

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ
ФЕДЕРАЦИИ
федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова»
(Смоленский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова)

Кафедра менеджмента и таможенного дела

Курсовая работа

по дисциплине: Международная торговля

на тему: Развивающиеся страны в системе международной торговли

Выполнил студент 3 курса
ТД1510 группы очной формы обучения
семестр пятый _____
Нехотченков Евгений Витальевич
(Ф.И.О. полностью)

(подпись)

Руководитель: к.г.н., доцент
(должность, учёная степень)
Щербакова Светлана
Александровна
(Ф.И.О.)

**Отметка о допуске (недопуске) к
защите**

«____» _____ **20**__ г.

(подпись руководителя)

Рег. номер _____
(дата)

г. Смоленск

2017 г.

ОГЛАВЛЕНИЕ

Введение.....	3
Глава 1. Основные направления развития международной торговли развивающихся стран	
1.1 Историческое развитие торговли развивающихся стран.....	5
1.2 Место и роль развивающихся стран на мировом торговом рынке....	9
Глава 2. Анализ деятельности мировой торговли развивающихся стран и их состояние на 2017 год	
2.1 Анализ показателей импорта и экспорт развивающихся стран в мировой торговле.....	17
2.2 Проблемы и перспективы развивающихся стран в мировой торговле.....	34
Заключение.....	42
Список использованных источников.....	43
Приложения.....	46

ВВЕДЕНИЕ

Развивающиеся страны по численности составляют самую большую группу – более 100 государства. Большинство из них вышли на международную арену в результате стремительного распада колониальной системы и образования молодых независимых национальных государств. Бывшие колонии оставили в наследство молодым национальным государствам отсталую экономику, зависимость от внешних рынков сбыта и внешних источников накопления.

Актуальность данного исследования состоит в том, что на сегодняшний день товарооборот развивающихся стран увеличивается с каждым годом. Их доля в мировой торговле непременно возрастает. Встает вопрос, смогут ли развивающиеся страны при современной динамике международной торговли занять доминирующее положение на мировом рынке или же индустриально развитые страны предпримут все возможные меры, чтобы не допустить проникновения стран третьего мира на ведущие мировые рынки.

Объектом исследования является международная торговля.

Предмет исследования – развивающиеся страны в системе международной торговли.

Цель исследования курсовой работы заключается в изучении развивающихся стран в международно-экономических отношениях, а также определение их постоянно растущей роли в системе мировой торговли.

Для достижения этой цели в курсовой работе были решены следующие исследовательские задачи:

- проанализировать историческое развитие торговли развивающихся стран;
- определить место и роль развивающихся стран на мировом торговом рынке;

– провести анализ показателей импорта и экспорт развивающихся стран в мировой торговле;

– выявить проблемы и перспективы развивающихся стран в мировой торговле.

При написании работы использовались такие методы исследования, как сравнение, описание, анализ. Теоретической и методологической базой курсовой работы являлись положения и выводы, сформулированные в работах российских и зарубежных авторов по вопросам места и роли развивающихся стран в международно–экономических отношениях.

Информационной базой исследования стали работы таких отечественных и зарубежных авторов, как Е. Ф. Авдокушина, М. В. Жарикова, А.В. Хохлова, Э. Авраама, а также материалы периодических изданий и ресурсы сети Интернет (официальные сайты международных организаций (ВТО); статистические базы данных, обзоры и рабочие материалы учёных).

Структура курсовой работы состоит из введения, двух глав, заключения, списка использованных источников и приложений.

В первой главе рассмотрены основные направления развития международной торговли развивающихся стран, историческое развитие, а также их место и роль на мировом торговом рынке.

Во второй главе проанализирована деятельность мировой торговли развивающихся стран, в том числе их состояние на 2017 г., изучены показатели импорта и экспорта, выделены основные проблемы и перспективы данных стран.

ГЛАВА 1. ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ РАЗВИВАЮЩИХСЯ СТРАН

1.1 Историческое развитие торговли развивающихся стран

В условиях глобализации мира с каждым днём растёт значение экономического развития страны. Основной формой этих связей является международная торговля, которая включает в себя торговлю товарами, правами интеллектуальной собственности и услугами. Международная торговля является первой, наиболее развитой формой международных экономических отношений.

К развивающимся странам относят те государства, у которых уровень ВВП на душу населения ниже, чем в других странах. Они характеризуются высокой степенью экономической зависимости от развитых стран и слабо развитой индустрией. Некоторые менее развитые государства, признанные развивающимися, например, Аргентина, унаследовали сформированное население и другие черты развитых стран. Помимо этого, развивающиеся страны всегда имеют преференции при экспорте товаров в развитые страны.

Но чёткого определения не существует, на практике часто развивающимися странами называют страны, не являющиеся членами ОЭСР. Следовательно, в соответствии с обязательными требованиями к членам ОЭСР, развивающиеся страны, обычно, имеют низкие стандарты свободной рыночной экономики, демократических правительств, индустриализации, гарантий прав человека и социальных программ для своих граждан. В это же время в ОЭСР были приняты страны с относительно невысоким средним уровнем ВВП на душу населения, такие как Мексика и Турция, гражданские войны в которых заставляют задуматься о степени обеспечения прав и свобод человека и гражданина, отсутствия коррупции, присутствия демократии. Именно поэтому нет общепринятого определения данного

термина, и уровень развития развивающихся стран широко варьируется. Не все развивающиеся страны являются слаборазвитыми и многие имеют средний уровень жизни, развивающийся Катар занимает 1 место в мире по ВВП на душу населения. Таких же стран с высоким уровнем ВВП на душу населения, а также высоким уровнем жизни достаточно среди развивающихся стран. Поэтому явный признак развивающейся страны – это её уровень заболеваемости и смертности, что не характерно для развитых стран, причём в развивающихся странах с высоким уровнем ВВП на душу населения люди часто страдают от болезней, практически отсутствующих в развитых странах, чаще всего страдают мигранты, в СНГ и многих государствах Восточной Азии и Африки эпидемии болезней поражают коренное население. Однако среди стран с очень неблагоприятной эпидемиологической ситуацией не только Россия, но и другие страны СНГ, Гаити, Афганистан, Пакистан, Индия, Бангладеш, Таиланд, Индонезия, Филиппины, Китай, Бразилия, Эфиопия, Заир, ЮАР, Мексика.

Многие развивающиеся страны были в прошлом колониями или зависимыми территориями. Достаточно длительное колониальное прошлое оставило существенный отпечаток на их хозяйственной жизни, что стоит учитывать при анализе их экономического развития. Создание колоний и первых колониальных империй стало важнейшей частью Великих географических открытий. Самыми крупными колониальными империями средневековья являлись Испания и Португалия, а впоследствии наиболее значительными колониями владели Франция, Англия и другие западные страны.

Колониальная система постоянно менялась. При том, что территориальный раскол мира был окончен в конце девятнадцатого начале двадцатого века. Колониальная система уже в 18 веке пережила потрясения. В 1776 г. обрели свободу жители тринадцати английских колоний в Северной Америке в Войне за независимость, после чего было образовано государство – США. Следующий значительный удар колониальная система испытала в

первой четверти XIX в., когда свободными стали несколько крупных государств американского континента: Аргентина, Боливия, Бразилия, Венесуэла, Гватемала. Колумбия, Мексика, Перу, Уругвай, Чили. Однако и в XX в. – перед началом второй мировой войны – «на долю колоний приходилась 31% территории Земли, где проживало 30,6% всего населения Земного шара» [3, с. 65].

Финал распада колониальной системы приходится на период после второй мировой войны: с конца 40–х до конца 50–х гг. независимость получили Индонезия, Филиппины, Индия, Бирма, Сингапур, другие государства. В 60–70–е гг. свободными стали Кипр, большинство колоний в Африке, Кувейт, Оман, Бахрейн, Объединенные Арабские Эмираты, Катар, Мальвины. Сегодня количество колоний и зависимых территорий в мире незначительно – в них живёт менее 1% населения Земли.

«Кризис и распад колониальной системы привели к качественным изменениям в экономике бывших метрополий и колониально зависимых стран при одновременном изменении взаимоотношений между ними» [3, с. 84]. В данном случае, весьма показательна история Великобритании после второй мировой войны. Потеря огромных колониальных владений, являвшихся источником обогащения Англии, привела, с одной стороны, к необходимости структурной реконструкции хозяйства и смены экономической политики вплоть до проведения национализации в отдельных отраслях, а с другой – к изменениям во внешней политике (неоколониализм) и формированию адекватных экономических отношений.

Впоследствии достижения независимости, экономическая стратегия наибольшего количества бывших колоний полностью была направлена на усиление их положения в мире.

Развивающиеся страны стремились утвердить свой национальный суверенитет и внести существенные коррективы в развитие производительных сил, чтобы изменить свое зависимое положение в мировом хозяйстве. С этой целью проводились глубокие социально–

экономические реформы, направленные на устранение препятствий в развитии производительных сил, экономическое пространство освобождалось от феодальных пережитков, усиливалось использование природных ресурсов в интересах национального развития, вырабатывалось законодательство, регламентирующее деятельность иностранного капитала и подчиняющее его интересам национального развития. Принимались меры по аннулированию неравноправных договоров, ограничивавших национальный суверенитет.

В социальной области многие освободившиеся страны ставили цели более равномерного и справедливого распределения доходов, что предполагало на практике отказ от западных моделей «общества потребления», способность предотвратить концентрацию экономической власти в руках узкого слоя богатых.

Стратегическим средством ликвидации экономической отсталости стран мировой периферии выступает индустриализация. В узком смысле слова она является особой стадией формирования промышленной системы производительных сил. Ее содержание составляет перевод всего хозяйства на машинную технику, развитие обрабатывающей промышленности, прежде всего отраслей, производящих средства производства, которые обеспечивают материально–технические условия расширенного воспроизводства на национальной основе.

Можно выделить две основных стратегии или модели индустриализации, реализация которых оказала большое, по сути дела решающее, влияние на динамику и качество экономического роста, а также развитие торговли в периферийной зоне мирового хозяйства. Одну из них в экономической литературе принято обозначать, как внутриориентированное развитие, другую – как внешнеориентированное развитие.

Можно сказать, что в качестве приоритета первой стратегии закрепилось освоение внутреннего рынка промышленных товаров, а в основу второй легло продвижение местных изделий на мировой рынок. В фокусе

внимания внутриориентированного развития оказалась, таким образом, максимизация самообеспеченности промышленными товарами, а ориентированного вовне – интеграция в международное промышленное разделение труда. Иными словами, первая стратегия выдвигает на передний план создание всеобъемлющих промышленных комплексов, призванных насытить и структурировать внутренний рынок и только потом развернуть их экспорт. Вторая же ставит во главу угла международную промышленную специализацию и кооперацию, с развитием которых связывает надежды и на насыщение внутреннего рынка, и на его структурирование.

Самым важным фактором, который влиял на мировое хозяйство, на формы и цели его отношений, стала научно–техническая революция. Она приводит не только к усилению интеграционных процессов, но и к пересмотру трактовки самого понятия «прогресс». Если ранее одним из основных признаков уровня развития отдельной страны считалась степень воздействия на природу (выражаемая в количестве промышленной продукции и доле в мировом промышленном производстве), то в последнее время приходит осознание губительности дальнейшего движения по пути разрушения окружающей среды, и на первый план выдвигаются задачи «экологичности» экономики отдельной страны и всего мирохозяйственного комплекса.

1.2 Место и роль развивающихся стран на мировом торговом рынке

Активное участие в международном разделении труда и разветвленная система мирохозяйственных связей уже давно стали обязательным условием для экономического прогресса. С начала семидесятых годов развивающиеся страны стремятся принять участие в международном разделении труда все активнее.

Они являются производителями сырья и комплектующих изделий, необходимых для промышленно развитых стран. Именно этим объясняется необходимость их участия в международном разделении труда. В МРТ включены такие сферы хозяйственной деятельности развивающихся стран, производство сырья и готовых товаров, составляющих базу для международной торговли. Международная торговля для развивающихся стран по-прежнему остается наиболее надежным источником внешних доходов. До 58% всего товарного экспорта развивающихся стран сегодня реализуется на рынке промышленно развитых государств.

В группу развивающихся стран (РС) входят более ста государств, получивших политическую независимость как в 19, так и в 20 веке. В них проживает 77,9% населения мира.

Ранее таких стран было много. Но в последнее время 4 страны вышли из группы развивающихся, им удалось переместиться в группу развитых стран. Это Южная Корея, Тайвань, Гонконг и Сингапур.

Среди РС существуют экспортеры нефти: Кувейт, Саудовская Аравия, Оман, Катар, ОАИ. У них высокий душевой доход, свыше шести тыс. долл. в год, но их не могут отнести к развитым странам из-за отсталости внутреннего рынка.

Из всего многообразия развивающихся стран следует выделить ряд характерных, черт и особенностей, которые объединяют их в огромную социально-экономическую структуру в системе мирового хозяйства:

- многоукладный характер экономики развивающихся стран с различными формами собственности, включая архаичные, патриархальные и частнокапиталистические элементы;
- зависимое положение в системе мирового хозяйства, включая приток иностранного капитала;
- переходный характер внутренних социально-экономических структур, хотя они ориентированы на формирование развитых рыночных отношений;

– низкий уровень развития производительных сил и отсталость промышленности, а также сельскохозяйственной, социальной и производственной инфраструктуры;

– финансовая зависимость развивающихся стран от промышленно развитых стран вследствие долгового кризиса;

– выраженное научно–техническое отставание от развитых стран, низкий уровень расходов на НИОКР, ставящий их в технологическую зависимость от ведущих государств мира;

– аграрная ориентация ряда развивающихся стран и сохранение доминирующей роли добывающих отраслей, что при устойчивом падении цен на сырье и сельскохозяйственную продукцию остается неблагоприятным фактором экономического роста;

– укрепление социально–экономических и политических позиций и усиление многообразия связей одних стран с другими группами стран [7, с. 175].

Хозяйствам развивающихся стран присущи следующие экономические признаки:

– преобладание добывающей промышленности и сельскохозяйственного производства;

– отсталая техническая база;

– многоукладность экономики;

– низкий профессионализм населения;

– слабость и острая недостаточность отечественных капиталов;

– низкие доходы населения, следовательно, и низкий объем сбережений, и малая емкость внутреннего рынка;

– низкий уровень инвестиций как следствие дефицита накоплений;

– высокий уровень безработицы как результат слабости развития производства;

– неразвитая рыночная инфраструктура.

Из неэкономических факторов следует отметить социальные моменты, создающие серьезные трудности запуска механизма экономического роста:

- высокий рост населения, который поглощает позитивные эффекты роста экономики;
- отсутствие рыночного менталитета у населения;
- племенная рознь, препятствующая единению страны, необходимому для формирования единого рыночного пространства;
- высокий уровень преступности, взяточничество и коррупция, которая разворовывает и без того небольшой объем государственного бюджета.

Хозяйственный механизм развивающихся стран вполне можно назвать моделью экономики бедности, которая характеризуется весьма низкими доходами и одновременно малыми возможностями для экономического развития.

Важную роль, определяющую место развивающихся стран на мировом хозяйственном рынке, играют внешнеэкономические связи. Их развитие определяет не только взаимосвязи с прочими подсистемами, но также и степень воздействия подсистем на внутренний рынок.

Центральное место в сфере внешнеэкономических отношений развивающихся стран принадлежит внешней торговле.

Увеличение экспорта продукции обрабатывающей промышленности развивающихся стран в большой степени зависит от наделенности трудовыми и природными ресурсами. Капиталоемкая продукция играет относительно небольшую роль в расширении экспорта, и в основном она сконцентрирована в НИС. Увеличение промышленного потенциала упрочило позиции стран «третьего мира» на рынках машиностроительной продукции – станков, автомобилей, судов, черных металлов, а также швейных изделий. Особенно значительно их продвижение в экспорте электронных изделий. В конце 90-х годов доля развивающихся стран в мировом экспорте по этой статье поднялась до 35%, в том числе по бытовой электронике до 38%.

Основное место в экспорте обработанных товаров заняли четыре дальневосточные страны и территории.

Наиболее важным изменением в мировом импорте товаров явилось сокращение доли стран в закупках машин и транспортных средств из-за снижения основного капитала в ряде государств, особенно в Латинской Америке и Тропической Африке. На развивающиеся страны приходится лишь 13–14% мирового импорта промышленного оборудования, контрольно-измерительных приборов, 15,6% общего электронного оборудования. Малая доля в мировом потреблении наукоемкого оборудования говорит о неразвитости автоматизации промышленного производства в подсистеме мирового хозяйства.

Происходящий в развивающихся странах промышленный переворот по времени совпадает с научно-технической революцией. В силу отсталости собственной научно-технической базы это неизбежно вызывает необходимость широкого использования ими научно – технического потенциала западных стран. Произошло относительное сокращение притока технологий с 13,3% в начале 70-х годов и до 5,1% в конце 90-х годов. Общее сокращение движения технологий в развивающиеся страны частично объясняется уменьшением их притока в страны Африки и Латинской Америки в связи с неустойчивой макроэкономической ситуацией, которая усугублялась уменьшением импорта капитала, увеличением его оттока и снижением экспортных поступлений. Исключение в отмеченной тенденции сокращения движения технологий составили четыре НИС Азии. Приток технологий продолжался в крупные развивающиеся страны – Аргентину, Бразилию, Китай, Индонезию и Мексику, как через дочерние компании, так и лицензионные сделки государственных объединений.

Важнейшей особенностью движения технологий является повышение ее доли, приходящейся на внутрифирменную торговлю зарубежных ТНК. Импорт технологий, стимулирующий экономический рост, требует не только необходимых финансовых средств, но и подготовленной рабочей силы,

возможностей использовать импортную технологию. В этом отношении способности большинства развивающихся стран ограничены

Активное участие в международном разделении труда, разветвленная система мирохозяйственных связей давно стали обязательным условием экономического прогресса. С начала 70-х годов развивающиеся страны стремятся участвовать в международном разделении труда все активнее.

Они являются производителями сырья и некоторых комплектующих изделий, необходимых для промышленно развитых стран – именно этим объясняется необходимость их участия в международном разделении труда. В МРТ включены такие сферы хозяйственной деятельности развивающихся стран, как производство сырья и готовых товаров, составляющих базу международной торговли. Международная торговля для развивающихся стран остается более надежным источником внешних доходов. До 58% всего товарного экспорта развивающихся стран реализуется на рынке промышленно развитых государств.

Тенденции развития международной торговли свидетельствуют о том, что в последние десятилетия быстро растет значимость и объемы различных услуг. Развивающиеся страны могут активно использовать и уже используют свои возможности на этом пути. К примеру, туризм и трудовые услуги путем экспорта рабочей силы на выполнение разного рода простейших и, как в основном, низкооплачиваемых работ.

Для многих развивающихся стран туризм уже давно стал важнейшим источником поступления иностранной валюты. Например, для Египта туризм является третьим по значимости источником получения СКВ.

Именно у развивающихся стран наиболее высокими темпами в последние годы возрастали валютные поступления от экспорта рабочей силы – 15% в год. Многие развивающиеся государства, ежегодно получая значительные суммы из этого источника, создали экспортную специализацию по трудовым услугам. Часто она является одним из важнейших источников валютных доходов.

Вступив в мировое сообщество как независимые государства, развивающиеся страны с начала 70-х годов все активнее стремятся участвовать в международном товарообмене.

«Необходимость этого участия объясняется тем, что они не производят целый ряд необходимых для воспроизводства товаров. В то же время они являются производителями сырья и ряда комплектующих изделий, столь необходимых для промышленно развитых стран. В международную торговлю включены многие сферы хозяйственной деятельности развивающихся стран. Прежде всего, производство сырья и готовых товаров, составляющих базу международной торговли, которая обеспечивает перемещение преобладающей части всех экономических ресурсов между развивающимися странами и остальным миром. Международная торговля для развивающихся стран, особенно для самых бедных, остается наиболее надежным источником внешних доходов. До 56% всего товарного экспорта развивающихся стран сбывается на рынке промышленно развитых государств» [8, с. 139].

В связи со снижением материалов и энергоемкости промышленности индустриальных стран значение природного сырья в международной торговле имеет четко выраженную тенденцию к падению. Главным противодействием этой тенденции со стороны развивающихся стран стала диверсификация экспорта: переработка вывозимого сырья, продвижение на мировой рынок других видов промышленной продукции и др. Несмотря на многие проблемы в области расширения экспорта традиционных товаров, доля развивающихся стран в общем мировом экспорте постепенно, но неуклонно, повышается.

Многие страны собственную долю в мировом экспорте повысили за счет активного продвижения на внешние рынки продукции обрабатывающей промышленности. В свою очередь среди этой группы успехи отдельных стран также значительно разнятся. Впереди идут новые индустриальные страны. Другие же развивающиеся страны внесли гораздо меньшую долю и

усилия в увеличение промышленной составляющей экспорта. А некоторые, например, самая крупная страна Африки Нигерия, даже сократили свою долю в промышленном экспорте [8].

Оценивая итоги участия развивающихся стран в международной торговле, можно видеть, что мировое хозяйство перестраивается весьма неравномерно. В то время как ряд стран используют достижения научно–технического прогресса, большая часть развивающегося мира опирается по–прежнему на традиционные, а иногда и доиндустриальные промышленные технологии.

Таким образом, характеризуя общую ситуацию с положением развивающихся стран в мировой торговле, следует указать на возможность того, что наименее развитые страны во все большей степени будут «выдавливаться» из системы международных экономических отношений. Будет происходить сокращение субсидий на экспорт продукции сельского хозяйства. Этим наносится сильный удар по слаборазвитым странам.

ГЛАВА 2. АНАЛИЗ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ МИРОВОЙ ТОРГОВЛИ РАЗВИВАЮЩИХСЯ СТРАН И ИХ СОСТОЯНИЕ НА 2017 ГОД

2.1 Анализ показателей импорта и экспорт развивающихся стран в мировой торговле

В первой половине 2017 года внешнеторговый оборот рос со слабым ускорением. За полгода он достиг 270,4 млрд долларов и в сравнении с тем же периодом 2016 года увеличился на 28,1%. Положительные изменения во внешней торговле, начавшиеся во второй половине 2016 года, стали более выраженными.

Решающим фактором стал рост цен на нефть из-за достижения договоренностей государств–производителей о снижении объемов продажи нефти. Благодаря сокращению суммарного экспорта с осени 2016 года цены на нефть начали расти, и в феврале 2017 года стоимость одного барреля нефти марки Brent превысила отметку в 56,1 долларов. В мае нефтедобывающие страны продлили договоренность еще на три квартала – до конца марта следующего года. Суммарный объем сокращений поддерживался производителями на уровне 1,8 млн баррелей за сутки, чтобы были убраны излишки предложения с рынка и сохранилось снижение цен.

Наиболее значительный рост импорта зафиксирован по отдельным видам машиностроительной продукции, в частности, промышленного и лабораторного оборудования, летательных аппаратов, частей моторных транспортных средств, а также фармацевтики.

В структуре импорта России процент инвестиционных товаров увеличился на 1,4 пункта – до 26%, потребительских товаров, наоборот, уменьшился на два пункта – до 27,5% (Рис. 1).

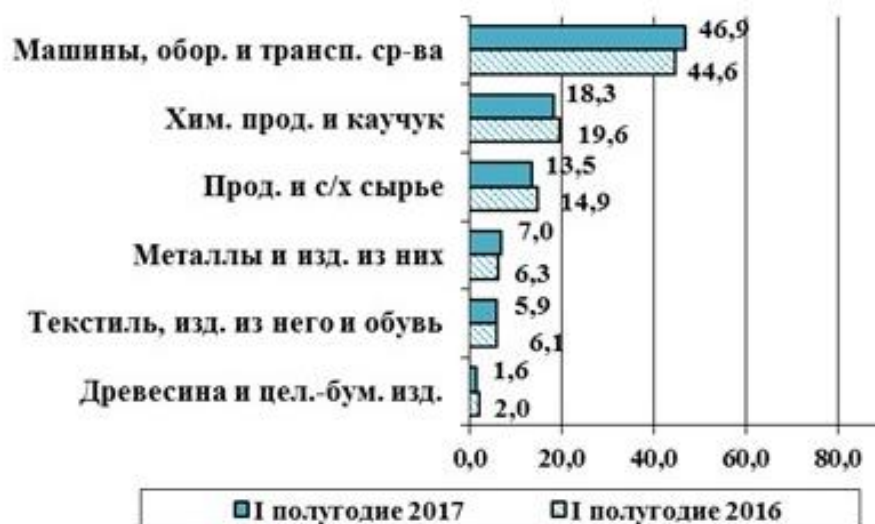


Рис. 1. Товарная структура российского импорта, %

Объем ввоза потребительских товаров по итогам первой половины 2017 года увеличился по отношению к 2016 года на 4,3 млрд долларов (прирост составил 18,5%) и достиг 27,8 млрд долларов. Самый большой рост зафиксирован:

- в импорте лекарств, подготовленных для продажи в розницу (+24,1% или на 744,7 млн долларов);
- в импорте сливочного масла и молочных паст – в два раза (на 153,7 млн долларов);
- в импорте кожаной обуви – на 31,6% (на 150,6 млн долларов);
- в импорте инсектицидов и гербицидов, приготовленных для продажи в розницу – на 23,2% (на 114,7 млн долларов) [20].

Различные пути обхода санкций привели к тому, что ввоз санкционных товаров в первой половине 2017 года по сравнению с тем же периодом 2016 года в стоимостном выражении возрос на 23,9% (до 6,6 млрд долларов).

В первом полугодии 2017 года доля стран дальнего зарубежья в товарообороте составила 87,7%, в структуре экспорта – 87,0%, в структуре импорта России – 88,8%.

На рисунке 2 представлено распределение доли импорта и экспорта России по ее основным торговым партнерам.

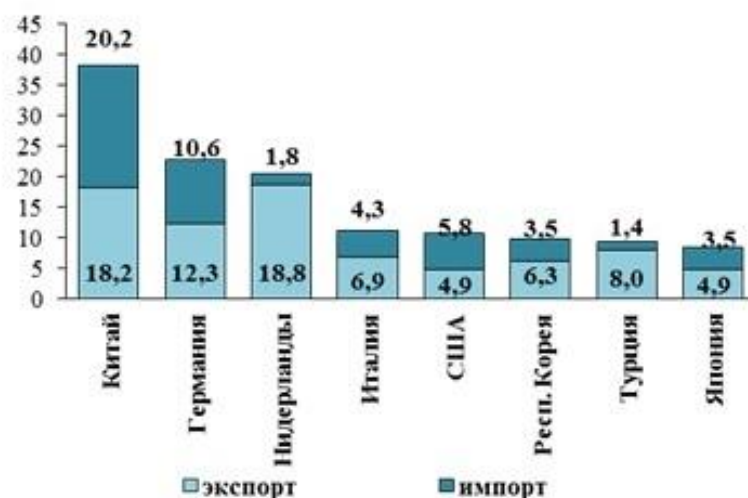


Рис. 2. Основные торговые партнеры среди стран дальнего зарубежья в I полугодии 2017 г., млрд. долл. США

В первом полугодии 2017 года по сравнению с первым полугодием 2016 года импорт России резко вырос: из стран ЕС – на 23,7%, АТЭС – на 32,0%, СНГ – на 28,3%.

Доля стран дальнего зарубежья в стоимости импорта по итогам первой половины 2017 года снизилась на 0,1% по сравнению с 2016 годом и составила 88,8%. Доля стран СНГ на этот период – более 11%.

Существенной статьей в структуре импорта России по-прежнему остаются машины, оборудование и транспортные средства. Объем их закупок в первой половине 2017 года по отношению к тому же периоду 2016 года повысился на 33,8% до 47,4 млрд долларов. Причем удельный вес этой группы товаров в структуре российского импорта повысился более чем на 2% до 46,9%. Больше всего рос импорт: промышленного и лабораторного оборудования (+ 77,1%); летательных аппаратов (вертолеты и самолеты) (+50,9%); частей моторов для транспортных средств (+ 44,8%); вычислительных машин и их блоков (+ 35,8%); телефонных и телеграфных аппаратов (+ 22,6%).

В качестве главных торговых партнеров России выступают страны дальнего зарубежья. Их доля в товарообороте РФ в первой половине 2017 года составляла почти 90%, в структуре экспорта – 87%, в структуре импорта – 88,8%.

Внешнеторговый оборот России со странами дальнего зарубежья в первой половине 2017 года составлял 235,5 млрд долларов и относительно 2016 года увеличился на 28,5%. Экспорт вырос почти на 30% (до 145,8 млрд долларов), импорт – на 27% (до 89,7 млрд долларов) [20].

Лидерами среди государств–участников Евросоюза были Германия и Нидерланды (в большей степени из–за высоких объемов реэкспорта российских углеводородов), а также Италия, доля которой составила более 46% всего внешнеторгового оборота с группой стран ЕС.

Основные партнеры России в сфере внешней торговли среди стран АТЭС – Китай, США, Япония и Республика Корея, на их долю в первой половине 2017 года приходилось более 83% всего внешнеторгового оборота.

По результатам первой половины 2017 года Китай стал крупнейшим внешнеторговым партнером РФ (более 14% торгового оборота или 38,4 млрд долларов). Отечественный экспорт в Китай составил 18,2 млрд долларов, по отношению к первой половине 2016 года он увеличился на 39,5% [20].

Процент участия других крупных партнеров в данном периоде составил 8,5% для ФРГ, 7,7% – для Нидерландов и 4,2% – для Италии. Товарная структура экспорта и импорта России показана на рисунке 3.

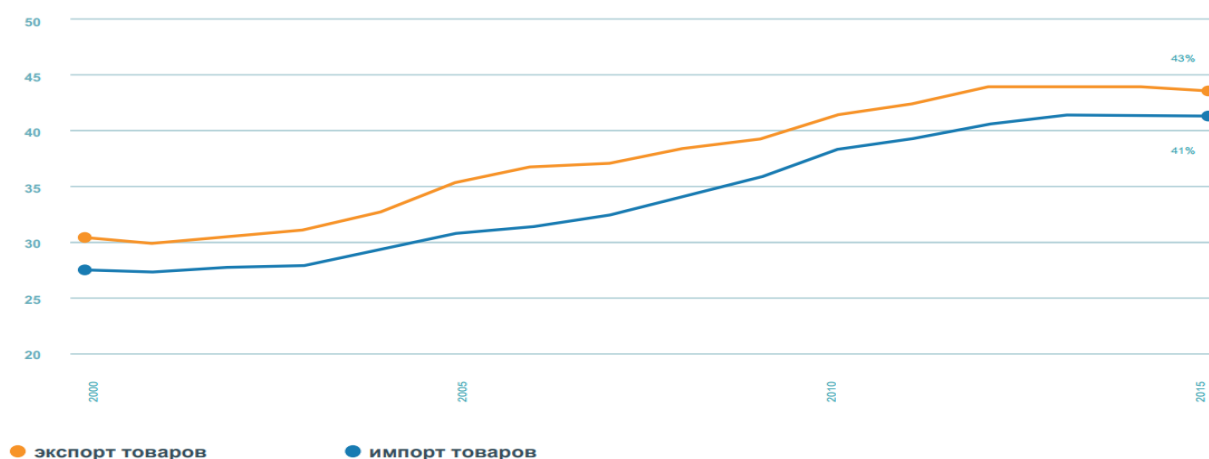


Рис. 3. Товарная структура экспорта и импорта России, 2017 г.

В Приложении А показана доля стран СНГ в структуре экспорта и импорта товаров.

Рост отечественного внешнеторгового оборота со странами СНГ в первой половине 2017 года вырос более чем на 27%, достигнув 33,1 млрд долларов. Экспорт России в страны СНГ вырос на 26,5% до 21,8 млрд долларов, а импорт из стран СНГ – на 28,3% до 11,3 млрд долларов. Со всеми странами СНГ в первом полугодии 2017 года у РФ сложился профицит торгового баланса.

Торговля в развивающихся странах показывает снижение на 14% в экспорте товаров и 13–процентное сокращение объема импорта в 2015 году, в Латинской Америке, на Ближнем Востоке и в Африке по–прежнему происходит снижение цен на топливо и другие товары. Развивающиеся страны Европы и Азии отмечают положительный рост торговли, но замедление роста экспорта. В результате участия развивающихся стран в экономике мировой торговли товарами, в 2015 году их доля в экспорте



незначительно снизилась до 43%, а их доля импорта осталась на 41% (Рис. 4).

Рис. 4. Доля развивающихся стран в мировой торговле, 2000–2015 гг.

Юг–Юг (т.е. экспорт из развивающихся стран в другие развивающиеся страны) по–прежнему растет и составляет большую долю экспорта развивающихся экономик (примерно 52% в 2014 году). С 2010 года торговля Юг–Юг зафиксировала более сильный рост, чем торговля между странами с развитой экономикой и с Содружеством Независимых Государств (Рис. 5).

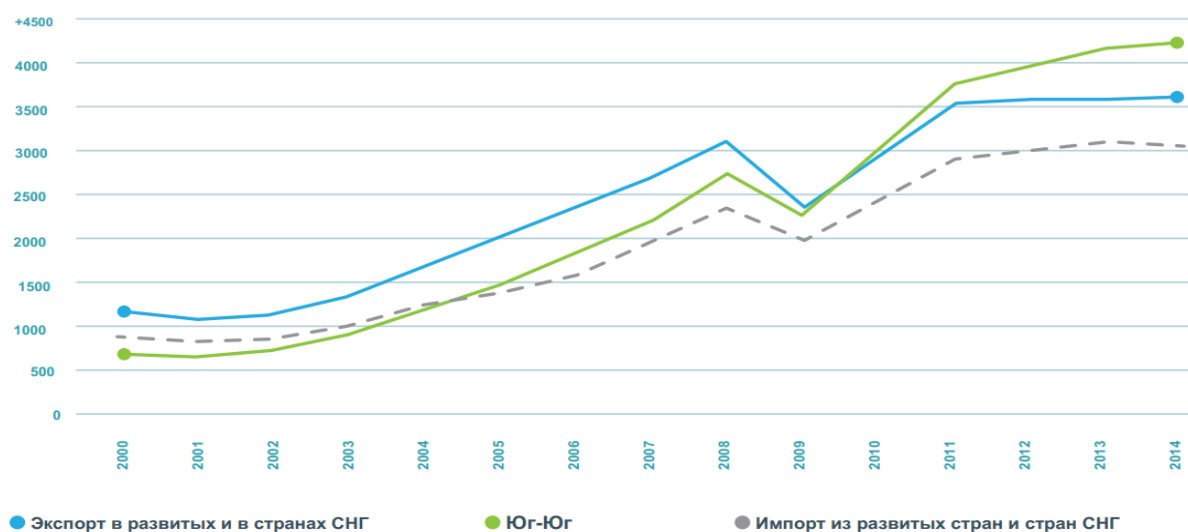


Рис. 5. Торговля товарами развивающихся экономик с развивающимися, развитыми и странами СНГ, 2000–2014 гг., млрд. долл. США

В последние годы торговля неравномерно растет в пяти развивающихся регионах (Африка, развивающиеся страны Азии, Европы, Латинской Америки и Ближнего Востока) из–за политической стабильности и зависимости от экспорта сырьевых товаров, а также изменения мировых цен на сырьевые товары (Приложение Б).

Экспортеры топлива в развивающихся странах заметили, что экспорт значительно падает в связи с увеличением мирового спроса и снижения глобального спроса в результате медленного роста в глобальном масштабе. Доля экспорта топлива в развивающихся странах упала с 25% в 2012 году до

21% в 2014 году. Цены на минералы и цветные металлы также упали, но цены на продукты питания и напитки оставались относительно стабильными. После пика цен на пшеницу, кукурузу и ячмень в 2011 году, в товарно-зависимых регионах сказалось двузначное снижение (годовое процентное изменение) в экспорте в 2015 году, в отличие от развивающихся стран Азии, которые были его поддержкой в производственном секторе.

Тем не менее, среди восьми основных экспортеров нефти и газа, экспорт промышленных товаров продолжает расти. Например, хотя экспорт Алжира на промышленные товары представляет собой очень небольшой процент от общего объема экспорта, который доминирует в торговле различными видами топлива, его экспорт промышленных химикатов увеличился почти на 150% по сравнению с 2013 г. до 2014 г. Согласно последним имеющимся данным, доля промышленных товаров африканского экспорта выросла с 19% в 2013 году до 21% в 2014 году.

Экспортеры нефти в Латинской Америке, на Ближнем Востоке и в Африке негативно относятся к увеличению мировых поставок нефти и последующего падения цен на топливо, что скажется на росте цен в этих регионах. Снижение экспорта из Африки повлечёт за собой снижение цен на топливо, всех восьми африканских экспортеров нефти и газа. Снижение объемов экспорта восьми африканских экспортеров нефти и газа в 2014 и 2015 годах, показало снижение экспорта на 52% между 2013 и 2015 гг. Одной из причин снижения объемов экспорта топлива стало увеличение добычи нефти в Соединенных Штатах. Между 2012 и 2014 США сократила импорт топлива из Африки на 59% в результате увеличения внутреннего производства. Это сокращение импорта топлива способствовало 47% падению стоимости всего экспорта из Африки в Северную Америку на этот период. В 2014 году доля Северной Америки в общем объеме экспорта в Африку составила лишь 7% по сравнению с 11% в 2012 году.

Промышленные товары продолжали испытывать рост в торговле. В 2013 и 2014 году, наряду с торговлей сельскохозяйственной продукцией, в

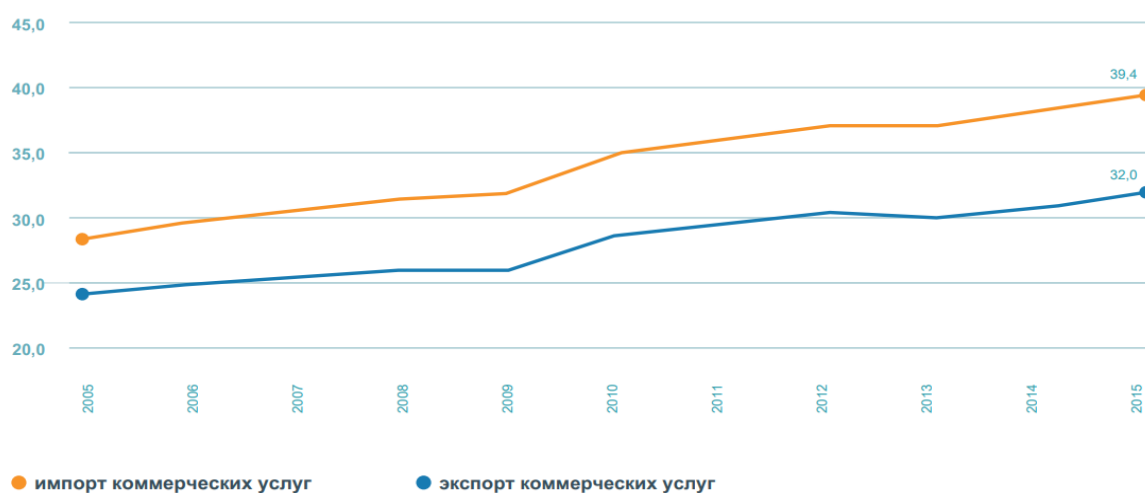
отличии от экспорта топлива и других продукций горнодобывающей промышленности. Как показано в таблице 1, четыре верхних трейдера, представляющие собой некоторые из наиболее экономически разнообразных стран Африки, пережили больший спад в последние несколько лет, чем в зависимости от сырьевого экспорта нефти и газа ранее.

Таблица 1

Сводные показатели по торговле товарами в Африке, 2013–2015 гг.

	Экспорт			Импорт		
	2013	2014	2015	2013	2014	2015
Основные трейдеры (на изменение%)						
Экспортеры нефти и газа (8 стран)	-12	-14	-44	10	1	-19
Южная Африка	-4	-5	-10	-1	-3	-14
Египет	-3	-7	-28	-14	19	-9
Марокко	2	8	-8	1	1	-18
Тунис	0	-2	-16	-1	2	-19
Выше 12 стран, доля торговли в Африке	79	77	73	70	70	68
Региональная торговля по видам продукции (за каждое изменение%)	2013	2014	2015	2013	2014	2015
Сельскохозяйственн ые продукты	7	3	...	2	2	..
Топлива	-11	-13	...	3	1	..
Другие продукты горнодобывающей промышленности	1	-6	...	0	0	..
Произведенные товары	7	2	...	7	5	..
Доля продукта в торговле региона (в%х)	2013	2014	2015	2013	2014	2015
Сельскохозяйственн ые продукты	10	11	...	16	16	..
Топлива	57	54	...	16	15	..
Другие продукты горнодобывающей промышленности	9	9	...	2	2	..
Произведенные товары	19	21	...	62	64	..

Торговля в коммерческих услугах с участием развивающихся экономик в мировой торговле. Коммерческие услуги продолжают расти в 2015 году, достигнув 32% мирового экспорта или 1521 млрд долларов США. С 2005 года развивающиеся страны стали постепенно расширить свою долю торговли услугами. Увеличение произошло в основном за счет развивающихся стран Азии, на долю которых приходится 22,4% мирового экспорта услуг. «В 2015 году Китай, Индия, Республика Корея, и Таиланд были среди основных участников торговли. Развитие Азии в мировом импорте коммерческих услуг происходит еще более быстрыми темпами, достигнув 25,4% в 2015 году, в основном за счет импорта быстро развивающихся услуг в Китае, в частности, поездок» [1, с. 287]. Спрос на услуги в развивающихся странах процветал на протяжении многих лет. Торговлей услугами эти страны достигли на мировом рынке импорта до 39,4% в 2015 году (1,815 млрд долларов). Поток торговли товарами сократился в 2015 году, контейнерный экспорт значительно замедлился в ряде развивающихся стран, и показал снижение на 11% в Гонконге (Китай) и почти 9% в Сингапуре [1, с. 293]. Тем не менее, благодаря росту экспорта Китая, экспорт экономически развивающихся стран упал лишь на 6% по сравнению с 12% падения в развитых стран. Спрос на туристические услуги



в развивающихся странах снизился на 1%, а экспорт других коммерческих услуг снизился на 3% (Рис. 5).

Рис. 5. Доля развивающихся стран в мировой торговле коммерческих услуг, 2005–2015 гг.

На путешествия и транспорт приходится основная часть экспорта развивающихся стран. В общей сложности на 37% и 20,2% соответственно в 2015 году (Приложение В). Спрос на оба предложения выше, чем в развитых странах. Тем не менее, доля развивающихся стран в экспорте коммерческих услуг продолжает отставать в некоторых услугах, таких как плата за использование интеллектуальной собственности *Nie*, страховых и пенсионных услуг и финансовых услуг. Это указывает на трудность для этих стран, конкурировать в этих областях, в частности, с точки зрения подготовки кадров и финансовых ресурсов.

Прочие услуги составляли 20% экспорта развивающихся стран среди всех услуг в 2015 году. Эта категория включает в себя научные исследования и разработки, профессиональные и управленческие консультационные услуги, а также технические, связанные с торговлей, и другие бизнес-услуги. Растущая ежегодно в среднем на 10% по сравнению с 2005 г. доля развивающихся стран в мировом экспорте бизнес-услуг, достигла 29,1% в 2015 году. Развивающиеся страны Азии продолжают играть главную роль (22,9%), при этом только, но экспорт из Индии и Китая приходится 10,2% общего экспорта. Эти две страны присвоили себе первое и второе место в услугах офшоринга. Экспорт Индии в зарубежные страны, имеет широкий спектр услуг. Другие страны играют ключевую роль в аутсорсинге бизнес-процессов (BPO). На Филиппинах, например, специализируются в центрах обработки вызовов. Их экспорт бизнес-услуг вырос на 15% в 2015 году. Среди развивающихся стран, Израиль является ведущим экспортером научно-исследовательских услуг.

Экспорт товаров из наименее развитых стран (НРС) сократился на 25% в 2015 году, превысив снижение экспорта в 2014 году на 3%. НРС зависят в большой степени от экспорта топлива и продукции горнодобывающей промышленности, которые пострадали от падения цен и спроса в 2015 году. НРС в большей степени полагаются на эти продукты, в отличие от большинства других стран. Импорт НРС сократился на 9% в 2015 году, что привело к рекордной торговле дефицитными товарами (87 млрд. долларов). Доля экспорта товаров НРС на мировом рынке снизилась до 0,97% в 2015 (Приложение Г).

Доля в мировом импорте товаров увеличилась до 1,5% в 2015 году (1,4% в 2014 году). Доля экспорта товаров НРС из развивающихся стран снизилась до 2,1% в 2015 году (2,4% в 2014), тогда как импорт увеличился до 3,4% (3,3% в 2014 году). Экспортеры промышленных и сельскохозяйственных товаров показали высокие среднегодовые темпы роста (6%) в течение последних пяти лет. Экономика классифицируемых как «другие НРС» (Джибути, Сенегал и Тувалу) имеет более неоднозначный уровень экспорта, чем другие НРС; их среднегодовой темп роста составляет 3%. НРС с сильной зависимостью от экспорта топлива зафиксировали более низкие темпы роста в определённый период (Рис. 6).

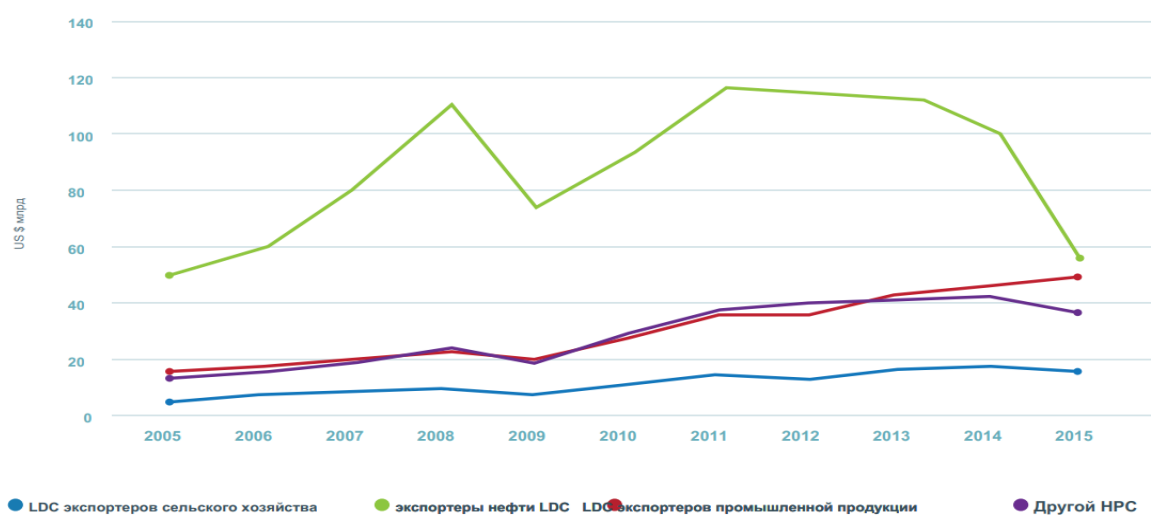


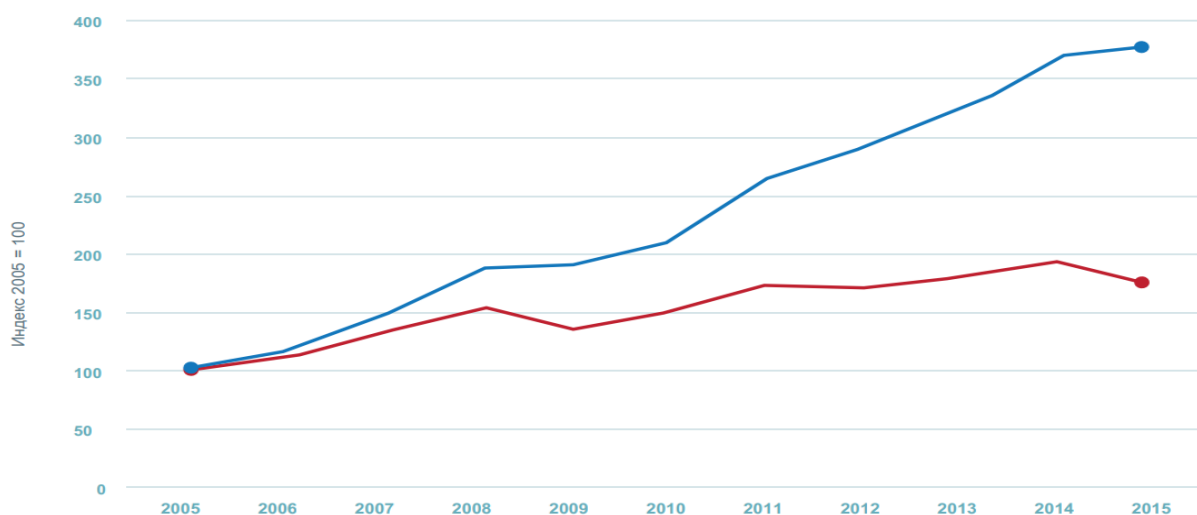
Рис. 6. Экспорт НРС по субгруппировкам, 2005–2015 гг.

НРС Африки к югу от Сахары, испытывают наибольшее снижение экономики зарегистрировав сокращение на 30% (в результате чего их общий объем экспорта в США составил 97,5 млрд. долларов от 139 млрд. долларов в 2014). Это сокращение было обусловлено главным образом снижением экспорта нефти (Ангола, Чад, Экваториальная Гвинея и Судан), что в совокупности составило около 50% от общего объема экспорта региона. Доля экспорта товаров Анголы из региона к югу от Сахары, снизилась до 35% в 2015 году, по сравнению с 48% в 2012 году. Ее экспорт сократился на 42% в 2015 году (в США 34 млрд с 59 млрд долл. США в 2014 году). В этом регионе, экспортеры нефти представляли 48% экспорта товаров НРСА в 2015 году, в то время как экспортеры сельскохозяйственной продукции и производственных экспортеры представлены 15% и 3% соответственно. В отличие от этого, в Восточной Азии и регионе Тихого океана на экспорт промышленных товаров приходилось 82% экспорта товаров НРС.

В 2015 году страны-экспортеры нефти и экспортеры сельскохозяйственной продукции имели долю в 12% и 1 процент экспорта соответственно. Экспорт из НРС в регионах Восточной Азии и Тихого океана сократился на 4,3% в 2015 году; На экспортеров промышленными товарами, таких как Камбоджа и Бангладеш, приходилось более 80% от общего объема экспорта товаров из Восточной Азии и тихоокеанских НРС в 2015 году. Товарооборот достиг рекордного уровня в 87 млрд. долларов США в 2015 году, что на 44% выше, чем в 2014 году и на 134% выше, чем в 2013 году. Экспортеры зарегистрировали торговый дефицит за последние 15 лет, в общей сложности 12 млрд. долларов США в 2015 г., по сравнению со средним избытком 36 млрд. долл. США в течение последнего десятилетия. Производство LDC и экспортеры сельскохозяйственной продукции зафиксировали 34 млрд. долл. США и 20 млрд. долл. торгового дефицита соответственно.

Хотя коммерческие услуги играют все более важную роль в мировой торговле, участие НРС в области международной торговли услугами остается

незначительным. Это связано с несколькими ограничениями, в том числе слабой инфраструктурой, ограниченными навыками в этом секторе и



отсутствием финансовых ресурсов. В последнее десятилетие доля НРС в мировом экспорте коммерческих услуг увеличилась с 0,4% в 2005 году на 0,8% в 2015 году, хотя, в импорте, она выросла с 1% до 1,6%. Тем не менее, среднегодовой рост торговли услугами НРС был выше, чем в остальной части мира (Рис. 7).

Рис. 7. Торговля НРС коммерческими услугами (экспорт), 2005–2015

В период 2005–2015 гг. экспорт коммерческих услуг вырос на 14%, а импорт на 11%, что более чем в два раза быстрее других стран. Даже во время глобального экономического кризиса, услуги экспорта НРС были устойчивыми (Рис. 8).

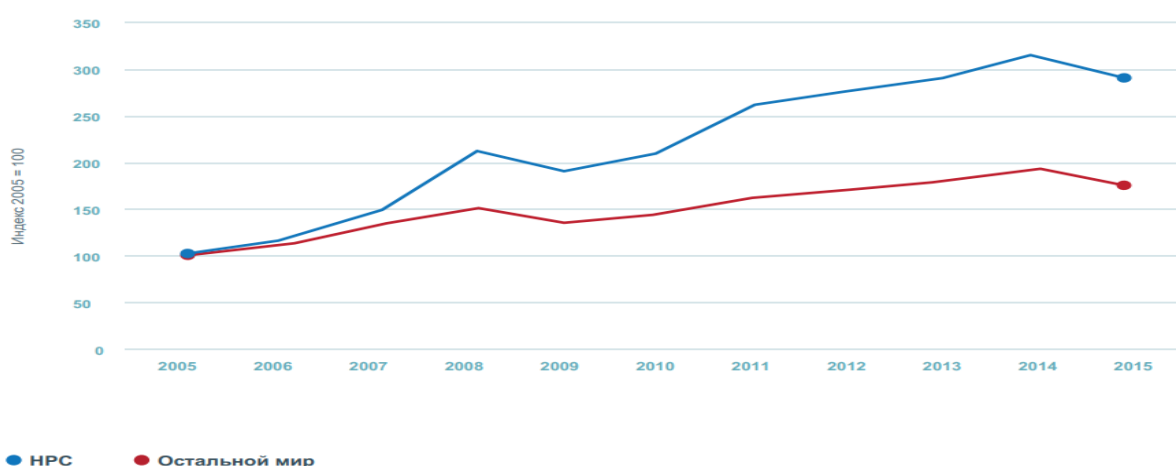


Рис. 8. Торговля НРС коммерческими услугами (импорт), 2005–2015г.

Рост экспорта НРС был замечен в Азии, с Камбоджей, и в последние годы, Мьянма также является среди ведущих экспортеров в направлении туризма. Кроме того, Бангладеш стал экспортером информационных и коммуникационных услуг, и также рассматривается как привлекательная ИТ и Аутсорсинг аудитория для бизнес-процессов. Страна стала специализироваться в качестве центра для фрилансеров и ИТ–услуг через интернет–сайты. Она включает в себя услуги ИТ–специалистов, предлагающие различные услуги, от простого ввода данных до разработки приложений и управления проектами. Экспорт НРС в сфере компьютерных услуг по–прежнему на низком уровне, при том что экспорт рассредоточен на несколько стран. Однако этот экспорт быстро расширяется.

В целом, в 2015 году, экспорт НРС Азии в коммерческих услугах составил US \$ 14,4 млрд долларов, что на 2% выше по сравнению с 2014. В странах Африки, сектор услуг растёт, в частности, от расширяющейся роли Эфиопии в качестве поставщика услуг воздушного транспорта и из–за Танзании и Уганды повышающих их роль в качестве экспортеров туризма. С 29,4%ми в 2015 году, Эфиопия является крупнейшим транспортным экспортером НРС. В последние годы Эфиопия успешно интегрирована в международное значение воздушного транспорта, присоединившись к крупнейшему глобальному авиационному альянсу в 2011 году. В период с 2005 по 2015 года, экспорта Уганда вырос на 12% в среднем за год, в то время как в Танзании экспорт вырос на 10% в среднем за период с 2005 по 2015 год. В 2015 году основная часть услуг НРС возникла из наименее развитых стран в Африке, экспорт доход достиг 21 млрд долл. (Рис. 9).

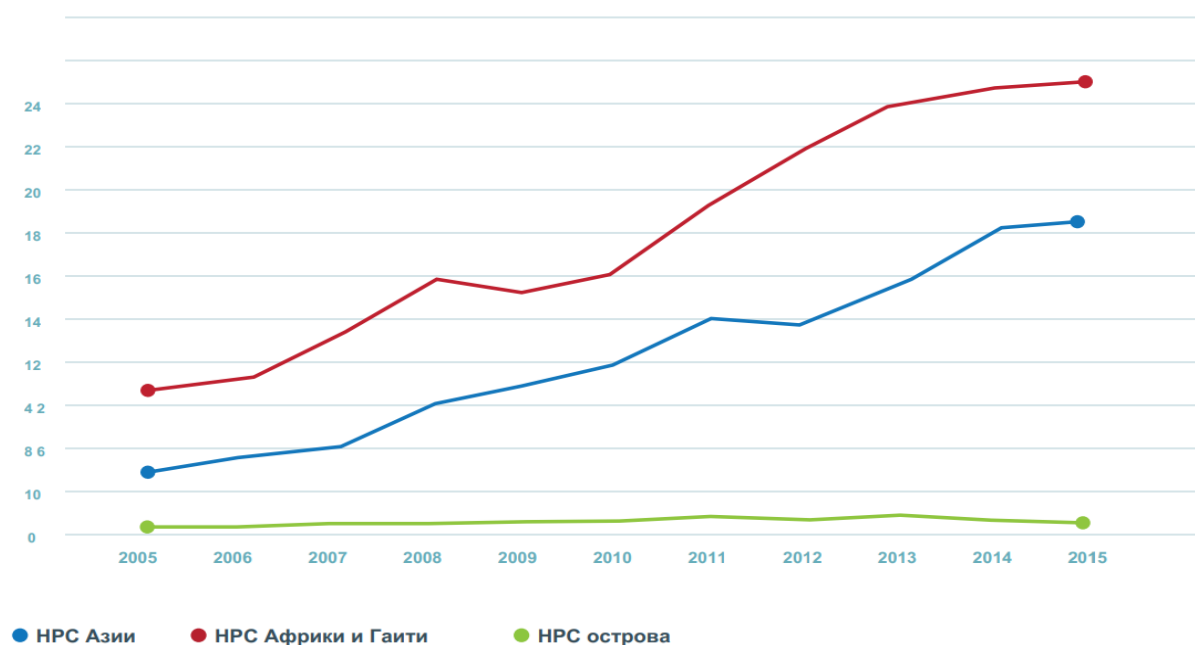


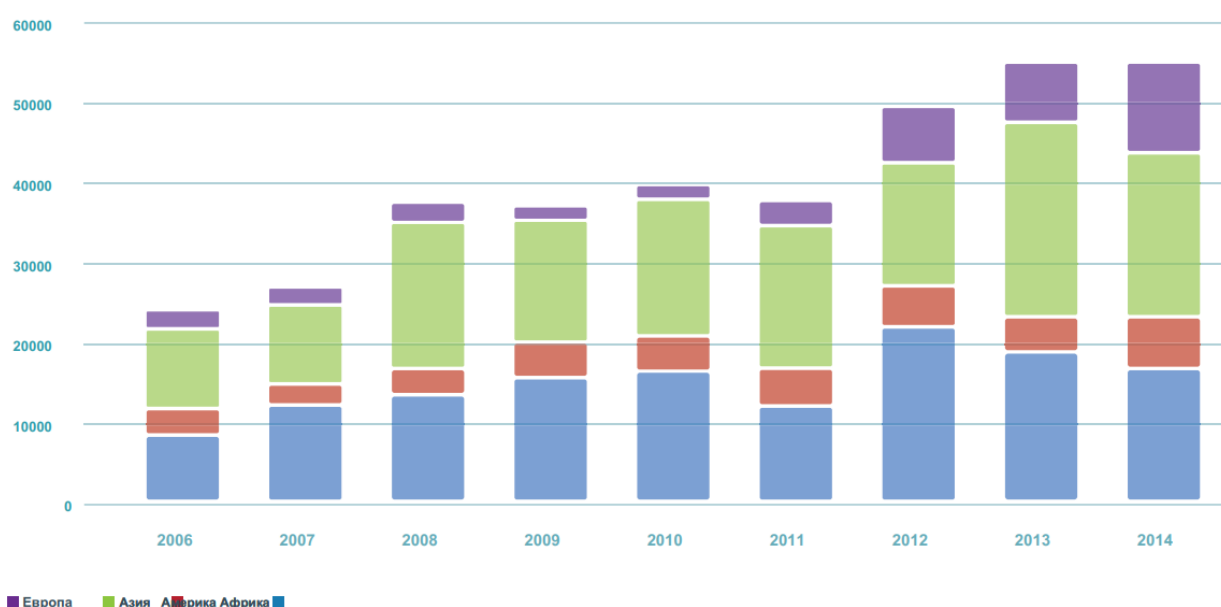
Рис. 9. Экспорт НРС коммерческих услуг в разбивке по регионам, 2005–2015 гг., млрд. долл. США

Экспорт, как правило, поездки (туризм) и транспорт. Их совокупный вклад составил 73,4% от общего экспорта услуг в 2015 году по сравнению с 56,7% для других развивающихся стран и 37,7% для развитых стран. Поскольку эти сектора являются трудоемкими, они обращаются к потенциально большей доле населения, создавая хорошие возможности для торговли. В 2015 году экспорт НРС увеличился на 6%, что отражает устойчивый рост в секторе туризма, в то время как транспортная торговля составляет только 1%, что намного меньше, чем в остальном мире (Приложение Д).

В 2015 году в первую десятку ведущих экспортеров входит Мьянма. Она является крупнейшим экспортером услуг среди НРС. В первую десятку импортёров – Ангола.

НРС, как группа, являются импортерами коммерческих услуг. В последние годы торгового баланса услуг НРС увеличился, достигнув US \$ 39 млрд долларов в 2015 году по сравнению с US \$ 16 млрд в 2005 г.

Помощь в развитии торговли направлена на оказание помощи развивающимся странам использовать торговлю как средство обеспечения экономического роста и сокращения масштабов нищеты. Развитые страны поддерживают интеграцию помощи в развивающиеся страны – и особенно для наименее развитых стран – в рамках многосторонней торговой системы за счет мобилизации международных ресурсов для решения трудностей, с которыми сталкиваются эти страны, чтобы они могли более эффективно участвовать в глобальной торговле. Одной из основных целей является укрепление потенциала развивающихся стран в области торговли. Так результат помощи в интересах торговли в 2014 году (последний год, по которому данные доступны) составил 54800 млн. долл. США, примерно 7 млрд. долл. из которых потратили на международные и региональные программы. Рисунок 10 показывает региональное распределение помощи в интересах торговли. Азия и Африка остаются основными получателями



помощи в торговле.

Рис. 10. Распределение финансовых обязательств торговли путём развития региона, 2006–2014 гг., млрд. долл. США

Согласно проведённым исследованиям, средний рост экономики по 20 крупнейшим развивающимся странам ускорится с 2,5% в 2016 году до 2,9% в

2017 и до 3,1% в 2018 году – и это будут самые высокие темпы прироста с 2010 года. Импорт развивающихся стран растет (8,7% год к году) и стимулирует глобальный экспорт, что способствует улучшению индикаторов ситуации в промышленности, поясняют в агентстве.

Наилучшую динамику аналитики «Fitch» видят в зоне евро, «прогноз роста которой улучшен на 0,3 процентных пункта – до 2% в этом году» [19]. Ускорению способствует смягчение фискальной политики, сменившее в прошлом году жесткую бюджетную дисциплину, а также эффект количественного смягчения (кредитование выросло на 2%). Однако ЕЦБ может свернуть свою программу количественного смягчения уже к середине 2018 года, что негативно скажется на росте, предупреждают в агентстве.

В крупных развивающихся странах растут и потребление, и инвестиции (Рис. 11), фиксируют в «Fitch». В предыдущие два года потребление в РФ и Бразилии сократилось на 14% и 8% соответственно – что создает базу для роста. На этом фоне прогноз роста по РФ улучшен до 1,6% в 2017–м и до 2,2% в 2018 году – это существенно выше, чем в прогнозах МВФ, Всемирного банка и ОЭСР (они в среднем ждут роста на 1,3–1,4% в этом году и 1,4–1,6% в следующем).



Рис. 11. Динамика потребления и инвестиций в 10 крупнейших развивающихся странах (% год к году)

Росту инвестиций способствует повышение цен на сырье и разворот на рынке недвижимости в Китае (инвестиции резидентов в жилье составляют 10% ВВП). На Китай приходится почти половина спроса на используемую в строительстве сталь, поясняют важность этого фактора в агентстве. В качестве рисков там указывают на ожидаемое ужесточение условий кредитования в Китае, что приведет к замедлению роста экономики до 6,5% в этом году и до 5,9% в следующем [19].

2.2 Проблемы и перспективы развивающихся стран в мировой торговле

Сегодня группа развивающихся стран объединяет более 100 стран Азии, Африки, Океании и Латинской Америки, где проживает около 4 млрд. человек. Об удельном весе развивающихся стран в мировом хозяйственном комплексе подтверждает показатель ВВП, составляющий приблизительно 37% мирового объема. Во второй половине двадцатого века, доля развивающихся стран в мировом производстве существенно увеличилась, их совокупный ВВП вырос в шесть раз, а в расчете на каждую душу населения – почти в три раза. В целом после глобального распада колониальной системы темпы экономического роста развивающихся стран значительно ускорились и впервые за достаточно длительный период их существования, превысили темпы экономического роста развитых стран, в рамках мирового хозяйства.

В течение экономического развития усилился контроль развивающихся стран над собственными природными ресурсами, который в недавнем прошлом принадлежал странам Запада. Наибольшую роль в этом выполняют свои государственные институты, экономические структуры и финансовые которые осуществляют регулирование воспроизводственного процесса. В одних странах были созданы, в других – укреплены такие звенья воспроизводственной структуры как банковская система, тяжелая

промышленность, система подготовки кадров и образования, производственная инфраструктура.

Такие государства, как Египет, Индия, Южная Корея, Мексика, и Бразилия уже сегодня в некоторой степени работают на экспорт товаров, вывозя продукцию электроники, машиностроения и других отраслей обрабатывающей промышленности; по многим группам товаров они способны составить конкуренцию европейским странам, США и Японии.

Характерной особенностью и чертой всех развивающихся стран является тенденция постоянного естественного прироста населения. В них преобладает ускоренный тип воспроизводства населения. Средние показатели естественного прироста населения развивающихся стран составляет 2% в год, а в наименее развитых странах –3% против 0,7% в развитых странах. Это образует свои демографические проблемы, которые влияют на специфику экономического развития развивающихся стран:

- рост населения увеличивает уровень потребительского спроса, что создаёт напряжение во всех сферах массового потребления;
- такая демографическая ситуация, основывая резерв рабочей силы, усложняет инвестиционные процессы, т.е. государство должно создавать новые рабочие места для полной занятости населения, а также решать комплекс образовавшихся социальных проблем.

В целом в развивающихся странах полностью или частично безработными насчитывают около 45% трудоспособного населения, когда население, которое находится за чертой бедности, хоть и относительно уменьшается, но в абсолютной мере продолжает расти.

В большинстве развивающихся стран очень низкая производительность труда, что связано с отсутствием средств для развития трудового потенциала, а в частности – весьма низкий уровень грамотности, слабая материально–техническая база образования, отсутствие квалифицированной медицинской помощи, отсутствие энергичного слоя предпринимателей, которые способны

пойти на риск, и т.д. В целом, в развивающихся странах преобладающая доля прироста ВВП всё так же обеспечивается экстенсивным путем.

В целом в 2009 году, «третий мир» развивался очень неравномерно, в следствии чего динамично углублялся процесс дифференциации, т.е. развивающиеся страны мира четко определили 2 крайние группы государств – наименее и наиболее развитые, между которыми и располагается основная масса развивающихся стран.

Мировыми классификации гласят, что бедным называется тот, кто зарабатывает меньше 275 долларов в год.

Отставание развивающихся стран от развитых стран является существенной проблемой как для самих этих стран, так и для всего мирового хозяйства. Особо выраженные диспропорции разных «полюсов» влияют на уровень и структуру развития мировых хозяйственных связей.

Значительным фактором, сдерживающим экономический рост развивающихся стран, является огромный объем внешней задолженности. Уровень международной задолженности постоянно растет и по развивающимся странам за 10 лет выросла почти в 2 раза.

Разрешение этой проблемы возможно, однако каждый конкретный вариант имеет «за» и «против». Например, расширение экспорта и сокращение импорта с целью получения высоких доходов за счёт внешней торговли и последующего их использования непосредственно для выплат долгов. Но с учетом общего уровня социально–экономического развития довольно многих развивающихся территорий и стран увеличение экспорта и уменьшение импорта ведет лишь к дальнейшему падению уровня жизни. К тому же если чистые поступления за счёт экспорта направить на выплату долгов, то средства на выполнение целей экономического развития остаются минимальные.

Из других вариантов – это получение отсрочки по уплате долгов на основе двусторонних переговоров, что даёт возможность снизить размеры ежегодных выплат по основному долгу и произвести «списание» внушающей

части или полного объема долга. Однако такой подход создаёт ряд проблем, т.е. отказ возврата займов несёт финансовый ущерб банкам и их акционерам, при условии, что это коммерческие банки; если будут прощены долги по государственным займам, тогда ущемляются налогоплательщики этих стран. В итоге все вышеперечисленные направления неизбежно понижают готовность предоставлять развивающимся странам новые займы и кредиты.

Как правило, основные показатели уровня развития, например, отраслевая структура ВВП производство ВВП и ВНД на душу населения и индекс человеческого развития, в развитых странах порядком выше, чем в развивающихся.

По сравнению с развитыми странами, переход к рыночной экономике, а после и к современной рыночной экономике, в развивающихся странах произошел намного позже. Основную роль здесь играла отсталость их институтов, в частности права и формы собственности, обычаев и права организации и индивида. В таких условиях распространения общинной собственности конкуренция слаба, а значит и тяга к инновациям; в обычае скептическое отношение к зарабатыванию прибыли за счет предпринимательских способностей, не одобряется индивидуализм, а значит, и предпринимательство. Так, именно отсталые социальные отношения создают отсталую экономику, именно поэтому прежде чем начать решать проблему отсталости лишь экономическими и технологическими методами, нужно уделить внимание ликвидации недостатков в социальных отношениях.

Развивающиеся страны нередко сталкиваются с серьёзными социальными проблемами. Помимо демографической проблемы, сильной социальной дифференциации и бедности — это также проблемы достаточно отсталой социальной инфраструктуры, теневого сектора и большой безработицы.

Социальная инфраструктура развивающихся странах отстала и слаба прежде всего, из-за недостатка средств в бюджетах граждан и государства. У них не хватает средств на обеспечение современной системы образования,

жилищно-коммунального хозяйства и здравоохранения. В результате в развивающихся странах высока неграмотность (в Бразилии неграмотны 11% населения в возрасте 15 лет и старше, Индии – 39, Нигерии – 33, Египте – 44%), и низкая продолжительность жизни.

Безработица в «третьем мире» распространена больше, чем в развитых странах, особенно если учитывать скрытую безработицу. Безработица достаточно сильно колеблется по регионам. Разница в уровнях безработицы объясняется сильной разницей «третьего мира» по темпам роста населения и экономики.

В развитых странах существует дуалистическая экономическая и социальная структура: современный «официальный сектор» индустриальных предприятий и «неофициальный сектор» в услугах, сельскохозяйственного производства и мелкого ремесла. В неофициальном секторе развивающихся стран занято примерно 35–65% рабочей силы и производится около 30–60% ВВП. Этот сектор включает мелкие предприятия, и индивидуальных ремесленников, и торговцев. В неофициальном секторе развивающихся стран занято примерно 300 млн. человек, из которых 75 млн. – на крошечных промышленных предприятиях. Темпы роста занятости в неофициальном секторе часто выше, чем в легальном производстве. Во многих развивающихся странах это связано с притоком в большие города разорившихся крестьян, многие из них вполне согласны работать на любых условиях без всякой регистрации.

Главные факторы, препятствующие легальному бизнесу – это высокие налоги, дорогие и громоздкие регистрационные процедуры, трудности получения легального кредита. Для многих экономических агентов спрос на неофициальную экономику вызван тем, что издержки выполнения закона при ведении стандартной хозяйственной деятельности превышают ожидаемые выгоды.

Тут первое место занимает международный рынок запрещенных товаров, который стал одним из крупнейших в мире. Оборот наркотиков

составляет минимум 8% мировой торговли. Здесь фигурируют отсталые страны, которые являются главными участниками международного наркоторговли.

Следует также отметить нелегальную торговлю оружием, где покупателями как правило становятся государства или организации «третьего мира», а продавцы находятся в развитых странах. Нелегальная торговля оружием вышла на 2 место в мире после наркотических веществ. Сегодня объем рынка нелегального оборота оружия, взрывчатых веществ, военного снаряжения и боеприпасов в мире, оценивается в 3–5 млрд. долларов.

Обширное развитие нелегальной экономики создают так называемые географические «серые зоны», которые никак не поддаются контролю какими-либо легальными властями.

Одна из главных проблем развивающихся стран – это сильный дефицит финансовых ресурсов для инвестирования, весьма замедленный и вялотекущий процесс накопления, поэтому особое значение для них имеет расширение сектора экспорта и привлечение иностранного капитала, образующего определённый сектор хозяйства.

Еще одна основополагающая черта развивающихся стран – это высокая роль государственного сектора. Государство полностью обеспечивает связи между различными укладами, оно стимулирует товарное производство, контролирует и сдерживает деятельность иностранных корпораций, а главное, обладая наибольшими мобилизационными возможностями, может сосредоточивать ресурсы для решения важнейших общенациональных экономических проблем, например, структурной перестройки. Будучи насильно вовлеченными в капиталистический мир, развивающиеся страны подвергаются постоянному массивному, многоканальному натиску западной системы ценностей, образа жизни, и т.п. Однако традиционные структуры общественного сознания в развивающихся странах, за редким

исключением, полностью несовместимы с западными и оказывают яростное, отчаянное сопротивление.

Большинство экономистов считают, что главным в решении проблемы отсталости и бедности является разработка в развивающихся странах эффективных национальных стратегий по развитию, опирающихся на собственные экономические ресурсы на основы комплексного подхода. Так в качестве предпосылок к созданию современной экономики и достижению устойчивого экономического роста рассматривают не только индустриализацию и постиндустриализацию, либерализацию хозяйственной жизни и преобразование аграрных отношений, но и реформу образования, улучшение системы здравоохранения, проведение рациональной демографической политики, смягчения неравенства стимулирование решения проблем занятости.

Но, следует помнить, что проблема отсталости и бедности развивающихся стран носит глобальный характер. Поэтому решение этой проблемы требует к себе глобальных изменений не только в самих слаборазвитых странах, но также и во всём мире. Так как, мировое хозяйство не может функционировать в полной мере, если одно из звеньев экономической цепочки будет находиться в бедственном положении.

Чтобы навсегда покончить с отсталостью, нужно совершить невиданные по глубине и масштабам преобразования: во-первых, создать новый мировой экономический порядок; во-вторых, уничтожить все формы неравноправия народов мира; в-третьих, принять такую систему общественных отношений среди стран, которая предоставила бы настоящие возможности для устранения глобальных проблем. Другого пути нет. Либо достижения мировой культуры, образование и научно-технический прогресс будут служить людям, либо человечество начнет деградировать.

Когда развитые страны используют достижения научно-технического прогресса, большая часть развивающихся опирается на традиционные, а частично и доиндустриальные технологии.

При анализе экспорта развивающихся стран, было выявлено увеличение на 775 млрд. долл. Основная часть экспорта приходится на готовую продукцию. Новые индустриальные страны в основном имеют технологическую направленность экспорта. А страны нефтеэкспортеры в основном занимаются экспортом сырьевой продукции. Экспорт наименее развитых стран сконцентрирован лишь на топливной и продовольственной направленности.

Темпы роста импорта постепенно снижаются, однако, стоимостная величина импорта развивающихся стран остаётся высокой. За последние 3 года она выросла на 1081 млрд. долл. Импорт развивающихся стран значительно ориентирован на обеспечение потребностей национальных хозяйств в минеральном сырье, средствах производства и топливе.

Сегодня Российская Федерация также является партнером, импортирующим товары из развивающегося мира и поставляющим собственную продукцию на внутренние рынки развивающихся стран. Россия строит свои внешнеэкономические отношения с другими развивающимися странами на принципах взаимных интересов и взаимной выгоды. Ее основными торговыми партнерами являются: в Азии — Китай, Турция, Индия; в Латинской Америке — Бразилия, Куба; в Африке — Египет. На них в общей сложности приходится свыше 2/3 внешнеторгового оборота России с развивающимися странами.

Согласно перспективам развития экономик развивающихся стран, в будущем роль развивающихся стран в международной торговле будет расти, быстрыми темпами. Другими словами, сдвиги, происходящие сейчас в экономиках развивающихся стран, в будущем приведут к впечатляющим результатам.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

На основании вышесказанного можно сделать вывод, что развивающиеся страны – особая категория государств, сохраняющих, хотя и в разной степени, определенные общие признаки социально-экономического отставания, в том числе многоукладность хозяйства, традиционные формы собственности и общественных институтов, низкую производительность общественного труда.

Кроме того, различия в темпах роста, скорости модернизации экономики и воздействии мирового хозяйства способствуют дифференциации развивающихся стран. Социально-экономические стратегии развивающихся стран ставят целью преодоление отсталости, преобразование традиционных хозяйственных структур, изменение позиции в международном разделении труда, интеграцию в мировое хозяйство.

Социально-экономические процессы в развивающихся странах в возрастающей степени формируются под воздействием мирового хозяйства. Это в первую очередь связано с импульсами научно-технического прогресса, распространяющимися от центра к периферии, растущим значением мировой торговли, а также активностью ТНК.

Один из важнейших критериев выделения развивающихся стран в отдельную мировую подсистему – их слаборазвитость и отсталость.

Развивающиеся страны постоянно испытывают на себе последствия циклических кризисов, валютных инфляций, экспансий ТНК и т.д. В результате этого кризисные явления в экономике освободившихся государств оказались настолько масштабны и глубоки, что в условиях современного взаимозависимого мира их преодоление рассматривается мировым сообществом как одна из глобальных проблем.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. Авдокушин Е. Ф., Жариков М. В. Страны БРИКС в современной мировой экономике: Монография / Авдокушин Е. Ф., Жариков М. В. – М.: Магистр, НИЦ ИНФРА-М, 2017. – 480 с. // ЭБС «ZNANIUM.COM» [Электронный ресурс]. – Сетевой режим доступа: <http://www.znanium.com>.
2. Авдокушин Е. Ф., Сизов В. С. Глобализация и международная экономическая интеграция / Под ред. Е.Ф. Авдокушина, В.С. Сизова. – М.: Магистр: НИЦ ИНФРА-М, 2015. – 320 с. // ЭБС «ZNANIUM.COM» [Электронный ресурс]. – Сетевой режим доступа: <http://www.znanium.com>.
3. Горбачев С. В. Мировой опыт анализа и прогноза технико-экономического и научно-технологического развития государства: монография / С.В. Горбачев. – М. : ИНФРА-М, 2017. – 121 с. // ЭБС «ZNANIUM.COM» [Электронный ресурс]. – Сетевой режим доступа: <http://www.znanium.com>.
4. Гуреева М. А. Мировая экономика: Учебное пособие / М.А.Гуреева. – М.: ИД ФОРУМ, НИЦ ИНФРА-М, 2016. – 368 с. // ЭБС «ZNANIUM.COM» [Электронный ресурс]. – Сетевой режим доступа: <http://www.znanium.com>.
5. История международных отношений и внешней политики России в Новое время (XIX век): Уч. пос./М.Ю.Золотухин, В.А.Георгиев, Н.Г.Георгиева. – М.: НИЦ ИНФРА-М, 2015. – 272 с. // ЭБС «ZNANIUM.COM» [Электронный ресурс]. – Сетевой режим доступа: <http://www.znanium.com>.
6. Информационно-сетевая экономика: структура, динамика, регулирование : монография / С.А. Дятлов, В.П. Марьяненко, Т.А. Селищева. – М. : ИНФРА-М, 2017. – 414 с. // ЭБС «ZNANIUM.COM» [Электронный ресурс]. – Сетевой режим доступа: <http://www.znanium.com>.
7. Любецкий В. В. Мировая экономика и международные экономические отношения: Учебник / В.В. Любецкий. – М.: НИЦ ИНФРА-М, 2015. – 350 с. // ЭБС «ZNANIUM.COM» [Электронный ресурс]. – Сетевой режим доступа: <http://www.znanium.com>.

8. Международная торговля: Учебник / Ю.В. Рагулина, Н.А. Завалько, В.О. Кожина. – М.: Альфа-М: НИЦ ИНФРА-М, 2014. – 272 с. // ЭБС «ZNANIUM.COM» [Электронный ресурс]. – Сетевой режим доступа: <http://www.znanium.com>.
9. Орлов С. Л. Современная торговля: вопросы конкурентоспособности и социальной политики: монография / под общ. ред. д.э.н., проф. С.Л. Орлова. – М.: ИД «ФОРУМ» : ИНФРА-М, 2017. – 192 с. // ЭБС «ZNANIUM.COM» [Электронный ресурс]. – Сетевой режим доступа: <http://www.znanium.com>.
10. Портер М. Е. Международная конкуренция. Конкурентные преимущества стран / Портер М.Е. – М.:Альпина Пабли., 2016. – 947 с. // ЭБС «ZNANIUM.COM» [Электронный ресурс]. – Сетевой режим доступа: <http://www.znanium.com>.
11. Развитие стран БРИКС в глобальном пространстве: Ч. I: Потенциал сотруднич... Ч. II: Социал.-культур. аспект: Моногр./Под ред. Л.Н.Борисоглебской и др. – М.: ИНФРА-М, 2014. – 224 с. // ЭБС «ZNANIUM.COM» [Электронный ресурс]. – Сетевой режим доступа: <http://www.znanium.com>.
12. Савченко П. В. Национальная экономика: Учебник / Под. ред. П. В. Савченко – 4-е изд., перераб. и доп. – М.: НИЦ ИНФРА-М, 2016. – 839 с. // ЭБС «ZNANIUM.COM» [Электронный ресурс]. – Сетевой режим доступа: <http://www.znanium.com>.
13. Сельцовский В. Л. Статистика и анализ внешней торговли: Учебное пособие / В.Л. Сельцовский. – М.: ИЦ РИОР: НИЦ ИНФРА-М, 2014. – 251 с. // ЭБС «ZNANIUM.COM» [Электронный ресурс]. – Сетевой режим доступа: <http://www.znanium.com>.
14. Хохлов А. В. Мировые товарные рынки: Учебное пособие / А.В. Хохлов. – М.: Магистр: НИЦ ИНФРА-М, 2014. – 304 с. // ЭБС «ZNANIUM.COM» [Электронный ресурс]. – Сетевой режим доступа: <http://www.znanium.com>.
15. Цыпин И. С., Веснин В. Р. Мировая экономика: Учебник/Цыпин И.С., Веснин В.Р., 2-е изд., доп. и перераб. – М.: НИЦ ИНФРА-М, 2016. – 288 с. //

ЭБС «ZNANIUM.COM» [Электронный ресурс]. – Сетевой режим доступа: <http://www.znanium.com>.

16. Шкваря Л. В. Международная экономическая интеграция в мировом хозяйстве : учеб. пособие. – М. : ИНФРА-М, 2017. – 315 с. // ЭБС «ZNANIUM.COM» [Электронный ресурс]. – Сетевой режим доступа: <http://www.znanium.com>.

17. Хмелев И.Б. Особенности государственного регулирования внешней торговли в развитых и развивающихся странах // *Transport business in Russia*. – 2014. – № 4. – С. 222-224.

18. Avraham E., Ketter E. *Tourism Marketing for Developing Countries: Battling Stereotypes and Crises in Asia, Africa and the Middle East*. – Berlin: Springer, 2015. – 193 с.

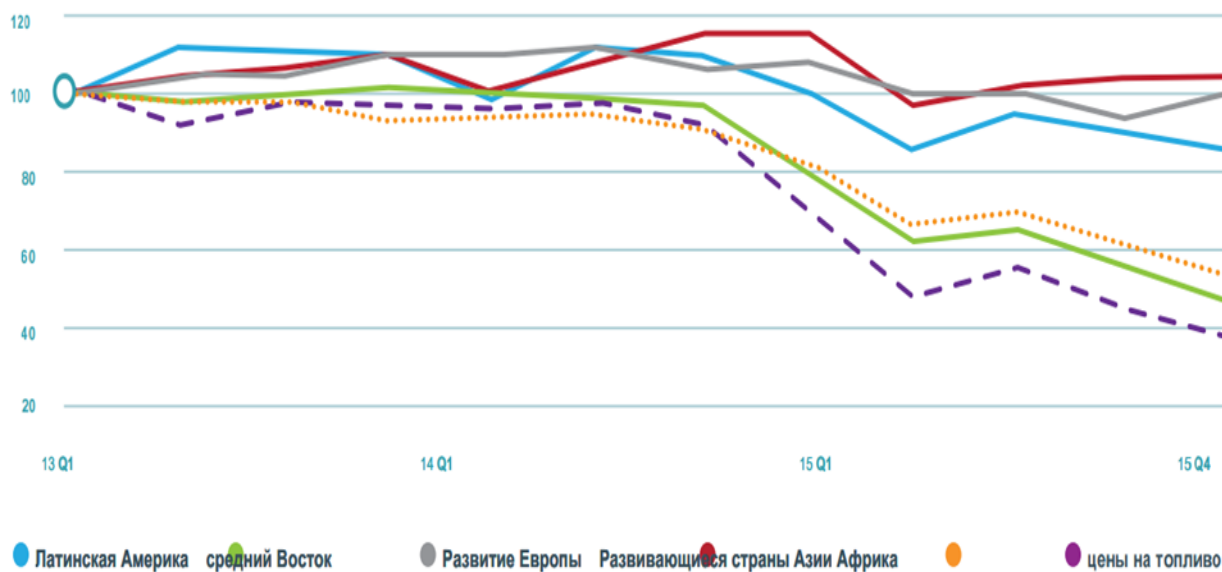
19. Развивающиеся страны возвращаются к потреблению. Мониторинг мировой экономики. Режим доступа: <https://www.kommersant.ru/doc/3330091> (дата обращения 01.12.2017).

20. *Developing economies' participation in world trade*. Режим доступа: https://www.wto.org/english/res_e/statis_e/wts2016_e/WTO_Chapter_06_e.pdf (дата обращения 08.12.2017).

Внешняя торговля России со странами СНГ в I полугодии 2017 г., млрд. долл. США

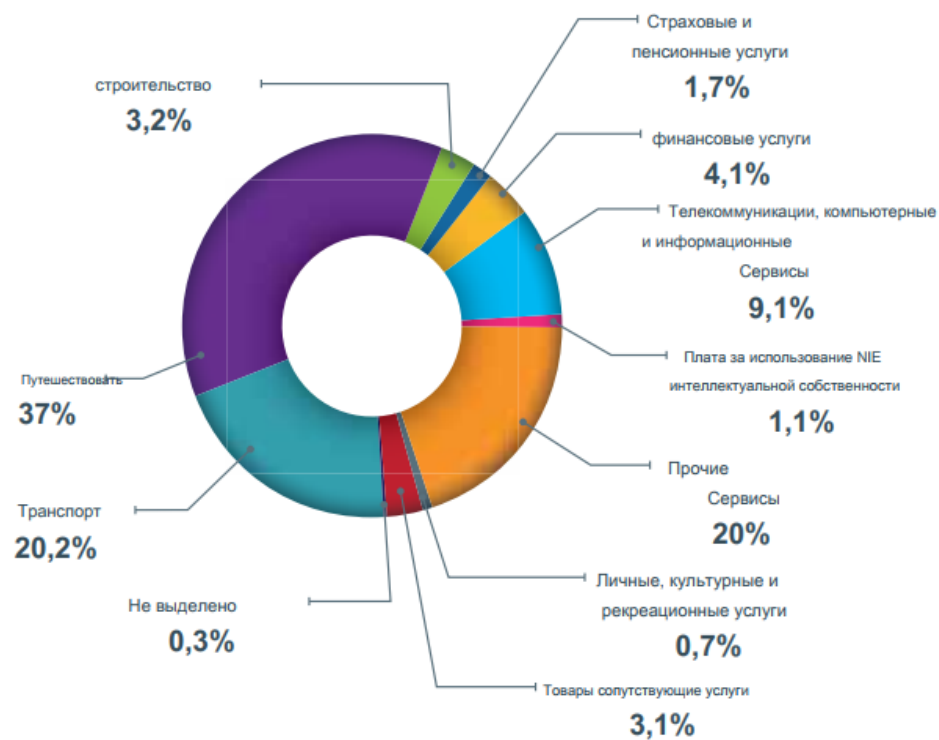


Квартальный экспорт торговли товарами для развивающихся стран по регионам, 2013–2015 гг.

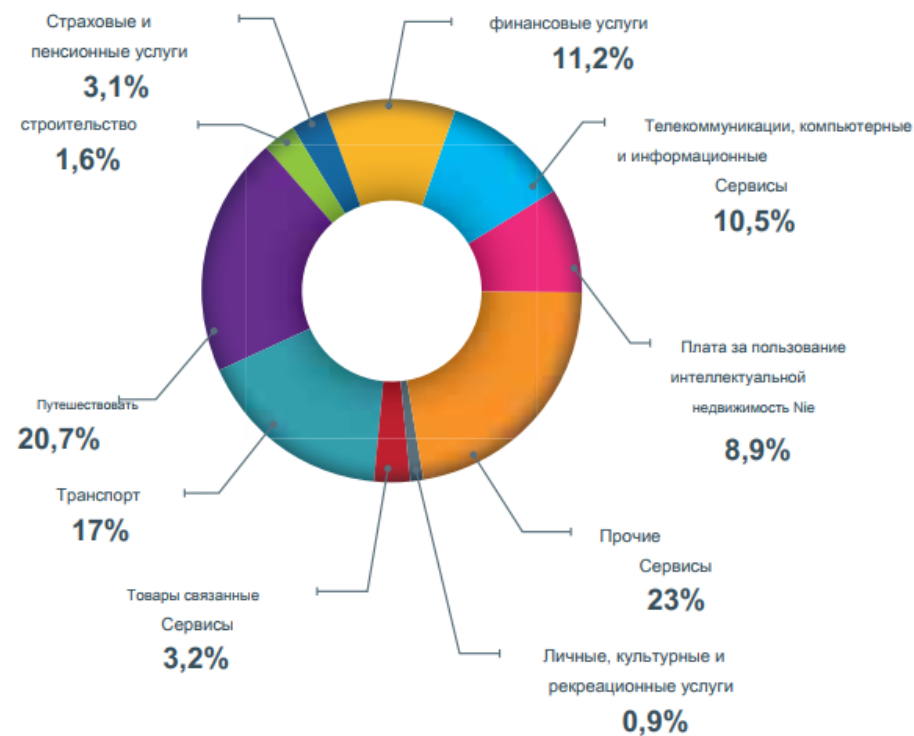


Структура экспорта развивающихся и развитых стран на долю коммерческих услуг, 2015 г.

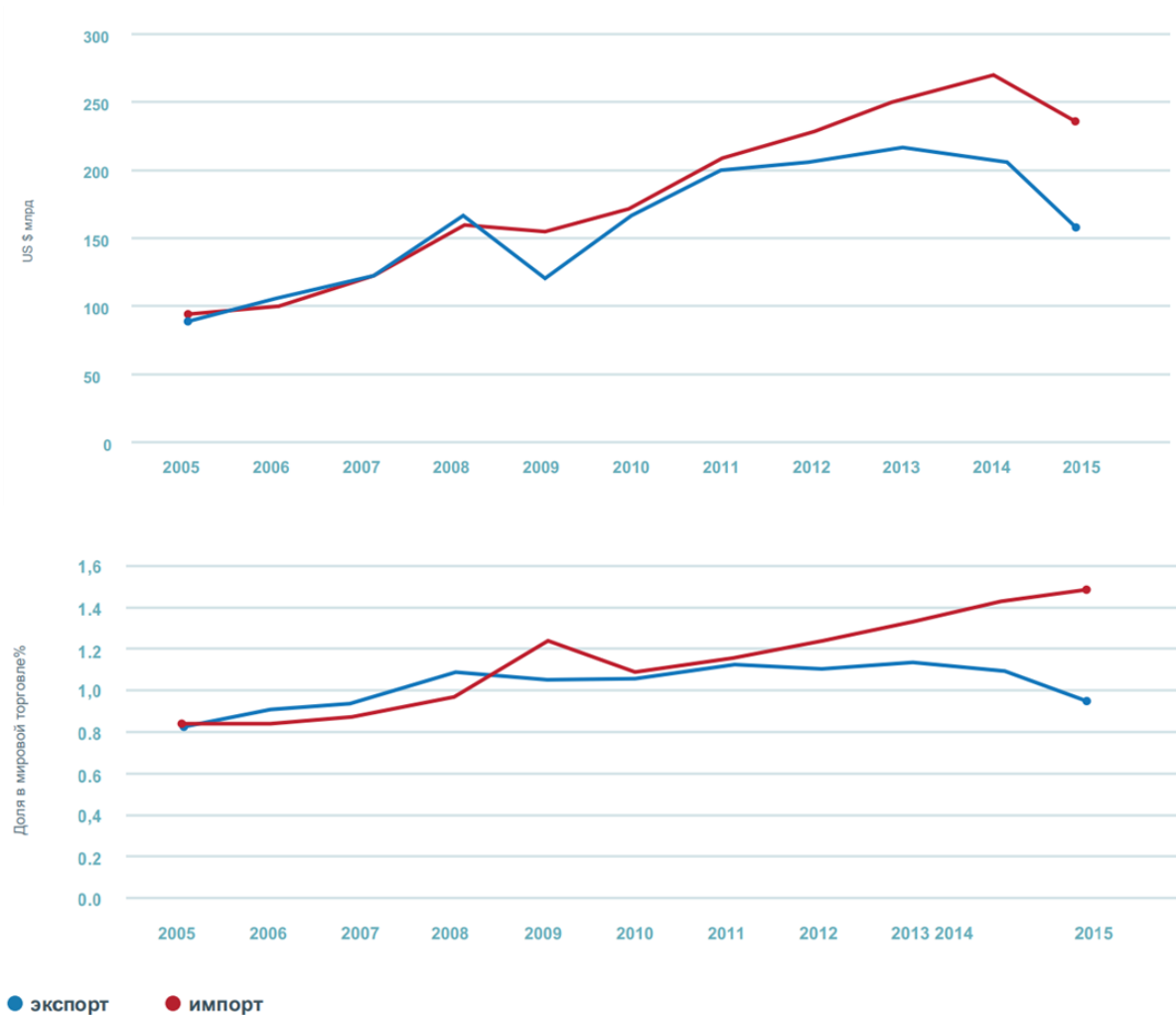
Развивающиеся страны



развитые страны



Торговля товарами НРС, 2005–2015 гг.



Экспорт НРС коммерческих услуг по выбранному сектору, 2015 г.

