торговый баланс считается положительным или «активным», а если импорт превышает экспорт, то отрицательным или «пассивным».

Объектом нашего исследования является таможенное регулирование таможенной процедуры экспорта.

Предметом исследования являются совершенствование и внедрение новых методов при таможенной процедуре экспорта: практика применения и совершенствование правового регулирования.

Целью исследования является разработка новых методов и рекомендаций по совершенствованию таможенной процедуры экспорт.

Для достижения данной цели были поставлены **следующие задачи**, имеющие научно-практическое значение:

- сбор публикаций по заданному вопросу исследования, изучение состояния вопроса исследований и оценка их актуальности;
- формирование основных недостатков при перемещении товаров под таможенной процедурой экспорта;
- разработка предложений и их оценка по устранению отмеченных недостатков и совершенствования осуществления таможенной процедуры экспорта таможенными органами.

Теоретической основой исследования послужили статьи и публикации, посвященные разработке, внедрению новых методов перемещению товаров под таможенной процедурой экспорт: практика применения и совершенствование правового регулирования.

ГЛАВА 1. АНАЛИЗ СОСТОЯНИЯ ВОПРОСА ИССЛЕДОВАНИЯ ТАМОЖЕННАЯ ПРОЦЕДУРА ЭКСПОРТА: ПРАКТИКА ПРИМЕНЕНИЯ И СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ

1.1 Основные проблемы практики применения таможенной процедуры экспорта

Экспорт — таможенная процедура, при которой товары таможенного союза вывозятся за пределы таможенной территории таможенного союза и предназначаются для постоянного нахождения за её пределами. В отличие от остальных таможенных процедур, предполагающих вывоз товаров (временный вывоз, переработка вне таможенной территории) содержание таможенной процедуры экспорта означает окончательный вывоз товаров с таможенной территории таможенного союза [1, ст. 212].

По общему правилу, установленному ст. 207 ТК ТС ответственность за несоблюдение условий и требований таможенной процедуры несет декларант в соответствии с законодательством государств — членов ЕАЭС. Вместе с тем, у лица, которое фактически вывезло товары в рамках процедуры временного вывоза или переработки вне таможенной территории существует возможность поместить эти товары под процедуру экспорта с соблюдением общих условий, установленных п. 1 ст. 213 ТК ТС.

При помещении товаров под таможенную процедуру экспорта первым условием является , уплате вывозные таможенные пошлины. Необходимость по уплате вывозных таможенных пошлин возникает у декларанта с момента регистрации таможенным органом таможенной декларации. Моментом начала действия таможенной процедуры экспорта является осуществление выпуска товаров, а моментом окончания действия таможенной процедуры является осуществление фактического вывоза товаров с таможенной территории ЕАЭС.

Товары и определенный Налоговый Кодекс РФ перечень услуг, отправляемых на экспорт, освобождаются от уплаты НДС и акцизов. При убытии товаров с таможенной территории ТС у собственника возникает право на возмещение при налогообложении по налоговой ставке 0% (ст. 165 ТК ТС). Суммы налога, уплаченные предприятием при приобретении таких товаров, подлежат возмещению из бюджета. Чем пытаются воспользоваться мошенники. Предприятие декларирует товар или услугу как экспортный, представляет в налоговую инспекцию документы, подтверждающие факт пересечения границы, и просит возместить ему сумму НДС, ранее уплаченную поставщиком. В действительности экспортный товар может и не покидать пределов Российской Федерации или быть временно отправлен в сопредельное государство.

Порядок исчисления и уплаты вывозных таможенных пошлин, а также определения таможенной стоимости при использовании адвалорных и комбинированных ставок определен Таможенным кодексом ТС, иными актами таможенного законодательства ТС, а также актами законодательства Российской Федерации о таможенном деле.

В отношении вывозных таможенных пошлин могут быть установлены тарифные льготы. Под тарифной льготой в отношении товаров, вывозимых из Российской Федерации, понимается предоставляемая на условиях взаимности или в одностороннем порядке при реализации торговой политики Российской Федерации льгота в виде освобождения от уплаты таможенной пошлины или снижения ставки таможенной пошлины (ст. 34 Закона РФ "О таможенном тарифе") [3].

Тарифные льготы в отношении товаров, вывозимых из Российской Федерации, устанавливаются Законом РФ "О таможенном тарифе" и не могут носить индивидуальный характер. Порядок предоставления установленных законом тарифных льгот определяется Правительством РФ.

Таким образом, от таможенной пошлины освобождаются в соответствии со ст. 35 Закона РФ "О таможенном тарифе":

- предметы материально-технического снабжения и снаряжения, топливо, продовольствие и другое имущество, вывозимое из Российской Федерации для обеспечения деятельности российских и арендованных российскими лицами судов, осуществляющих рыболовство;

- товары, вывозимые из Российской Федерации по решению Правительства РФ в страны, не являющиеся государствами - членами ТС, в качестве гуманитарной помощи, в целях ликвидации последствий аварий и катастроф, стихийных бедствий, в благотворительных целях, в том числе в целях оказания технической помощи;

- товары, за исключением подакцизных, по перечню, утверждаемому Правительством РФ, вывозимые из Российской Федерации в рамках международного сотрудничества Российской Федерации в области исследования и использования космического пространства, а также соглашений об услугах по запуску космических аппаратов;

- товары, вывозимые из Российской Федерации, произведенные при реализации соглашения о разделе продукции и принадлежащие сторонам соглашения о разделе продукции;

- следующие товары, вывозимые из Российской Федерации и полученные при разработке

нового морского месторождения углеводородного сырья: нефть сырая, газовый конденсат природный, газ природный сжиженный и в газообразном состоянии, широкая фракция легких углеводородов;

- и т.д.

Вторым условием помещения товаров под таможенную процедуру экспорта является соблюдение всех установленных запретов и ограничений - комплекса мер, применяемых в отношении товаров, перемещаемых через таможенную границу, включающих:

- меры нетарифного регулирования;

- меры, затрагивающие внешнюю торговлю товарами и вводимые исходя из национальных интересов;

- особые виды запретов и ограничений внешней торговли товарами;
- меры экспортного контроля, в том числе в отношении продукции военного назначения;
- меры технического регулирования;
- санитарно-эпидемиологические, ветеринарные, карантинные, фитосанитарные и радиационные требования.

Такие запреты и ограничения могут быть установлены международными договорами государств - членов ТС, решениями Евразийской экономической комиссии, а также нормативными правовыми актами государств - членов ТС, изданными в соответствии с международными договорами государств - членов ТС.

Третьим условием помещения товаров под таможенную процедуру экспорта является представление сертификата о происхождении товара в отношении товаров, включенных в сводный перечень товаров, формируемый Евразийской экономической комиссией в соответствии с международными договорами государств - членов Таможенного союза, регулирующими вопросы применения вывозных таможенных пошлин в отношении третьих стран.

Порядок выдачи сертификата о происхождении товара установлен как Таможенным кодексом (ст. 61, ст. 62), так и национальным законодательством о таможенном деле (ст. 109, ст. 231 Федерального закона "О таможенном регулировании в Российской Федерации").

Порядок представления таможенным органам государств - членов ТС сертификата о происхождении товара при экспорте отдельных категорий товаров установлен в ст. 231 Федерального закона "О таможенном регулировании в Российской Федерации".

Сертификат о происхождении товаров, помещаемых под таможенную процедуру экспорта, выдается в случае, если при экспорте за пределы таможенной территории ТС товаров, происходящих из Российской Федерации, уплачиваются вывозные таможенные пошлины. В этом случае

таможенным органам представляется сертификат о происхождении товаров, который выдается Торгово-промышленной палатой РФ (ТПП России).

От экспорта как вывоза товара за рубеж следует отличать экспорт, понимаемый как одна из установленных таможенных процедур. В таможенном праве ЕАЭС понятие таможенной процедуры экспорта имеет четкое законодательное закрепление (ст. 212 Таможенного кодекса Таможенного союза (далее - ТС)): таможенная процедура, при которой товары ТС вывозятся за пределы таможенной территории ТС и предназначаются для постоянного нахождения за ее пределами.

Из приведенного легального определения таможенной процедуры экспорта следует, во-первых, что под эту таможенную процедуру могут помещаться только товары ТС (пп. 37 п. 1 ст. 4 Таможенного кодекса ТС), то есть находящиеся на таможенной территории ТС товары:

- 1) полностью произведенные на территориях государств - членов ТС;
- 2) ввезенные на таможенную территорию ТС и приобретшие статус товаров ТС в соответствии с таможенным законодательством ТС;
- 3) изготовленные на территориях государств - членов ТС из товаров, указанных в п. (1) и (2), и (или) иностранных товаров и приобретшие статус товаров ТС в соответствии с таможенным законодательством ТС.

Во-вторых, такие товары должны быть вывезены с таможенной территории ТС. Под вывозом товаров с таможенной территории ТС понимается (пп. 4 п. 1 ст. 4 Таможенного кодекса ТС) совершение действий, направленных на вывоз товаров с таможенной территории ТС любым способом, включая пересылку в международных почтовых отправлениях, использование трубопроводного транспорта и линий электропередачи, до фактического пересечения таможенной границы. В этой связи отметим, что согласно ст. 212 Таможенного кодекса ТС допускается помещение под таможенную процедуру экспорта товаров, ранее помещенных под таможенные процедуры временного вывоза или переработки вне таможенной территории, без их фактического предъявления таможенным органам. Таким

образом, товар считается вывезенным из Российской Федерации за пределы таможенной территории ТС в таможенном режиме экспорта и в том случае, если в указанную таможенную процедуру он был помещен после фактического вывоза в порядке, предусмотренном п. 2 ст. 212 Таможенного кодекса ТС.

В-третьих, товары, помещаемые под таможенную процедуру экспорта, предназначаются для постоянного нахождения за пределами таможенной территории ТС. С помощью этой характеристики удастся отграничить таможенную процедуру экспорта от "смежных" таможенных процедур, связанных с вывозом товаров с таможенной территории ТС и составляющих в совокупности понятие экспорта в широком смысле. Речь идет о таких таможенных процедурах, как временный вывоз, реэкспорт, переработка товаров вне таможенной территории.

Ключевой характеристикой статуса товаров, помещаемых под таможенную процедуру экспорта, является их постоянное нахождение впоследствии за пределами таможенной территории ТС.

Характеристика товаров, помещаемых под таможенную процедуру экспорта, как товаров ТС, вывозимых за пределы таможенной территории ТС, не является определяющей, поскольку ей отвечают также товары, помещаемые и под другие таможенные процедуры - временного вывоза, реэкспорта, переработки товаров вне таможенной территории и др. Однако последние товары вывозятся с единой таможенной территории ТС с обязательным условием их обратного возвращения.

Помещение товаров под таможенную процедуру экспорта и фактический вывоз таких товаров с таможенной территории ТС приводят к изменению статуса таких товаров - они утрачивают статус товаров ТС и становятся иностранными товарами (ст. 213 Таможенного кодекса ТС).

Нормативная база таможенной процедуры экспорта в рамках ЕАЭС отличается сочетанием общепризнанных международно-правовых регуляторов (Киотской конвенции и др.), таможенного законодательства

ЕАЭС (Таможенного кодекса ТС, актов наднационального регулятора и др.), а также национального законодательства государств - членов ЕАЭС. При этом уровень наднационального регулирования включает как акты законодательства государств - членов ЕАЭС о таможенном деле, так и акты налогового законодательства, регулирующие отдельные особенности обложения экспортных поставок НДС и акцизами. Если модель нормативного регулирования таможенных отношений, связанных с помещением вывозимых товаров под таможенную процедуру экспорта, можно считать в основном завершенной, то нормативное регулирование фискальных отношений - по уплате вывозных таможенных пошлин, НДС и акцизов - в настоящее время продолжает активно формироваться [5].

Правовая основа таможенной процедуры экспорта закреплена в главе 31 ТК ТС и главе 28 ФЗ «О таможенном регулировании в РФ» [2].

Преступления, направленные на неправомерное возмещение НДС из бюджетных средств, подрывают основы функционирования государства путем сокращения доходной части бюджета и ставят под угрозу срыва выполнение мер социальной защиты, выплату заработной платы работникам бюджетной сферы, нарушают принципы, заложенные в основу функционирования отечественной налоговой системы.

Часть платежного баланса, в которой отражается экспорт и импорт называется торговым балансом государства. Если экспорт превышает импорт, то торговый баланс считается положительным или «активным», а если импорт превышает экспорт, то отрицательным или «пассивным» [4].

В России положительный торговый баланс. В I квартале 2017 г. произошло значительное увеличение профицита счета текущих операций вследствие роста экспорта при более медленном росте импорта. Увеличение положительного сальдо текущего счета стало основной причиной укрепления рубля. Одновременно вырос чистый вывоз капитала частным сектором, обусловленный приобретением иностранных активов банками. При сохранении текущих цен на нефть и номинального курса рубля следует

ожидать в 2017 г. укрепления реального курса рубля и роста профицита счета текущих операций.

Основным источником профицита и главной статьей экспорта являются природные ресурсы, активно вывозимые из России. Удельный рост экспорта природных ресурсов показывает динамику роста на протяжении всего времени статистического наблюдения [6].

Экспортная деятельность влечет за собой дополнительные расходы, которые могут заставить фирмы еще больше полагаться на привлечение заемных средств. Такие средства могут быть необходимы, например, для исследования доходности выхода на новые экспортные рынки, в частности для финансирования инвестиций в адаптацию продукции к требованиям этих рынков и обеспечения ее соответствия нормативным требованиям иностранных государств и создание сбытовых сетей за рубежом.

Осуществление внешнеэкономической деятельности может также потребовать дополнительных переменных торговых издержек. В частности для покрытия расходов по доставке и страхованию грузов и уплате таможенных пошлин. Часть этих расходов необходимо произвести до момента получения выручки за поставленные товары. Кроме того, доставка товаров через границу может занять больше времени, чем при выполнении заказов внутри страны, что требует увеличения размеров оборотного капитала по сравнению с теми фирмами, которые занимаются сбытовыми операциями только на внутреннем рынке

Торговое финансирование влияет на деятельность фирм-экспортеров двумя способами. Во-первых, это влияние проявляется в реализации вероятности фирмы стать экспортером, поскольку органы торгового финансирования дают возможность покрыть фиксированные и невозвращаемые затраты, необходимые для начала экспортных операций. Во-вторых, финансирование торговли может повлиять на величину и эффективность экспортных продаж, поскольку финансирование переменных затрат для организации экспорта может также потребовать внешнего

финансирования. Чтобы понять, как финансирование влияет на количество экспортеров и размер их продаж, часто подчеркивается тот факт, что (а) фирмы различных отраслей промышленности с разной интенсивностью зависят от внешнего финансирования, и (б) стоимость и доступность кредитов неодинаковы в разных странах.

Практика торгового финансирования активно используется российскими компаниями. Многие банки предлагают клиентам достаточно разработанные пакеты услуг в этой области. При этом они активно сотрудничают с иностранными изготовителями товаров и их поставщиками, которые производят и поставляют в Россию высокотехнологическое оборудование, сырье и вспомогательные материалы, товары широкого потребления и осуществляют строительство объектов различного назначения. При этом ряд иностранных компаний принимает прямые риски банка для проведения операций по торговому финансированию, что позволяет импортерам сократить свои расходы[12]

Основой российского экспорта в январе 2017 года в страны дальнего зарубежья традиционно являлись топливно-энергетические товары, удельный вес которых в товарной структуре экспорта в эти страны составил 70,2% (в январе 2016 года – 68,5%). По сравнению с январем 2016 года стоимостный объем топливно-энергетических товаров возрос на 49,6%, а физический – на 15,6%. Среди товаров топливно-энергетического комплекса возросли физические объемы экспорта угля каменного на 29,8%, нефтепродуктов – на 27,4%, газа природного – на 21,9%, нефти сырой – на 8,6%. Вместе с тем снизились физические объемы экспорта электроэнергии на 13,8%, бензина автомобильного – на 9,7%.

В общем стоимостном объеме экспорта в страны дальнего зарубежья доля металлов и изделий из них в январе 2017 года составила 9,1% (в январе 2016 года – 8,0%). Стоимостный объем экспорта указанных товаров возрос по сравнению с январем 2016 года на 66,4%, а физический – на 12,0%. Возросли физические объемы экспорта меди и медных сплавов в 2,2 раза,

алюминия – на 17,6%, полуфабрикатов из железа и нелегированной стали – на 8,7%. Вместе с тем сократились физические объемы экспорта проката плоского из железа и нелегированной стали – на 3,6%.

Доля экспорта машин и оборудования в январе 2017 года составила 4,8% (в январе 2016 года – 2,6%). Стоимостный объем экспорта данной товарной группы возрос в 2,7 раза. Увеличились поставки электрического оборудования на 43,4%, средств наземного транспорта, кроме железнодорожного – на 29,4%, инструментов и аппаратов оптических – на 10,5%. При этом стоимостной объем экспорта легковых автомобилей снизился на 2,3%.

Доля экспорта продукции химической промышленности в январе 2017 года составила 4,1% (в январе 2016 года – 5,8%). По сравнению с январем прошлого года стоимостный объем экспорта этой продукции возрос на 2,9%, а физический – на 16,1%. Возросли физические объемы поставок фармацевтической продукции на 65,0%, пластмасс и изделий из них – на 42,9%, продуктов неорганической химии на 36,5%, мыла и моющих средств – на 28,5%, удобрений – на 15,2%, каучука, резины и изделий из них – на 12,6%.

Доля экспорта продовольственных товаров и сырья для их производства в товарной структуре экспорта в январе 2017 года составила 4,4% (в январе 2016 года – 4,6%). По сравнению с январем 2016 года стоимостные объемы поставок этих товаров возросли на 38,9%, физические объемы – на 41,9%.

Доля экспорта лесоматериалов и целлюлозно-бумажных изделий в январе 2017 года составила 2,8% (в январе 2016 года – 3,2%). Физический объем экспорта данной товарной группы снизился на 3,7%. При этом возросли объемы поставок пиломатериалов на 31,5%, фанеры – на 10,4%, необработанных лесоматериалов – на 3,7%. Объем экспорта целлюлозы снизился на 13,6%.

В товарной структуре экспорта в страны СНГ в январе 2017 года доля топливно-энергетических товаров составила 43,6% (в январе 2016 года – 48,2%). Стоимостные объемы экспорта возросли на 20,5%. Возросли физические объемы угля каменного на 47,9%, нефтепродуктов на 21,2%. При этом снизились физические объемы экспорта газа природного на 8,8%, электроэнергии – на 15,5%.

Удельный вес продукции химической промышленности в товарной структуре экспорта в страны СНГ в январе 2017 года составил 13,0% (в январе 2016 года – 15,0%). По сравнению с январем 2016 года стоимостные объемы поставок этих товаров возросли на 16,3%, а физические снизились на 2,6%. Снизились физические объемы экспорта неорганической химии на 39,2%, а объемы экспорта удобрений увеличились на 55,1%, каучука и резины – на 43,5%, продуктов органической химии – на 8,6%.

Удельный вес машин и оборудования в январе 2017 года составил 11,6% (в январе 2016 года – 9,2%). Стоимостный объем экспорта возрос на 68,1%. В том числе возросли стоимостные объемы поставок средств наземного транспорта, кроме железнодорожного в 2,1 раза, механического оборудования – на 58,9%.

Доля металлов и изделий из них в экспорте в страны СНГ в январе 2017 года составила 11,6% (в январе 2016 года – 8,7%). Стоимостный объем экспорта данной товарной группы возрос по сравнению с январем 2016 года на 78,7%, а физический – на 78,1%. Возросли физические объемы экспорта ферросплавов в 2,2 раза, черных металлов и изделий из них – на 79,4%, в том числе проката плоского из железа и нелегированной стали – на 46,5%.

Доля экспорта продовольственных товаров и сырья для их производства в товарной структуре экспорта в январе 2017 года составила 9,5% (в январе 2016 года – 9,1%). По сравнению с январем 2016 года стоимостные объемы поставок этих товаров возросли на 38,3%, а физические – на 5,14%. Возросли физические объемы экспорта рыбы свежей и

мороженой на 20,1%, масла растительного – на 11,0%. При этом снизились поставки сыров и творога на 2,2%.

Доля экспорта лесоматериалов и целлюлозно-бумажных изделий в январе 2017 года составила 3,9% (в январе 2016 года – 3,5%). Стоимостный и физический объемы экспорта указанной товарной группы возросли по сравнению с январем 2016 года на 49,4 и 57,3% соответственно. Физические объемы экспорта фанеры возросли на 55,8%, а также бумаги газетной – на 29,2%, пиломатериалов – на 15,9%, целлюлозы – на 7,6% .

Основными торговыми партнерами России в январе 2017 года среди стран дальнего зарубежья были: Китай, товарооборот с которым составил 6,0 млрд.долларов США (157,7% к январю 2016 года), Германия – 3,9 млрд.долл.США (171,7%), Нидерланды – 2,8 млрд.долл.США (136,0%), Италия – 1,7 млрд.долл.США (133,7%), США – 1,3 млрд.долл.США (117,8%), Турция – 1,3 млрд. долл.США (101,3%), Япония – 1,2 млрд.долл.США (94,4%), Польша – 1,1 млрд.долл.США (178,1%), Республика Корея – 1,1 млрд.долл.США (93,5%), Франция – 1,0 млрд.долл. США (160,7%) [10].

12 Определение проблем в практике практики применения и совершенствование правового регулирования таможенной процедуры экспорта.

Под экспортом (от лат. *exporto* - вывожу) в широком смысле слова понимается вывоз товаров, которые уже проданы иностранному покупателю или предназначаются для продажи на иностранных рынках, для их переработки, ремонта на территории другого государства и т.д.

Предметом экспорта, понимаемого таким расширительным образом, могут быть как товары, произведенные в стране, так и товары, в ней не произведенные, но ввезенные для последующей переработки, или реэкспортируемые товары (вывоз ранее ввезенных товаров, не подвергшихся в данном государстве никакой переработке). Факт экспорта товаров

фиксируется в момент пересечения таможенной границы и отражается в таможенной (внешнеторговой) статистике. Экспортной операции страны-продавца (страны-экспортера) соответствует импортная операция страны-покупателя (страны-импортера).

В условиях современной мировой экономики, которая базируется на международном разделении труда (МРТ) и международной интеграции, для каждой страны важно проводить не только грамотную и целостную внутреннюю политику, но и внешнюю. Внешнеэкономическая политика, представляя собой целенаправленный комплекс мер государства по определению и регулированию внешнеэкономических связей, а также оптимизации участия страны в МРТ, позволяет участникам международных отношений занять достойное место на мировом рынке.

Российская Федерация традиционно представлена на мировой арене как поставщик энергоресурсов, сырья и продукции их первичной переработки. В основном, потенциал нашей страны реализуется за счет территориального преимущества и природных ресурсов, которые в нем заложены. В итоге, именно на основе топливного, энергетического и сырьевого превосходства строится современная внешнеэкономическая политика нашей страны. Тот рост экспорта, который мы имеем, обусловлен увеличением поставок за рубеж нефти, газа и других, не возобновляемых ресурсов, при одновременном снижении доли продукции обрабатывающей промышленности, в том числе машин, оборудования, и особенно высокотехнологичной продукции.

Главное управление организации таможенного контроля Федеральной таможенной службы (ФТС) РФ ведет постоянный мониторинг по применению экономических процедур. До сих пор остро стоит *проблема*, связанная с тем, что не урегулированы в законодательном порядке вопросы применения запретов и ограничений неэкономического характера при перемещении товаров. В ТК ТС прописано, что ограничения эти должны применяться, а конкретно в каких случаях и в какой форме - ничего не

сказано, это относится к действию других нормативно-правовых актов. Но вся проблема в том, что и в этих закон ничего не говорится о порядке применения ограничений в разных ситуациях.

Можно выделить еще одну проблему, такую как чрезмерная сложность и длительность процедуры получения разрешительных документов для экспорта из РФ промышленных высокотехнологичных инновационных товаров.

Экспорт высокотехнологичной продукции в сжатые сроки из РФ практически невозможен из-за чрезмерных административных барьеров и сложности процедуры.

Принцип действия существующей системы экспортного контроля

- «дверь всегда закрыта», в результате чего для экспорта нелицензируемой продукции ДН нужно получать на каждый контракт отдельное разрешение ФСТЭК (даже в случае экспорта одного и того же товара в одну и ту же фирму и страну).

Таким образом, национальные системы экспортного контроля можно считать механизмами, обеспечивающими международные режимы нераспространения оружия массового поражения, а также товаров двойного назначения в целях создания боевого оружия. В соответствии с вышеизложенным система экспортного контроля за такими товарами является важным звеном в обеспечении национальной и экономической безопасности страны.

Ключевым элементом систем экспортного контроля является лицензирование. Лицензия выдаётся участникам внешнеэкономической деятельности ведомственными подразделениями Минэкономразвития Российской Федерации на основании заявления [8]

Для успешной международной торговли высокотехнологичной продукцией (материалами, комплектующими компонентами, узлами, приборам, оборудованием и др.) сегодня необходимо осуществлять экспортную поставку (с доставкой потребителю в любую страну мира) со

склада предприятия-производителя незамедлительно (в срок не более чем 72ч.)

В случае изготовления новой партии серийно производимой продукции срок поставки обычно не должен превышать 4-8 недель

В России срок оформления разрешения формально установлен в 45 дней.

Но на практике при получении экспортной лицензии ФСТЭК РФ срок оформления может достигать 9 месяцев.

Следующая проблема необходимость облегчения экспортных процедур ВЭД. Процесс получения экспортного разрешения (или лицензии) нечетко структурирован. Не организована система безбумажного электронного документооборота и схема «одного окна» для процедуры получения экспортного разрешения или лицензии[7].

Таким образом, можно выделить три группы проблем экспорта России:

Первая группа проблем связана с методикой оценивания роста экспорта.

Вторая группа проблем посвящена вопросам оценки эффектов влияния интенсивного и экстенсивного роста экспорта на экономический рост. На основе анализа широкого круга работ, рассматривающих взаимосвязь расширения торговли и экономического роста, в диссертационном исследовании предложена методика и впервые проведено эмпирическое исследование эффектов влияния роста экспорта на экономический рост регионов российской экономики.

Третья группа проблем посвящена вопросам оценки факторов интенсивного роста экспорта российских регионов. В работе предложена методика и впервые оценены факторы интенсивного роста экспорта российских регионов. В качестве зависимой переменной в исследовании использована оценка продолжительности существования экспорта, что имеет принципиальное преимущество по сравнению с рядом предыдущих работ, поскольку позволяет оценивать влияние факторов на продолжительность

существования экспортных потоков в зависимости от их стоимости и при этом не создает проблему эндогенности в эконометрической модели [9].

ГЛАВА 2. РАЗРАБОТКА НОВЫХ МЕТОДОВ, ПРЕДЛОЖЕНИЙ ПО УСТРАНЕНИЮ НАЙДЕННЫХ ПРОБЛЕМ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ТАМОЖЕННОЙ ПРОЦЕДУРЫ ЭКСПОРТА

2.1 Разработка новых методов, предложений по устранению найденных проблем и совершенствование регулирования таможенной процедуры экспорта

Потребность в совершенствовании методологии анализа отечественного экспорта существует всегда, но особенно актуальной она становится в периоды нестабильности и повышенной ценовой волатильности на товарных рынках, усиления внутренних структурных дисбалансов и колебаний валютных курсов, жестких финансовых ограничений и необходимости особенно тщательного обоснования приоритетов государственной поддержки экспорта.

Критика существующих классификаций российского товарного экспорта имеет определенные основания, поэтому мы совместно с АО «Российский экспортный центр» разработали и предложили для обсуждения уточненную и более подробную классификацию экспорта по степени переработки продукции, выделив в несырьевом экспорте группы товаров нижних, средних и верхних переделов, а в группе товаров верхних переделов – подгруппу высокотехнологичных изделий. Такое деление позволяет лучше понять технологический уровень и экономическое содержание отечественного экспорта.

Экономический смысл рассматриваемой классификации сводится к следующему. Во-первых, объемы экспорта сырьевых товаров и многих несырьевых товаров нижних переделов очень сильно зависят от конъюнктуры на внешних рынках, отличающихся повышенной ценовой волатильностью. В этих двух группах присутствует большое число биржевых

товаров, являющихся объектом финансовых спекуляций. В результате стоимостной показатель поставок сырья и несырьевой продукции нижних переделов подвержен значительным и труднопрогнозируемым колебаниям, что, с учетом чрезмерно высокой доли указанных товаров в российском экспорте, делает национальную экономику сильно уязвимой по отношению к внешним шокам. Соответственно несырьевые товары средних и верхних переделов в основном лишены отмеченных недостатков.

Во-вторых, по мере углубления переработки продукции значительно и даже кратно возрастает добавленная стоимость, что означает увеличение национального ВВП, бюджетных поступлений, занятости. По имеющимся оценкам, глубокая переработка сырья обеспечивает рост добавленной стоимости в 2-10 раз, в том числе стоимость древесины, переработанной в строительные материалы, возрастает в 4-6 раз, алмазов, превращенных в бриллианты, а затем в украшения, – в 6-12 раз, нефти, преобразованной в продукты нефтехимии, – в 6-10 раз.

В-третьих, по мере повышения степени передела продукции возрастают возможности для внутриотраслевой торговли, включения в международные производственные цепочки на важных технологических стадиях. В последние годы Россия нарастила экспорт частей и комплектующих продукции машиностроения – до 3,5 млрд долл. в 2014 г. и 3,4 млрд долл. в 2015 г., а их доля в общем экспорте по аналитической группе «Машины, оборудование и транспортные средства» достигла в 2015 г. 13,5% и была самой высокой в новейшей российской истории. Кроме того, именно торговля несырьевой продукцией средних и, особенно, верхних переделов, формирующая внутриотраслевой обмен и встречные кооперационные товаропотоки, служит экономическим фундаментом глубокой и успешной региональной интеграции, усиливает положительные эффекты соглашений о свободной торговле с третьими странами [13].

Одной из определяющих тенденций современного мирохозяйственного развития является ускорение научно-технического прогресса,

сопровождающееся формированием в промышленно развитых странах новой экономики, основанной на знаниях. Наука становится непосредственной производительной силой, обеспечивающей конкурентоспособность экономики, а инновации - ключевым двигателем экономического роста. Уже сейчас от 70 до 80% прироста ВВП в странах ОЭСР обеспечивается за счет инноваций и новых технологий. Как результат, знания все более становятся не только важным фактором производства, но и исключительно ценным товаром.

Тенденция к интеллектуализации все полнее захватывает и сферу мировой торговли, где отмечается рост доли товаров и услуг, имеющих особую тесную связь с научной деятельностью, исследованиями и разработками. В эту группу входят технологии, наукоемкие товары и наукоемкие услуги (в том числе образовательные). Наиболее динамичным сегментом мировой торговли выступает ныне рынок наукоемких услуг (телекоммуникации, компьютерные и информационные услуги, контрактные ИР, маркетинг, консалтинг, аудит, образовательные, финансовые, инженерные и другие деловые, профессиональные и технические услуги (за исключением строительных, торговых и риэлтерских)).

Быстро развивается и экспорт технологий, а также наукоемких (высокотехнологичных) товаров (авиакосмическая техника, офисное и телекоммуникационное оборудование, точные приборы, фармацевтика).

Необходима принципиально новая экспортная база, которая может быть сформирована лишь при полном переходе России на инновационный путь развития. Страна имеет важное конкурентное преимущество - накопленный интеллектуальный и научно-технический потенциал, сосредоточенный в институтах РАН, наукоградах, вузах. По некоторым оценкам, интеллектуальный потенциал России составляет \$400 млрд. Реализация научного отечественного потенциала невозможна без интеграции в мировой рынок, без того, чтобы занять на нем определенную значительную нишу. Внутри страны наблюдается слабый платежеспособный спрос на

наукоемкую продукцию, что влечет за собой старение научно-технологической базы.

Основным приоритетом экспортной внешнеэкономической политики, позволяющим обеспечить устойчивый экономический рост является преодоление экспортно-сырьевой направленности отечественной экономики. Формирование такой внешнеэкономической политики и активная ее реализация позволит осуществить целенаправленный переход к развитию экспорта по пути повышения в нем промышленной продукции и реализации экспортного потенциала конкурентоспособных высокотехнологичных производств отечественной промышленности. Таким образом, не отказываясь от закупок новейших импортных технологий и их эффективного применения, государство и отечественный бизнес должны активно использовать отечественный интеллектуальный потенциал - главную опору технологического обновления экономики и экспорта России.

Следующим направлением совершенствования является необходимость изменить принцип действия системы экспортного контроля на принцип: **«дверь всегда открыта»** для товаров, относящихся к нелицензируемой продукции ДН, получивших предварительное экспортное разрешение ФСТЭК.

Отметим, что на сегодняшний день экспортный контроль — это один из немногих вопросов, не вынесенных за пределы национального регулирования странами, входящими в Евразийский экономический союз (далее — ЕАЭС). Действие положений Договора о ЕАЭС не распространяется на отношения, касающиеся мер в области экспортного контроля и военно-технического сотрудничества. В настоящее время в Российской Федерации действует порядка двух десятков нормативных правовых актов, регламентирующих порядок проведения экспортного контроля и другие вопросы, связанные с ним. [4]

Необходимо внедрить систему предварительного оформления экспортного разрешения (которое должно действовать на период не менее 24

месяцев) на постоянный ассортимент продукции предприятия-производителя, не подпадающий под категорию товаров экспорт/импорт которых ограничивается действующими контрольными списками (в том числе по товарам ДН).

При этом по товарам, указанным в списке ДН, но параметры, которых не превышают ограничительных уровней и для которых не требуется оформление экспортных лицензий, экспорт должен производиться на основе предоставления фирмой - импортером соответствующего письма конечного пользователя, указывающего на невоенный характер области применения товара и профили деятельности фирмы-импортера.

Срок действия этого разрешения должен быть 24 месяца (как в странах ЕС). Оно должно распространяться на конкретные страны, имеющие преференции в торговле с РФ, на все повторные контракты (действующие в период 24 месяца) и оформляться без указания конкретной фирмы-импортера.

Получение такого предварительно оформленного экспортного разрешения должно быть доступно также и для малых и средних предприятий (в большинстве случаев, не разрабатывающих и не выпускающих товары двойного назначения и товары, указанные и/или попадающие под действие контрольных списков). Обычно такие предприятия не имеют аккредитованной системы внутрифирменного экспортного контроля, но могут представить исчерпывающий пакет соответствующих документов, достаточный для вынесения процедурного решения ФСТЭК по конкретному вопросу в соответствии с «Законом об экспортном контроле в РФ».

Предварительное оформление и получение (генерального) разрешения на такой ассортимент экспортной продукции и внесение соответствующих указаний в инструкции ФТС РФ, ФСТЭК позволит предприятиям-производителям обеспечить проведение таможенного оформления экспорта

продукции из РФ в ускоренном режиме - без дополнительных задержек, на основании оформленного заранее экспортного разрешения.

Одним из направлений совершенствования таможенной процедуры экспорта является, необходимость разработать и внедрить также электронную систему документооборота в системе экспортного контроля, что существенно ускорит процедуры оформление разрешений и лицензий на экспорт и импорт товаров от ФСТЭК РФ.

2.2 Перспективы по устранению найденных проблем и совершенствование регулирования таможенной процедуры экспорта

Основные проблемы Российского экспорта, это сырьевая зависимость, высокая экспортная квота в добывающих и низко технологичных отраслях, значительная географическая концентрация экспорта в направлении стран Евросоюза

Необходимость формирования диверсифицированного экспорта в товарном наполнении и географическом направлении. **Функции эффективного экспорта:**

1. Фискальная – формирование таможенных и валютных доходов резервов, обеспечение устойчивости бюджета, платежного баланса страны, валютного курса.

2. Производственная – увеличение за счет зарубежных поставок масштабов и серийности производства.

3. Техническая – с которой связано увеличение технического и потребительского уровня отечественной продукции с учетом требований международного рынка.

4. Рыночная – приобретение отечественными предприятиями необходимого опыта хозяйствования на внешних рынках

Перспективы Российского экспорта в краткосрочный период времени, 1-2 года, **преодоление последствий мирового экономического кризиса:**

1. Поставки энергоресурсов

2. Необходимость оптимизировать физические объемы поставок в соответствии с внутренними потребностями и ценами мирового рынка.

3. Увеличение поставок металлов(устойчивый спрос на конструкционные металлы в период подъема, металлургические предприятия обеспеченные ресурсной базой провели модернизацию, РФ традиционно поставляет на этот рынок продукцию 2го и 3го металлургического передела).Экспортным потенциалом обладает российское традиционное машиностроение. Устойчивый спрос на простую надежную технику, Африка, Азия, Латинская Америка. Ограничения: - Высокая конкуренция в том числе со стороны стран СНГ.

4. Увеличение поставок продовольствия и сельскохозяйственного сырья.

Существует возможность увеличения поставок фондоизбыточных товаров из отдельных регионов РФ.

Обоснование: продовольственный кризис, сельхоз потенциал.

Ограничение: состояние технической базы сельского хозяйства, зона рискованного земледелия, высокая импортная зависимость РФ от поставок сельхоз продукции.

Перспективы Российского экспорта в среднесрочный период, примерно 10 лет:

1. Повышение уровня переработки и качества имеющихся экспортных ресурсов до уровня готовых изделий или полуфабрикатов. Нефть и нефтепродукты(увеличение удельного веса высокооктанового бензина и авиационного топлива), древесина и целлюлозно бумажные изделия(увеличение удельного веса обработанной древесины, увеличение удельного веса сушеных пиломатериалов, увеличение экспорта фанеры, мебели), продукция черной и цветной металлургии(увеличение поставок профильного поката, узлов, комплектующих)

2. Увеличение удельного веса возобновляемых ресурсов в национальной экономике. Увеличение поставок лесотехнических товаров экологически чистой продукции сельхоз сырья. В долгосрочный период перспективы экспорта связаны с созданием экспортной базы соответствующей требованиям шестого технологического уклада.

Перспективы экспорта наукоемкой продукции связаны с космической, авиационной лазерной техникой, вооружением и военной техникой, с развитием атомной промышленности, информационных технологий, утилизации ядерных отходов.

Перспективы экспорта услуг:

1. В короткий и средний период времени резервы увеличения экспорта транспортных услуг и профессиональных(строительные, инжиниринговые, образовательные, медицинские)

2. В долгосрочный период приоритетным направлением является экспорт наукоемких услуг.

Географическая диверсификация экспорта:

1. Страны СНГ. Оставшиеся кооперационные связи, поставки Российской машино технической продукции, для РФ эти страны источник сырья и продовольствия. Это трудо избыточные страны. Возможность создания с участием России трудоемких производств на территории этих стран. Гео экономические и политические интересы России

2. Азиатско-Тихоокеанский регион. Устойчивый растущий спрос на Российские энергоносители. Спрос на услуги Российского капитального строительства до сих пор существует, на средне технологичную технику. Существенные инвестиционные ресурсы КНР. Центр производства трудоемкой относительно дешевой промышленной продукции. Источник для России каучук, редкоземельные металлы. Интенсивное сотрудничество стран АТР и Российского Дальнего Востока.

3. Развивающиеся страны. Спрос на услуги капитального строительства тоже существует до сих пор, спрос на геолого разведку, спрос

на товары средней технологичности. Страны привлекательны для Российского бизнеса как источник ресурсов и поставщик дешевой рабочей силы. Высокие коммерческие риски что снижает уровень международной конкуренции.

4. Северо-Американское направление. Центр самых передовых технологий. Выходя на этот рынок РФ поставляет продукцию металлургии, нефтепродукты, услуги. Научно техническое и экономическое сотрудничество дальнего востока и побережья США и Канады. Перспективы экспорта: -реализуются в том случае если будет налажено взаимодействие национально ориентированных бизнес структур, и правительства при осуществлении грамотной экономической политики [11].

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Под экспортом в широком смысле слова понимается вывоз товаров, которые уже проданы иностранному покупателю или предназначаются для продажи на иностранных рынках, для их переработки, ремонта на территории другого государства и т.д.

Предметом экспорта, понимаемого таким расширительным образом, могут быть как товары, произведенные в стране, так и товары, в ней не произведенные, но ввезенные для последующей переработки, или реэкспортируемые товары (вывоз ранее ввезенных товаров, не подвергшихся в данном государстве никакой переработке).

Условия помещения товаров под таможенную процедуру экспорта:

1. Уплата вывозные таможенные пошлины;
2. Соблюдение всех установленных запретов и ограничений;
3. Представление сертификата о происхождении товара.

Основными торговыми партнерами России в январе 2017 года среди стран дальнего зарубежья были: Китай, товарооборот с которым составил 6,0 млрд.долларов США (157,7% к январю 2016 года), Германия – 3,9 млрд.долл.США (171,7%), Нидерланды – 2,8 млрд.долл.США (136,0%), Италия – 1,7 млрд.долл.США (133,7%), США – 1,3 млрд.долл.США (117,8%), Турция – 1,3 млрд. долл.США (101,3%), Япония – 1,2 млрд.долл.США (94,4%), Польша – 1,1 млрд.долл.США (178,1%), Республика Корея – 1,1 млрд.долл.США (93,5%), Франция – 1,0 млрд.долл. США (160,7%).

Можно выделить три группы проблем экспорта России:

Первая группа проблем связана с методикой оценивания роста экспорта.

Вторая группа проблем посвящена вопросам оценки эффектов влияния интенсивного и экстенсивного роста экспорта на экономический рост. На основе анализа широкого круга работ, рассматривающих взаимосвязь расширения торговли и экономического роста, в диссертационном

исследовании предложена методика и впервые проведено эмпирическое исследование эффектов влияния роста экспорта на экономический рост регионов российской экономики.

Третья группа проблем посвящена вопросам оценки факторов интенсивного роста экспорта российских регионов. В работе предложена методика и впервые оценены факторы интенсивного роста экспорта российских регионов. В качестве зависимой переменной в исследовании использована оценка продолжительности существования экспорта, что имеет принципиальное преимущество по сравнению с рядом предыдущих работ, поскольку позволяет оценивать влияние факторов на продолжительность существования экспортных потоков в зависимости от их стоимости и при этом не создает проблему эндогенности в эконометрической модели.

Перспективы Российского экспорта в краткосрочный период времени, 1-2 года, **преодоление последствий мирового экономического кризиса:**

5. Поставки энергоресурсов

6. Необходимость оптимизировать физические объемы поставок в соответствии с внутренними потребностями и ценами мирового рынка.

7. Увеличение поставок металлов(устойчивый спрос на конструкционные металлы в период подъема, металлургические предприятия обеспеченные ресурсной базой провели модернизацию, РФ традиционно поставляет на этот рынок продукцию 2го и 3го металлургического передела).Экспортным потенциалом обладает российское традиционное машиностроение. Устойчивый спрос на простую надежную технику, Африка, Азия, Латинская Америка. Ограничения: - Высокая конкуренция в том числе со стороны стран СНГ.

8. Увеличение поставок продовольствия и сельскохозяйственного сырья.

Существует возможность увеличения поставок фондоизбыточных товаров из отдельных регионов РФ.

Обоснование: продовольственный кризис, сельхоз потенциал.

Ограничение: состояние технической базы сельского хозяйства, зона рискованного земледелия, высокая импортная зависимость РФ от поставок сельхоз продукции.

Перспективы Российского экспорта в среднесрочный период, примерно 10 лет:

3. Повышение уровня переработки и качества имеющихся экспортных ресурсов до уровня готовых изделий или полуфабрикатов. Нефть и нефтепродукты(увеличение удельного веса высокооктанового бензина и авиационного топлива), древесина и целлюлозно бумажные изделия(увеличение удельного веса обработанной древесины, увеличение удельного веса сушеных пиломатериалов, увеличение экспорта фанеры, мебели), продукция черной и цветной металлургии(увеличение поставок профильного поката, узлов, комплектующих)

4. Увеличение удельного веса возобновляемых ресурсов в национальной экономике. Увеличение поставок лесотехнических товаров экологически чистой продукции сельхоз сырья. В долгосрочный период перспективы экспорта связаны с созданием экспортной базы соответствующей требованиям шестого технологического уклада.

Перспективы экспорта наукоемкой продукции связаны с космической, авиационной лазерной техникой, вооружением и военной техникой, с развитием атомной промышленности, информационных технологий, утилизации ядерных отходов.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. Таможенный кодекс Таможенного союза (приложение к Договору о Таможенном кодексе Таможенного союза, принятому Решением Межгосударственного Совета ЕврАзЭС на уровне глав государств от 27.11.2009 № 17) утвержден ВС РФ 18.06.1993 № 5221–1 (действующая редакция от 08.05.2015)
2. «О таможенном регулировании в Российской Федерации» [ФЗ от 27.11.2010 N 311-ФЗ, с изменениями на 23 июня 2016 года]
3. Закон РФ от 21.05.1993 N 5003-1 "О таможенном тарифе" (ред. от 28.12.2016)
4. Барбышева Г. И., Прудников А. С. Характеристика и практика применения таможенной процедуры «экспорт» // Молодой ученый. — 2015. — №17. — С. 430-433.
5. Козырин А.Н. Таможенная процедура экспорта по законодательству Российской Федерации и ЕАЭС // Реформы и право. 2016. N 1. С. 7 - 13.
6. Перышкина, Е. В. Структура импорта и экспорта России // Novainfo.ru. — 2015. — № 33–1.
7. Федюнина А.А. Влияние экспорта на экономический рост в российских регионах: Российская государственная библиотека (РГБ). — 2017 — 25 с.
8. Рожкова Ю.В. Роль нетарифных ограничений при экспорте товаров в современных условиях // Известия Оренбургского государственного аграрного университета — 2015 — 292- 295 с.
9. Основные нерешенные проблемы практики экспортно-импортных операций и процедур экспортного контроля. Режим доступа: URL: <http://www.cislaser.com> (дата обращения 24.07.2017)

10. Внешнеторговый оборот России в январе 2017 года. Режим доступа: URL: <http://www.tks.ru/news/nearby/2017/03/13/0013> (дата обращения 24.07.2017)

11. Перспективы российского экспорта. Режим доступа: URL: <http://webkonspekt.com/?id=6946&labelid=61462&room=profile>(дата обращения 24.07.2017)

12. Тарановская Е.В. Роль торгового финансирования в поддержке экспорта // Российский внешнеэкономический вестник — 2017 — 48- 55с.

13. Спартак А.Н. , Хохлов А.В. Совершенствование методологических подходов к анализу российского экспорта // Российский внешнеэкономический вестник — 2016 — 3- 15с.

ПРИЛОЖЕНИЕ

Приложение 1

Барбышева Г. И., Прудников А. С. Характеристика и практика применения таможенной процедуры «экспорт» // Молодой ученый. — 2015. — №17. — С. 430-433.

Рожкова Ю.В. Роль нетарифных ограничений при экспорте товаров в современных условиях // Известия Оренбургского государственного аграрного университета — 2015 — 292- 295 с.

Аннотация научной статьи по экономике и экономическим наукам, автор научной работы — Рожкова Юлия Владимировна

В статье исследованы основные направления применения нетарифных ограничений при экспорте российских товаров. Представлен перечень товаров, к которым применяются нетарифные меры регулирования внешнеторговой деятельности в рамках Единого экономического пространства, выделены группы товаров, которые подпадают под экспортный контроль. Проанализированы меры нетарифных ограничений, применяемые другими странами по отношению к российскому экспорту, выявлены тенденции и закономерности применения. Выделены общие недостатки нетарифного регулирования в современных условиях.

THE ROLE OF NON-TARIFF RESTRICTIONS ON EXPORT UNDER MODERN CONDITIONS

The basic trends in the use of non-tariff restrictions on the export of Russian goods have been studied by the author. The list of goods subjected to non-tariff measures of foreign trade regulation in the framework of the Common Economic Space is suggested and the groups of products that are subject to export control are determined. The measures of non-tariff restrictions applied by other countries as related to the Russian export commodities have been analyzed and the tendencies and regularities of their use have been identified. The common shortcomings of non-tariff regulation under modern conditions are pointed out.