

# **Таможенные платежи в процедуре «экспорт»**

## ОГЛАВЛЕНИЕ

<b>Введение</b> .....	3
<b>Глава 1. Теоретические основы изучения таможенной процедуры экспорт</b>	
1.1 Общие положения о таможенной процедуре экспорт.....	5
1.2 Таможенные платежи при таможенной процедуре экспорт.....	11
<b>Глава 2. Особенности развития таможенной процедуры экспорта на современном этапе</b>	
2.1 Анализ поступлений в федеральный бюджет средств от взыскания вывозной таможенной пошлины.....	18
2.2 Проблемы и направления совершенствования таможенной процедуры экспорта.....	27
<b>Заключение</b> .....	36
<b>Список использованных источников</b> .....	38

## ВВЕДЕНИЕ

Совершенствование внешнеэкономических связей и интеграция России в мировую экономику обусловили возможность участия страны в международном экономическом сотрудничестве, а также осуществление экспортных и импортных операций. Особое внимание следует обратить именно на операции, которые касаются экспорта товаров, так как деятельность России имеет экспортно – ориентированную направленность.

Актуальность исследования обусловлена тем, что в настоящее время экспорт товаров является одной из наиболее востребованных таможенных процедур, доход от экспортных операций является составной частью бюджета России. В современных условиях, когда объем международной торговли увеличивается, возрастает нагрузка и на таможенные органы. Следовательно, становится актуальным изучение условий помещения перемещаемых товаров под таможенную процедуру экспорта, а так же особенностей их таможенного оформления декларирования.

Объект исследования – таможенная процедура экспорт.

Предмет исследования – таможенные платежи в таможенной процедуре экспорт.

Цель курсовой работы – изучить особенности таможенных платежей в таможенной процедуре экспорт.

Для достижения указанной цели поставлены следующие задачи:

- изучить общие положения о таможенной процедуре экспорт;
- рассмотреть таможенные платежи при таможенной процедуре экспорт;
- провести анализ поступлений в федеральный бюджет средств от взыскания вывозной таможенной пошлины;
- определить проблемы и перспективы развития таможенной процедуры экспорта.

Для решения поставленных задач были использованы такие методы исследования, как: анализ нормативно-правовой базы, метод индукции и классификации информации.

Теоретической основой исследования послужили труды отечественных ученых, таких как - Гокинаева И.А., Драганов В.Г., Макрусев В.В., Маховикова Г.А, Толкушкин А.В. и др.; нормативно-правовая база: Таможенный кодекс Евразийского экономического союза; Федеральный закон от 03.08.2018 №289-ФЗ «О таможенном регулировании в Российской Федерации»; Распоряжение Правительства РФ от 28.12.2012 № 2575-р (ред. от 10.02.2018) «О Стратегии развития таможенной службы Российской Федерации до 2020 года» и др.

Структура данной работы включает в себя введение, две главы, заключение, список использованных источников.

В первой главе рассмотрены общие положения о таможенной процедуре экспорт, условия помещения товаров под таможенную процедуру, а также особенности уплаты таможенных платежей в данной таможенной процедуре.

Во второй главе проведен анализ поступлений в федеральный бюджет средств от взыскания ввозной таможенной пошлины, изучена товарная структура экспорта и основные торговые партнеры России. Также определены проблемы и перспективы развития таможенной процедуры экспорта.

# ГЛАВА 1. ТЕОРИТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ИЗУЧЕНИЯ ТАМОЖЕННОЙ ПРОЦЕДУРЫ ЭКСПОРТ

## 1.1 Общие положения о таможенной процедуре экспорт

В России на современном этапе развитие экспортного потенциала является актуальным и важным процессом в экономике страны. Развитие данной таможенной процедуры позволит увеличить поступление валютных ресурсов для приобретения важных для страны товаров, а также погасить внешнюю задолженность.

В широком смысле экспорт понимается под вывозом товаров, которые либо уже проданы иностранному покупателю, либо предназначены для их дальнейшей продажи за рубежом, а также для их переработки, ремонту на территории другой страны и т.д.

К предметам экспорта могут относиться товары, которые произведены внутри страны и товары, которые в ней не были произведены, но они ввозятся в страну для дальнейшей переработки или такие товары помещены под таможенную процедуру реэкспорта.

Товары считаются помещенными под процедуру когда они пересекают таможенную границу, данный факт должен быть отражен в таможенной статистике.

Таможенной процедуре посвящена Глава 21 «Таможенная процедура экспорта» ТК ЕАЭС, статьи 139 – 141.

Согласно статье 139 ТК ЕАЭС, данная таможенная процедура применяется в отношении тех товаров Союза, которые вывозятся с таможенной территории Союза для постоянного нахождения их за ее пределами. При вывозе, за исключением некоторых случаев, они утрачивают статус товаров Союза [3].

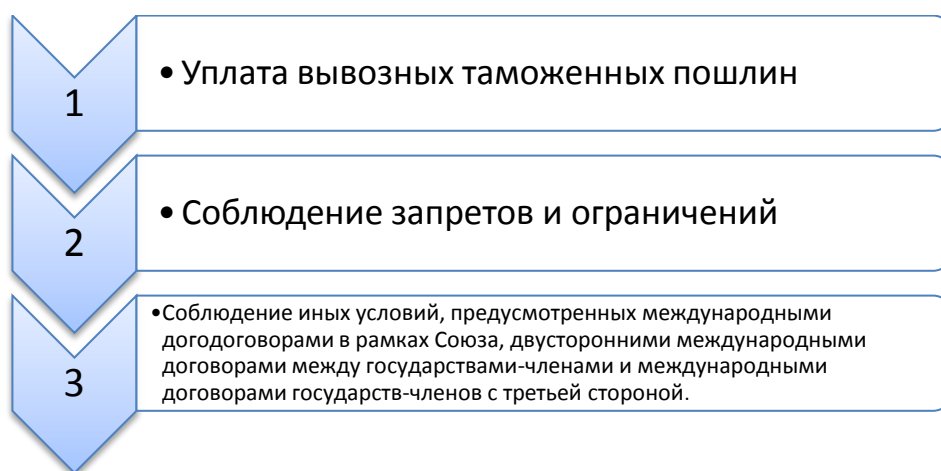
Таможенная процедура допускается в отношении следующих товаров:

1. Товары, которые вывезены с таможенной территории союза – помещенные под таможенную процедуру переработка вне таможенной территории, временного вывоза, специальную таможенную процедуру; транспортных средств международной перевозки;

2. Продуктов переработки, чтобы завершить таможенную процедуру переработка вне таможенной территории.

Такие товары будут помещены под таможенную процедуру экспорта и не требуют ввоза на таможенную территорию Союза.

Существуют условия, при которых товары помещаются под таможенную процедуру, в соответствии со статьей 140 ТК ЕАЭС, представленные на Рисунке 1.



Источник: «Таможенный кодекс Евразийского экономического союза» (ред. от 01.01.2018) (приложение № 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза)

***Рис. 1 Условия помещения товаров под таможенную процедуру экспорта***

Так как экспорт считает одной из основных «классических» таможенных процедур, то положения данной процедуры закреплены также и ан международно – правовом уровне.

В Киотской конвенции таможенной процедуре экспорта посвящено специальное приложение «С». В нем сформулированы основные стандарты и рекомендации, которые касаются области применения данной таможенной процедуры [1].

Например:

1. Стандарт, в соответствии с которым таможенная служба по общему правилу не требует подтверждения прибытия товаров за границу;

2. Рекомендация по документации, в соответствии с которой в национальном законодательстве должно предусматриваться, что товары могут декларироваться способом, альтернативным стандартной декларации на товары, при условии, что такой способ обеспечивает предоставление необходимых сведений, относящихся к товарам, подлежащим очистке с целью полного экспорта.

Нормативными полномочиями также в отношении данной таможенной процедуры наделена и Евразийская экономическая комиссия. В Решении Коллегии Евразийской экономической комиссии от 21.04.2015 № 30 (ред. от 13.06.2018) «О мерах нетарифного регулирования» выделены условия помещения отдельных категорий товаров под таможенную процедуру экспорта [2].

Вопросы, которые не урегулированы таможенным законодательством Союза, могут быть переданы на уровень национального законодательства стран – участниц Союза. Пример – статья 115 Федерального закона от 03.08.2018 № 289-ФЗ «О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» [7].

Также принимаются и подзаконные нормативные правовые акты, которые регулируют отдельные аспекты данной таможенной процедуры. Например - Указ Президента РФ от 20.09.2010 № 1137 (ред. от 03.07.2018) «Об утверждении Положения о ввозе в Российскую Федерацию из государств, не входящих в Евразийский экономический союз, и вывозе из

Российской Федерации в эти государства драгоценных металлов, драгоценных камней и сырьевых товаров, содержащих драгоценные металлы» [4].

Изучив нормативную базу о таможенной процедуре экспорта, можно сказать о том, что нормативная база в рамках ЕАЭС имеет различия по сравнению сочетанием общепризнанных международно – правовых регуляторов, таможенного законодательства ЕАЭС и национального законодательства стран – участниц Союза.

В тоже время на уровне наднационального регулирования отмечены как акты законодательства стран - участниц Союза о таможенном деле, так и акты налогового законодательства, которые регулируют отдельные особенности обложения экспортных поставок НДС и акцизов [13, с.245].

Если модель в области нормативного регулирования, связанной с таможенными отношениями в области помещения вывозимых товарах под таможенную процедуру экспорта можно считать практически завершенной, то область регулирования фискальных отношений (уплата вывозных таможенных пошлин, акцизов, НДС), продолжает на сегодняшний день активно формироваться.

Для подготовки товаров к таможенному оформлению при вывозе необходим следующий перечень документов, в который входят:

1. Сертификат о происхождении товара;
2. Документы, которые подтверждают соблюдение запретов и ограничений на вывоз. К ним относятся – сертификаты соответствия, ветеринарные паспорта и т.д.
3. Документы, которые подтверждают полномочия лица, подающего таможенную декларацию;
4. Документы, подтверждающие совершение внешнеэкономической сделки – инвойс, международный контракт. Если сделка ответствует, то подаются иные документы, которые подтверждают право пользования, владения и распоряжение этим товаром;



5. Упаковочный документ, который позволяет определить количество, массу и объем вывозимого товара;

6. Документ, на основании которого был заявлен код товара в соответствии с ТН ВЭД. К таким документам можно отнести – руководство по эксплуатации, описания и инструкции;

7. Документы, которые подтверждают соблюдение требований в области валютного контроля (банковская выписка).

С помощью данных документов, декларант или таможенный представитель смогут заранее подготовить таможенную декларацию на товары при процедуре экспорта.

Оформление товаров при данной таможенной процедуре имеет ряд особенностей, которые относятся не только к необходимым документам, но и касаются самого таможенного оформления [15, с.276].

Некоторые товары при экспорте имеют некоторые особенности:

1. В отношении продуктов животноводства необходимо получение ветеринарного свидетельства, подтверждающее безопасность продуктов;

2. В отношении сельскохозяйственной продукции нужно предоставить фитосанитарные документы;

3. В отношении семян растений необходимо посетить Семенной фонд России, чтобы получить специальное заключение или выписку;

4. Товары культурного значения нельзя продать, если имеют историческую ценность. Для подтверждения факта, что товар не относится к исторически ценному, в Министерстве культуры РФ можно получить справку;

5. В отношении интеллектуальной собственности необходимо получение разрешения правообладателя, чтобы вывозить такие товары;

6. Чтобы вывезти военные товары нужно получить разрешение от военного ведомства.

При экспорте товаров могут возникнуть проблемы, когда вывозятся товары, относящиеся к двойному назначению. Такие товары могут

использоваться в гражданской деятельности, но и теоретически в военной форме. К ним обычно относят – некоторые виды сырья и техники и технологии, имеющие определенный тип.

Чтобы такие товары пересекали таможенную границу Союза, нужно получение подтверждение того, что такие товары не могут быть использованы в военных целях. Поэтому при оформлении получается заключение в ФТСТЭК и оформляется специальная лицензия.

Если товар вывозится за пределы ЕАЭС, необходимо также представить в таможенню:

1. Транспортные (перевозочные) документы;
2. Подтверждение уплаты вывозных таможенных пошлин и сборов (если платеж осуществляется экспортером и отсутствуют льготы);
3. Другие документы в зависимости от специфики товара.

При экспортировании товаров, экспортер должен уплатить НДС в зависимости от налогового режима (10 или 18 процентов). Но Правительство вынесло решение о том, что при вывозе товаров в страны ЕАЭС он может оплатить НДС по нулевой ставке, если в налоговые органы могут быть предоставлены такие документы, как – контракт на поставку, таможенная декларация, копии некоторой дополнительной документации.

Если такие документы подаются экспортером в налоговые органы в течение 180 дней после того, как товар пересек границу, то он имеет право платить НДС по нулевой ставке, но обязанность по предоставлению отчетной документации в налоговые органы сохраняется [14, с.578].

Вместо копии деклараций, также экспортер может экспортер может представить реестры таможенных деклараций, в которых указаны номера деклараций.

Экспортер может предоставить и копии транспортных, товаросопроводительных и других документов, которые содержат отметки таможенных органов с мест убытия, подтверждающие вывоз таких товаров с

территории РФ. Также вместо копий таких документов могут быть представлены в налоговый орган реестры таких документов.

Все документы, которые необходимы для экспорта, предоставляются в оригиналах или копиях. Но следует учесть, что по требованию таможенного органа может предоставлять оригинал документа для сверки с его копией.

## **1.2 Таможенные платежи при таможенной процедуре «экспорт»**

В 2018 году с введением нового законодательства произошли существенные изменения в области взимания таможенных платежей при таможенной процедуре экспорта.

С 4 сентября 2018 года таможенные сборы при экспорте больше не взимаются в соответствии с Федеральным законом от 03.08.2018 № 289-ФЗ «О таможенном регулировании в Российской Федерации».

Согласно статье 47 данного закона таможенные сборы за таможенные операции не будут взиматься в отношении любых товаров, которые были помещены под таможенную процедуру экспорта. Однако таможенные сборы будут всё равно взиматься с тех товаров, которые облагаются вывозными таможенными пошлинами.

В соответствии с новым законодательством в графе 36 декларации на товары указывают код льгот по уплате таможенных сборов за таможенные операции – СИ.

В графе 44 в декларации на товары под кодом 07011 необходимо указать сведения о документах, которые устанавливают льготы по уплате таможенных платежей.

Графа «В» в декларации на товары не заполняется.

Графа 47 в декларации на товары теперь заполняется следующим образом и представлена на Рисунке 2.

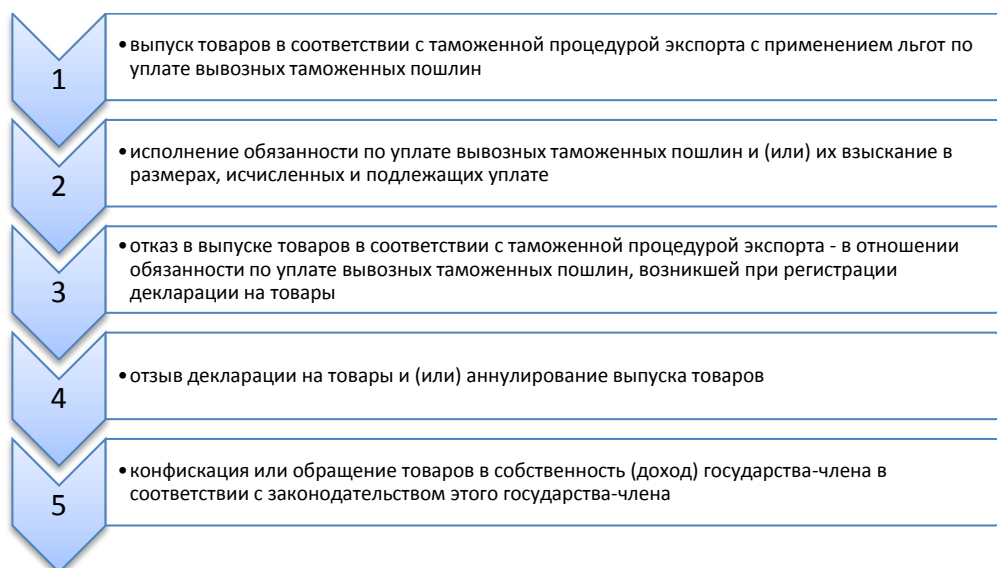
Вид	Основа начисления	Ставка	Сумма	СП
1010		750 РУБ	750 РУБ	УН
1010			0	УМ

Источник: Официальный сайт Алта софт. Режим доступа: <https://www.alta.ru>

**Рис. 2 Заполнение Графы 47 декларации на товары**

Возникновению и прекращению обязанности по уплате вывозных таможенных пошлин в отношении товаров, которые помещаются под таможенную процедуру экспорта, а также срок их уплаты и исчислению посвящена статья 141 ТК ЕАЭС. Таким образом, у декларанта возникает обязанность по уплате вывозных таможенных пошлин с момента регистрации таможенным органом декларации на товары.

Обязанность по уплате вывозных таможенных пошлин может прекращаться у декларанта в случаях, представленных на Рисунке 3.



«Таможенный кодекс Евразийского экономического союза» (ред. от 01.01.2018) (приложение № 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза)

**Рис. 3 Случаи прекращения уплаты вывозных таможенных пошлин декларантом**

Обязанность по уплате вывозных таможенных пошлин должна быть исполнена до выпуска товаров согласно таможенной процедуре экспорта, если другой срок не установлен настоящим Кодексом.

Вывозные таможенные пошлины должны быть уплачены в размере вывозных таможенных пошлин, которые исчислены в декларации на товары, при этом учитываются льготы по уплате пошлин.

В 2018 году расчет таможенных пошлин происходит согласно таким показателям, как – стоимость по сделке, стоимость подобной сделки с подобным грузом, общая сумма стоимостей и их разность.

Ставка может быть - адвалорной (чтобы определить вычет ставку умножают на таможенную стоимость), специфической (ставка умножается на налоговую базу) и комбинированная (выбор делается в пользу наибольшей пошлины).

Также в 2018 году существуют формы тарифных льгот, представлены на Рисунке 4.



Источник: «Таможенный кодекс Евразийского экономического союза» (ред. от 01.01.2018) (приложение № 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза)

***Рис. 4 Формы тарифных льгот***

Все формы тарифных льгот носят общий характер, но в некоторых случаях могут устанавливаться и индивидуально.

Общее равенство необходимо для соблюдения баланса между всеми странами, которые участвуют в торговле, поэтому злоупотреблять льготами, принося ущерб государственному бюджету нельзя. При частом предоставлении льгот могут возникнуть незапланированные расходы, поэтому средства в бюджет страны могут попадать не в полном объеме.

В Российской Федерации не облагаются пошлинами следующие вывозимые товары:

- 1) Гуманитарная помощь;
- 2) Пожарно-технические изделия;
- 3) Продукция морского дела, которая добывается лицами из РФ;
- 4) Любые материалы для программ социально-экономического характера;
- 5) Личные вещи лиц, которые представляют зарубежное государство;
- 6) Любая иностранная валюта [19].

Часто страна может вводить экспортные пошлины, но в том случае, если государство хочет провести стабилизацию цен на внешнем рынке внутри страны, что будет гарантировать безопасность национальных ресурсов.

При не установке налогов и пошлин на экспортную продукцию их таможенная стоимость не может определяться. В данной ситуации в качестве стоимости указывается та стоимость продукции, которая установлена в контракте для конкретного иностранного покупателя [11, с.162].

К дополнительным расходам можно отнести – цену упаковочной тары, проведение упаковочных работ, использование дополнительных материалов; прибыль от использования данной продукции, а также ее перепродажа; вознаграждения от покупателей; налоги, которые не входят в платежи на таможне, взимаемые на территории РФ; платежи, которые связаны с лицензией и т.д [20].

Кроме пошлин, на счет могут поступать и налоги на товары, предназначенные для индивидуального использования. Оплата может реализовываться в кассе в таможенной организации, поэтому каждое физическое лицо может оплатить необходимые пошлины и налоги.

Централизованный порядок ориентирован на выплату пошлин и налогов на счета, которые касаются всей продукции, предлагаемой на ввоз или вывоз с РФ. Устанавливается определенный период времени, за который таможенная декларация должна быть рассмотрена не зависимо от того факта, где будет подан документ. При таком порядке выплата налогов и пошлин может быть реализована органами таможни и физическими лицами, заключившими соглашение с любым органом федерального типа исполнительной власти, а также уполномоченными в сфере дел таможни [12, с.324].

На основе первой главы курсовой работы можно сделать следующие выводы:

1. Изучив нормативную базу о таможенной процедуре экспорта, можно сказать о том, что нормативная база в рамках ЕАЭС имеет различия по сравнению с сочетанием общепризнанных международно – правовых регуляторов, таможенного законодательства ЕАЭС и национального законодательства стран – участниц Союза.

В тоже время на уровне наднационального регулирования отмечены как акты законодательства стран - участниц Союза о таможенном деле, так и акты налогового законодательства, которые регулируют отдельные особенности обложения экспортных поставок НДС и акцизов.

Если модель в области нормативного регулирования, связанной с таможенными отношениями в области помещения вывозимых товарах под таможенную процедуру экспорта можно считать практически завершенной, то область регулирования фискальных отношений (уплата вывозных таможенных пошлин, акцизов, НДС), продолжает на сегодняшний день активно формироваться.

2. Для подготовки товаров к таможенному оформлению при вывозе необходим следующий перечень документов, в который входят - сертификат о происхождении товара; документы, которые подтверждают соблюдение запретов и ограничений на вывоз; документы, которые подтверждают полномочия лица, подающего таможенную декларацию и т.д.

3. При экспортировании товаров, экспортер должен уплатить НДС в зависимости от налогового режима (10 или 18 процентов). Но Правительство вынесло решение о том, что при вывозе товаров в страны ЕАЭС он может оплатить НДС по нулевой ставке, если в налоговые органы могут быть предоставлены такие документы, как – контракт на поставку, таможенная декларация, копии некоторой дополнительной документации.

4. В 2018 году с введением нового законодательства произошли существенные изменения в области взимания таможенных платежей при таможенной процедуре экспорта.

С 4 сентября 2018 года таможенные сборы при экспорте больше не взимаются в соответствии с Федеральным законом от 03.08.2018 № 289-ФЗ «О таможенном регулировании в Российской Федерации».

Согласно статье 47 данного закона таможенные сборы за таможенные операции не будут взиматься в отношении любых товаров, которые были помещены под таможенную процедуру экспорта. Однако таможенные сборы будут всё равно взиматься с тех товаров, которые облагаются вывозными таможенными пошлинами.

В соответствии с новым законодательством в графе 36 декларации на товары указывают код льгот по уплате таможенных сборов за таможенные операции – СИ.

В графе 44 в декларации на товары под кодом 07011 необходимо указать сведения о документах, которые устанавливают льготы по уплате таможенных платежей.

Графа «В» в декларации на товары не заполняется.



5. В Российской Федерации не облагаются пошлинами следующие вывозимые товары:

1. Гуманитарная помощь;
2. Пожарно-технические изделия;
3. Продукция морского дела, которая добывается лицами из РФ;
4. Любые материалы для программ социально-экономического характера;
5. Личные вещи лиц, которые представляют зарубежное государство;
6. Любая иностранная валюта.

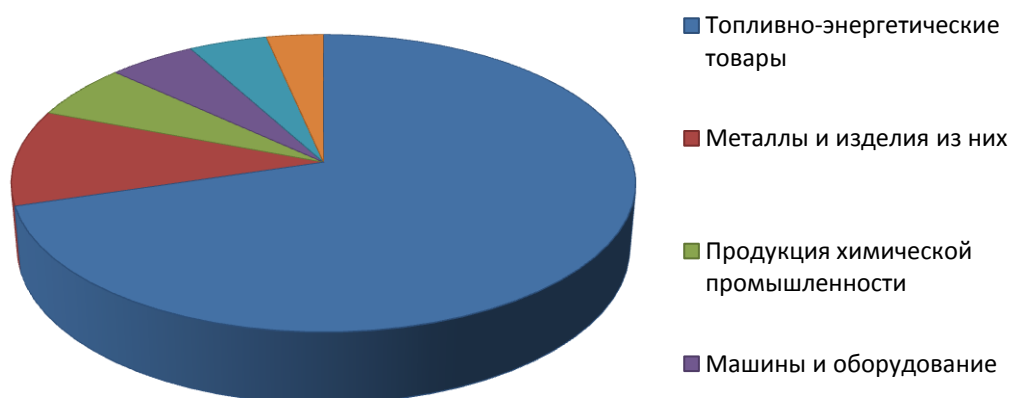
## ГЛАВА 2. ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ ТАМОЖЕННОЙ ПРОЦЕДУРЫ ЭКСПОРТА НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

### 2.1 Анализ поступления в федеральный бюджет средств от взыскания вывозной таможенной пошлины

Согласно данным таможенной статистики, в январе – августе 2018 г. внешнеторговый оборот России составил 445,4 млрд.долл. США и по сравнению с январем – августом 2017 г. он увеличился на 20,8%. Сальдо торгового баланса составило 129,5 млрд.долл. США, это на 49,2 млрд.долл. США больше, чем в январе – августе 2017 года [16].

Экспорт России за январь – август 2018 года составил 287,5 млрд.долл. США, что на 28% больше, чем за январь – август 2017 года.

На Рис. 5 представлена товарная структура экспорта в страны Дальнего Зарубежья за январь – август 2018 г.



Источник: Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики.  
Режим доступа: <http://www.gks.ru>

***Рис. 5 Товарная структура экспорта России в страны Дальнего Зарубежья (за январь-август 2018г.)***

Согласно Рисунку 1, по сравнению с январем – августом 2017 года, в январе – августе 2018 года:

1. Удельный вес топливно-энергетических товаров увеличился на 2,2%. Стоимостной объем возрос на 33,9%, а физический на 4,3%;

2. Доля металлов и изделий из них возросла на 0,4%. Стоимостной объем увеличился на 32,9%, физический возрос на 14,0%;

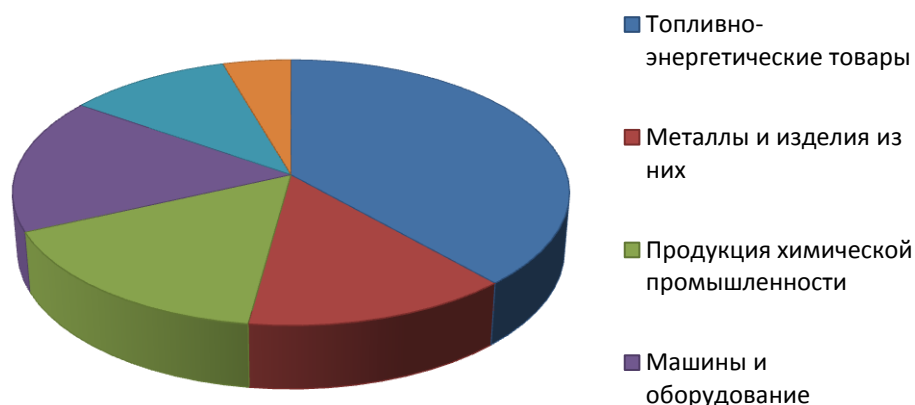
3. Доля экспорта химической промышленности уменьшилась на 0,7%. Стоимостной объем возрос на 9,6%, физический на 3,9%;

4. Доля экспорта машин и оборудования уменьшилась на 0,9%. Стоимостной объем данной товарной группы увеличился на 3,6%;

5. Доля экспорта продовольственных товаров и сырья для их производства возросла на 0,1%. Стоимостной объем возрос на 29,0%, а физический на 32,9%;

6. Доля экспорта лесоматериалов и целлюлозно-бумажных изделий уменьшилась на 0,2%. Стоимостной объем увеличился на 21,3%, физический объем данной товарной группы увеличился на 2,3%.

На Рис. 6 представлена товарная структура экспорта в страны СНГ за январь – август 2018 года.



Источник: Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики.  
Режим доступа: <http://www.gks.ru>

**Рис. 6 Товарная структура экспорта России в страны СНГ  
(за январь-август 2018 г.)**

В соответствии с Рисунком 2, по сравнению с январем – августом 2017 года, в январе – августе 2018 года:

1. Удельный вес топливно-энергетических товаров уменьшился на 1,8%. Стоимостной объем возрос на 20,3%, а физический сократился на 5,1%;

2. Доля экспорта машин и оборудования увеличилась на 2%. Стоимостной объем данной товарной группы увеличился на 45,5%;

3. Доля экспорта химической промышленности уменьшилась на 0,6%. Стоимостной объем возрос на 21,2%, физический на 11,8%;

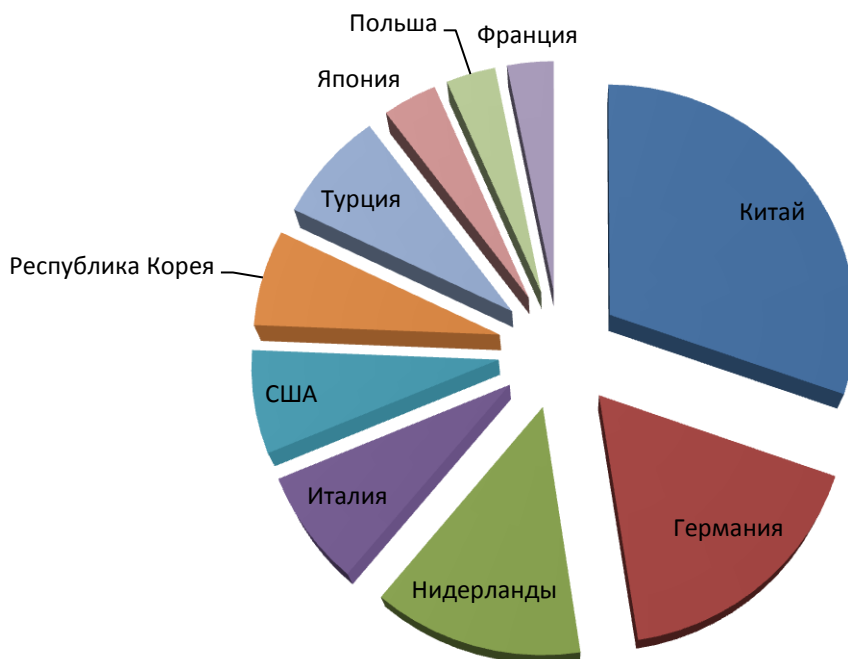
4. Доля металлов и изделий из них возросла на 0,4%. Стоимостной объем увеличился на 31,2%, физический снизился на 9,1%;

5. Доля экспорта продовольственных товаров и сырья для их производства уменьшилась на 0,3%. Стоимостной объем возрос на 22,1%, а физический на 10,1%;

6. Доля экспорта лесоматериалов и целлюлозно-бумажных изделий уменьшилась на 0,1%. Стоимостной объем данной товарной группы увеличился на 24,1%, а физический объем на 10,3%.

Во внешней торговле России лидирующую позицию занимает Европейский союз. На его долю в январе – августе 2018 года приходится 43,6% российского товарооборота (январе – августе 2017 года он составлял 43,0%). На втором месте страны СНГ – 11,9% (12,4%), на третьем месте страны ЕАЭС – 8,3% (8,9%), а страны АТЭС – 30,5 (30,5%) [17].

На рисунке 7 представлены основные торговые партнеры России за январь – август 2018 года среди стран Дальнего Зарубежья.



Источник: Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики. Режим доступа: <http://www.gks.ru>

***Рис. 7 Основные торговые партнеры России за январь – август 2018 года среди стран Дальнего Зарубежья***

Из Рисунка 3 видно, что основными торговыми партнерами России являются такие страны, как – Китай, Германия, США, Республика Корея, Турция.

Обязательным условием выпуска товаров за пределы государства является уплата таможенных платежей. Таможенные платежи и сборы, которые уплачиваются при экспорте, делятся на следующие виды:

1. Вывозная таможенная пошлина;
2. Таможенные сборы, которые взимаются сотрудниками таможни за выполнение определенных действий по таможенной очистке, хранению и сопровождению перемещаемых товаров.

В таблице 1 представлено перечисление таможней таможенных платежей в доход федерального бюджета РФ за 2015-2018 годы [18].

Таблица 1.

**Перечисление таможенными органами таможенных платежей в  
доход федерального бюджета РФ за 2015-2017 года (млрд. рублей)\***

Таможенные платежи	2015	2016	2017
НДС	1 643,5	1 762,8	1 861,3
Ввозная таможенная пошлина	484,2	489,8	491,2
Вывозная таможенная пошлина	2 780,4	2 054,1	1 940,4
Акцизы	47,5	58,8	74,8
Таможенные сборы	16	16,9	17,1

\*Официальный сайт ФТС России. Режим доступа: <http://www.customs.ru>.

Согласно Таблице 1, основную долю таможенных платежей составляют – НДС, ввозная и вывозная таможенные пошлины и акцизы. Основным источником пополнения федерального бюджета являются суммы, полученные от взимания вывозной таможенной пошлины на нефть и нефтепродукты.

Ставки вывозных таможенных пошлин определяются Постановлением Правительства РФ от 30.08.2013 № 754 (ред. от 27.06.2018) «Об утверждении ставок вывозных таможенных пошлин на товары, вывозимые из Российской Федерации за пределы государств - участников соглашений о Таможенном союзе, и о признании утратившими силу некоторых актов Правительства Российской Федерации».

Анализ данных показал, что общее снижение поступлений в 2016 году по сравнению с 2015 годом обусловлено снижением на 26,1 % поступлений вывозных таможенных пошлин.

Снижение поступлений вывозных таможенных пошлин на нефть сырую и нефтепродукты обусловлено уменьшением цен на нефть сырую марки «Юралс» на 18,4% по сравнению с 2015 годом (с 51,1 доллара США за

баррель до 41,7 доллара США за баррель). Как следствие, наблюдалось снижение уровня ставок вывозных таможенных пошлин на нефть сырую и нефтепродукты, рассчитываемых исходя из цен, формируемых на мировых нефтяных рынках.

Снижение вывозной таможенной пошлины объясняется тем, что в связи со снижением цен на нефть с 107 долл. до 57 долл. за баррель, производство стало для производителей обременительно в области экспорта, и правительство РФ вынуждено было для поддержки нефтепроизводителей снизить вывозные ставки и перенести частично налоговое бремя на внутренние налоги.

В Таблице 2 представлены ставки вывозных таможенных пошлин на нефть сырую за 2015-2018 года [23].

Таблица 2

**Ставки вывозных таможенных пошлин на нефть сырую за  
2015-2018 года\***

Год	Код ТН ВЭД ЕАЭС	Наименование позиции	Ставка вывозной таможенной пошлины (в долларах США за 1000 кг)
2015	2709 00	Нефть сырая	88,4 долларов США
2016			90,4 долларов США
2017			87,9 долларов США
2018 (за первое полугодие)			131,8 долларов США

\*Официальный сайт Минэкономразвития РФ. Режим доступа:  
<http://economy.gov.ru/minec/main>

Согласно сайту Минэкономразвития РФ, в 2015 году ставка вывозной таможенной пошлины на нефть сырую составляла 88,4 долл. США, в 2016

году 90,4 долл. США, в 2017 году ставка составила 87,9 долл. США, а за первое полугодие 2018 года ставка составила уже 131,8 долл. США.

Россия по добыванию нефти и нефтепродуктов входит в пятерку крупнейших производителей и экспортеров нефти.

Объем экспорта нефти сырой из России в страны Дальнего Зарубежья и СНГ в период с января по август за 2014-2017 г. представлен в таблице 3 [25].

Таблица 3

**Экспорт России нефти сырой в страны Дальнего Зарубежья и СНГ с января-августа 2014 г. по январь-август 2017 г.\***

Год	Всего	Дальнее Зарубежье	СНГ
	Тыс.тонн		
Январь-август 2014	149194,8	133411,7	15783,2
Январь-август 2015	159972,2	144742,0	15230,2
Январь-август 2016	170152,3	155844,2	14308,1
Январь-август 2017	170730,9	158516,6	12214,2

\*Официальный сайт ФТС России. Режим доступа: <http://www.customs.ru>.

В результате исследования выявлено, что экспорт России нефти сырой в страны Дальнего Зарубежья и СНГ с каждым годом увеличивается. Это связано с расширением рынка сбыта.

Россия также экспортирует нефть и в другие страны. Наибольшие поставки по итогам первого квартала 2018 пришлись на Китай — 32,3 млн. тонн. В Нидерланды было экспортировано 20,2 млн. тонн сырой нефти, в Германию — 11,9 млн. тонн. Далее идут следующие страны: Белоруссия — 9,0 млн. тонн, Польша — 7,7 млн. тонн, Италия — 6,4 млн. тонн, Финляндия — 5,4 млн. тонн, Литва — 5,3 млн.тонн, Словакия — 3,1 млн.тонн, прочие страны — 20,9 млн.тонн.



На Рис. 8 представлена структура экспорта нефти в процентах [24].



Источник: Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики.  
Режим доступа: <http://www.gks.ru>

***Рис. 8 Экспорт нефти из России в 1 квартале 2017 года по странам***

Из Рисунка 4 видно, что самыми крупными потребителями нефти являются – Китай (29%), Нидерланды (18%), Германия (10%).

В 2015 году администрирование перемещения через таможенную границу ЕАЭС нефти, газа природного и нефтепродуктов обеспечило поступление в федеральный бюджет вывозных таможенных пошлин в сумме 2732,2 млрд. рублей (это на 40,6% ниже, по сравнению с 2014 годом – 4597 млрд. рублей).

Были внесены изменения в Налоговый кодекс Российской Федерации и Закон Российской Федерации «О таможенном тарифе», которые вступили в силу 1 января 2015 года. Была увеличена ставка налога на добычу полезных ископаемых в отношении нефти сырой и снижены коэффициенты расчета

ставок экспортных пошлин на нефть и отдельные категории товаров, выработанных из нефти.

В 2015 году произошел рост объемов экспорта нефти сырой более чем на 19,5 млн. тонн по сравнению с прогнозными значениями с одновременным падением объемов экспорта нефтепродуктов более чем на 17,3 млн. тонн. Это произошло из-за того, что участники ВЭД экспортировали сырую нефть, не осуществляя ее глубокой переработки.

Перераспределение объемов экспорта нефти и нефтепродуктов и дополнительно поступившие суммы экспортных пошлин на нефть и нефтепродукты в сумме 59,2 млрд. рублей, которые образовались на фоне значительных колебаний курса рубля к доллару США и уплаченные при подаче полных ДТ при применении временного периодического декларирования, привели бы к значительному увеличению поступлений сумм вывозных таможенных пошлин при применении ранее действовавшего режима налогообложения нефтяной отрасли по сравнению с фактическими значениями. Потери федерального бюджета от налогового маневра достигли 128,1 млрд. рублей.

В 2016 году в администрирование перемещения через таможенную границу ЕАЭС энергоносителей обеспечило поступление в федеральный бюджет вывозных таможенных пошлин в сумме 2 014,0 млрд. рублей (это на 26,3% ниже, чем в 2015 году - 2 732,2 млрд. рублей).

В 2016 году доля нефтегазовых доходов составила 45,3% от общей суммы доходов, перечисленной ФТС России в доход федерального бюджета.

Для определения таможенной стоимости вывозимых товаров используются такие же методы, как и при ввозе товаров (за исключением метода вычитания):

1. По стоимости сделки с вывозимыми товарами;
2. По стоимости сделки с идентичными товарами;
3. По стоимости сделки с однородными товарами;
4. Методом сложения;

## 5. Резервный метод.

Основным методом для определения таможенной стоимости вывозимых товаров является первый метод. Если таможенную стоимость невозможно определить первым методом, то она определяется следующими методами последовательно.

Уплата таможенных платежей и сборов при экспорте происходит тогда, когда регистрируется декларация на товары. Таможенное декларирование товаров при экспорте предполагает предоставление таможенному органу сведений о товарах, которые необходимы для определения размеров таможенных платежей. Все сведения должны быть документально подтверждены, и, как правило, для этого используются копии коммерческих договоров. Если возникают сомнения в достоверности этих документов, то необходимо предоставить оригиналы документов.

## **2.2 Проблемы и направления совершенствования таможенной процедуры экспорта**

Наиболее одной из востребованных таможенных процедур является экспорт товаров, так как доход от экспортных операций занимает большую часть бюджета Российской Федерации. В современном мире увеличивается объем международной торговли, поэтому нагрузка на таможенные органы возрастает. Исследование условий помещения товаров под таможенную процедуру экспорта, особенностей таможенного контроля и декларирования таких товаров является в настоящее время актуальным [10, с.32].

Современная мировая экономика основана на двух главных элементах – международное разделение труда и международная интеграция. Для каждой страны важное значение имеет проведение не только грамотной и целостной политики внутри страны, но и за ее пределами. Внешнеэкономическая политика – это особый комплекс мер государства по регулированию связей в сфере внешней экономике, а также участия страны в

международном разделении труда. Все это позволяет участникам международных отношений занимать достойные места на мировом рынке.

Россия на мировом рынке является поставщиком энергоресурсов, сырья и продукции их первичной переработки, так как страна обладает территориальным преимуществом и богата природными ресурсами. И как следствие, современная политика страны строится на основе топливного, энергетического и сырьевого потенциала. Рост показателей экспорта обусловлен увеличением поставок в другие страны таких продуктов, как газ, нефть и прочих не возобновляемых ресурсов, но при этом наблюдается снижение доли машин, оборудования, высокотехнологической продукции в особенности.

Множество негативных структурных последствий несет в экономики России топливно-сырьевая наклонность, что ведет к усилению диспропорций в хозяйственных сферах, неравномерному развитию регионов в социальной сфере и экономике, ухудшению состояния экологии, оттоку рабочей силы и капитала в отрасли добывающей промышленности из перерабатывающей. Таким образом, основная доля всех национальных ресурсов страны приходится на топливно-энергетический и металлургический комплексы. В то же время, удельный вес России в мировом экспорте товаров высокой степени обработки, машин, оборудования, составляет очень малый процент. Это связано с тем, что Россия не располагает необходимым для развития экспорта такой продукции инновационным, научным и техническим потенциалом. Все финансовые ресурсы, полученные от экспорта сырья, направляются на развитие добывающей отрасли или вкладываются в иностранные акции и компании, а не идут на развитие легкой и обрабатывающей промышленности.

Количественное увеличение экспорта реализуется за счет топливно-энергетических ресурсов, так как Россия является лидером на мировом рынке. Однако необходимо отметить, что политика государства в будущем должна быть ориентирована на качественное улучшение экспорта за счет

обработки этих природных ресурсов. Это предоставит возможность устранить те структурные диспропорции, которые существуют в экспорте страны в настоящее время.

Если говорить об импорте, то он не уменьшится до тех пор, пока внутри России не создается производство высокотехнологичной продукции и товаров длительного пользования, которые будут иметь высокую конкурентоспособность на мировом рынке. Необходимо перенаправить монополистов экспортно-ориентированных производств на переработку ими добываемого сырья.

Многие промышленные ведущие страны мира поддерживают национальный экспорт, особенно это касается машинно-технической, инновационной и высокотехнологичной продукции. В России система государственной поддержки экспорта промышленных товаров требует особого внимания, которая предусматривает использование организационных, торгово-экономических, финансовых инструментов. Это поможет создать необходимые конкурентные преимущества, поддержать и защитить интересы отечественных производителей на мировом рынке, повысить долю высокотехнологичной и наукоемкой продукции в общем объеме российского экспорта.

В сырьевой экономике можно отметить следующие недостатки:

1. Возникает экономическая нестабильность, которая приводит к экономическим, социальным и политическим кризисам, главная причина этому – зависимость страны от уровня мировых цен на нефть;
2. Постепенно запасы полезных ископаемых сокращаются, а чтобы найти новые месторождения, необходимы высокие капиталовложения;
3. Происходит перемещение ресурсов труда и капитала из торгуемого сектора в не торгуемый сектор, который не связан с сырьем. Такая ситуация вызвана из-за роста добычи и экспорта в минерально-сырьевом секторе. На сегодняшний день в России заметно отставание роста обрабатывающих производств по сравнению с ростом ВВП.

Существуют следующие проблемы внешнеэкономической деятельности страны:

1. Наличие высоких таможенных барьеров и коррумпированности экономики;
2. Развитие теневого сектора и криминализации экономики;
3. Отмечаются нарушение условий договоров, связанных с поставкой продукции;
4. Рейдерство – силовое поглощение предприятия против воли его собственников.
5. Слабая конкурентоспособность на мировом рынке;
6. Высокие налоги.

Для решения данных проблем можно предложить:

1. Создать условия для распространения информационных технологий;
2. Повысить государственный контроль, ужесточить уголовную ответственность за деятельность, связанную с коррупцией;
3. Снизить налоги и административные барьеры для развития малого и среднего бизнеса, что позволит успешно развивать частный сектор экономики и сократить теневой сектор.
4. Применять антимонопольную политику для повышения конкурентоспособности малых субъектов рынка.

Приоритетными направлениями в развитии российского экспорта являются:

- развитие производства продукции с высокой степенью обработки;
- совершенствование рынка инноваций и интеллектуальных услуг;
- устранение зависимости страны от импорта сельскохозяйственной продукции;
- эффективное использование инструментов таможенной и тарифной политики, чтобы повысить конкурентоспособность российских производителей на мировом рынке;

- привлечение иностранных инвестиций в отрасли обрабатывающей промышленности;

- укрепление международных отношений.

В современном мире происходит активное развитие научно-технического прогресса, в промышленно развитых странах появляется новый тип экономики, который основан на знаниях. Наука становится мощной производительной силой, обеспечивающей конкурентоспособность, а инновации являются двигателем экономического роста государства. Знания становятся ценным товаром для развития страны. Интеллект всё больше захватывает и сферу мировой торговли, где происходит рост доли товаров и услуг, имеющие тесную связь с новейшими разработками и исследованиями. На данный момент востребованы наукоемкие товары и услуги – компьютеры, телекоммуникации, маркетинг, аудит и т.д.

Отмечается быстрое развитие экспорта технологий, наукоемких товаров. Круг экспортеров расширился, поэтому наряду с компаниями США, Японии и крупных западноевропейских стран, заняли новые места Китай и страны Восточной Азии. В кратчайшие сроки эти страны смогли стать крупными поставщиками на мировом рынке промышленных изделий и услуг за счет использования иностранных инвестиций, технологий и оборудования.

России необходима новая экспортная база, которая поможет перейти стране на новый путь развития. Страна имеет накопленный интеллектуальный и научно-технический потенциал. Чтобы реализовать научный отечественный потенциал, Россия должна занять значительное место в мировом рынке.

Необходимым условием для развития России является расширение доли лицензий, патентов и ноу-хау. Требуется стимулирование наукоемких отраслей, технологического перевооружения промышленности, освоение и расширение новой товарной структуры экспорта. Российские производители должны понимать, что их товары не будут востребованы на мировом рынке, если будет отсутствовать инновационный подход.

При новом инновационном подходе, на мировом рынке смогут успешно развиваться – продукция топливно-энергетического комплекса, продовольственное и сельскохозяйственное сырье, продукция химической продукции, машиностроение и т.д.

На сегодняшний день Россия отстает в развитии научно-технического прогресса, который является основным источником современного экономического роста. Для развития экспортной внешнеэкономической политики обязательным условием становится преодоление экспортно-сырьевой направленности отечественной экономики. Если это условие будет реализовано, то это поможет совершить переход к развитию нового высокотехнологического экспортного потенциала страны. Государство и отечественный бизнес могут активно использовать свой интеллектуальный потенциал, при этом, не отказываясь от закупок новых импортных технологий и эффективно их применять.

Для создания конкурентных преимуществ государством создана система мер государственной поддержки экспорта промышленной продукции. Как показала практика, на сегодняшний день механизмы стимулирования экспорта пока функционируют не очень эффективно, что связано с низкой результативностью применения отдельных инструментов поддержки и отсутствием системообразующих элементов в области ВЭД.

В связи с тем, что Россия вступила в ВТО, был принят ряд мер по формированию нормативно-правовой базы и созданию институтов государственной поддержки экспорта.

Минэкономразвития начало реализацию Государственной программы Российской Федерации «Развитие внешнеэкономической деятельности», Минпромторг ведет работу по субсидированию части процентных ставок, Минфин и Росэксимбанк обеспечивают функционирование механизма государственных гарантий, Экспортное страховое агентство России (ЭКСАР) приступило к выдаче страховых полисов экспортерам [8].



На федеральном уровне в стране создаются только общие условия деятельности для участников внешнеторговых операций, а самой организацией мероприятий поддержки экспорта малых и средних предприятий занимаются региональные власти. Однако можно перечислить не очень много примеров заметной поддержки экспортеров на региональном уровне.

Москва играет решающую роль в развитии экспорта России. Транспортная инфраструктура столицы является крупнейшим логистическим центром для перемещения экспортных грузов, но пока что поддержка промышленного экспорта в регионах находится на начальной стадии развития.

Система государственной поддержки «несырьевого экспорта» тоже только начинает развиваться, поэтому было предложено следующее:

1. Система должна быть завершена и включать в себя все необходимые элементы управления путем укрепления действующих и учреждения новых институтов и механизмов содействия внешнеэкономической деятельности.

2. Государственная помощь экспортерам должна быть предоставлена тем отраслям и предприятиям, которые выпускают конкурентоспособную продукцию, ориентированную на мировой рынок;

3. Программы поддержки экспортерам должны осуществляться на федеральном и региональном уровнях и быть финансово обеспеченными;

4. Государственная поддержка экспорта должна способствовать развитию культуры у предпринимателей и вызывать заинтересованность в развитии экспорта.

Если все эти условия будут соблюдены, то система будет успешно развиваться и достигнет желаемых результатов в сфере несырьевого экспорта.

Таким образом, можно выделить пять основных направлений в развитии и поддержке Российского экспорта:

1. Развитие научного и инновационного потенциала страны;

2. Распространение и совершенствование информационной базы;
3. Повышение квалификации внешнеторговых работников с помощью открытого и дистанционного обучения, современных программ.
4. Продвижение экспорта промышленной продукции на мировой рынок, создание конкурентоспособной продукции, обеспечение доступа к государственному страхованию и кредитованию экспорта;
5. Формирование современной правовой и институциональной основы.

В таможенных органах существуют следующие проблемы при экспорте товаров:

1. Участники внешнеэкономической деятельности декларируют вывозимые товары кодами, которые не имеют вывозной таможенной пошлины и целью неуплаты. Из-за этого деньги не поступают в федеральный бюджет;
2. Отсутствует единая информационная база между таможенными органами и другими государственными органами;
3. Неполное обеспечение таможенных органов техническими средствами для досмотра вывозимых товаров.

Согласно Стратегии развития таможенной службы Российской Федерации до 2020, в качестве мер по совершенствованию таможенной процедуры экспорта предлагается следующее:

1. Тщательная проверка кодов в соответствии с ТН ВЭД ЕАЭС на наличие вывозной таможенной пошлины;
2. Совершенствование единой информационной базы для взаимодействия таможенных органов с другими государственными органами;
3. Обеспечить таможенные органы более современными техническими средствами для улучшения досмотра товаров, которые вывозятся с территории страны;
4. Развитие автоматизированного выпуска деклараций, что поможет избежать коррупции [9].

В настоящее время актуальными государственными задачами в сфере внешнеэкономической деятельности являются поддержка экспорта и поощрение инвестиционной деятельности. Эти задачи определяются – кризисной ситуацией в мировой экономике, введения мер протекционизма, снижение объемов экспорта, необходимости в развитии несырьевого вывоза и падения бюджетных доходов.

Для успешного экономического развития России выход мировой экономики из кризиса изменит ситуацию в международной торговле, поэтому на данный момент необходимо сформировать целостный механизм поддержки экспорта, учитывая национальные особенности экономического развития страны, структуру ее внешнеэкономического комплекса, используя как и финансовые, так и нефинансовые инструменты.

## ЗАКЛЮЧЕНИЕ

На основе исследования было выявлено, что в России на современном этапе развитие экспортного потенциала является актуальным и важным процессом в экономике страны. Развитие данной таможенной процедуры позволит увеличить поступление валютных ресурсов для приобретения важных для страны товаров, а также погасить внешнюю задолженность.

В 2018 году с введением нового законодательства произошли существенные изменения в области взимания таможенных платежей при таможенной процедуре экспорта. С 4 сентября 2018 года таможенные сборы при экспорте больше не взимаются в соответствии с Федеральным законом от 03.08.2018 № 289-ФЗ «О таможенном регулировании в Российской Федерации». Согласно статье 47 данного закона таможенные сборы за таможенные операции не будут взиматься в отношении любых товаров, которые были помещены под таможенную процедуру экспорта. Однако таможенные сборы будут всё равно взиматься с тех товаров, которые облагаются вывозными таможенными пошлинами.

Согласно данным таможенной статистики, в январе – августе 2018 г. внешнеторговый оборот России составил 445,4 млрд.долл. США и по сравнению с январем – августом 2017 г. он увеличился на 20,8%.

В ходе исследования было определено, что в основном Россия экспортирует топливно – энергетические товары, металлы и изделия из них, продукцию химической промышленности, машины и оборудование.

Основными торговыми партнерами России являются такие страны, как – Китай, Германия, США, Республика Корея, Турция.

Основным источником пополнения федерального бюджета являются суммы, полученные от взимания вывозной таможенной пошлины на нефть и нефтепродукты.

В соответствии со Стратегией развития таможенной службы РФ до 2020 года, в качестве мер по совершенствованию таможенной процедуры экспорта было предложены следующие меры - тщательная проверка кодов в соответствии с ТН ВЭД ЕАЭС на наличие вывозной таможенной пошлины; совершенствование единой информационной базы для взаимодействия таможенных органов с другими государственными органами; обеспечить таможенные органы более современными техническими средствами для улучшения досмотра товаров, которые вывозятся с территории страны; развитие автоматизированного выпуска деклараций, что поможет избежать коррупции.

## СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. Международная конвенция об упрощении и гармонизации таможенных процедур (совершено в Киото 18.05.1973) (в ред. Протокола от 26.06.1999)
2. Решение Коллегии Евразийской экономической комиссии от 21.04.2015 № 30 (ред. от 13.06.2018) «О мерах нетарифного регулирования»
3. «Таможенный кодекс Евразийского экономического союза» (ред. от 01.01.2018) (приложение № 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза)
4. Указ Президента РФ от 20.09.2010 № 1137 (ред. от 03.07.2018) «Об утверждении Положения о ввозе в Российскую Федерацию из государств, не входящих в Евразийский экономический союз, и вывозе из Российской Федерации в эти государства драгоценных металлов, драгоценных камней и сырьевых товаров, содержащих драгоценные металлы».
5. Указ Президента РФ от 13.05.2017 № 208 «О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года»
6. Налоговый кодекс Российской Федерации [Федеральный закон: принят Гос. Думой 31.07.1998 г.: по состоянию на 19.02 2018)
7. Федеральный закон от 03.08.2018 № 289-ФЗ «О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации»
8. Постановление Правительства РФ от 15.04.2014 № 330 (ред. от 30.03.2018) «Об утверждении государственной программы Российской Федерации «Развитие внешнеэкономической деятельности»
9. Распоряжение Правительства РФ от 28.12.2012 № 2575-р (ред. от 10.02.2018) «О Стратегии развития таможенной службы Российской Федерации до 2020 года»

10. Гокинаева И.А. Основы таможенного дела. Часть I. Таможенные процедуры. Учебное пособие. – СПб: Университет ИТМО, 2015. – 58 с.
11. Драганов В.Г. Основы таможенного дела: Учебник: Российская таможенная академия при ГТК РФ. М.: 2016. - 327 с.
12. Макрусев В.В. Таможенный менеджмент: Учебник.- СПб.: ИЦ «Интермедия», 2015. – 401 с.
13. Маховикова Г. А. Таможенное дело : учебник для бакалавров/ Г. А. Маховикова, Е. Е. Павлова.— 2-е изд., перераб. и доп. — М. : Издательство Юрайт, 2016. – 408 с.
14. Покровская, В. Таможенное дело: учебник. / В. Покровская. - М.: Юрайт, 2014. - 732 с.
15. Толкушкин А. В. Таможенное дело: учебник. – М.: Издательство: Высшее образование, 2016. - 506 с.
16. Официальный сайт Минэкономразвития РФ. Режим доступа: <http://economy.gov.ru/mines/main> (дата обращения 02.11.2018)
17. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики. Режим доступа: <http://www.gks.ru> (дата обращения 01.10.2018)
18. Официальный сайт ФТС России. Режим доступа: <http://www.customs.ru>. (дата обращения 03.11.2018 г.)
19. Таможенные платежи при экспорте. Режим доступа: [https://studwood.ru/1409637/ekonomika/osobennost\\_uplaty\\_tamozhennyh\\_platezh\\_eu\\_eksporte](https://studwood.ru/1409637/ekonomika/osobennost_uplaty_tamozhennyh_platezh_eu_eksporte) (дата обращения 03.11.2018)
20. Экспорт товаров – таможенные платежи. Режим доступа: <http://bzbook.ru/Vneshneekonomicheskaya-deyatelnostj.45.html> (дата обращения 04.11.2018)