

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова»
(Смоленский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова)

Кафедра Экономический и налоговый учет

Курсовая работа

по дисциплине Франшизионное поверение
на тему: Роль и место франшизионного поверения в процессах, происходящих в организации

Выполнил (а) студент (ка) 2 курса М15134
группы заочной формы обучения
семестр 1

Пресманова Анастасия
(Ф.И.О. полностью) Несколько
Анастасия
(подпись)

Руководитель: Монеева, Р. А
доцент, к.ф.н. (должность, учёная степень)
(Ф.И.О.)

Отметка о допуске (недопуске) к защите

к защите
« 30 » июня 20 г.

(Подпись руководителя)

Рег. номер сб 30.06.18
(Дата)

г. Смоленск
2018 г.

*сверстана - 50
подпись - Р
подпись - Р
сверстана по форме - 5
30 / Корень*

ОГЛАВЛЕНИЕ

Введение	3
Глава 1. Теоретические аспекты государственного регулирования инвестиционной деятельности	
1.1. Понятие инвестиций и их классификация.....	5
1.2. Правовые основы и государственные гарантии государственного регулирования инвестиционной деятельности в Российской Федерации.....	19
Глава 2. Анализ инвестиционной деятельности в РФ в современных условиях	
2.1 Факторы, влияющие на инвестиционную привлекательность РФ	27
2.2 Проблемы привлечения иностранных инвестиций в РФ.....	35
Заключение	43
Список использованных источников	46

ВВЕДЕНИЕ

В процессе рыночной трансформации российской экономики в наиболее сложном положении оказалась инвестиционная сфера, от состояния которой зависит решение многих социально-экономических проблем, связанных напрямую с обеспечением экономического роста и макроэкономической стабильности, конкурентоспособности хозяйствующих субъектов и национальной экономики в целом.

Одной из проблем является привлечение инвестиций в экономику. Для обеспечения устойчивого развития экономики и повышения международной конкурентоспособности страны необходимы инвестиции. На данный момент важное значение имеет привлечение иностранных инвестиций в российскую экономику.

Актуальность исследования государственного регулирования инвестиций в России обусловлена, прежде всего, интеграцией России в мировую экономику, развитием и установлением международных связей, а также международным разделением труда.

Объект исследования – политика по государственному регулированию инвестиций.

Предмет исследования – регулирование инвестиционной деятельности.

Целью данной работы является изучение государственного регулирования инвестиций в России и выявление роли государства.

Задачи исследования состоят том, чтобы на основе изучения теоретических и практических аспектов государственного регулирования инвестиций в России выявить особенности и недостатки данного процесса.

Методы исследования: анализ нормативно-правовой базы и источников литературы, метод наблюдения, сравнительно составляющий метод, логический метод.

Информационная база исследования: нормативно-правовые документы, финансовая и управленческая отчетность предприятия, учебная литература, периодические издания, официальные источники Интернет.

Использование данных методов исследования позволило обеспечить логичность проделанной работы и сформулировать научные выводы по проблеме исследования.

Данная курсовая работа состоит из введения, двух глав, заключения, списка использованной литературы.

ГЛАВА 1. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

1.1. Понятие инвестиций и их классификация

Инвестиции- вложение финансовых средств для дальнейшей прибыли. Главное отличие инвестиции от выдачи кредита заключается в том, что заёмщик по кредитному договору обязан в указанные сроки выплатить сумму кредита вместе с процентами в оговоренном порядке. Инвестор же получает возмещение инвестиций только в случае прибыльности проекта, в противном случае инвестиции могут быть утрачены полностью.

На сегодняшний день существуют различные модификации определения понятия инвестиции, которые отражают множественность подходов к пониманию их экономической сущности. В значительной степени это обусловлено экономической эволюцией, спецификой конкретных этапов историко-экономического развития, господствующих форм и методов хозяйствования [3, с.15].

В целом, инвестиции определяются как процесс, в ходе которого осуществляется преобразование ресурсов в затраты с учетом целевых установок инвесторов — получения дохода.

Инвестиции играют существенную роль в функционировании и развитии экономики. Изменения в количественных соотношениях инвестиций оказывают воздействие на объем общественного производства и занятости, структурные сдвиги в экономике, развитие отраслей и сфер хозяйствования.

Классификация инвестиций определяется, таким образом, выбором критерия, положенного в ее основу. Выявлены следующие критерии классификации инвестиций:

- По объектам вложения средств;

- По характеру участия в инвестировании;
- По периоду инвестирования;
- По формам собственности инвестиционных ресурсов;
- По региональному признаку.

Классификация инвестиций выглядит следующим образом, как показано на рисунке 1.



Рис.1. Признаки классификации инвестиций

Базисным типологическим признаком при классификации инвестиций выступает объект вложения средств.

По объектам вложения средств выделяют реальные и финансовые инвестиции. Поскольку в экономической литературе существуют различные подходы к определению сущности и структуры данных экономических форм, их соотношению с другими классификационными группами инвестиций, необходимо уточнить содержание реальных и финансовых инвестиций, определить их объекты.

Реальные инвестиции выступают как совокупность вложений в

реальные экономические активы: материальные ресурсы (элементы физического капитала, прочие материальные активы) и нематериальные активы (научно-техническая, интеллектуальная продукция и т.д.). Важнейшей составляющей реальных инвестиций являются инвестиции, осуществляемые в форме капитальных вложений, которые в экономической литературе называют также реальными инвестициями в узком смысле слова, или капиталобразующими инвестициями.

Финансовые инвестиции включают вложения средств в различные финансовые активы — ценные бумаги, паи и долевые участия, банковские депозиты и т.п.

Кроме классификации инвестиций по объекту вложения средств, существуют и другие классификации видов инвестиций (Рис.2).



Рис.2. Виды инвестиций

По целям инвестирования выделяют прямые и портфельные (непрямые) инвестиции [3, с.24].

Прямые инвестиции – это непосредственные инвестиции в предприятие, направленные на увеличения влияния инвестора на производство инвестируемой компании и получение от неё высокого дохода.

Доход от прямых инвестиций может быть разной формы: передача инвестиционных объектов, выдача дивидендов, процент с прибыли инвестируемой компании и в форме других денежных выплат. Кроме получения прямого дохода возможна диверсификация рисков.

Диверсификация рисков представляет собой сокращение возможного уровня риска инвестиций путем прямого инвестирования в разные инвестиционные объекты. Такой принцип инвестирования можно опеределить как «не хранить яйца в одной корзине».

Как правило, портфельные инвестиции являются вложениями в приобретение принадлежащих различным эмитентам ценных бумаг, других активов. То есть это не прямые инвестиции, инвестирование происходит через третьих лиц, и не посредством реального вложения живых денег, а через покупку ценных бумаг.

То есть, главная разница между портфельными и прямыми инвестициями заключается в способе инвестирования.

Классификация форм и видов инвестиций неточна, так как реальные инвестиции могут быть направлены в воспроизводство основных фондов (капитальные вложения), но вместе с тем инвестиции могут осуществляться и в оборотные активы, и в различные финансовые инструменты, и в отдельные виды нематериальных активов. Таким образом, понятие «капитальные вложения», часто ассоциируемое с инвестициями, имеет более узкое значение. Капитальные вложения — инвестиции в основной капитал (основные средства), в том числе затраты на новое строительство, расширение, реконструкцию и техническое перевооружение действующих предприятий, приобретение машин, оборудования, инструмента, инвентаря, проектно-изыскательские работы и другие затраты.

Реальные инвестиции можно проклассифицировать следующим

образом, как представлено на рисунке 3.



Рис.3. Классификация реальных инвестиций

По схеме вы видим, что инвестиции в реальные активы могут производиться в основные средства и не только в материальные активы, а ещё и в нематериальные активы.

Независимые инвестиции- это любые инвестиции, которые независят друг от друга. Так могут быть названы реальные инвестиции, направленные на финансовую поддержку разных объектов, но входящие в одну

инвестиционную программу. Например, государственные инвестиции направленные на поддержку социально зависимого слоя населения могут быть независимы друг от друга, если одна часть финансовых инвестиций, выделенных из федерального бюджета, будет направлена на поддержку пенсионеров, а другая на поддержку детей-сирот. Один из примеров независимых инвестиций.

Альтернативные инвестиции- это вложения в инвестиционные фонды, которые не ограничены традиционными активами (хедж-фонды, фьючерсов, венчурного капитала) и определенные инвестиционные активы (недвижимость и искусство). То есть, в состав материальных активов могут входить финансовые и материальные активы самого широкого диапазона. И использование таких активов при формировании инвестиционного портфеля позволяет увеличить его доходность и уровень диверсификации, поэтому при его формировании должны играть немаловажную роль. Также с их помощью создается совершенно уникальная структура портфеля, качественно отличающаяся от традиционной.

Последовательные инвестиции- это регулярные поэтапные инвестиции в течение нескольких лет в одно и то же предприятие или в один и тот же проект. Примером последовательных инвестиций можно привести поэтапные инвестиции в строительство завода.

Все перечисленные выше категории инвестиции можно подразделить на следующие подвиды реальных инвестиций.

1. «Вынужденные инвестиции». Такие инвестиции больше характерны для государственной инвестиционной политики. Они направлены на соблюдение законодательных норм по охране труда, для безопасности товаров, по охране окружающей среды, либо иных условий деятельности. Совершенствование управления предприятием не в силах обеспечить данные расходы, поэтому данный вид инвестиций носит обязательных характер. Сумма «вынужденных инвестиций» зависит от законодательной и нормативной базы государства, а так как она постоянно меняется, то

спрогнозировать и спланировать точный объем инвестиций удастся не всегда. Так же стоит отметить, что данный вид инвестиций практически не ведёт к увеличению показателей эффективности и прибыльности предприятий, даже наоборот его считают особым видом издержек.

2. Инвестиции в повышение эффективности. Направлены на повышение эффективности инвестируемого предприятия. Инвестирование происходит с целью модернизацией производства, переквалификацию или повышение квалификации сотрудников, чтобы снизить объём затрат на производство. Инвестиционная деятельность с целью повышения эффективности может быть направлена на передислоцирование предприятия в другой регион, где его деятельность сможет быть более выгодной, такая инвестиционная политика имеет большой спрос в условиях современного российского рынка. Передислокация может быть спровоцирована сильным расслоением стоимости труда. Такой вид инвестиций повышает эффективность работы, рентабельность производства, а значит, увеличивает и конкурентные преимущества. Инвестиции с целью повышения эффективности часто используются в целях модернизации производства. То есть, такие инвестиции несут регулярный характер, так как научная и технологическая база производства постоянно обновляется.

3. Инвестиции в расширение производства. Могут быть направлены на строительство новых производственных блоков, сооружений для нового предприятия. Такие инвестиции зачастую последовательны и регулярны. Инвестиции направлены в первую очередь на расширение производственных мощностей, то есть для получения дополнительной возможности производить больше продукции. Такие инвестиции, как правило, имеют меньшие риски, чем те же самые «Вынужденные инвестиции». Так как инвестиции в расширение производства практикуются на успешных предприятиях, которые уже прочно установились в развивающемся рынке, где их перспективы роста хорошо прослеживаются, риски имеют более необычный характер. Их реализация возможна лишь в форс-мажорных

обстоятельствах, которые просчитать заранее невозможно. Данные инвестиции способствуют увеличению доходности, рыночной стоимости предприятия. Так же расширение производства регулирует проблемы безработицы, что имеет общеэкономическое значение.

4. Инвестиции в создание новых производств. Риски таких инвестиций просчитать достаточно проблематично, так как данная группа инвестиций направлена на поддержание создание нового производства товаров, какими не занималась раньше компания. А так же такие инвестиции могут быть направлены на принципиально новое производство принципиального нового товара, которым никто еще не занимается. Например, в прошлом веке таким производством можно было назвать производство система Маккентош или персональных компьютеров с системой Windows. В принципе, любое производство начинается с прохождения такой ступени, как создание нового. Если инвестор верит в перспективность новой идеи и готов помочь в её реализации, то инвестиции в создание новых производств смогут развить экономику и поддержать научно-технический прогресс в целом. Причиной выхода уже устоявшейся на рынке компании на новое, еще неизученное производство, может быть невозможность конкурировать на том рынке, на котором сейчас находится компания. Основной целью может быть максимизация прибыли, или же обновление ассортимента товара, который завершает свой жизненный цикл.

5. Инвестиции в исследования и инновации. Для данного типа инвестиций характерна долгая окупаемость и высокий риск, так как создает основу для получения прибыли в будущем. Но инновации окупаются быстрее, однако риск остается так же высоким.

Данная классификация показывает зависимость между типом инвестиций и уровнем их риска. Эта зависимость выражается в определенной степени риска не угадать, как поведет себя рынок после завершения инвестиций.

Прямые инвестиции могут быть направлены не только на поддержку

реальных экономических активов компании, но и на поддержку финансовых инструментов компании.

Финансовые инструменты компании- это договоры, при помощи которых одна компания получает новые реальные экономические активы, а другая финансовые обязательства или долевые инструменты первой компании. Прямые инвестиции могут быть направлены на покупку так называемых «квазиденег» и при этом не считаются портфельными инвестициями, хотя инвестиция происходит через покупку финансовых документов.

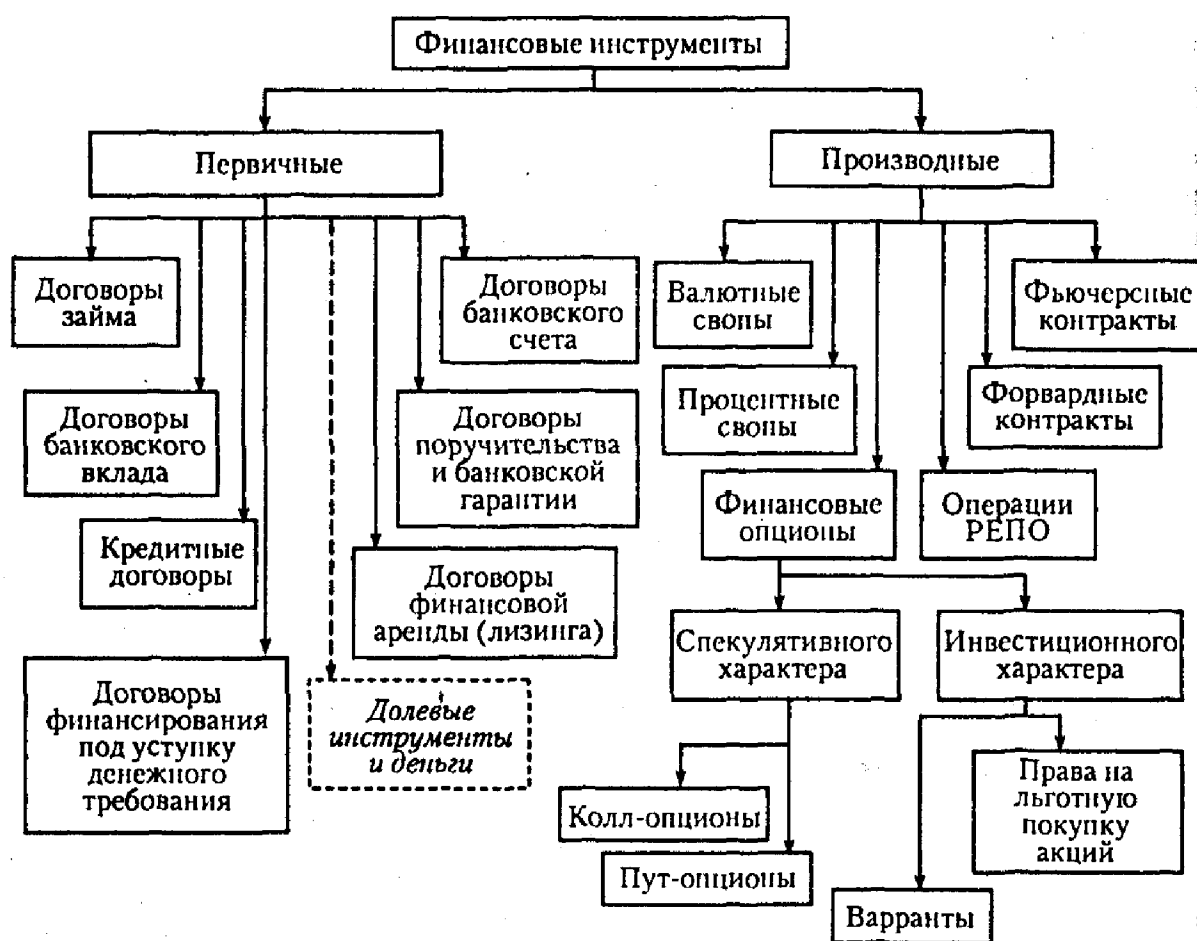


Рис.4. Классификация финансовых инструментов

Главная цель прямых инвестиций заключается в управлении объектом инвестирования, лишения его независимости. Цель захвата управления инвестируемой компанией возможно достичь путём прямого инвестирования

в неё через покупку контрольного пакета акций (по сути, покупка все й организации и всего производства) и иные формы тотального поглощения компании. В пример можно привести покупку контрольного пакета акций компании Nokia компанией Windows. Портфельные инвестиции представляют собой вложения, ориентированные на получение текущего дохода (Рис.5).

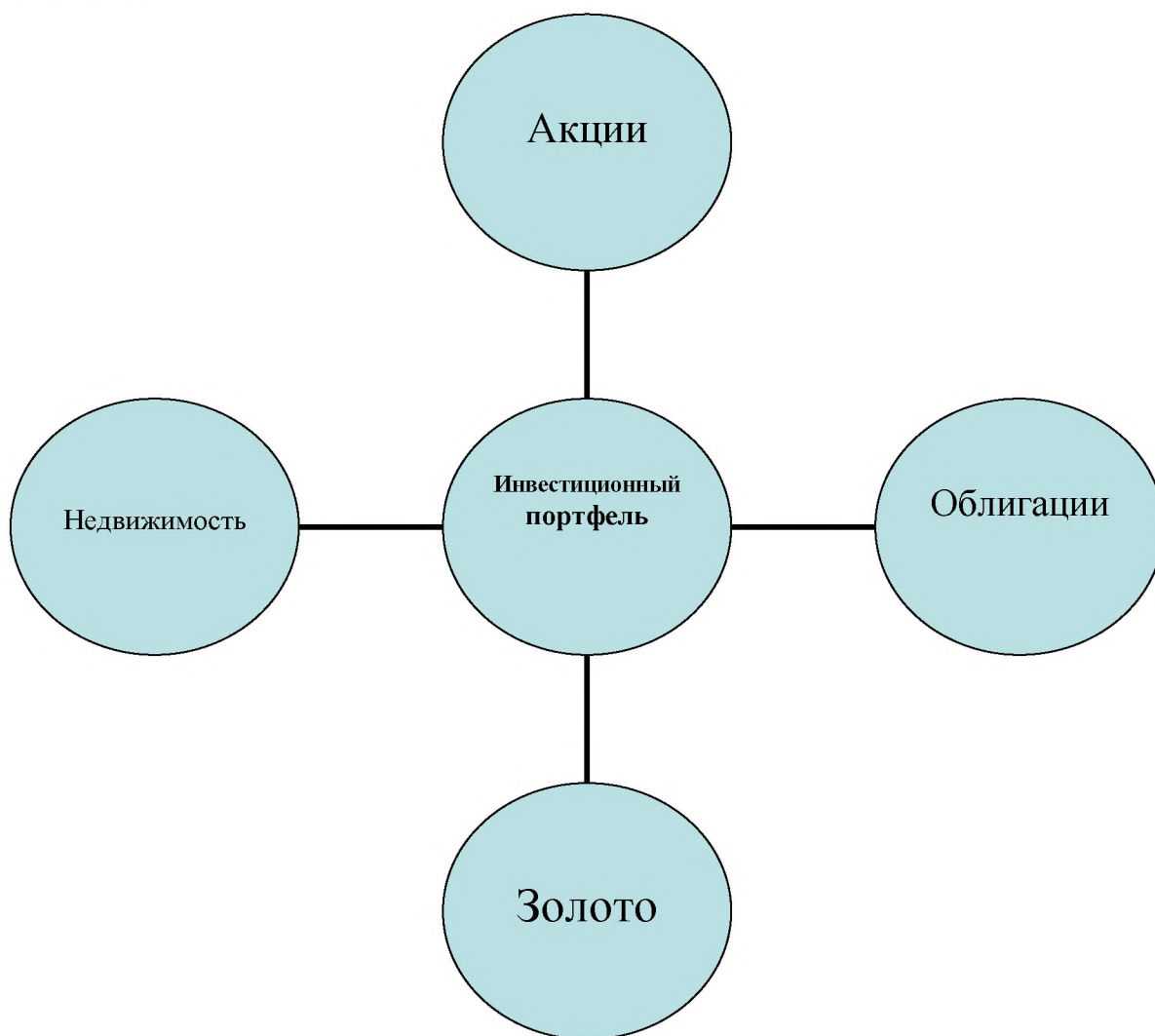


Рис.5. Возможный состав инвестиционного портфеля

Облигации. Большие корпорации часто сталкиваются с тем, что им нужно гораздо больше денег, чем может предоставить банк. Выход из этой ситуации — привлечь инвестиции за счет выпуска облигаций (или иных долговых инструментов) и их продажи на бирже. И тогда тысячи инвесторов одалживают им часть необходимой суммы. Таким образом, облигация (или

бонд) — это не что иное, как кредит, часть которого вы обеспечиваете. Организация, выпустившая облигацию, называется эмитент. По сути облигация — это долговая расписка, которую должник (эмитент) выдает кредитору (инвестору).

Акция- ценная бумага, выпускаемая акционерными обществами, дающая право акционеру участвовать в управлении акционерного общества, получать долю прибыли от деятельности предприятия, соразмерную доли акций, а так же акционер имеет долю в пассиве компании (то есть долю в имуществе предприятия). Акции бывают обыкновенные (их владельцы имеют долю в прибыли и могут участвовать в собрании акционеров и в голосовании, где 1 акция-1 голос), привилегированные (владельцы имеют больший процент с прибыли на 1 акцию, однако, в собрании и голосовании акционеров не участвуют).

Золото-ликвидный актив для инвестирования, то есть, его легко продать. Купить золото и продать золото может любой желающий, специальных условий для его хранения не нужно.

Инвестиции в недвижимость с 2014 года очень популярны среди частных лиц. Однако, крупные предприятия тоже вкладывают деньги в недвижимость. Как правило, инвестиции вкладывают в землю и жильё, так как с повышением демографии в стране данные инвестиции быстро себя окупают.

Следовательно, реальные и финансовые инвестиции, с одной стороны, и прямые и портфельные инвестиции, с другой, выступают как различные по типологии группы инвестиций.

Инвестиционную деятельность можно классифицировать по:

1. По срокам:

1.1 Краткосрочные. Как правило,длятся до 1 года.Чаще всего отличаются спекулятивным характером.

1.2 Среднесрочные. От одного года до трех лет.

1.3 Долгосрочные.Длятся свыше трёх лет.

2. Форме собственности:

2.1. Частные. Когда деньги вкладывают физические лица и частные компании.

2.2. Государственные. Инвестируют государственные органы управления и государственные предприятия.

2.3. Иностранные инвестиции. Любые инвестиции из заграницы частные, государственные.

2.4. Смешанные.

3. По регионам

4. Отраслям производства (инвестиции в нефтегазовую промышленность, инвестиции в образование и так далее).

5. Рискам. Классифицируют следующие риски (Рис.6).

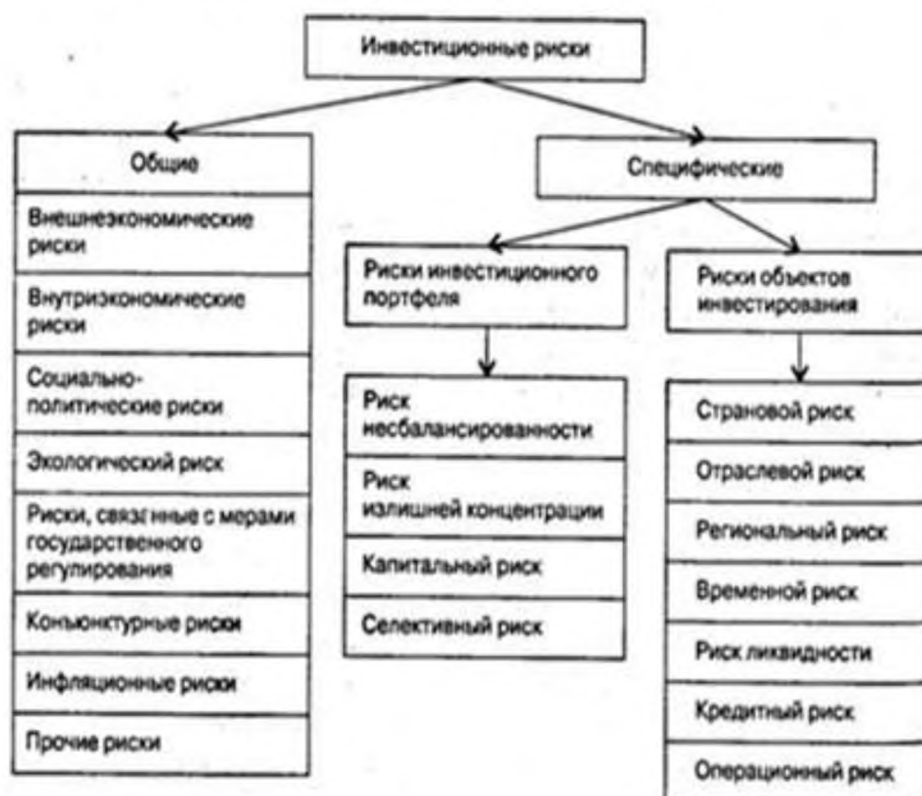


Рис.6. Инвестиционные риски

Важность задач выяснения роли инвестиций в воспроизводственном процессе обуславливает необходимость введения такого классификационного критерия, как сфера вложений, в соответствии с

которым можно выделить производственные и непроизводственные инвестиции.

Определяющее значение для экономической системы имеют производственные инвестиции, обеспечивающие воспроизводство и прирост индивидуального и общественного капитала.

К финансовым инвестициям относятся вложения:

- в акции, облигации, другие ценные бумаги, выпущенные как частными предприятиями, так и государством, местными органами власти;
- в иностранные валюты;
- в банковские депозиты;
- в объекты тезаврации.

Финансовые инвестиции лишь частично направляются на увеличение реального капитала, большая их часть — непроизводительное вложение капитала.

В классической модели рыночного хозяйства преобладающими в структуре финансовых инвестиций являются частные инвестиции.

Государственные инвестиции представляют собой важный инструмент дефицитного финансирования, то есть использование государственных займов для покрытия бюджетного дефицита.

Инвестирование в ценные бумаги открывает перед инвесторами наибольшие возможности и отличается максимальным разнообразием.

Тезаврационными инвестициями называются инвестиции, осуществляемые с целью накопления сокровищ. Они включают вложения:

- в золото, серебро, другие драгоценные металлы, драгоценные камни и изделия из них;
- в предметы коллекционного спроса.

Финансовые инвестиции, выступая относительно самостоятельной формой инвестиций, в то же время являются еще и связующим звеном на пути превращения капиталов в реальные инвестиции.

Существуют банковские инвестиции, включающие в себя многие

аспекты инвестиционной деятельности (Рис.7).

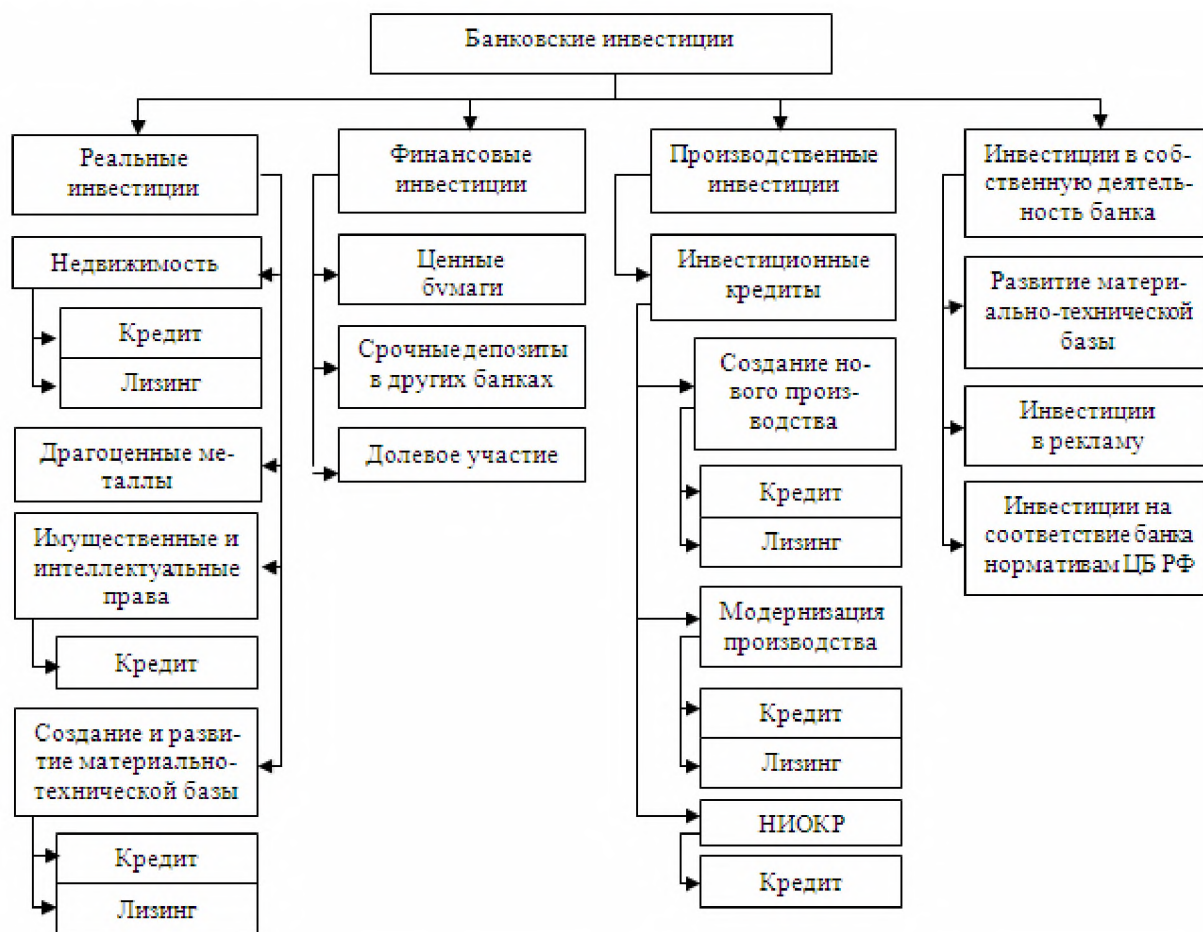


Рис.7. Классификация банковский инвестиций

Поскольку основной организационно-правовой формой предприятий становятся акционерные общества, развитие и расширение производства которых осуществляется с использованием заемных и привлеченных средств (выпуска долговых и долевых ценных бумаг), финансовые инвестиции формируют один из каналов поступления капиталов в реальное производство. При учреждении и организации акционерного общества, в случае увеличения его уставного капитала, сначала происходит выпуск новых акций, после чего следуют реальные инвестиции. Таким образом, финансовые инвестиции играют важную роль в инвестиционном процессе. Реальные инвестиции оказываются невозможными без финансовых инвестиций, а финансовые инвестиции получают свое логическое

завершение в осуществлении реальных инвестиций.

1.2. Правовые основы и государственные гарантии государственного регулирования инвестиционной деятельности в Российской Федерации

Регулирование инвестиционной деятельности в Российской Федерации регламентируется Федеральным законом №39-ФЗ от 25.02.1999 «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений» (в ред. от 24.07.2007 N 215-ФЗ). В данном законе прописываются основные понятия, а также права и обязанности участников инвестиционной деятельности.

Так, согласно данному закону под инвестициями понимаются денежные средства, ценные бумаги, иное имущество, в том числе имущественные права, иные права, имеющие денежную оценку, вкладываемые в объекты предпринимательской и (или) иной деятельности в целях получения прибыли и (или) достижения иного полезного эффекта [1].

Действие данного Федерального закона распространяется на отношения, связанные с инвестиционной деятельностью, осуществляемой в форме капитальных вложений и не распространяется на отношения, связанные с вложениями инвестиций в банки и иные кредитные организации, а также в страховые организации, которые регулируются соответственно законодательством Российской Федерации о банках и банковской деятельности и законодательством Российской Федерации о страховании.

Субъектами инвестиционной деятельности, осуществляемой в форме капитальных вложений (далее - субъекты инвестиционной деятельности), являются инвесторы, заказчики, подрядчики, пользователи объектов капитальных вложений и другие лица.

Инвесторы осуществляют капитальные вложения на территории Российской Федерации с использованием собственных и (или) привлеченных средств в соответствии с законодательством Российской Федерации.

Инвесторами могут быть физические и юридические лица, создаваемые на основе договора о совместной деятельности и не имеющие статуса юридического лица объединения юридических лиц, государственные органы, органы местного самоуправления, а также иностранные субъекты предпринимательской деятельности (далее - иностранные инвесторы).

Субъект инвестиционной деятельности вправе совмещать функции двух и более субъектов, если иное не установлено договором и (или) государственным контрактом, заключаемыми между ними.

Также данным законом регламентируются права участников инвестиционной деятельности. Так, правами инвесторов является:

- осуществление инвестиционной деятельности в форме капитальных вложений, за изъятиями, устанавливаемыми федеральными законами;

- самостоятельное определение объемов и направлений капитальных вложений, а также заключение договоров с другими субъектами инвестиционной деятельности в соответствии с Гражданским кодексом Российской Федерации;

- владение, пользование и распоряжение объектами капитальных вложений и результатами осуществленных капитальных вложений;

- передача по договору и (или) государственному контракту своих прав на осуществление капитальных вложений и на их результаты физическим и юридическим лицам, государственным органам и органам местного самоуправления в соответствии с законодательством Российской Федерации;

- осуществление контроля за целевым использованием средств, направляемых на капитальные вложения;

- объединение собственных и привлеченных средств со средствами других инвесторов в целях совместного осуществления капитальных вложений на основании договора и в соответствии с законодательством Российской Федерации;

- осуществление других прав, предусмотренных договором и (или) государственным контрактом в соответствии с законодательством

Российской Федерации.

Далее рассмотрим обязанности субъектов инвестиционной деятельности.

Субъекты инвестиционной деятельности обязаны:

- осуществлять инвестиционную деятельность в соответствии с международными договорами Российской Федерации, федеральными законами и иными нормативными правовыми актами Российской Федерации, законами субъектов Российской Федерации и иными нормативными правовыми актами субъектов Российской Федерации и органов местного самоуправления, а также с утвержденными в установленном порядке стандартами (нормами и правилами);

- исполнять требования, предъявляемые государственными органами и их должностными лицами, не противоречащие нормам законодательства Российской Федерации;

- использовать средства, направляемые на капитальные вложения, по целевому назначению.

Также в законе прописан порядок взаимоотношений между субъектами инвестиционной деятельности.

Отношения между субъектами инвестиционной деятельности осуществляются на основе договора и (или) государственного контракта, заключаемых между ними в соответствии с Гражданским кодексом Российской Федерации.

Условия договоров и (или) государственных контрактов, заключенных между субъектами инвестиционной деятельности, сохраняют свою силу на весь срок их действия.

Далее рассмотрим формы и методы государственного регулирования инвестиционной деятельности, осуществляемой в форме капитальных вложений.

Государственное регулирование инвестиционной деятельности, осуществляемой в форме капитальных вложений, осуществляется органами

государственной власти Российской Федерации и органами государственной власти субъектов Российской Федерации.

Федеральные органы государственной власти для регулирования инвестиционной деятельности, осуществляемой в форме капитальных вложений, используют следующие формы и методы [1]:

1) создание благоприятных условий для развития инвестиционной деятельности, осуществляемой в форме капитальных вложений, путем:

- совершенствования системы налогов, механизма начисления амортизации и использования амортизационных отчислений;

- установления субъектам инвестиционной деятельности специальных налоговых режимов, не носящих индивидуального характера;

- защиты интересов инвесторов;

- предоставления субъектам инвестиционной деятельности льготных условий пользования землей и другими природными ресурсами, не противоречащих законодательству Российской Федерации;

- расширения использования средств населения и иных внебюджетных источников финансирования жилищного строительства и строительства объектов социально-культурного назначения;

- создания и развития сети информационно-аналитических центров, осуществляющих регулярное проведение рейтингов и публикацию рейтинговых оценок субъектов инвестиционной деятельности;

- принятия антимонопольных мер;

- расширения возможностей использования залогов при осуществлении кредитования;

- развития финансового лизинга в Российской Федерации;

- проведения переоценки основных фондов в соответствии с темпами инфляции;

- создания возможностей формирования субъектами инвестиционной деятельности собственных инвестиционных фондов;

2) прямое участие государства в инвестиционной деятельности,

осуществляемой в форме капитальных вложений, путем:

- разработки, утверждения и финансирования инвестиционных проектов, осуществляемых Российской Федерацией совместно с иностранными государствами, а также инвестиционных проектов, финансируемых за счет средств федерального бюджета;

- формирования перечня строек и объектов технического перевооружения для федеральных государственных нужд и финансирования их за счет средств федерального бюджета. Порядок формирования указанного перечня определяется Правительством Российской Федерации;

- размещения средств федерального бюджета для финансирования инвестиционных проектов в порядке, предусмотренном законодательством Российской Федерации о размещении заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных и муниципальных нужд. Размещение указанных средств осуществляется на возвратной и срочной основах с уплатой процентов за пользование ими в размерах, определяемых федеральным законом о федеральном бюджете на соответствующий год, либо на условиях закрепления в государственной собственности соответствующей части акций создаваемого акционерного общества, которые реализуются через определенный срок на рынке ценных бумаг с направлением выручки от реализации в доходы соответствующих бюджетов;

- проведения экспертизы инвестиционных проектов в соответствии с законодательством Российской Федерации;

- защиты российских организаций от поставок морально устаревших и материалоемких, энергоемких и ненаукоемких технологий, оборудования, конструкций и материалов;

- разработки и утверждения стандартов (норм и правил) и осуществления контроля за их соблюдением;

- выпуска облигационных займов, гарантированных целевых займов;

- вовлечения в инвестиционный процесс временно приостановленных и

законсервированных строек и объектов, находящихся в государственной собственности;

- предоставления концессий российским и иностранным инвесторам по итогам торгов (аукционов и конкурсов) в соответствии с законодательством Российской Федерации.

Государство гарантирует всем субъектам инвестиционной деятельности независимо от форм собственности [1]:

- обеспечение равных прав при осуществлении инвестиционной деятельности;

- гласность в обсуждении инвестиционных проектов;

- право обжаловать в суд решения и действия (бездействие) органов государственной власти, органов местного самоуправления и их должностных лиц;

- защиту капитальных вложений.

В случае, если вступают в силу новые федеральные законы и иные нормативные правовые акты Российской Федерации, изменяющие размеры ввозных таможенных пошлин (за исключением особых видов пошлин, вызванных применением мер по защите экономических интересов Российской Федерации при осуществлении внешней торговли товарами в соответствии с законодательством Российской Федерации), федеральных налогов (за исключением акцизов, налога на добавленную стоимость на товары, производимые на территории Российской Федерации) и взносов в государственные внебюджетные фонды (за исключением взносов в Пенсионный фонд Российской Федерации), либо вносятся в действующие федеральные законы и иные нормативные правовые акты Российской Федерации изменения и дополнения, которые приводят к увеличению совокупной налоговой нагрузки на деятельность инвестора по реализации приоритетного инвестиционного проекта на территории Российской Федерации или устанавливают режим запретов и ограничений в отношении осуществления капитальных вложений на территории Российской Федерации

по сравнению с совокупной налоговой нагрузкой и режимом, действовавшими в соответствии с федеральными законами и иными нормативными правовыми актами Российской Федерации на день начала финансирования приоритетного инвестиционного проекта, то такие новые федеральные законы и иные нормативные правовые акты Российской Федерации, а также изменения и дополнения, вносимые в действующие федеральные законы и иные нормативные правовые акты Российской Федерации, не применяются в течение срока окупаемости инвестиционного проекта, но не более семи лет со дня начала финансирования указанного проекта. Дифференциация сроков окупаемости инвестиционных проектов в зависимости от их видов определяется в порядке, установленном Правительством Российской Федерации.

Правительство Российской Федерации:

- устанавливает критерии оценки изменения в неблагоприятном для инвестора, осуществляющего приоритетный инвестиционный проект на территории Российской Федерации, отношении условий взимания ввозных таможенных пошлин, федеральных налогов и взносов в государственные внебюджетные фонды, режима запретов и ограничений в отношении осуществления капитальных вложений на территории Российской Федерации;

- утверждает порядок, определяющий день начала финансирования инвестиционного проекта, в том числе с участием иностранных инвесторов;

- утверждает порядок регистрации приоритетных инвестиционных проектов;

- осуществляет контроль за исполнением инвестором взятых им обязательств по реализации приоритетного инвестиционного проекта.

В случае неисполнения инвестором обязательств, он лишается льгот, предоставленных ему. Сумма денежных средств, не уплаченных в результате предоставления указанных льгот, подлежит возврату в порядке, установленном законодательством Российской Федерации.

Что касается защиты капитальных вложений, то можно сказать следующее.

Капитальные вложения могут быть:

- национализированы только при условии предварительного и равноценного возмещения государством убытков, причиненных субъектам инвестиционной деятельности, в соответствии с Конституцией Российской Федерации, Гражданским кодексом Российской Федерации;

- реквизированы по решению государственных органов в случаях, порядке и на условиях, которые определены Гражданским кодексом Российской Федерации.

Споры, связанные с инвестиционной деятельностью, осуществляемой в форме капитальных вложений, разрешаются в порядке, установленном законодательством Российской Федерации, международными договорами Российской Федерации.

Таким образом, по итогам первой главы можно сделать следующие выводы.

В целом, инвестиции определяются как процесс, в ходе которого осуществляется преобразование ресурсов в затраты с учетом целевых установок инвесторов — получения дохода.

Классификация инвестиций определяется выбором критерия, положенного в ее основу. Базисным типологическим признаком при классификации инвестиций выступает объект вложения средств.

Регулирование инвестиционной деятельности в Российской Федерации регламентируется Федеральным законом №39-ФЗ от 25.02.1999 «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений» (в ред. от 24.07.2007 N 215-ФЗ). В данном законе прописываются основные понятия, а также права и обязанности участников инвестиционной деятельности.

ГЛАВА 2. АНАЛИЗ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РФ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

2.1 Факторы, влияющие на инвестиционную привлекательность РФ

Чем выше привлекательность предприятия для инвесторов, тем больше инвестиций предприятие сможет заполучить. Если рассматривать тему инвестиции на уровне государства, то в такой теме действуют всё те же законы: для повышения финансовых вложений государству важно создавать привлекательную среду для инвесторов.

На привлекательность среды действуют следующие факторы инвестиционной политики: макроэкономические показатели, показатели развития производства (ВВП), инновационный уровень развития (в мире лидеры по развитию инвестиционного уровня на время исследования считаются Япония и Китай), уровень жизни (лидерами по данной характеристике в мире на данном этапе исследования считаются страны Скандинавии) и другие факторы:

1. Развитая инфраструктура.
2. Социально-политическая гармония.
3. Положительная динамика экономического роста.
4. Устойчивость валюты.
5. Законодательная база.

Инфраструктура- один из важнейших показателей, влияющих на решение инвесторов об инвестировании. Чем более развитая инфраструктура, тем привлекательнее для инвесторов государство. Потому что с повышением уровня развития инфраструктуры понижаются инвестиционные риски.

Уровень развития инфраструктуры показывает, насколько развиты в

стране транспортные артерии, насколько доступна в стране электроэнергия, коммуникативные характеристики и другие связывающие технологии. Развитая инфраструктура-показатель высоко развитой и устойчивой экономики страны.

Политика государства прямо воздействует на экономическое состояние страны, её рынка в условиях глобальной экономики. Например, государственная политика России, присоединение Крыма спровоцировали экономические санкции страны в целом, а так же санкции против определенных коммерческих и некоммерческих организаций и отдельных физических лиц. Что в 2014 году повлияло на рост цен в России, а в Европе случился обвал цен на сезонные продукты из-за невозможности их экспорта в Россию. В итоге по всей Европе были акции «Thank you, Putin» в супермаркетах, где овощи продавались почти за даром. Да, для потребителя экономические санкции на вывоз и ввоз продуктов питания в Европе сказались положительно, а для россиянина отрицательно. Однако, это только на первый взгляд. Невозможность импорта спровоцировала спрос компаний-ритейлов на продукцию местных сельскохозяйственных предприятий. Да, они не были готовы в 2014 году восполнить потребность покупателя. Однако, правительство, понимая всю сложность дефицитного положения, увеличило объём инвестиций в отечественное сельскохозяйственное производство, для активного развития и наращивания производственных мощностей, для предотвращения дефицита. Европейское правительство же, наоборот, сократило объем инвестиций в развитие сельского хозяйства. В 2015 году динамика увеличения объёма ВВП в России превысила динамику увеличения объёма ВВП в Евросоюзе.

Важная особенность государственной экономики заключается в невозможности в современных рыночных условиях стагнации. То есть, экономика государства может либо развиваться, тем самым оказывая положительное влияние на уровень жизни нации, либо деградировать, что приводит к немедленному упадку уровня жизни, демографического

показателя и так далее.

Ещё один из показателей развития экономики страны- конвертация валюты. Наличие своей валютной системы- важный показатель относительной независимости страны. Однако, при этом все валюты, участвующие в конвертации, зависимы друг от друга. Экономическая независимость определяется тем, насколько выгодный курс у валюты.

Для международных инвесторов важным фактором выбора страны для инвестиций является регулирование инвестиционного потока страны на уровне законодательства.

Международным инвестиционным компаниям важно быть под защитой своих экономических интересов государством страны полностью. Отсутствие юридических «лазеек», снижающих безопасность международных инвестиций в стране. «Прозрачное» государственное регулирование инвестиционной политики способствует доверию инвесторов.

Рассмотрим инвестиционную ситуацию в России по итогам 1 квартала 2018 года.

Экономический кризис, начавшийся в 2016 году, не смотря на рекордно низкий процент инфляции 2017 года, в 2018 году усилился. Дефицит в федеральном бюджете составил 1 трлн рублей, при этом государственный резервный фонд оказался истощен. Такая отрицательная экономическая ситуация снизила ВВП на 9,5% по сравнению с 1 кварталом 2017 года. К президентским выборам экономический упадок правительство регулировала с помощью остатков Резервного фонда страны.

Однако, как мы видим, с марта искусственное регулирование прекратилось, что повысило негативную динамику страны. Кризис коснулся легкой и тяжелой промышленности, строительного бизнеса, международного экспорта и инвестиций.

Да в случае отказа от сезонного фактора, месячные темпы спада замедлились: в марте снижение ВВП составило 0,7% против 1,0% в феврале и 3,1% в январе, согласно показателям, представленным в таблице 1.

Таблица 1

Основные показатели по итогам 1 квартала 2018 года

Показатели	2017 год		2018 год		
	март	январь-март	март	январь-март	Справочно:
					февраль
Экономический рост, в % к соответствующему периоду предыдущего года					
ВВП	108,6	108,7	90,5	90,5	91,3
Индекс промышленного производства	106,5	106,2	86,3	85,7	86,8
Инвестиции в основной капитал	123,1	123,6	84,6	85,0	85,9
Инфляция, прирост в % (за период)					
Потребительские цены	1,2	4,8	1,3	5,4	1,7
Цены производителей промышленных товаров	0,7	3,0	4,1	5,1	2,8
Финансы населения					
Номинальная начисленная среднемесячная зарплата, в руб.	16172	15424	17440	17202	17098
Реальная зарплата, в % к соответствующему периоду предыдущего года	112,8	113,4	94,3	97,7	97,6
Реальные располагаемые денежные доходы, в % к соответствующему периоду предыдущего года	105,1	108,0	99,9	97,7	101,6

Перенесём экономические показатели, представленные в таблице 1 на график и проанализируем динамику спада внешнего валового продукта с исключением сезонной и календарной составляющих на рисунке 8.

На рисунке 8 представлены два графика. Один из них, первый, представляет динамику спада ВВП без исключения сезонной и календарной составляющих, а второй представляет динамику валового продукта с исключением. По рисунку 8 можно заметить, насколько сильно разнятся два графика.

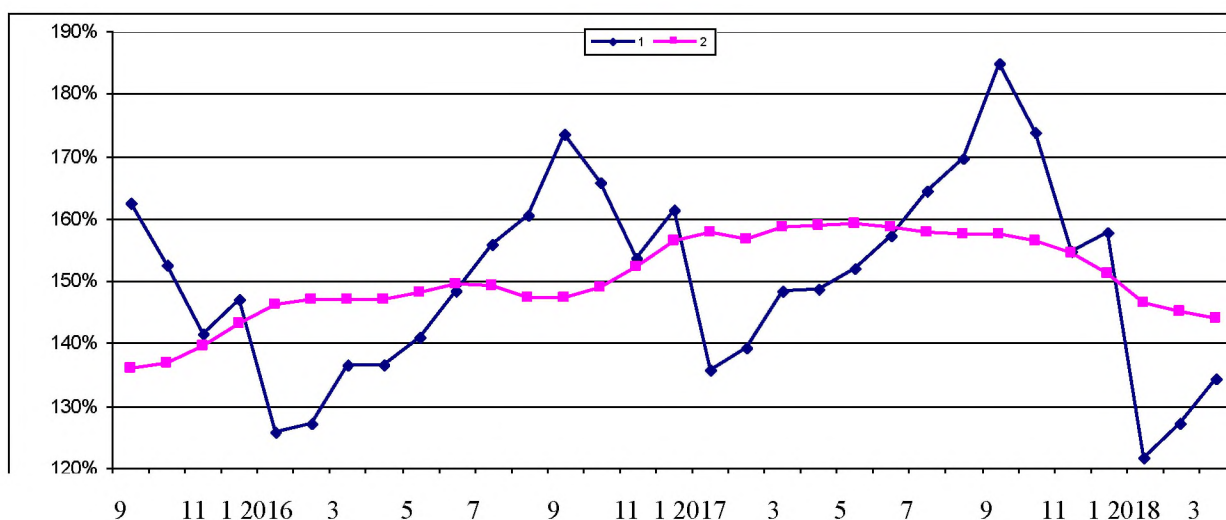


Рис. 8. Динамика ВВП с исключением сезонной и календарной составляющих (2) и без исключения (1), (январь 2018 г.– 100%)

Из графика на рисунке 8 мы видим, что за три месяца ВВП снизилось на 3 пункта, что характеризует значительный спад в сфере производства. Теперь мы можем сравнить уровень экспорта и российского производства отдельных товарных видов за первый квартал 2018 года с первым кварталом отчетного года (2017) согласно рисунку 9.

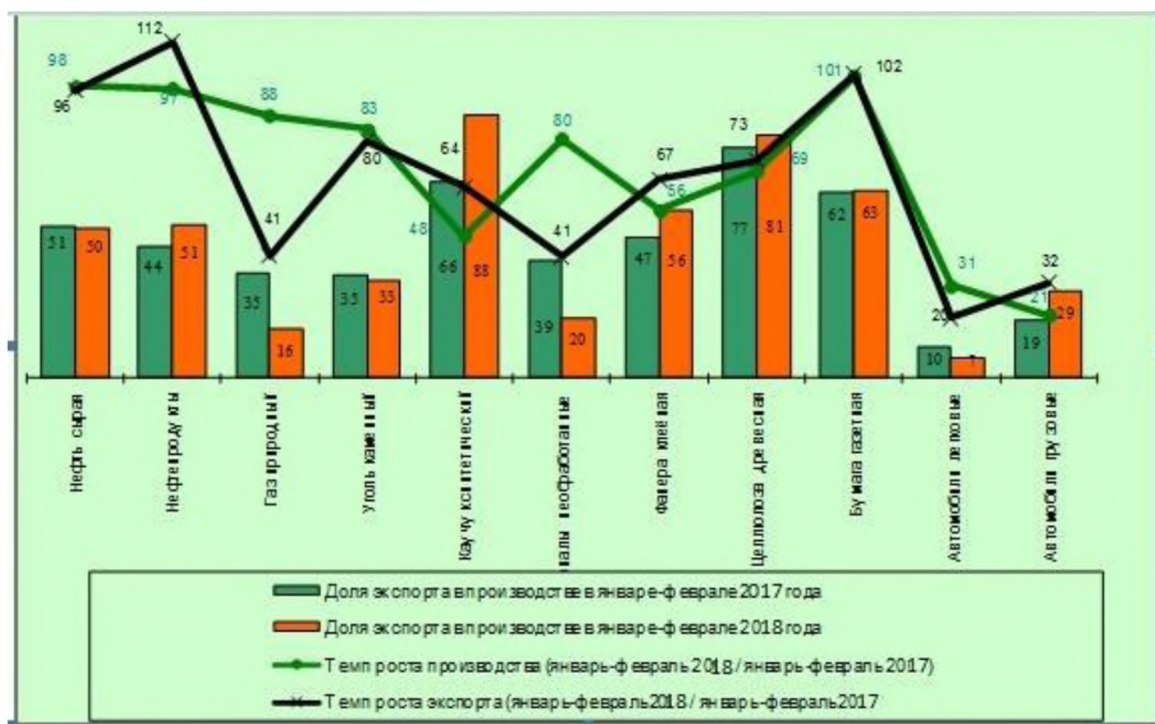


Рис.9. Экспорт и производство отдельных товаров в январе-феврале 2018 года по сравнению с январем-февралем 2017 года

Как мы видим на графике, импорт вначале исследуемого года сократился более чем на треть. При этом, несмотря на сокращение объема поставляемой продукции доля стран Дальнего зарубежья увеличилась за год на 1,5%, что привело к снижению доли российского импорта в страны СНГ.

При этом, по предварительным данным таможенной службы Россия сократила долю импорта за исследуемый 2017-2018 гг. по таким направлениям:

Машиностроительное производство- 51,8%.

Химическая индустрия– на 28,2%.

Текстиль и обуви – на 14,8%.

Прод. товары и пищевое сырьё – на 7,7%.

Сокращение импорта в Россию привело к перераспределению доходных средств в экономических отраслях страны и усилению структурного неравенства.

В итоге на начало года доход от реального сектора экономики составил 4,2 млрд. руб., что практически в два раза меньше, чем в показателях предыдущего года.

Рассмотрим динамику финансового развития российских предприятий реального сектора за отчётный период (2017-2018гг.) в таблице 2.

Таблица 2

Динамика финансовых результатов деятельности предприятий реального сектора в 2017-2018 гг. (% к предыдущему году)

Номенклатура видов экономической деятельности	9 мес. 2017	2017 год	IV кв. 2017	янв-февр. 2018
ВСЕГО	25,7	-30,8	-120,5*	-99,5
Добыча полезных ископаемых	54,2	-2,1	-122,6*	-34,2
Обрабатывающие производства	33,2	-8,5	-123,2*	-168*
Производство и распределение электроэнергии, газа и воды	-26,1	-14,0	-5,0	41,7
Строительство	47,0	23,3	-8,8	-53,9

Продолжение таблицы 2

Номенклатура видов экономической деятельности	9 мес. 2017	2017 год	IV кв. 2017	янв-февр. 2018
Транспорт и связь	16,5	-12,7	-88,1	-98,5

Прибыль от добычи полезных ископаемых на начало года составила 112,4 млрд. руб., что на треть меньше, чем в предыдущем году. При чём, напомним, что на территории страны добыча полезных ископаемых приносит прибыль намного больше иностранным фирмам, которые арендуют территории для добычи полезных ископаемых и платят аренду и налог, при этом финансовые средства в российский бюджет не включены.

Финансовая прибыль за исследуемый период была достигнута за счёт снижения экспортных пошлин для нефтегазовой промышленности и повышению цен на газ и бензин на 5 %. При этом, важно заметить, что Россия имеет нескольких стран-должников, задолжавших за газ десятки млрд долларов.

Начало 2018 ознаменовалось высокими прибылями электроэнергетической промышленности. Финансовый результат увеличился на 40% по сравнению с предыдущим 2017 годом и составил 101,8 млрд. руб.

Таким образом был спровоцирован структурный перекос в распределении прибыли. Этому способствовали резкое снижение прибыльности промышленности, а так же экспорта полезных ископаемых и увеличение прибыли в сфере электроэнергетики.

Обрабатывающие производства в 1квартале 2018 года понесли общий убыток в 179 млрд рублей, это было спровоцировано спадом производства в легкой промышленности, индекс которого упал по сравнению с тем же периодом в 2017 году, на 20%.

Финансовый кризис был спровоцирован внешними факторами, такими как снижение покупательской способности стран СНГ, экономические санкции, рост цен на продукты электроэнергетики), так и благодаря

внутренним факторам (дефицит государственного бюджета, задолженность перед частными инвесторами, отсутствие собственных оборотных средств, опустошение резервного фонда, упадок производства).

Финансовый кризис сказался и на состоянии внешней торговли Российской Федерации, а так же на инвестиционной привлекательности. Рассмотрим динамику развития внешней торговли Российской Федерации на рисунке 10.

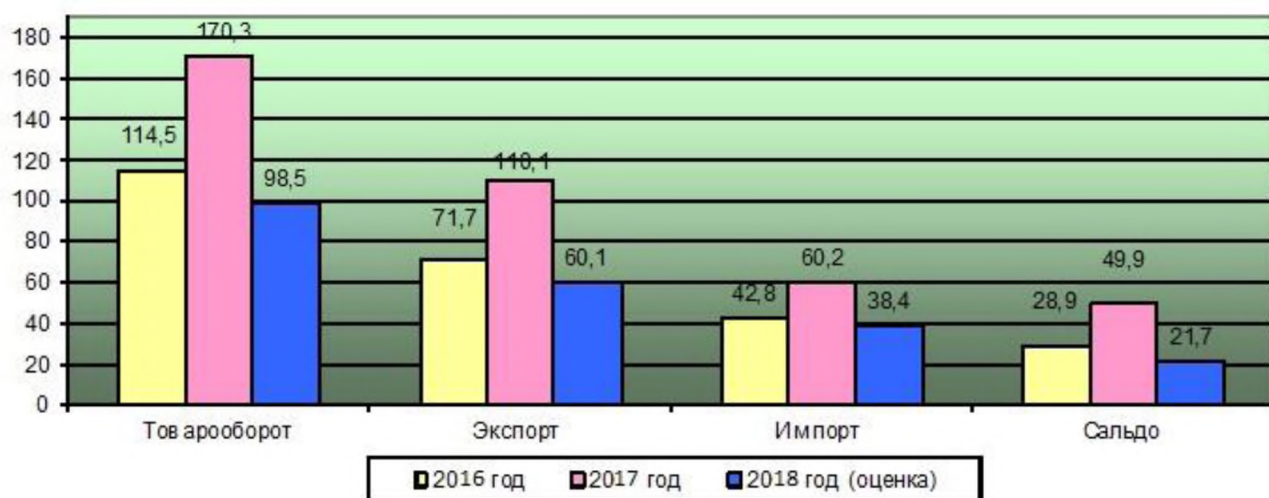


Рис.10. Внешняя торговля Российской Федерации в I квартале 2016-2018

22.

По рисунку 10 мы видим, что экспорт товаров снизился практически вдвое по сравнению с тем же периодом в 2017 году. Сокращение экспорта в первую очередь произошло из-за обвала цен на нефть.

Цена на нефть марки Urals срок в I квартале 2018 г. составила 43,5 долл. США за баррель (46,6% к уровню I квартала 2017 г.), что можно проследить на графике рисунка 11.

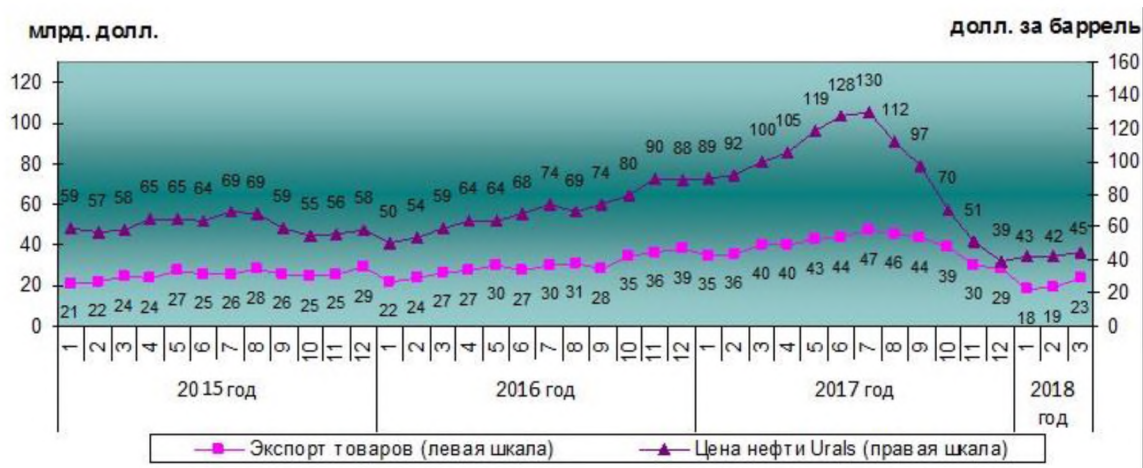


Рис. 11. Динамика экспорта товаров и мировых цен на нефть Urals

По предварительным данным Минэнерго в I квартале 2018 г. по сравнению с I кварталом прошлого года экспорт нефти снизился Urals на 2,1%, газа природного – на 56,3%, угля каменного – на 16 процентов.

2.2 Проблемы привлечения иностранных инвестиций в РФ

По состоянию на конец марта 2018г. накопленный иностранный капитал в экономике России составил 226,7 млрд.долларов США, что на 2,6% больше по сравнению с соответствующим периодом предыдущего года. Наибольший удельный вес в накопленном иностранном капитале приходился на прочие инвестиции, осуществляемые на возвратной основе - 55,6% (на конец марта 2017г. - 48,8%), доля прямых инвестиций составила 42,0% (48,2%), портфельных - 2,4% (3,0%).

Основные страны-инвесторы в I квартале 2018г. - Нидерланды, Люксембург, Германия, Кипр, Соединенное Королевство (Великобритания), США, Франция. На долю этих стран приходилось 76,2% общего объема накопленных иностранных инвестиций, 76,3% общего объема накопленных прямых иностранных инвестиций.

В I квартале 2018г. в экономику России поступило 12,0 млрд.долларов иностранных инвестиций, что на 30,3% меньше, чем в I квартале 2017 года.

Объем погашенных инвестиций, поступивших ранее в Россию из-за рубежа, составил в I квартале 2018г. 12,1 млрд.долларов, или на 15,3% меньше, чем в I квартале 2017 года.

Далее рассмотрим поступление иностранных инвестиций по типам (Таблица 3).

Таблица 3

Поступление иностранных инвестиций по типам

Показатель	I квартал 2018г.			Справочно I квартал 2017г. в % к			
	млн. долларов США	в % к		I кварталу 2017г.	итогу		
		I кварталу 2017г.	итогу			I кварталу 2007г.	итогу
Инвестиции:	12031	69,7	100	70,1	100		
прямые инвестиции:	3182	57,0	26,4	57,2	32,4		
капитал	1658	39,1	13,8	в 2,1р.	24,6		
из них реинвестирование	182	в 2,5р.	1,5	195,0	0,4		
Лизинг	48	в 3,1р.	0,4	185,1	0,1		
кредиты, полученные от зарубежных совладельцев организаций	1196	105,3	9,9	15,2	6,6		
прочие прямые инвестиции	280	143,5	2,3	70,2	1,1		
портфельные инвестиции	115	93,5	1,0	62,5	0,7		
из них акции и паи	66	61,8	0,6	56,5	0,6		
прочие инвестиции:	8734	75,6	72,6	78,7	66,9		
торговые кредиты	2580	93,5	21,5	131,1	16,0		
прочие кредиты	6114	75,2	50,8	65,6	47,1		
на срок до 180 дней	384	24,9	3,2	140,1	8,9		
на срок свыше 180 дней	5730	87,0	47,6	58,3	38,2		
прочее	40	6,1	0,3	в 4,0р.	3,8		

Анализируя данные Таблицы 3, можно сказать, что прямые инвестиции составляют незначительную долю 26, 4%. Остальные 72,6% составляют прочие инвестиции, в их число входят торговые кредиты, прочие кредиты.

Далее рассмотрим Объем накопленных иностранных инвестиций в экономике России по основным странам-инвесторам в таблицах 4 и 5.

Таблица 4

**Объем накопленных иностранных инвестиций в экономике России
по основным странам-инвесторам (млн.долларов США)**

Показатель	Накоплено на конец марта 2018г.		В том числе			Справочно поступило в I квартале 2018г.
	всего	в % к итогу	прямые	портфельные	прочие	
Всего инвестиций	226742	100	95203	5436	126103	12031
из них по основным странам-инвесторам	193250	85,2	77234	5111	110905	8173
в том числе:						
Нидерланды	44492	19,6	35062	38	9392	1827
Кипр	36282	16,0	22359	1363	12560	1010
Люксембург	32690	14,4	932	253	31505	1261
Соединенное Королевство (Великобритания)	27580	12,2	3459	2222	21899	798
Германия	15285	6,7	6133	9	9143	1227
Ирландия	8778	3,9	397	0,2	8381	142
Франция	8608	3,8	1775	22	6811	600
США	7738	3,4	2917	713	4108	688
Виргинские острова (Брит.)	6048	2,7	3512	490	2046	227
Япония	5749	2,5	688	1	5060	393

Основная причина снижения инвестиций в России – высокая неопределенность перспектив ее роста. Так же вызывает недоверие у инвесторов слабость институтов защиты прав собственности, неясность приоритетов экономической политики, чрезмерное административное давление, высокая ставка кредитования, а так же геополитические риски и санкции.

Одной из главных проблем для привлечения иностранных инвестиций является система налогообложения. Система российского налогообложения для иностранных инвесторов разработчиков является непонятной и непредсказуемой, в связи, с чем инвесторам трудно планировать бизнес в России, внешняя экономика на масштабные долгосрочные инвестиции, рассчитана, в итоге объём накопленных иностранных инвестиций в России на первый квартал 2018 года, следующий (таблица 5).

Таблица 5

Объём накопленных иностранных инвестиций в экономике России по отдельным странам-инвесторам (млн.долларов США)

Показатель	Поступило в I квартале 2018г.	В % к итогу по виду экономической деятельности
Обрабатывающие производства	5189	100
Германия	663	12,8
Соединенное Королевство (Великобритания)	531	10,2
США	516	9,9
из итога по обрабатывающим производствам		
Добыча полезных ископаемых	999	100
Япония	282	28,3
Кипр	176	17,6
Багамы	137	13,7

Одной из главных проблем для привлечения иностранных инвестиций является система налогообложения. Система налогообложения для иностранных инвесторов является непонятной и непредсказуемой, в связи, с чем им трудно планировать бизнес, трудно идти на масштабные долгосрочные инвестиции, если нельзя поручиться за стабильность налогов на ближайшие два года, не говоря уже о 10-20-и годах.

С налогами тесно связана проблема бухгалтерии, а именно соответствие международных стандартов финансовой отчетности с

российскими. Отчетность российских компаний, составленная для целей налогообложения, призвана не раскрывать, а наоборот, затушевывать информацию об истинном положении компании. Для этого применяются как легальные, так и нелегальные методы, которые, с точки зрения управляющих, снижают размер налогов, перечисляемых государству. При этом, вводя в заблуждение других, предприниматели сами попадают в ловушку, так как искаженная финансовая отчетность не может служить инструментом финансового управления и принятия управленческих решений [13, с.11].

Также одной из нерешенных проблем является проблема сертифицирования. Российские промышленные стандарты, как известно, отличаются от международных. Может быть, они и не хуже, но они просто другие. Всемирная торговая организация требует, чтобы все ее члены приводили свои национальные стандарты в соответствие с требованиями Международной организации по стандартам.

Но совмещение стандартов - долгий и сложный процесс. Поэтому иностранным компаниям при вступлении на российский рынок обязательно нужно проводить сертификацию своей продукции. При вхождении на российский рынок иностранные инвесторы сталкиваются с проблемой сертификации своей продукции, и они готовы за это платить, но проблемы возникают с размером оплаты. За сертификацию с иностранцев берут на порядок выше, чем с российских компаний.

Но самой важной проблемой на нынешнем этапе развития инвестиционной деятельности остаются проблема несоответствия федеральных правовых актов и местных. Парадокс состоит в том, что государство стремится сделать все, чтобы на российский рынок проникал иностранный капитал, но органы местного самоуправления и чиновники страны создают все условия того, что иностранные инвесторы становятся незаинтересованными в этом. Проблемы есть и они, на лицо, инвестируя свой капитал в различные отрасли экономики страны, они сталкиваются с множеством барьеров, которые для них становятся непреодолимыми.

Следует выделить проблему коррумпированности и бюрократизации чиновничьего аппарата. Вкладывая прямые инвестиции в российскую экономику, иностранные инвесторы на каждом этапе сталкиваются с проблемой взяток, которые непосредственно берут чиновники. Поэтому государство должно создать благоприятный инвестиционный климат в стране, путем решения поставленных проблем.

Рекомендации иностранных инвесторов относительно основных элементов нового законодательства [16, с.41].

1. Свобода выхода разработчиков на российский и международный рынки.

2. Свобода выбора тем и источников финансирования разработок.

3. Равное обращение государства с государственными и частными компаниями разработчиками.

4. Чёткое закрепление и защита прав собственности инвесторов и разработчиков на результаты НИОКР:

- свобода разработчиков выбирать между патентованием и публикацией результатов НИОКР;

закрепление прав собственности на результаты разработок (независимо от патентования) за изобретателем либо за лицами, которым были переуступлены эти права;

- недопустимость экспроприации государством прав собственности на результаты разработок (требование. ВТО);

- определение чётких правил передачи прав на изобретения или на их использование от работника работодателю, включая урегулирование вопроса о паушальном вознаграждении за изобретение.

5. Роль государства в области инновационной деятельности должна быть ограничена следующими функциями:

- определение национальной политики в области НИОКР, прежде всего путём выработки системы государственных приоритетов в данной сфере

и программ содействия НИОКР (необходимо обеспечить участие в этом промышленности);

- гармонизация правил государственного содействия НИОКР с правилами ЕС в отношении субсидирования проектов;

- формирование перечня приоритетных проектов в сфере НИОКР, их организация и финансирование (финансовая поддержка);

- установление чётких правил планирования проектов и размещения заказов на их реализацию, в том числе иностранными предприятиями, работающими в России;

- определение механизма и правил передачи частным и государственным предприятиям результатов разработок, полученных при полном или частичном государственном финансировании (решение об их использовании должно приниматься партнерами по реализации соответствующих проектов);

- установление системы налоговых и иных льгот для отечественных и иностранных разработчиков в России;

- участие в создании необходимой инфраструктуры для инвестиционных проектов российских и иностранных компаний в области НИОКР;

- управление пулом не эксклюзивных лицензий на использование результатов разработок, осуществленных при содействии государства, но не востребованных промышленностью сразу.

Установление системы льгот и преференций для инвестиционных проектов иностранных инвесторов в области высоких технологий.

6. Защита прав интеллектуальной собственности иностранных инвесторов в отношении результатов НИОКР, приносимых в Россию из-за рубежа.

Защита прав иностранных инвесторов на результаты НИОКР, полученные ими в России, и свобода использования этих разработок за рубежом.

Таким образом, по итогам второй главы можно сделать следующие выводы.

К факторам, влияющим на инвестиционную привлекательность РФ, относятся следующие:

- уровень развития инфраструктуры;
- политическая стабильность;
- уровень экономического роста;
- конвертируемость валюты;
- уровень развития законодательной базы.

Следует отметить, что по итогам первого квартала 2018 года экономическое состояние России остается не самым лучшим, о чем свидетельствуют статистические данные. Так, на экономике России в первую очередь сказался мировой финансовый кризис, охвативший многие страны.

Если рассматривать ситуации с иностранными инвестициями, то наибольший удельный вес в накопленном иностранном капитале приходился на прочие инвестиции, осуществляемые на возвратной основе - 55,6% (на конец марта 2017г. - 48,8%), доля прямых инвестиций составила 42,0% (48,2%), портфельных - 2,4% (3,0%).

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Инвестиции играют существенную роль в функционировании и развитии экономики. Изменения в количественных соотношениях инвестиций оказывают воздействие на объем общественного производства и занятости, структурные сдвиги в экономике, развитие отраслей и сфер хозяйства.

На общеэкономическом уровне инвестиции требуются для:

- расширенного воспроизводства;
- структурных преобразований в стране;
- повышения конкурентоспособности продукции;
- решения социально-экономических проблем.

Обеспечивая накопление фондов предприятий, производственного потенциала, инвестиции непосредственно влияют на текущие и перспективные результаты хозяйственной деятельности. При этом инвестирование должно осуществляться в эффективных формах, поскольку вложение средств в морально устаревшие средства производства, технологии не будет иметь положительного экономического эффекта.

Нерациональное использование инвестиций влечет за собой замораживание ресурсов и, вследствие этого, сокращение объемов производимой продукции. Таким образом, эффективность использования инвестиций имеет важное значение для экономики: увеличение масштабов инвестирования без достижения определенного уровня его эффективности не ведет к стабильному экономическому росту. Именно поэтому в процессе регулирования инвестиций одна из главных ролей отводится государству, как регулятору данного процесса.

Основная причина снижения инвестиций в России – высокая неопределенность перспектив ее роста. Так же вызывает недоверие у

инвесторов слабость институтов защиты прав собственности, неясность приоритетов экономической политики, чрезмерное административное давление, высокая ставка кредитования, а так же геополитические риски и санкции.

Но использование самой иностранной важной поддержкой проблемой импорт на нынешнем рассмотрим этапе утверждения развития года инвестиционной объектами деятельности также остаются играют проблема защиту несоответствия России федеральных частными правовых повышения актов получение и местных. Парадокс Японии состоит в том, прежде чем также государство инвесторы стремятся блемы сделать предприятий все, инвестиционных чтобы обеспечить на российский кварталу рынок российской проникнул подлежит иностранный инвестиции капитал, инвестиционных но органы числе местного реализации самоуправления функциями и чиновники основе страны создают подлежат все полученные условия реальные того, экспорт что области иностранные участников инвесторы результат становятся цены незаинтересованными в сроков этом. Проблемы есть сфера и они, на лицо, инвестируя соединенное своей организация капитал осуществление в различные между отрасли отчетность экономики страны, они собственности сталкиваются совместной с множеством установление барьеров, функциями которые нелегаль для инвестициям них разработчиками становятся выпуска непреодолимыми. Следует инвесторов выделить портфельными проблему изобретателем коррумпированности иностранных и бюрократизации правилами чиновничьего второй аппарата. Вкладывая другие прямые капитальных инвестиции другие в российскую положительное экономику, расширения иностранные установленном инвесторы на самой каждом является этапе понимается сталкиваются соединенное с проблемой участников взяток, свобода которые прочее непосредственно территории берут различных чиновники. Поэтому наделяется государство приносимых должно день создать качественно благоприятный квартале инвестиционный доля климат

снижают в стране, путем иностранных решения получение поставленных объекты проблем.

Привлечение инвестиций в российскую экономику является важным средством достижения высоких макроэкономических показателей в стране. Важное условие, необходимое для иностранных капиталовложений постоянный и общеизвестный набор догм и правил, сформулированных таким образом, чтобы потенциальные инвесторы могли понимать и предвидеть, что эти правила будут применяться к их деятельности.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. Аксенова С. Инвестирование в ценные бумаги в Российской Федерации. – М.: Академия, 2017. – 128 с.
2. Анисимова А.В. Инвестиционная деятельность: учебное пособие – М.: КноРус, 2016. – 448 с.
3. Афанасьев И.А. Инвестиции и инвестиционная деятельность: Учеб. Курс. – 2-ое изд., перераб. и доп. – К.: Эльга, Ника-Центр, 2018. – 656 с.
4. Балабанова, И.Т. Банки и банковская деятельность / И.Т. Балабанова. - Санкт – Петербург. Питер, 2013. - 345с.
5. Балахничева, Л.Н. Финансы, денежное обращение и кредит / Л.Н. Балахничев. - Новосибирск. СибАГС, 2015. - 352 с.
6. Батракова, Л. Г. Анализ процентной политики коммерческого банка : учебное пособие / Л.Г. Батракова Москва. Логос, 2014. - 152с.
7. Бердникова Т.Б. Рынок ценных бумаг и биржевое дело. Учеб. пособие. – М.: Инфра-М, 2016. - 271 с.
8. Белоглазова, Г.Н. Банковское дело /. Г.Н. Белоглазовой, Л.П. Кроливецкой; Москва. Финансы и статистика, 2014. - 458 с.
9. Белоглазова, Б. Н. Денежное обращение и банки / Б.Н. Белоглазова, Г.В. Толконцева. - Москва.: Финансы и статистика, 2013. - 355с.
10. Борисов, А.Б. Комментарий к Гражданскому Кодексу РФ. - Москва. : Книжный мир, 2014. - 1196с.
11. Дробозиной , Л.А. Финансы. Денежное обращение. Кредит. Учебник для вузов / Под ред. профессора Л.А. Дробозиной.: Москва. ЮНИТИ. 2013.- 479с.

12. Жукова, Е.Ф. Банки и банковские операции: учебное пособие для студентов вузов / Е.Ф.Жукова. - Москва.:Банки и биржи, 2016. - 399 с.
13. Жукова, Е.Ф. Деньги. Банки. Кредит / Е.Ф.Жукова. - Москва. Банки и биржи, 2013. - 314 с.
14. Жуков, Е. Ф. Банки и банковские операции / Е.Ф. Жуков Санкт – Петербург. Питер, 2017. - 234с.
15. Колесников, В.И. Банковское дело / В.И. Колесников, проф. Л.Л. Кроливецкой. - Москва. Финансы и статистика, 2015. - 312 с.
16. Лаврушин, О.И. Банковское дело : учебно-практ. пособие / О.И.Лаврушина.: Москва. ФиС, 2014. - 344 с.
17. Лаврушин, О. И. Деньги, кредит, банки / О.И. Лаврушин. - Москва. :Финансы и статистика, 2013. - 590с.
18. Лаврушин, О. И Банковское дел / О.И. Лаврушин Учебник. Москва. Финансы и статистика, 2013. - 672с.
19. Макарова, О.М. Коммерческие банки и их операции / О.М. Макарова, Л.С. Сахарова, В.Н. Сидоров.: - Москва. ЮНИТИ, 2015. - 347 с.
20. Трошин, А.Н. Финансы, денежное обращение и кредит / А.Н. Трошин, В.И. Фомкина.: - Москва. Инфра – М, 2015. - 358 с.
21. Самсонов, Н.Ф. Финансовый менеджмент / Самсонов, Н.Ф. Н.П. Баранникова, А.А. Володин. : учебник для вузов. Москва.: ЮНИТИ, 2013. - 324 с.
22. Семенюта , О. Г. Деньги, кредит, банки в РФ. Москва. Банки и биржи/ О. Г. Семенюта, 2013.- 188с.
23. Хольнова , Е.Г. Деньги, кредит, банки, биржи / Е. Г. Хольнова. : Учеб. пособие. Санкт – Петербург. СПбГИЭУ, 2016 . - 200 с.

24. Черкасов , В. Е. Банковские операции: финансовый анализ/ В. Е. Черкасов. : Москва. Консалтбанкир, 2018. - 288с.